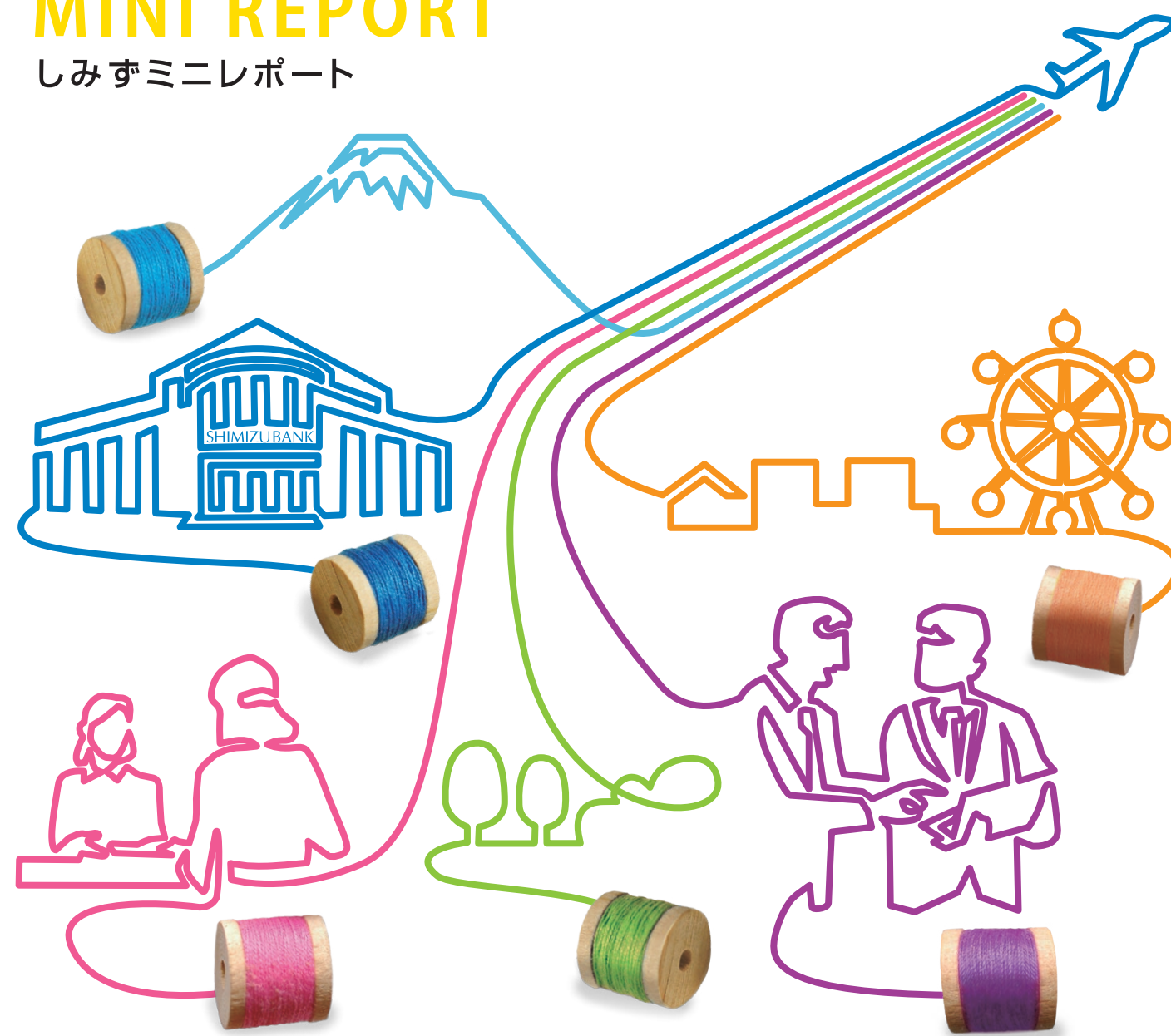


SHIMIZU BANK

2025 年
9 月期

MINI REPORT

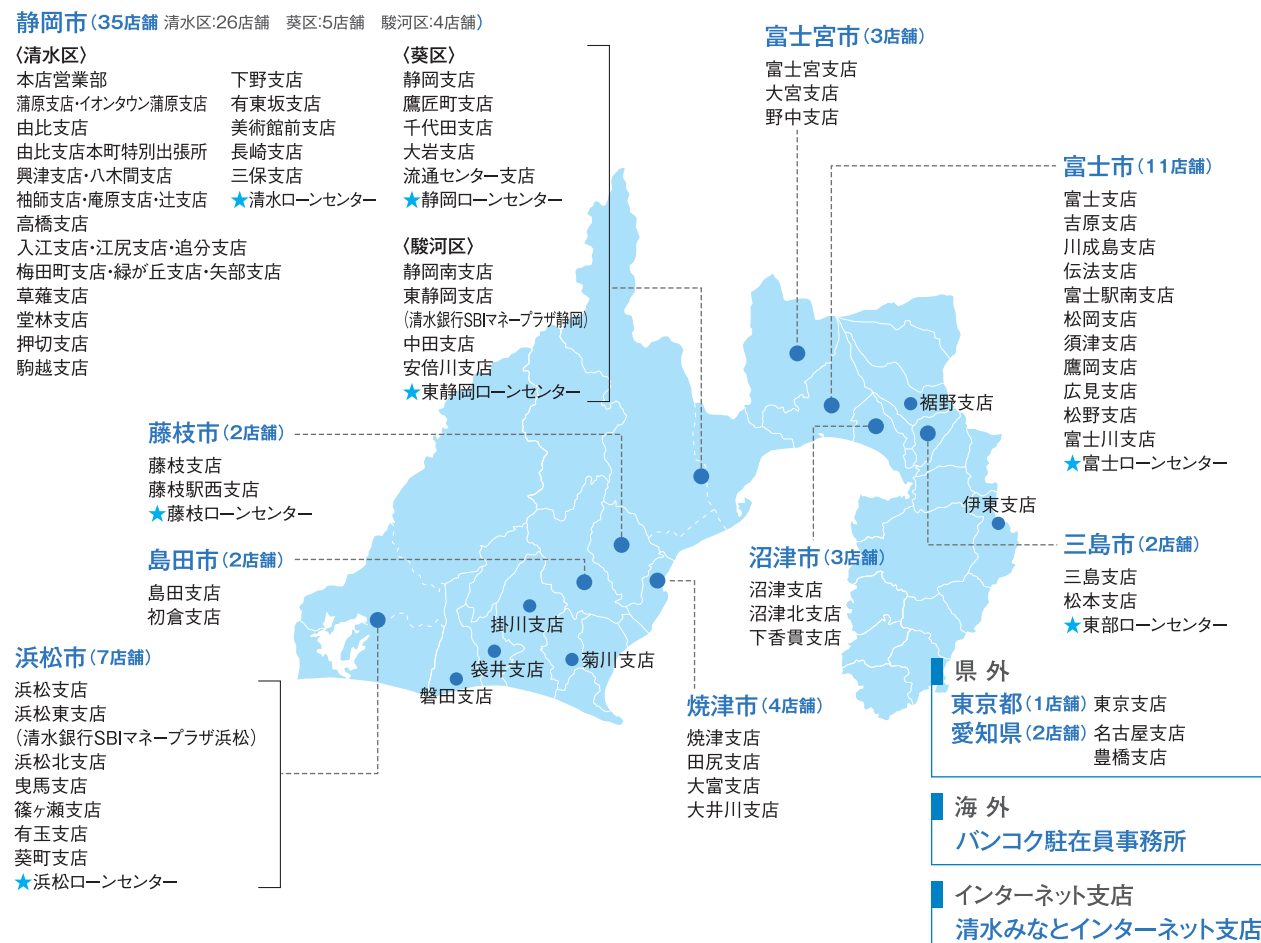
しみずミニレポート



店舗ネットワークのご案内

本支店・出張所79店舗 ローンセンター7箇所 駐在員事務所1箇所

2025年12月末現在



清水銀行の概要 (2025年9月30日現在)

創 立	1928年7月1日
本店所在地	静岡県静岡市清水区富士見町2番1号
総資産	1兆7,788億円
預金残高	1兆5,841億円
貸出金残高	1兆2,697億円
資本金	108億1,626万円
店舗数	本支店・出張所79店舗 (静岡県内76店舗、静岡県外3店舗)
従業員数	873人
連結自己資本比率	8.74%
単体自己資本比率	8.58%

※本資料に掲載してある計数は、原則として単位未満を切り捨てのうえ表示しています。

お問い合わせ先
総合案内(商品・サービス)

清水銀行コールセンター

☎ 0120-0-43289

銀行営業日9:00~17:00

▶ 詳しくは当行ホームページを
ご覧ください。

<https://www.shimizubank.co.jp/>



清水銀行

清水リース&カード株式会社
清水信用保証株式会社
清水総合メンテナンス株式会社

株式会社清水地域経済研究センター
清水総合コンピュータサービス株式会社
清水ビジネスサービス株式会社

2025年12月発行 編集:株式会社清水銀行 経営企画部 〒424-8715 静岡県静岡市清水区天神1丁目8番25号 TEL.054-353-7895

清水銀行は、静岡県の豊かな森林づくりを
サポートしています。



2023年	2024年	2025年
3月期	3月期	3月期
9月期	9月期	9月期

清水銀行は皆さまとの絆をつむぎます

第28次中期経営計画
SHINKA
～絆をつむぐ～
2023年4月1日～2026年3月31日

「ZENSHIN」「SHINKA」その先へ ～100周年に向けて～

頭取 岩山 靖宏

経済情勢

わが国経済は、自動車業界を中心に米国の関税政策による影響がみられましたが、個人消費、設備投資に持ち直しの動きがみられ、緩やかに回復しました。物価上昇は継続しており、消費者マインドの下振れが金融資本市場に及ぼす影響について注視する必要があります。

当行の主要営業基盤である静岡県経済につきましては、輸出や住宅投資などで弱めの動きがみられましたが、総じて緩やかに回復しました。物価上昇の影響がみられるものの、個人消費は増加傾向にあり、製造業を中心に設備投資も増加しました。雇用・所得環境につきましても、緩やかに改善しました。

一方、人口減少等の地域社会が抱える課題や、「金利のある世界」の定着により、地域金融機関である当行に求められる役割も変化しています。外部環境が大きく変化し、不確実性が高まるな

か、お客さまにどのような影響があるのか、冷静に状況を把握し適切に対処してまいります。

第28次中期経営計画の進捗

第28次中期経営計画「SHINKA～絆をつむぐ～」は、2028年の創立100周年に向けた2ndフェーズとして収益基盤の維持・拡大を図る重要な3年間であり、本年度が最終年度となります。計画で掲げた施策を展開し、目標達成に向け役職員一同努めてまいりました。

「ソリューション営業の高度化」に向けて、カーボンニュートラルを実現するために温室効果ガス排出量の算定・削減に取り組むお客さまに対し、SDGsの取り組みを一貫してサポートするために、2021年10月から「しみずSDGs取組支援サービス」を提供し、累計実績は500件を突破しました。サステナビリティに対するニーズは堅調に推移しており、当行が目指す2030年度までのサステナブル投融资目標3,000億円に対し、2025年9月末までの累計実

績は1,377億円となりました。

個人のお客さまへの取り組みとしては、2025年9月に清水銀行アプリを全面リニューアルし、「残高照会」「入出金明細照会」「振込・振替」「通帳レス(スマート通帳)」等、アプリ内で完結できる機能を拡充しました。リニューアル以降、多くのお客さまにご利用いただき、登録者は想定を大きく上回るペースで増加しています。今後も利便性向上に向け、機能やサービスの向上を進めてまいります。また、お客さまの多様な資産承継ニーズに応じた金融サービスを提供するために、静岡県内の自治体や病院等との遺贈協定を拡充しました。

新たな領域への挑戦においても、SBIグループとの連携を通じた「清水みなとSBI地域共創ファンド」によるスタートアップ・事業承継支援や、地域商社機能の強化を進めてまいりました。

「人的資本の充実」を目指し、コロナ禍以降開催を見送っていたバンコク研修を再開します。研修対象者は「考える力」と「実践する力」の2軸の評価基準で選考しました。「考える力」においては、374名の行員から提出された論文より、当行のあるべき姿について自分事として考えられる行員を選出しました。「実践する力」においては、お客さまの未来をともに考え、課題解決への取り組みを実践した行員を選出しました。

また、従業員の働きがいやモチベーションの向上、採用強化に向けて、初任給の引き上げやベースアップを実施しました。当行で働く従業員が長期間安心して働くことができる環境を整える取り組みに向け、処遇の見直しを継続してまいります。

「サステナビリティ経営の実践」として、省エネルギー、省資源による環境負荷軽減に努め、持続可能な社会の実現に取り組みしました。2025年4月に、CO₂排出量ゼロの「CO₂フリー電気」導入店舗を拡大したことで、さらなるCO₂排出量の削減が見込まれることから、削減目標を「2030年度カーボンニュートラル達成」に上方修正しました。また、サイバーセキュリティ対策やシステム障害対応の強化についても、経営の重要課題と捉え、万全な対策を講じています。

創立100周年、そしてその先へ

2026年4月より新たにスタートする第29次中期経営計画の策定に向けて、営業店や本部各部との横断的な議論を実施するため、2025年9月にプロジェクトチームを組成しました。経済環境や社会情勢が大きく変化するなかで、次期中期経営計画は創立100周年に向けた最終フェーズとなります。地域のお客さまに必要とされ続ける存在として、「お客さまファースト」の原点に立ち返り、100周年、そしてその先を見据えた中期経営計画の策定を進めてまいります。

皆さまにおかれましては、今後とも倍旧のご支援、ご愛顧を賜りますようお願い申し上げます。



CONTENTS

- 01 頭取ごあいさつ
- 03 清水銀行アプリをリニューアルしました！
- 05 清水銀行の取り組みについて
～清水銀行SBIマネーブラザ～
- 07 「お客さまの未来をともに考える」対談
株式会社 コーチョー
丸徳運送 株式会社
株式会社 シーエス技研
- 13 業績ハイライト
- 15 Short Trip in SHIZUOKA 第32回
～蒲原～
- 17 金融経済教室
～相続について～
- 19 しみずで『SHINKA』する行員
- 21 清水銀行トピックス
- 22 つむぐ逸品
～うなぎいも～

ポケットのなかに銀行を。 清水銀行アプリ！

2025年9月、清水銀行アプリをリニューアルしました。

新アプリには、「残高照会」、「入出金明細照会」、「振込・振替」、「普通預金口座開設」、

「通帳レス(スマート通帳)」などの機能を追加いたしました。

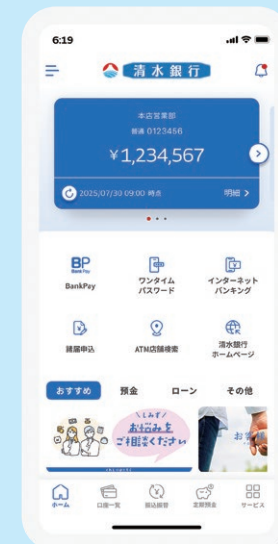
当行は今後もお客さまにご満足いただき、アプリを安心してご利用いただけるよう

アプリの機能追加・改善を通じた金融サービスの向上に努めてまいります。



POINT
1

いつでも! 残高照会



自宅や外出先でも! 24時間いつでも登録した預金残高がリアルタイムに確認できます。

POINT
2

ワンタッチ! 明細照会



預金残高の明細をワンタッチするだけで! 簡単に入出金明細が確認できます。

POINT
3

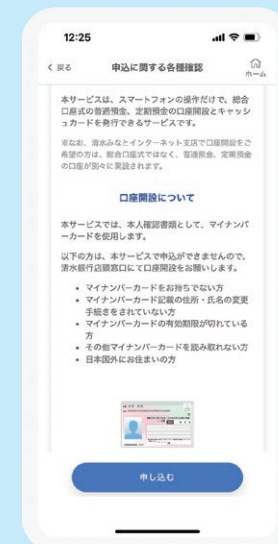
あんしん! 振込・振替



銀行やATMにいかなくても、アプリ内の操作で振込・振替が完結できます。忙しい方も安心です。

POINT
4

かんたん! 口座開設



原則、清水銀行に普通預金口座をお持ちでない方は、来店不要でかんたんに口座開設ができます。本人確認もアプリ内で完結します。※お申込み時に、マイナンバーカードを使用します。

POINT
5

スマート! 通帳レス口座



スマートフォンで最大1,000明細もしくは、36ヶ月間の入出金明細が確認できます。紙通帳をご利用の方も、アプリからいつでもスマート通帳に切り替えができます。

※紙通帳からスマート通帳に切り替えした場合、紙通帳はご利用いただけなくなります。

ダウンロードは
こちら



ご利用
無料

アプリで普通預金口座の開設もできます。
アプリのダウンロードをお待ちしています!

注意事項

●ご利用いただける方: 満18歳以上の個人のお客さまご本人。●本アプリは、お客さまがスマートフォンに本アプリをダウンロードし、起動して利用することで、各種サービスを利用することができるアプリケーションです。●本アプリはスマートフォン専用アプリケーションです。●本アプリの利用は無料です。ただし、本アプリのダウンロード(バージョンアップ等に伴う再ダウンロードを含みます。)および利用にかかる通信料はお客さまのご負担となります。●当行推奨環境のみ利用可能です。

資産運用のご相談は、 清水銀行SBIマネープラザで！

「清水銀行SBIマネープラザ」は、＜株式会社清水銀行＞と、
対面チャネルとして金融サービス事業を担う＜SBIマネープラザ株式会社＞が協力し、
お客さまの資産形成に向けた取り組みの一助となる
「最高の金融サービス」を提供するために運営しています。



清水銀行



SBI マネープラザ

「清水銀行SBIマネープラザ」では、
銀行窓口では取り扱いのなかった幅広い金融商品についてのご相談が可能です。
お金のプロである専門コンサルタントが、SBIグループの取りそろえる、豊富なラインアップから、
最適な金融商品やプランを見つけるお手伝いをさせていただきます。

4つのメリット

1 あらゆる課題にワンストップ対応

SBIグループのネットワークを活用したトータルソリューションの提供

2 対面対応の安心感

清水銀行SBIマネープラザの担当者が個別に対応

3 充実した商品ラインアップと豊富なコンサルティング実績

幅広いニーズに応える商品ラインアップと全国で培った多くの実績

4 両社の強み・連携を活かした金融サービスの高度化

親しみやすく地域産業と生活に密着したトータルソリューションを提供

証券口座開設数が1,500万超の実績を持つ[※]SBIグループは
利便性だけでなく豊富で魅力的な商品ラインアップを誇ります。

※2025年11月25日時点（SBI証券、SBIネオトレード証券およびFOLIO口座を含む）

「清水銀行SBIマネープラザ」は利便性だけでなく豊富で魅力的なラインアップを誇る株式会社SBI証券から委託を受け、お客さまに証券関連商品などの多様な金融商品を提案・提供します。

国内株式

国内の証券取引所に上場している株式に投資することができます。

外国株式

日本国外のグローバルに活躍する企業の株式に投資することができます。

IPO/PO

新規上場や公募売上の株式についても、多様な銘柄をご提供することができるよう努めています。

国内債券

国が発行する国債や企業が発行する社債などの円建の債券をお取り扱いしています。

外国債券

日本国外のさまざまな通貨の外貨建債券をお取り扱いしています。

投資信託

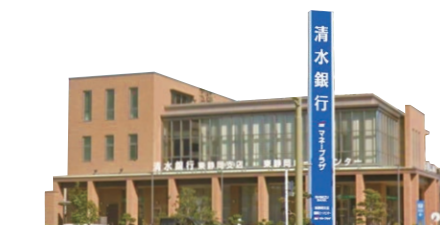
国内最大規模の取扱数により、お客さまの投資スタンスやニーズに合わせた投資ができます。

あなたのライフプランに**最適**な**資産運用**を検討してみませんか？



清水銀行SBIマネープラザ浜松
（浜松東支店併設）

住 所 静岡県浜松市中央区神立町134番地12
電話番号 050-1796-0805
営業時間 平日9時～15時（受付17時まで）
アクセス 遠鉄バス「西塚町」徒歩約6分



清水銀行SBIマネープラザ静岡
（東静岡支店併設）

住 所 静岡県静岡市駿河区曲金6丁目6番33号
電話番号 050-1796-0806
営業時間 平日9時～15時（受付17時まで）
アクセス 東海道本線「東静岡駅」南口徒歩約8分



「清水銀行SBIマネープラザ」は株式会社清水銀行とSBIマネープラザ株式会社の2社によって、共同で運営を行っております。従いまして、お客さまとのお取引に際しましては、株式会社清水銀行もしくはSBIマネープラザ株式会社のいずれかの社に所属するものがご対応させていただきます。



「清水銀行SBIマネープラザ」
ホームページはこちら↑

株式会社清水銀行

登録番号 東海財務局長（登金）第6号
加入協会 日本証券業協会

委託金融商品取引業者

商号等 株式会社SBI証券（関東財務局長（金商）第44号）、商品先物取引業者
加入協会 日本証券業協会、一般社団法人金融先物取引業協会、一般社団法人第二種金融商品取引業協会、一般社団法人日本STO協会、日本商品先物取引協会
商号等 大和証券株式会社（関東財務局長（金商）第108号）
加入協会 日本証券業協会、一般社団法人日本投資顧問業協会、一般社団法人金融先物取引業協会、一般社団法人第二種金融商品取引業協会、一般社団法人日本STO協会

【注意事項】

・SBIマネープラザ株式会社の所属金融商品取引業者等は、株式会社SBI証券です。
・株式会社清水銀行の委託金融商品取引業者等は、株式会社SBI証券、大和証券株式会社です。
・SBIマネープラザ株式会社及び株式会社清水銀行は所属（委託）金融商品取引業者の代理権は有しません。
・SBIマネープラザ株式会社及び株式会社清水銀行は、いかなる名目によるかを問わず、その行う金融商品仲介業に関して、お客様から金銭および有価証券等のお預りを致しません。
・清水銀行SBIマネープラザでは、お客さまとの取引の相手方となる所屬（委託）金融商品取引業者は株式会社SBI証券となります。
・清水銀行SBIマネープラザにおいて金融商品仲介業務にてお取引いただく有価証券等は預金ではなく、預金保険の対象ではありません。またお取引いただく有価証券の管理は、株式会社SBI証券の指定する方法により取扱い、投資者保護基金による支払いの対象となります。
・金融商品仲介業務にてお取引いただく有価証券等については、払込みいただいた金額が保証されている商品ではありません。
・清水銀行SBIマネープラザは、SBIマネープラザ株式会社と株式会社清水銀行の2社において共同で運営を行っております。従いまして、お客様との取引に際しましては、SBIマネープラザ株式会社もしくは株式会社清水銀行の何れかの社に所属する者がご対応させていただきます。
・金融商品仲介業務にてお取引いただく有価証券等の運用による損益は、購入されたお客さまに帰属いたします。
・株式会社清水銀行では、大和証券株式会社ならびに株式会社SBI証券の委託を受けて、金融商品仲介業を行っております。一部の投資信託は株式会社清水銀行の店頭窓口での取扱および清水銀行SBIマネープラザでの共同募集での取扱、ならびに金融商品取引業者からの委託（金融商品仲介業）による取扱でお取扱いしておりますが、同じ商品であってもそれぞれの窓口により、また、委託金融商品取引業者により、手数料等が異なる場合がございます。

SBIマネープラザ株式会社は金融商品仲介業者、株式会社清水銀行は登録金融機関であり、所屬（委託）金融商品取引業者と「業務委託契約」を結び、所屬（委託）金融商品取引業者の研修等を通じて情報や法令遵守の指導及び取扱商品等の提供を受け、お客様のお取引を所屬（委託）金融商品取引業者に仲介する業務を行なうものであります。

「お客さまの未来をともに考える」対談

株式会社 コーチョー



清水銀行 富士支店
渉外長
宇佐美 諒
USAMI Ryo

清水銀行
前任者 現藤枝駅西支店
副支店長
松永 渉
MATSUNAGA Wataru

株式会社 コーチョー
代表取締役社長
渡邊 直氏
Mr. WATANABE Naoshi

株式会社 コーチョー
取締役副社長
渡邊 俊氏
Mr. WATANABE Shun

SOLUTION 課題解決 ソリューション営業の SHINKA

新事業展開の 資金調達

新事業展開のための資金調達からビジネスマッチングまで幅広く支援します。

はじまり
お客さまの過去から
現在までをよく知る

「茶殻」を活用した 新事業のご相談

廃棄物である茶殻を活用した
事業のご相談をいただきました。

ソリューション
お客さまのサステナブルな
未来をともに考える

新工場・製造ラインの 資金調達

新工場の建設、製造機械の
導入にあたり、資金調達を支援しました。

これから
お客さまの未来を
共創する

さらなる事業展開の 支援

さらなる事業の成長に向けて、
販路拡大につながるビジネス
マッチング等の支援を行っています。

人にもペットにも環境にも やさしい製品づくりを目指す

吸水・消臭ノウハウを転用し、ペットトイレタリー分野へ

松永 創業からの歩みについて教えてください。

渡邊社長 当社は1963年、富士市の製紙会社として創業しました。当初は生理用ナプキンを主力製品としていましたが、1980年代、私が事業を引き継いでから、大人用・ベビー用おむつ、ペットトイレタリー等の新分野に事業を拡大しました。

宇佐美 なぜ、ペットトイレタリー分野に進出されたのですか。

渡邊社長 当時、おむつの製造ラインを転用した新商品を検討しており、その一つとして1987年から犬用ペットシーツの製造をスタートしました。犬を室内で飼う家庭が増えるなかで、ペットシーツの需要が今後高まると考えたからです。

1996年からは猫砂事業に参入し、紙や木、おからなど多様な素材の猫砂を開発してきました。現在、ペットシーツや猫砂などのペットトイレタリー分野が売上の約9割を占めるまでに成長しています。

渡邊副社長 当社製品は、人の肌に触れる製品の衛生・安全基準をそのままペット用品に活かしているのが特徴です。生理用ナプキンやおむつ等で培った吸水・消臭等のノウハウが強みになっています。

「茶殻」をアップサイクルした猫砂の開発

松永 新工場では、「茶殻」を活用した猫砂を主力製品として生産されていますね。

渡邊社長 県内の飲料メーカーから廃棄される茶殻を再利用した猫砂です。2025年2月に竣工した新工場で商品名「茶葉まるごとin」を9月より販売開始しました。清水銀行には、事業計画の策定段階から支援していただきました。

渡邊副社長 茶殻をコアに紙素材で成形したもので、カテキンの力による消臭効果を高めています。尿を吸うと固まり、色が変わ



わるので処分しやすく、ほのかにお茶の香りがするのが特徴です。この製品には、当社が長年にわたり培った吸水・消臭等のノウハウを惜しみなく注ぎ込みました。

「ケア」が当たり前となる社会を「かたち」に

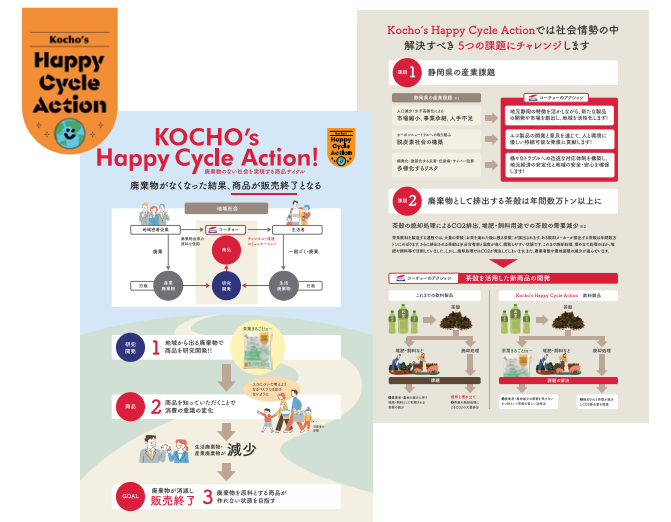
宇佐美 御社の今後のビジョンについてお聞かせください。

渡邊副社長 当社は、60周年プロジェクトにて制定した「KOCHO's action!」にて『ケア』が当たり前となる社会を『かたち』にする』をパーパスとしました。『ケア』の対象には、人・ペット・地球環境などすべてが含まれています。

今回の猫砂の開発も、お茶どころ静岡の廃棄物である茶殻をアップサイクルすることで、地域課題の解決につなげたいとの思いからスタートしました。

松永 当行も地域課題の解決をパーパスの1つとして掲げており、大変共感いたします。

渡邊副社長 清水銀行には、製品開発にあたって、地域企業や支援機関などを紹介していただきました。今後も良きパートナーとして、地域課題と一緒に取り組んでいけたらと考えています。



株式会社 コーチョー

〒419-0201
富士市厚原字川窪295
TEL.0545-71-2610 (代表)
FAX.0545-71-2047
<https://www.kocho.co.jp>



「紙の町で紙を進化させる」をモットーに、ペットシーツ・猫砂等のペットトイレタリー製品、介護用おむつ等のシルバーケア用品を製造。「やさしさをかたち」の経営理念に基づき、社内に社会貢献室を設置し、社会貢献活動にも積極的に取り組んでいる。

丸徳運送 株式会社



丸一自動車整備工場

高田 和典氏
Mr. TAKADA Kazunori

丸徳運送株式会社
代表取締役社長
内田 貴典氏
Mr. UCHIDA Takanori

清水銀行 高橋支店
渉外
遠藤 公平
ENDO Kohei

SOLUTION 課題解決 ソリューション営業の SHINKA

課題解決のための M&A支援

地域に密着したネットワークにより、お客さまの課題解決につながるM&Aを支援します。

はじめに
お客さまの過去から
現在までをよく知る

整備部門立ち上げに ついてのご相談

大型トラックの整備部門立ち上げについてのご相談をいただきました。

ソリューション
お客さまのサステナブルな
未来をともに考える

M&Aの支援

当行の取引先における事業承継ニーズをお伝えし、M&Aを支援しました。

これから
お客さまの未来を
共創する

課題にあわせた M&A情報の提供

経営課題解決につながる、M&Aやビジネスマッチングの情報を積極的に提供していきます。

M&Aを通じて、自社機能を強化し、 より良いサービスを提供したい



お客さま視点の物流サービスを徹底して追求

遠藤 御社は、地域でも老舗の運送会社として知られています。

内田社長 1949年に創業し、私が三代目です。主力は運送業務ですが、倉庫業や構内請負業務など幅広く事業を展開しています。またグループ会社では、産業廃棄物事業にも取り組んでいます。

遠藤 いままでの成長を支えた要因は、どのようなところにあるとお考えですか。

内田社長 最大の要因は、良いお取引先に恵まれたことです。創業から「できないとは言わない」姿勢を徹底してきました。どうすればできるかを考え抜きつつ、時にはお客さまに言いにくいことも意見しながら、お預かりした荷物を安全に確実に運んできました。

また、積込や荷下ろしの方法、構内ルールなどをドライバーから聞き取り、荷主ごとの「庭先情報」としてマニュアル化していることも当社の強みです。

大型トラック整備のために、整備工場を取得

遠藤 今回、当行でM&Aのお手伝いをさせていただきました。

内田社長 実は、以前から自社で整備部門を持ちたいと考えていました。当社にとってトラックは収益の源泉となる資産です。しかし大型トラックの整備ができる工場は少なく、今後はメーカー再編により減少も懸念されています。



そのようななか、清水銀行から丸一自動車整備工場の高田さんを紹介していただきました。

高田氏 父の代から整備工場を営んでいましたが、後継者がいないため、廃業も視野に入れていました。

内田社長 初めてお会いしたのが2024年の秋、そこからとんとん拍子で話が進みました。決め手は、高田さんの人柄です。

トラック整備は、安全と稼働率を支える重要な仕事ですから、信頼できる方でなければ任せられません。また将来的には整備部門を充実させていく計画ですが、その中核人材としても「この方なら安心できる」と確信しました。

限られた条件の中で最善を尽くす

遠藤 今後の御社の展望を、お聞かせください。

内田社長 当社は創業以来、「限られた条件の中で最善を尽くす」を企業理念としてきました。この理念のもと、物流環境の変化に対応しながら、お客さまに満足していただけるサービスを提供していきたいと思います。

遠藤 M&Aについては、どのようにお考えですか。

内田社長 運送業が厳しい経営環境にあるなかで、「運ぶ」だけでなく、倉庫で「預かる」、現場で「加工する」、産業廃棄物を「処理する」など、グループ全体として利益を出していくことも戦略の一つだと考えています。

当社の機能を補完・強化できる事業領域であれば、積極的に検討していきたいと思います。今後も引き続き、情報提供をお願いします。



丸徳運送 株式会社

〒424-0067
静岡市清水区鳥坂647-1
TEL.054-347-1866
FAX.054-348-2384
<http://www.marutoku-unso.jp>



貨物運送から、荷役・梱包業務、倉庫保管業務まで幅広いサービスを展開。グループ会社には、廃棄物運搬処分を行う丸徳商事(有)、医療廃棄物を専門に行う日徳産業(有)、貨物集配・配送を行う(株)静清貨物ターミナル、貨物保管を行う丸徳物流産業(株)があり、グループ一体でトータルな物流サービスを提供している。

株式会社 シーエス技研



株式会社 シーエス技研
代表取締役会長
鈴木 佳代氏
Ms. SUZUKI Kayo

清水銀行 篠ヶ瀬支店
渉外長
鈴木 一平
SUZUKI Ippei

SOLUTION 課題解決 ソリューション営業の SHINKA

サステナブル経営等の相談

サステナブル経営、健康経営など、先進的な経営への取り組みを支援します。

はじめに
お客さまの過去から
現在までをよく知る

資金調達等のご相談

設立当初から資金調達等のご相談をいただき、お取引をスタートしました。

ソリューション
お客さまのサステナブルな
未来をともに考える

サステナブル経営等の支援

SDGs宣言、サステナブルファイナンス等、幅広く支援しました。

これから
お客さまの未来を
共創する

ビジョンに寄り添ったサポート

めざす経営ビジョンをさらに具現化するため、細やかなサポートをしています。

橋・トンネル等のインフラを守る 補修工事のスペシャリスト

調査・設計・施工まで自社で一貫対応

鈴木 橋梁とトンネル補修工事とはどのようなお仕事ですか。

鈴木会長 橋やトンネルの補修工事は、構造物の“ドクター”のような役割だと考えています。もし橋やトンネルを患者にたとえるなら、症状が出る前に精密検査を行い、問題を早期に発見して治療する仕事です。

当社では、蛍光X線分析装置によるコンクリート中の塩分量の分析や、ファイバースコープを用いたトンネル壁背面の調査などを実施し、その診断結果をもとに最適な「治療法＝設計」を決め、実際の「治療＝施工」まで一貫して行います。

鈴木 まさにインフラのドクターですね。

鈴木会長 当社の大きな強みは、調査・設計・施工をすべて自社内で完結できる点です。一般的には、調査・設計はコンサル会社、施工はゼネコンが担当することが多いのですが、補修工事は着工後に予想以上の劣化が見つかるケースが少なくありません。その場合、再調査や再設計が必要になりますが、当社では技術者がその場で追加調査を行い、すぐに設計変更の提案までできます。調査から施工まで自社で一貫対応できることが強みですね。

橋とトンネルのプロフェッショナルが集まる

鈴木 御社の事業は、非常に専門性の高い分野だと感じます。

鈴木会長 当社の社員は、大手ゼネコンで橋梁やトンネルの建設に携わってきた経験豊富な技術者がほとんどです。「自分たちが手がけた構造物を、これからも守り続けたい」という思いで入社する方が多く、技術に対する誇りを強く持っています。

鈴木 現場は山下社長が担当されていますね。

鈴木会長 現場は社長の山下の専門分野で、私は現在、経営に専念しています。2022年に創業者である夫が他界してから、経営と現場を分担する体制になりました。結果として、技術者が自分の専門性をより発揮しやすい環境になっているのかもしれない。

事業拡大と体制の強化に向けて

鈴木会長 清水銀行には、資金調達だけでなく、サステナブル経営や健康経営など、幅広い経営相談に乗っていただいてい



ます。創業者から私への事業承継の際にも、さまざまなサポートをいただき、大変心強く感じました。

鈴木 御社は補助金も上手に活用されていますね。

鈴木会長 三次元スキャナなどの設備導入をはじめ、補助金を積極的に活用しています。申請のために事業計画を作成することで、会社の進むべき方向がより明確になるという効果もあり、資金調達以上のメリットを感じています。

地域のインフラに欠かせない存在として

鈴木 今後の展望について教えてください。

鈴木会長 国内ではインフラの老朽化が進んでおり、これからますます補修工事の役割が大きくなっていくと感じています。私たちはその一端を担えるよう、日々技術を磨いていきたいと思っています。

また、日本の補修技術や材料は世界でも高い評価を受けています。これからは、いままで培ってきた知識や経験を、東南アジアなど海外の地域にも少しずつ届けていけたら嬉しいですね。無理に拡大するのではなく、ご縁のある地域から、私たちらしい形で貢献していければと考えています。



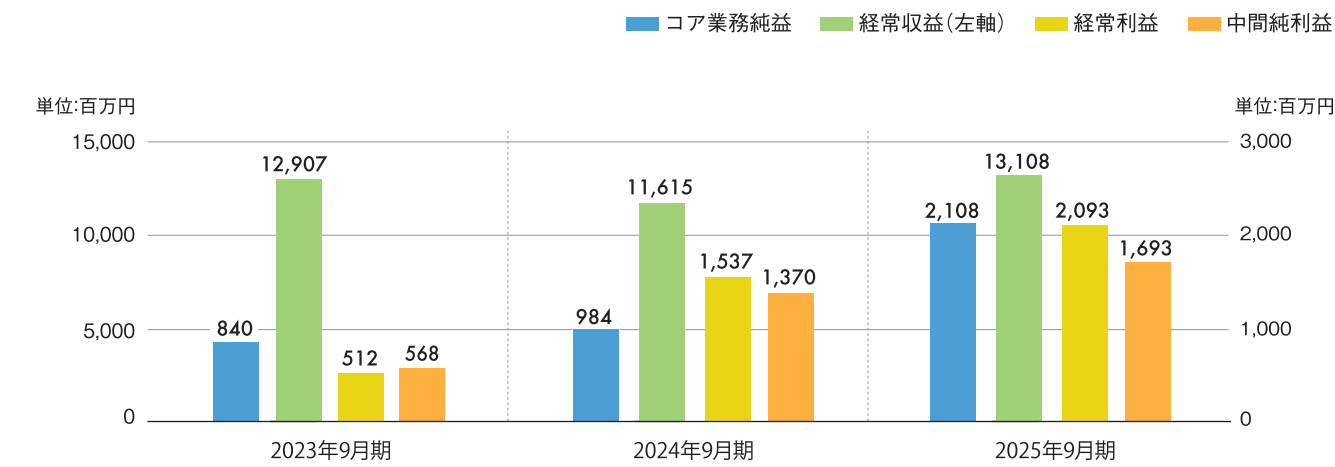
株式会社 シーエス技研

〒430-0801
浜松市中央区神立町461-1
TEL.053-443-8171
FAX.053-545-7671
<https://csgiken.co.jp>



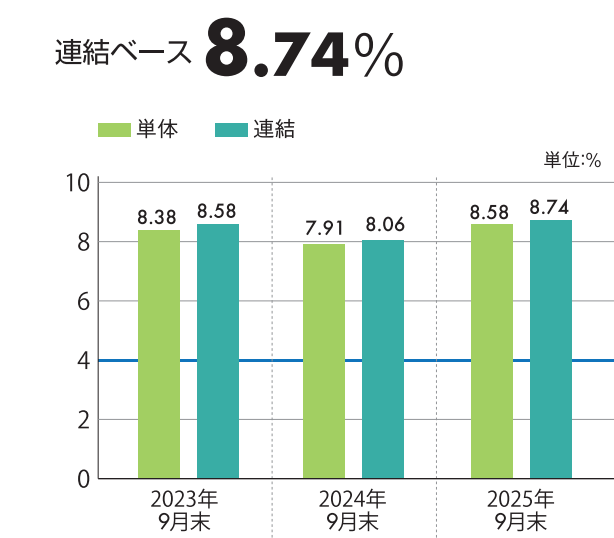
インフラ老朽化の社会課題に応えるため、2014年に会社設立。橋梁・トンネルの補修工事の調査・設計・施工を行う。取引先は自治体や大手ゼネコンなど、事業エリアは静岡・愛知を中心に三重・岐阜・東京・埼玉など中京圏・首都圏に広がる。コンクリートのスペシャリストとして業界の評価は高い。

■ 損益の状況



- ▶ **コア業務純益** 預金や融資、有価証券などの銀行の基本的な業務であげた利益から一般貸倒引当金繰入額と国債等債券損益を除いたもので、本業での基本的な利益を示したものです。
- ▶ **経常利益** 営業活動によって通常発生する収益(経常収益)から費用(経常費用)を引いたもので、毎期生じる通常の利益を示したものです。
- ▶ **中間純利益** 当期中に得た純利益で、経常利益に特別損益及び税金等を加減した後の利益を示したものです。

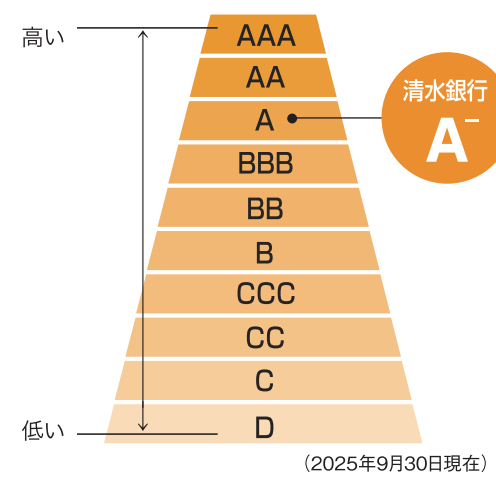
■ 自己資本比率（国内基準）



▶ **自己資本比率**
銀行の健全性をはかる指標の一つです。貸出金などのリスク資産に対する自己資本の割合で、当行をはじめ国内のみに支店がある金融機関には国内基準が適用され、4%以上を維持することが求められています。

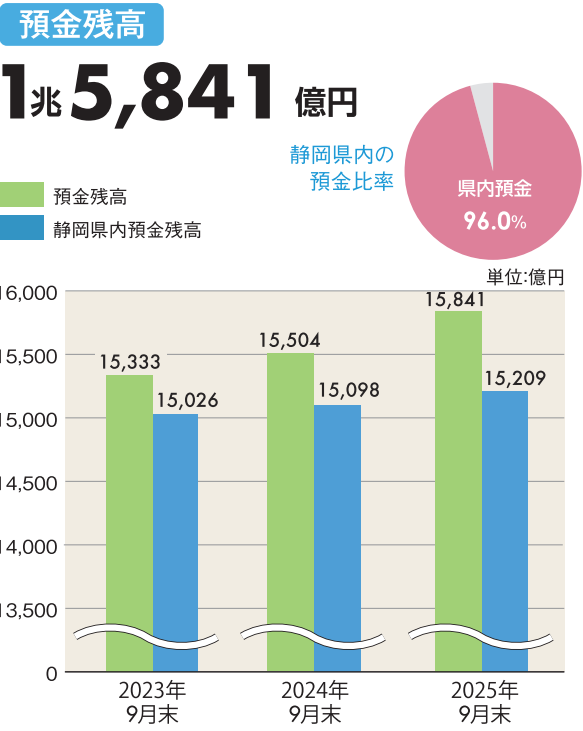
■ 格付

当行は長期発行体格付について、日本格付研究所よりランク上位にあたる『A-』を取得しております。

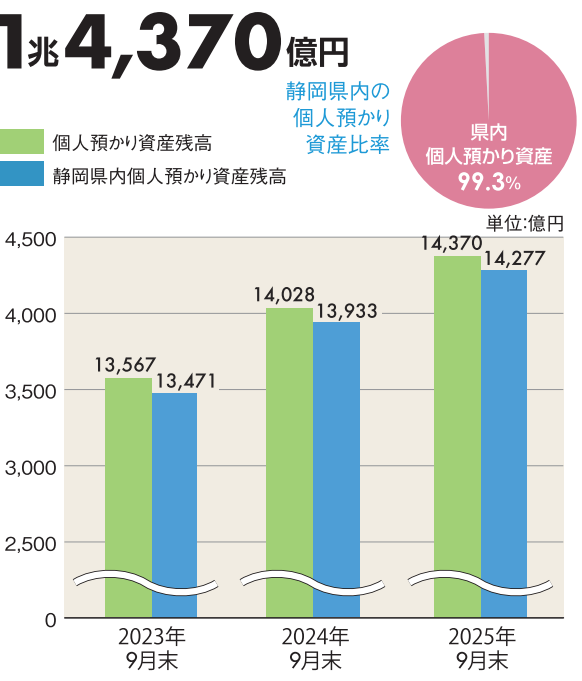


▶ **格付**
対象となる債務について、約定どおりに元本と利息が支払われる確実性の程度を公正な第三者である格付機関が評価を行い、簡単な記号で表したものです。

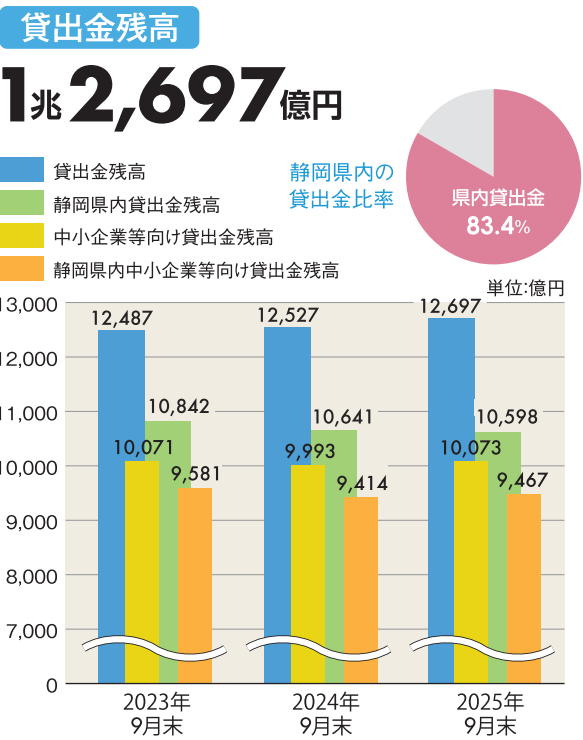
■ 預金等の状況



個人預かり資産残高

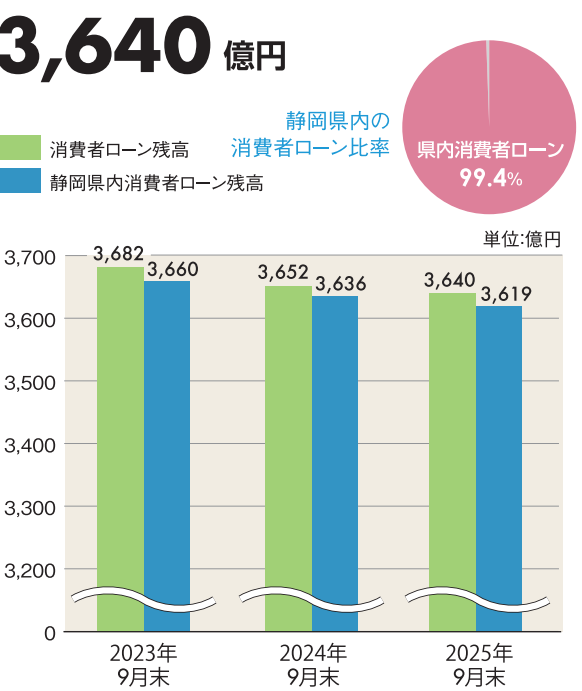


■ 貸出金の状況



[注] 中小企業等とは、資本金3億円(ただし、卸売業は1億円、小売業、飲食業、物品賃貸業等は5千万円)以下の会社または常用する従業員数が300人(ただし、卸売業、物品賃貸業等は100人、小売業、飲食業は50人)以下の企業等であります。

消費者ローン残高



蒲原

今もさまざまな人たちが行き交う、旧東海道。
宿場町・蒲原のレトロな町並みを歩けば出会う、
歴史ある建物、土地の恵み、人の温もり、新たな発見。
どれも、ここにしかない魅力がある。
だからこそ土地の人も、旅人も、
蒲原にいる人たちは、笑顔があふれている。

かつて、日本橋から数えて15番目の宿場町だった蒲原。当時の町割りがあるまま残っており、旧東海道沿いに今も残る貴重な数々の建物が、江戸時代の景色を伝えている。レトロ感漂う町並みとのかげな雰囲気、名物の桜えびやしらすなどの地元の味は、旧東海道の歩き旅を愛する人たちにも好評だ。昔懐かしい日本を思わせる風情は、今や日本人だけでなく、多くの外国人たちをも魅了している。

新たなスポットやサービスも続々と登場し、温かな笑顔とおもてなしに出会い、思わずこちらも顔がほころぶ。時を忘れて、気ままにゆるゆると旅を試してみたい町だ。

1 幸せの酒 銘酒市川

静岡の地酒を中心に、全国の銘酒がずらり。店主が味はもちろん、人柄にも惚れ込んだという蔵元から直接仕入れる。各蔵元が作る商品はほぼ全てを扱うなど、豊富で確かな品揃えが魅力。

静岡市清水区蒲原40-3 ☎054-389-1733
https://www.e-sakaya.com



お酒選に迷ったら、ぜひご相談を！



2 HORSEHEAD LABS

御殿山の伏流水や自社で栽培するホップなどを使い、個性あふれる多彩なクラフトビールを醸造。静岡の銘酒の酒粕を使用した大人気の酒粕IPAは、口にするとうるさな香りが広がる。

静岡市清水区蒲原2-4-8 (スルガノヴィレッジ内)
https://horsehead-labs.com
@horseheadlabs
X @HORSEHEAD_LABS



風情ある街並みは日本遺産構成文化財に認定されています

12 木屋江戸資料館(渡邊家土蔵)

静岡市清水区蒲原2-2-30 ☎054-385-3441

渡邊家は江戸時代、東海道宿々取締役を務めた旧家で、木屋は屋号。今も残る土蔵には江戸時代の貴重な文献が数多く所蔵されており、建物と共に静岡市の文化財に指定されている。



13 旧和泉屋(お休み処)

静岡市清水区蒲原3-25-3 ☎054-385-7111

江戸時代に多くの旅人が泊まった旅籠だった建物は、天保年間に建てられたもの。国登録有形文化財に登録されており、現在はお休み処となっている。入場無料で内部も見学可能。



14 志田邸・東海道町民生活歴史館

静岡市清水区蒲原3-19-28 ☎054-385-7557

安政の大地震の後、1885年に再建された商家。国登録有形文化財に登録されている。江戸時代の典型的な町屋建築で、戸口(しとみど)、箱階段、囲炉裏などは当時のまま残っている。



5 蒲原の味処 よし川

店自慢の「うな重」は、極上のうなぎを職人が炭火でじっくりと焼き上げた絶品。駿河湾で獲れた新鮮な桜えびなど、食材を活かした料理が味わえ、県外からわざわざ足を運ぶファンも多い。

静岡市清水区蒲原3-5-18 ☎054-385-2524
https://www.unagi-yoshikawa.com
蒲原の味処 よし川
@unagiyoshikawa X @unagiyoshikawa

6 だし屋 西尾商店

選りすぐりの素材のみを扱う、だしの老舗。蒲原特産の「元祖蒲原いわし削り」や、煮干しの頭を微粉末にした万能ふりかけ「ざぼといわしのあたま」は、魚本来の濃厚な旨味が味わえる。

静岡市清水区蒲原4-15-37 ☎054-388-2341
https://dashiya-nishio.com
だし屋西尾商店
nishio_syouten
@dashiyaasan
だし屋 西尾商店



7 カネ吉蒲原センター直売所 (株式会社ヤマザキ)

もう一品でおなじみ、ヤマザキが運営する直売所。蒲原のメーカーが作るかつお節や厳選素材を使ったオリジナル商品も扱い、看板商品の生ふりかけはしっとり食感で贅沢な味わい。7のつく日は割引も。

静岡市清水区蒲原4丁目17-7 ☎0120-154-960
https://kanekichionline.com
カネ吉オンラインbyヤマザキ
@kanekichionline X @kanekichionline



8 ヤマト食品

人気アニメにも登場する「桜でんぶ」。他社製品にはない、ふんわり・しつりの口当たりは、北海道産のたらを独自の製法・製造ラインで仕上げているから。皆に愛される懐かしの味だ。

静岡市清水区蒲原新田1-1-30 ☎054-385-4161
http://www.yamatoyokuhin.com



9 ヤママル

駿河湾海洋深層水で洗浄し急速冷凍した「駿河湾産生桜えび」は、お刺身はもちろん、さまざまな料理に。柔らかめ・かための2種類があるちりめんは、絶妙な食感が人気。地方発送も可能。

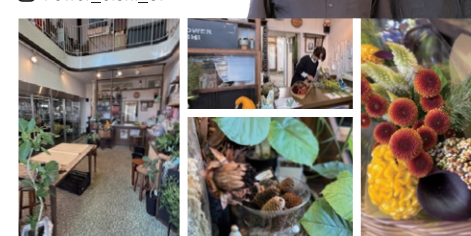
静岡市清水区蒲原小金220-1 ☎054-388-2880
https://yama-maru.com
静岡・桜えびとらすの専門店(株)ヤママル
@yamamaru.inc
X @oishiyamamaru



10 フラワー大石

店主夫妻のセンスが光るお洒落な店内には、色とりどりの季節の花が並び、アレンジメントやブーケは、予算や目的、贈る相手などを伝えれば、アドバイスをしながら一緒に作ってくれる。

静岡市清水区蒲原小金371-2 ☎054-385-3480
http://web.thn.jp/flower0014/
@flower_oishi_87



11 食堂 蒲原館

創業から70年以上、地元の人に愛されてきた町中華。あっさり細麺の昔ながらの醤油ラーメンと塩チャーシューメンが自慢で、お得なセットメニューも。夜は清水の天然南鰯料理を中心とした居酒屋メニューも楽しめる。

静岡市清水区蒲原堰沢433 ☎054-385-2233
@kamarakan_official

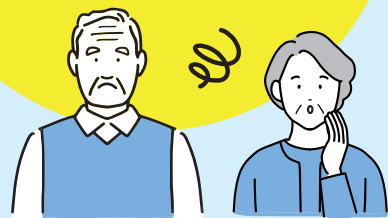


15 旧五十嵐歯科医院(旧五十嵐邸)

静岡市清水区蒲原3-23-3 ☎054-385-2023

大正時代に歯科医院として使用された建物は、町屋を洋風に改築したユニークなもの。モダンな外観ながら、土間など和風建築の特徴を残している。2000年、国登録有形文化財に登録。





相続について

相続対策って
なにをすればいいんだろう

相続手続きって
大変そう

相続のときは
お金がすぐにおろせないって
聞いたけど...

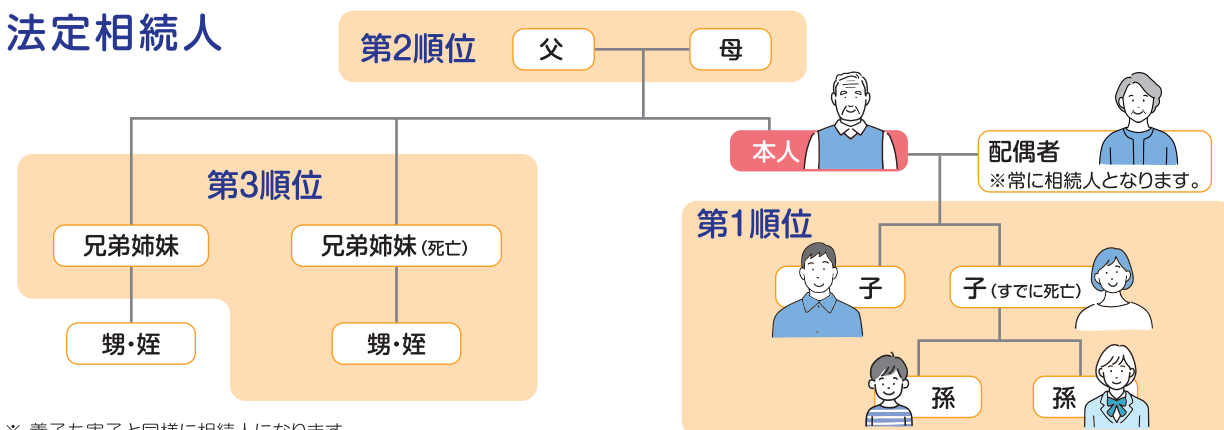
かわいい孫にも
何かのこして
あげたいなあ

多くのお客さまが、大切なご家族、大切なご資産への思いを持たれています。
お元気なうちにいちど**相続**について考えてみませんか？

Q 誰にどのくらいのこせるの？

民法上、**相続人**となる人は定められています。また、**相続割合**についても定められています。

法定相続人



※ 養子も実子と同様に相続人になります。

法定相続割合

相続人	法定相続分	遺留分
配偶者と子(または孫)	配偶者…1/2 子(孫)…1/2	配偶者…1/4 子(孫)…1/4
配偶者と直系尊属(父母や祖父母等)	配偶者…2/3 直系尊属…1/3	配偶者…1/3 直系尊属…1/6
配偶者と兄弟姉妹(または甥・姪)	配偶者…3/4 兄弟姉妹(甥・姪)…1/4	配偶者…1/2 兄弟姉妹(甥・姪)…なし
配偶者のみ	全部	1/2
子(または孫)のみ	全部	1/2
直系尊属(父母や祖父母等)のみ	全部	1/3
兄弟姉妹(または甥・姪)のみ	全部	なし

※ なお、子・直系尊属・兄弟姉妹がそれぞれ2人以上いるときは、原則として均等に分けます。

当資料は2025年1月現在の税制・関係法令・通達等に基づき記載しています。今後、税務の取扱等が変わる場合もありますので、記載の内容・数値等は将来にわたって保証されるものではありません。なお、個別の税務の取扱等については、(顧問)税理士や所轄の国税局・税務署等にご確認ください。

Q 相続税は必ずかかるの？

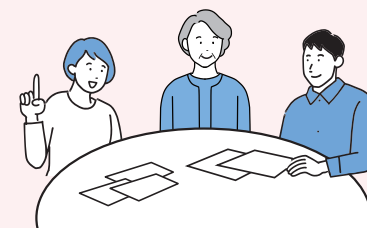
相続税には、「**3,000万円+600万円×法定相続人の数**」の基礎控除があります。

大切な人に
財産をのこしてあげたい

遺産分割

遺産分割は大きな問題です

- 相続財産は通常、のこされた方(相続人)同士の話し合い(遺産分割協議)により、「誰が」「どれだけ」財産を相続するかを決めることとなります。法定相続分は遺産分割協議の際の目安になります。(遺言書がある場合は遺言書を優先)



- 遺産分割協議の行方によっては「相続」が「争族」となる可能性もあります。2023年の遺産分割事件の件数は18,066件で、前年より減少している年もありますが、この10年間、おおむね増加傾向にあると言えます。

大切なご家族のことを想いやり、「**相続**」を「**想族**」とすることを考え、遺産分割の方向性をあらかじめ決めておくことが大切です。

家族がすぐに使える
お金を確保したい

流動性資金の準備

相続時、お金はすぐに
引かせない場合があります

相続発生から現金受取まで

財産の凍結・確定

遺産分割協議

遺産分割協議書の作成

・相続人全員の署名、押印、印鑑証明
・戸籍謄本等 が必要

名義の変更

現金受取

現金受取までには所要の手間と時間がかかります。

※遺産分割前の相続預金の払戻し制度あり(2019年7月施行)

一方、相続が発生すると葬儀費用、当面の生活資金、相続税納税資金等すぐに使えるお金が必要となります。

のこされたご家族に安心してもらう
ためにも、いざというときすぐに使える
お金(流動性資金)を準備することが
大切です。

相続税が
どのくらいかかるか心配

相続財産の評価

基礎控除を超える分に対し、
税金が発生します

- 相続税は、相続発生後10ヵ月以内に原則、現金で納める必要があります。
- 2023年に相続税の課税対象となった人の数は約15万人で、死亡者数全体における相続税対象者の割合は9.6%です。

【財産の例】

財産の種類により、
相続時の評価が異なります。

現金・預貯金 国債 株式 投資信託
土地 家屋 生命保険 等

【相続人の例】

どなたが相続するかにより、
相続時の税額が異なります。

配偶者 (配偶者の税額軽減) 子 孫 (2割加算) 等

まずはご自身の財産がどのくらいあるのかを把握し、**相続税がかかるかどうかを確認**することが大切です。

相続への備えのひとつとして、「生命保険」が活用できます

生命保険の特色 1
お金に「宛名」を
つけられます

生命保険の場合、死亡保険金受取人をあらかじめ指定するため、将来誰がどれだけ受取るのかを決めておくことができます。

生命保険の特色 2
すぐに使える
お金の準備ができます

死亡保険金は受取人が指定されているため、原則遺産分割協議の対象から外れます。従って、受取人からの請求手続きにより比較的速やかに支払われます。

生命保険の特色 3
相続税の非課税枠が
あります

預貯金は100%相続税の課税対象となりますが、生命保険には特有の相続時税務取扱があります。

相続の備えは生命保険のほかにも

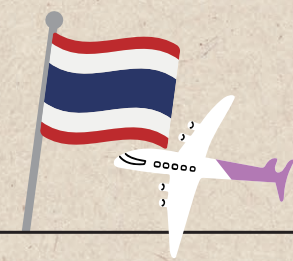
「生前贈与」「遺贈」「民事信託」「遺言信託」などたくさんあります。

清水銀行はお客さまに寄り添ったサポートをいたします。

お悩みの方は、清水銀行窓口までお気軽にお越しください。



しみずで『SHINKA』する行員



2027年の当行バンコク駐在員事務所設立10周年、及び2028年の当行創立100周年に向けたカウンタダウンイベントとして、行員の更なる成長とエンゲージメント醸成等に繋げるべく、バンコク研修派遣を実施します。当行のあるべき姿について「考える力」とソリューション営業を「実践する力」を評価基準に、選抜された行員15名を紹介します。



菊川支店
山崎 陽平

- A1** お客様の悩みや、当行に期待されているものを考え、具体的な提案に繋げるように、営業活動に取り組んでいます。
- A2** 海外での事業活動や文化に触れることで、自身の視野を広げ、自分自身の成長に繋げていきたいです。



富士宮支店
永田 彩有奈

- A1** お客様の立場に立って考え、お客様のためになる提案を第一にすることで、信頼関係を築くようにしています。
- A2** バンコク研修で、異文化を学んだり、新たな価値観を吸収して、楽しみつつ成長できればと思います。

吉原支店
松井 優樹

- A1** 私は融資係として個人ローンを中心にお客様の将来のプランに寄り添っていくことを心がけています。
- A2** 人生初の海外のため、仕事である以上に緊張しております。日本とバンコクの違いを意識しながら、多くを学びたいと思います。



富士支店
原口 亮彰



- A1** 常にお客様の立場・目線を意識して対話し、お客様が最善な選択ができるようさまざまな提案を行っています。
- A2** さまざまなことに興味を持ち、現地での経験や学んだことを銀行内やお客様に還元できるよう、頑張ります。

梅田町支店
松岡 夏子



- A1** お客様の話をよく聞くこと、言葉の裏にある思いを想像することを心掛けています。
- A2** 実際に現地で見て肌で感じたことを大切に、今後の業務に活かしていきたいです。



- A1** お客様と課題や今後の展望等をお話する中で、常にお客様と同じ目線で向き合い、お客様以上の熱量で対応するよう心がけています。
- A2** 日常生活では経験できないような他国の文化や生活、熱気を肌で感じ、人としての成長に繋がっていきたいです。

千代田支店
加藤 大智

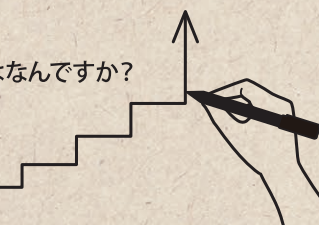
- A1** お客様の悩みや課題に対し真摯な対応を心がけ、お客様から本音でご相談いただける関係性を築くよう努めています。
- A2** 現地の文化やビジネスに触れることで知見を広げ、人としても銀行員としても一回り成長して戻ってきます。

磐田支店
稲村 賢太



行員に
聞きました

- Q1** お客様の未来をともに考えるために日頃心がけていることはなんですか？
- Q2** バンコク研修派遣に向けてひとことお願いします。



富士宮支店
三澤 政司

- A1** 世の中の政治・経済の動きに関心を持ち、世の中の変化に反応できるように日々さまざまな情報の取得を心がけています。
- A2** 自分の目で直接見て感じることでできる非常に大切な機会をいただいたので、学んだことを活かして成長します。

草薙支店
川南 亮太



- A1** 小さな変化を見逃さず、ファーストコールに繋がる提案力と気づきを日々磨くことを意識しています。
- A2** バンコク研修で得た多様な視点や学びを着実に活かし、地域に貢献し続ける存在を目指します。

三島支店
勝又 啓太



- A1** お客様の悩みや課題に対して、最善策を導き出すために、情報を共有し連携しています。
- A2** バンコクの現地情報を肌で感じ、海外展開支援について理解を深め、お客様に貢献出来るよう研鑽いたします。



本店営業部
津畑 志絵梨

- A1** お客様の将来設計に合わせた最適な資産運用を提案し、お客様が安心して未来を描けるようなお手伝いを心がけています。
- A2** 初めての海外研修を楽しみつつ、多くを学び、今後の仕事にしっかりと活かしていきたいです。



静岡南支店
杉山 あみ

- A1** お客様に寄り添い、明るく話しやすい雰囲気を大切にしています。今後もお客様の最も身近な相談相手になれるように努めてまいります。
- A2** バンコクの金融市場や経済状況を理解することで、グローバルな視点から物事を捉える力を養いたいと思います。

本店営業部
岩邊 佳美

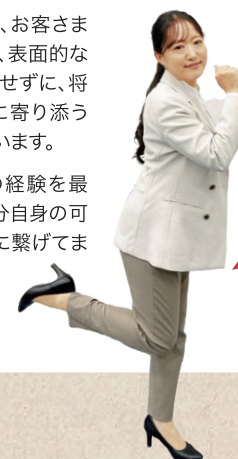


蒲原支店
秋山 裕佳



- A1** お客様との対話を大切にし、お客様の未来を共創できるよう日々の営業活動を行っています。
- A2** 初めての海外研修であり、貴重な機会なのでとてもワクワクしています！たくさん学び吸収して自身の成長に繋がっていきます。

川成島支店
鈴木 いくみ



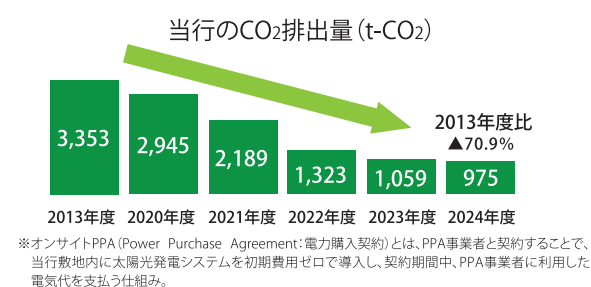
- A1** 常に明るく真摯に、お客様の思いに耳を傾け、表面的なご要望だけで判断せずに、将来の変化や不安に寄り添う姿勢を大切にしています。
- A2** バンコク研修での経験を最大限に活かし、自分自身の可能性を広げ、成長に繋がってまいります。



SHIMIZU BANK TOPICS

CO₂排出量削減目標の改定

当行は、2021年12月に「清水銀行サステナビリティ方針」を策定し、省エネルギー、省資源等による環境負担の低減に努め、持続可能な社会の実現に取り組んでまいりました。当初目標を「2030年度までに2013年度比46%削減」としておりましたが、CO₂フリー電気の導入、オンサイトPPA※を活用した太陽光発電システムの設置などの取り組みにより、2024年度の削減率は70%超となりました。脱炭素社会の実現をさらに推し進めるため、「2030年度カーボンニュートラル達成」に目標を改定いたしました。第28次中期経営計画の基本方針である「サステナビリティ経営の実践」に基づき、持続可能な社会の実現に貢献してまいります。



清水みなと祭りへの参加

2025年8月1日から3日まで、第76回清水みなと祭りが開催されました。「港かっぱれ総おどり」には元気で勢いのある若手行員を中心とした24名の踊り手が参加し、お揃いの法被を身にまとい、「港かっぱれ」をはじめとする全8曲の踊りを披露しました。当行は第1回清水みなと祭りから毎年参加しており、これからも地域行事への積極的な参画を通じて、地域社会との絆をつむいでまいります。



「遺贈に関する協定書」の締結について

当行は多様化するお客さまの相続ニーズに応えるため、日本赤十字社静岡県支部、静岡県、JCHO清水さくら病院、静岡市と「遺贈に関する協定書」を締結いたしました。「遺贈」とは、お客さまが生涯をかけて築かれた大切な資産を、遺言により特定の人や団体などの第三者に贈る相続関連業務の一つです。当行は、本協定を通じ、「遺贈」を希望されるお客さまが安心して資産承継を行うことができる体制を一層強化していくとともに、相続関連業務の拡充を図り、お客さまのご意向の実現に向けたサポートに従事してまいります。



静岡大学での講義

当行は、SDGs及びCSR活動の一環として、2017年より静岡大学にて「地域共創論」を開講しております。本講義では「地方創生」を主要テーマとし、地域の課題解決に取り組む地方銀行の姿や地域とのつながりについて、経験をもとにわかりやすく伝える講義となるよう尽力しております。毎年多くの学生の皆さまに履修いただき、2025年度の講義で受講者数は延べ700名を超えました。当行は、静岡県を主要営業基盤とする地域金融機関として、引き続き地域の将来を担う人材の育成に貢献してまいります。



浜松の恵みと地元愛が育む

甘味濃厚なうなぎいも

浜松は全国に名の知られる、うなぎの産地。ゆえに、毎日大量のうなぎが捌かれ、取り除かれた頭や骨は大量に廃棄されている。そこに着目し、通常捨てられてしまううなぎの頭や骨を活用して、新たな浜松の名物を作って地域活性化に繋げよう、と誕生したのが「うなぎいも」だ。焼くと糖度40度にもなる濃厚な甘味としっとりした食感のサツマイモで、さまざまな商品にも加工されている。なかでも、うなぎいものパウダーを練り込んだソフトクリームの上に、焼き芋ペーストを1mmの極細でたっぷりと絞り出した「うなぎいもモンブランソフト」は、その美味しさを存分に味わえる大人気商品だ。

うなぎいもの生みの親であり「うなぎいも協同組合」の理事長を務める伊藤拓馬氏は、勤め先である造園会社での堆肥販売の仕事を通じて、地域で農業の担い手不足から耕作放棄地が増え続けていることを知り、胸を痛めていた。何か地域の役に立ちたいと考えていた伊藤氏は、そこで一念発起し自ら農業に参入。耕作放棄地でも栽培でき、初心者でも育てやすいサツマイモの栽培を始めた。実は、遠州地域では水はけの良い砂地の土壌を生かし、約250年も前からサツマイモ栽培が行われてきた歴史があるからだ。しかし、当初は良い物ができて

もその価値が認められず、販売に苦戦。そこで伊藤氏は、浜松特産の栄養豊富なうなぎの頭や骨を肥料にし、それを使って栽培したサツマイモを「うなぎいも」としてブランド化に乗り出した。当時はまだ新品種だった、甘味が強くしっとりした食感の紅はるかを採用して差別化を図り、農業者が自ら加工・販売を行う6次産業化を進め、稼げる農業の実現に取り組んだ。さらには地域のさまざまな業種を巻き込み、皆で「うなぎいも」を育てていく「うなぎいもプロジェクト」を発足させた。これにより、新たに農業を始め、うなぎいもを栽培する人が次第に増えていき、2013年には約30軒の生産者が出資して「うなぎいも協同組合」が設立された。

組合では芋の熟成など品質管理を行い、選定基準を満たしたものをだけを出荷する。現在では海外にも輸出されており、美味しさや安心感から人気上昇中だ。「うなぎいもを通して、浜松を元気にしたい」という伊藤氏の思いは、浜松だけでなく世界にも笑顔を届けている。



伊藤拓馬 理事長

うなぎいも協同組合

〒432-8055 浜松市中央区御本町50 TEL 053-443-7190
https://www.unagiimo.com

