

SHIMIZU BANK

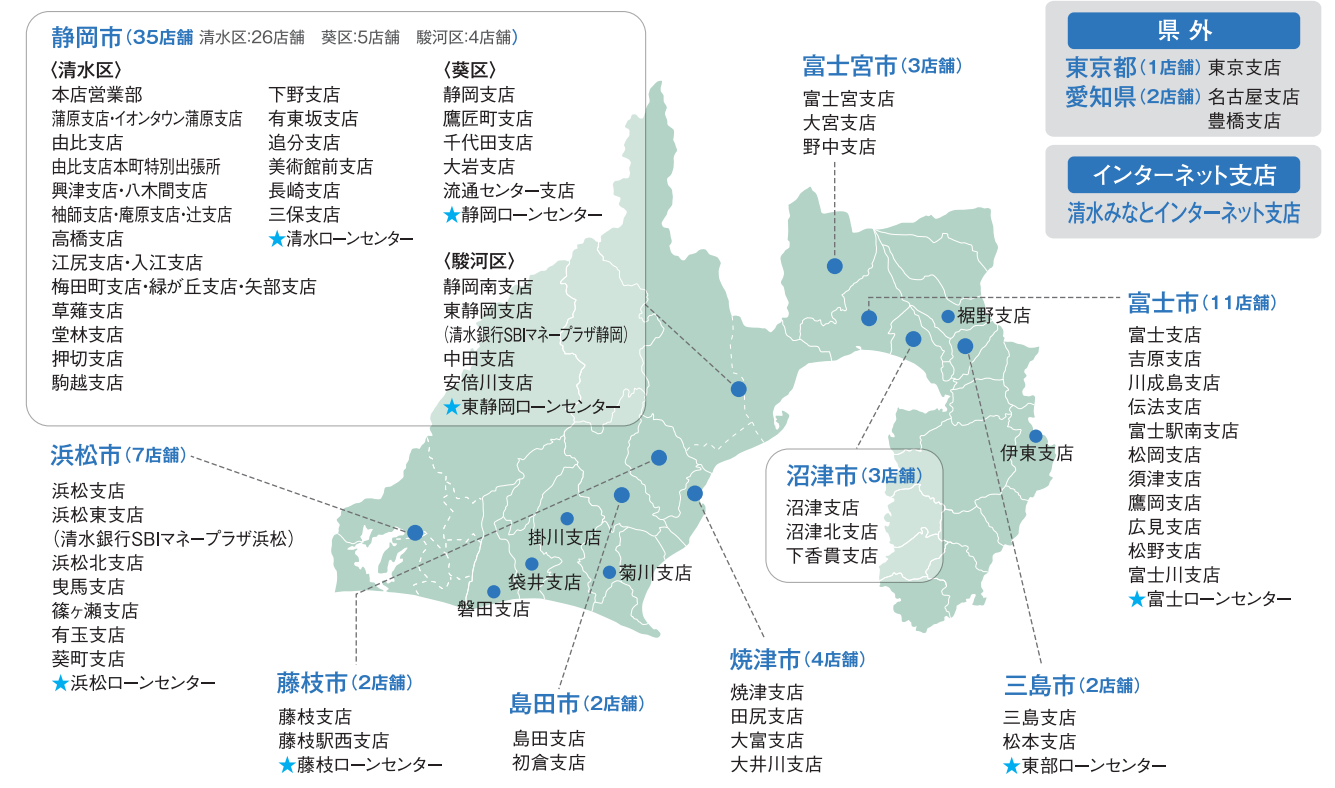
MINI REPORT しみずミニレポート

令和4年
9月期



令和2年 3月期 9月期 令和3年 3月期 9月期 令和4年 3月期 9月期

店舗ネットワークのご案内 令和4年12月末現在 ▶詳しくは当行ホームページをご覧ください。
本支店・出張所79店舗 ローンセンター7箇所 <https://www.shimizubank.co.jp/>



お問い合わせ先一覧

清水銀行コールセンター 銀行営業日9:00～17:00	☎ 0120-0-43289	総合案内(商品・サービス)
ネットバンキング共同受付センター(個人専用) 銀行営業日9:00～21:00 土日祝日9:00～17:00	☎ 0120-5-43289	インターネットバンキング操作方法に関するお問い合わせ
ネットバンキング共同受付センター(法人専用) 銀行営業日9:00～21:00 土日祝日9:00～17:00	☎ 0120-4-43289	しみず法人ダイレクト・でんさいネットサービスのパソコン等の操作方法に関するお問い合わせ
清水銀行コールセンター でんさい担当 銀行営業日9:00～17:00	☎ 0120-43289-1	でんさいネットサービスに関するお問い合わせ
資産運用商品相談窓口 銀行営業日9:00～17:00	TEL 054-353-5161	投資信託・保険商品に関するお問い合わせ
金融円滑化相談窓口 銀行営業日9:00～17:00	☎ 0120-43289-7	金融円滑化に関するご相談等
相続相談窓口 銀行営業日9:00～17:00	☎ 0120-43289-5	銀行取引にかかる相続手続に関するお問い合わせ

紛失・盗難等のご連絡先

カードセンター 24時間受付	TEL 054-363-6135	キャッシュカードの紛失・盗難、インターネットバンキング等における不正被害に遭われたとき
振り込み詐欺被害相談窓口 銀行営業日9:00～17:00	☎ 0120-6-43289	振り込み詐欺被害等に関するお問い合わせ

※銀行営業時間内は、お取引店またはお近くの支店(インターネットバンキング等)における不正被害においては上記のコールセンター(0120-0-43289)に速やかにご連絡ください。

お客さまの声をお聞かせください

お客さまサポート室 銀行営業日9:00～17:00	☎ 0120-3-43289	当行へのご意見・ご要望・苦情等について
当行ホームページ 24時間受付	https://www.shimizubank.co.jp/	
専用はがき	営業店ロビー・ATMコーナー設置	



清水銀行

清水リース&カード株式会社 株式会社清水地域経済研究センター
清水信用保証株式会社 清水総合コンピュータサービス株式会社
清水総合メンテナンス株式会社 清水ビジネスサービス株式会社

清水銀行は、静岡県の豊かな森林づくりをサポートしています。



「ソリューション営業の

高度化」

頭取 岩山靖宏



不確実性の高い経済情勢

現下におけるわが国経済は、新型コロナウイルス感染症対策と経済活動の両立が進むなかで緩やかに持ち直しております。しかしながら、経済の先行きは、感染症の動向やロシア・ウクライナ戦争に起因する資源高、海外の経済・物価動向などにより極めて不確実性が高い情勢となっております。

令和4年9月には、台風15号の影響により、当行の主要営業基盤である静岡県内各地で停電・浸水・断水等の被害が発生しました。当行の災害相談窓口や被災者向け緊急支援資金にも多くの申し出があり、改めて被害の深刻さを感じております。被災された皆さまには、心からお見舞い申し上げますとともに、地方銀行として地域経済の持続的発展を支える使命を果たす所存でおります。

第27次中期経営計画の 締め括り

令和2年4月にスタートした第27次中期経営計画も終了まであと僅かとなり、締め括りに向けて施策の展開を加速させております。

法人のお客さまへの取り組みとしては、経営者の皆さまと対話を繰り返すことで見えてきた経営課題を解決する提案（ソリューション）により、お客さまのサステナブルな取り組みを支援することにより力を入れてまいりました。

お客さまのSDGs宣言策定支援を行う「しみずSDGs取組支援サービス」は、累計200件を突破しております。企業活動が環境・社会・経済に与える影響を包括的に特定分析し当該活動を支援する「しみずポジティブインパクト・ファイナンス」は、累計35億円を超える融資実績となっております。加えて、令和4年7月には、静岡県信用保証協会やオリックス株式会社との連携により、新たなサステナブルファイナンスの取り扱いを開始しております。

また、お客さまの商取引で発生した売掛債権の売却から資金化を申込から契約まで24時間以内にオンラインで完結させる「しみずクラウドファクタリング Powered by OLTA」の取り扱いを開始したほか、SBIヘネフィットシステムズ株式会社との連携により、事業者ごとに人数に関係なく、役員・従業員いずれの方も1名から導入・加入が可能である企業型確定拠出年金の紹介サービスを開始しました。

個人のお客さまへの取り組みとしては、多様な生き方・働き方が浸透するなかで、一人ひとりのライフステージにおける悩み事を解決し、お客さまの願いを叶えるための商品・サービスを導入し、ソリューション営業を実践しております。

主に若年層のお客さまのニーズに対応して取り扱いを開始した期間40年の住宅ローンやこれに付帯する団体信用生命保険である「夫婦連生団信」および「夫婦連生がん団信」が大変ご好評をいただいております。また、人生100年時代に対応した相続関連サービスとして、外部提携先と連携してこれまで取り組んできた「遺言信託業務」、「遺言代用信託業務」、「遺産整理業務」に加えて新たに取組扱いを開始した「民事信託コンサルティング業務」も取り扱い件数を伸ばしております。

経営基盤の強化への取り組みとしては、投融資を通じたサステナビリティへの取り組みを一層推進し、地域の持続可能な成長を後押しするため、2021年度から2030年度までの当行におけるサステナブル投融資目標を3,000億円に設定しました。また、脱炭素社会の実現に向けた取り組みとして、オンサイトPPAモデルを活用し、当行店舗に太陽光発電設備を設置しました。

不確実性の高い経済情勢においても、こうしたお客さま一人ひとりのニーズを起点とした施策を展開することで、地域経済の活性化に努めてまいりました。

ソリューション営業の原点

当行のソリューション営業は、お客さまの過去から現在までをよく知ったうえで、ともに将来について考え、語り合うことが原点となります。そのなかで発掘された課題を一つひとつ解決していくサイクルを回し、ソリューション営業を高度化することで、当行はお客さまに対して「社会的価値」を提供し、対価として「経済的価値」となる収益をいただいております。これらを両立することでお客さまとともに持続的な発展を遂げていきたいと考えております。

当行のソリューション営業における価値創造の源泉は、お客さまとともに将来を考え、課題解決を実践する行員（人的資本）であり、人財育成や外部知見の活用等を通じて課題解決力にさらなる磨きをかけ、これからお客さまの支援に全力を尽くしてまいります。

皆さまにおかれましては、今後とも倍旧のご支援・ご愛顧を賜りますようお願い申し上げます。

清水銀行がお届けする新しい資金調達の選択肢

しみずクラウドファクタリング

powered by 

中小企業・個人事業主の皆様

入金待ちの請求書

最短 即日に現金化

短期・少額の資金繰りの悩みを解消



はやい

お申込みから
最短24時間以内で資金化



かんたん

手続きがネットで完結
紙の書類提出も面談も不要



あんしん

手数料率は
全て込みで2%～9%

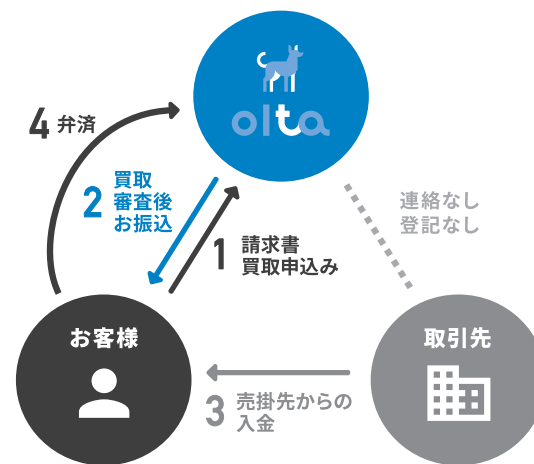
しみずクラウドファクタリング

powered by とは？

最短即日で資金調達できる
オンライン完結のファクタリングサービス

ファクタリングとは、「入金待ちの請求書」(売掛金)を売却して、早期に運転資金を調達する「借りない資金調達」です。
借入ではないため、審査に信用情報は参照せず、信用情報への記録もなし。担保や保証人を必要としません。

さらに、お客様の取引先に知られることなくすべての手続きが完了する2者間ファクタリングです。



本サービスは清水銀行の紹介のもと、OLTA株式会社が提供しています。
審査・契約・お問い合わせ対応はOLTA株式会社が行います。ご利用には、所定の審査がございます。

お申込みはこちら
<https://www.shimizubank-olta.jp>



動画で詳しく知りたい方はこちら
https://youtu.be/_p-pa-9YGGA



ご不明点がございましたら
お電話でも対応可能です
03-6387-3281
(10:00~18:00 土日祝除く)

SHIMIZU
BANK

MINI REPORT
しみずミニレポート

令和4年
9月期

Contents

- 01 頭取ごあいさつ
「ソリューション営業の高度化」
- 04 しみずクラウドファクタリング
- 05 お客様のデジタル活用術 ～DXの実現に向けた取り組み～
- 07 お客様まトップインタビュー
大日工業株式会社 代表取締役社長 川瀬 昌之氏
有限会社イナバモデル 代表取締役 石光 真氏
山啓製茶株式会社 代表取締役社長 齋藤 徹氏
- 13 業績ハイライト
- 15 Short Trip in SHIZUOKA
～島田～
- 17 暮らしに役立つお金の話
～企業型DC(企業型確定拠出年金)～
- 19 清水銀行トピックス
- 20 令和5年版 清水銀行カレンダー
- 21 しみずで輝く若手行員
- 22 しずおかの匠
有限会社ヤマカ水産
- 23 店舗ネットワーク

清水銀行の概要 (令和4年9月30日現在)

創 立	昭和3年7月1日
本店所在地	静岡県静岡市清水区富士見町2番1号
総資産	1兆7,872億円
預金残高	1兆5,150億円
貸出金残高	1兆2,384億円
資本金	108億1,626万円
店舗数	本支店・出張所79店舗 (静岡県内76店舗、静岡県外3店舗)
従業員数	930人
連結自己資本比率	8.93%
単体自己資本比率	8.68%

※本資料に掲載してある計数は、原則として単位未満を切り捨てのうえ表示しています。

令和4年12月発行
編集
株式会社清水銀行 経営企画部
静岡県静岡市清水区天神1丁目8番25号
TEL.054-353-7895

SHIMIZU
With Card
パートナー企業

あるじ 栖



岳南タクシー

掛川花鳥園

勝 富

西南ゴルフ倶楽部



京昌園

三笑亭本店

静岡カントリーグループ

清水シティホテル

すみれ

第一商事株式会社

Daifuji Golf Club
大富士ゴルフクラブ

NASUBI GROUP

日本平ホテル

W
WATONAGE

富士川楽座

富士急行

Yakushi
Fujimi

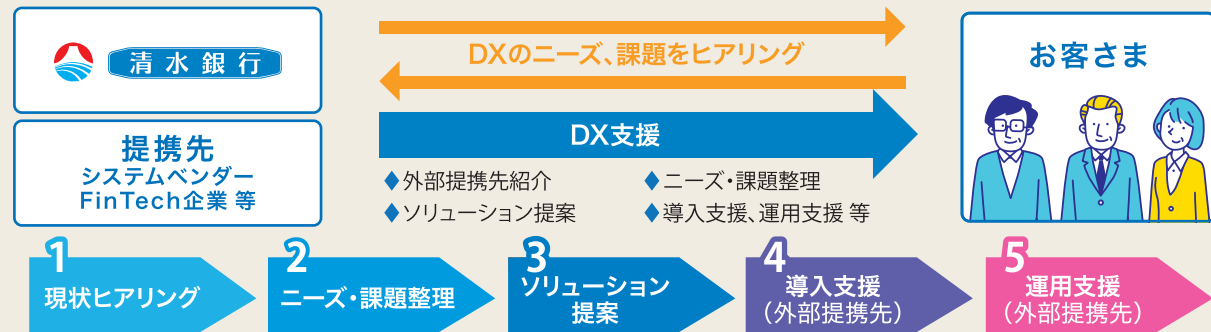
文具館コバヤシ

Hotel Grand Fuji

沼津マシントン靴店
(五十音順)

～清水銀行のDX支援体制～

清水銀行は、お客さまからのヒアリングを通して、DXソリューション・サービスを提供する企業と連携し、お客さまのDX化の取り組みを支援しています。



清水銀行が提携するDX支援企業

アスエネ株式会社
CO2排出量見える化・削減クラウドサービスの提供

株式会社インフォーマット
「BtoBプラットフォーム請求書」等企業間電子商取引のプラットフォームを提供

株式会社インボイス
通信・公共料金の請求書取りまとめサービスによる業務効率化とコスト削減

SBIビジネス・ソリューションズ株式会社
『経費精算』『稟議回覧』『請求書発行』の業務を改善し、デジタル化を実現する

株式会社SBSプロモーション
HP制作、WEB広告・SNS施策プランニング等ウェブ関連を支援

OLTA株式会社
オンライン完結の2者間ファクタリングサービス(請求書の買取サービス)

株式会社クラダシ
当社の社会貢献型ECに商品を出品することで、フードロスと廃棄コストを削減し、ブランド向上を実現

株式会社SmartHR
人事・労務に関する手続きの自動化を目指すクラウド型ソフトウェアを提供

富士フイルムビジネスイノベーションジャパン株式会社
業種・業務の特性に合わせた総合的なDX支援を提供

やさいバス株式会社
農家・飲食店・ドライバー・購買者をつなぐ、流通サービスをWEBで実現

株式会社ラクーンフィナンシャル
オンライン完結型売掛保証サービス「URIHO(ウリホ)」を提供

SBI DXデータベース

アドブレンド株式会社
WEB集客支援とHP製作

アラームボックス株式会社
インターネット情報を活用した新しい与信管理サービス

株式会社EPARK
ページ作成・予約管理機能の提供による集客支援・業務効率化

WealthPark株式会社
不動産管理会社の業務効率化と収益機会の創出を実現

AI inside株式会社
帳票データを読み取り業務効率化

SBI AntWorks Asia株式会社
サーバー型RPAによる業務効率化

株式会社エフ・コード
サイト離脱防止による集客支援

エンパワーヘルスケア株式会社
クリニックの集客支援や非対面化支援

株式会社オープンロジ
固定費ゼロ・従量課金のEC物流アウトソーシングサービス

株式会社くすりの窓口
プラットフォームでのデッドストック流通による薬局の収益向上と共同仕入れによるコスト削減

クロススマート株式会社
食品卸売業者の受発注業務の業務効率化

株式会社シンカ
クラウド型コミュニケーション管理ツール『カイクラ』を提供

株式会社新東通信
デジタルマーケティング全般のソリューション提供

株式会社souco
空き倉庫の有効活用による新たな収益機会の提供

freee株式会社
会計業務/人事労務業務の業務効率化

BASE株式会社
無料ECサイト構築による販路拡大

株式会社ユビレジ
非接触での注文対応・レジ対応の実現による業務効率化

Repro株式会社
カスタマーエンゲージメントプラットフォーム「Repro」の開発・提供

株式会社Rebase
遊休スペース保有者の収益向上

リードプラス株式会社
少額からのインターネット広告運用と、LP制作による集客支援

お客さまのデジタル活用術

～DXの実現に向けた取り組み～

デジタル トランスフォーメーション DX (Digital Transformation) とは

データとデジタル技術を活用して、ビジネスモデルそのものを変革したり生み出したりすること。DXの目的としては、ビジネスモデルを変革するとともに、業務そのものや、組織、プロセス、企業文化・風土を変革し、人々に新たな価値を提供することで、競争上の優位性を確立することが挙げられます。



「DX (Digital Transformation)」の3つのフェーズ

DXを実現するためには「デジタイゼーション」と「デジタライゼーション」の2つのフェーズが不可欠です。「デジタイゼーション」と「デジタライゼーション」はデジタル化の一環であり、「DX」の前提には業務効率化や生産性の向上といった課題の解決が存在します。

フェーズ	状態	内容	得られるメリット
1	デジタイゼーション(Digitization)	アナログ・物理的データのデジタル化	デジタルツールの導入による業務効率化
2	デジタライゼーション(Digitalization)	業務・ビジネスプロセスのデジタル化	AIやロボットの導入による、業務の自動化や人手不足の解消
3	デジタルトランスフォーメーション(DX・Digital Transformation)	ビジネスモデルの変革、新しい価値の創出	テクノロジーを活用し、事業のあり方や働き方そのものを変革

ものづくりにかける情熱と 確かな技術を、次代へ受け継ぐ。

社員の高い技術力と
モチベーションが
優れた製品を生む



その一つが、光る木の手すり「ははのて」だ。手
すりにLEDライトを内蔵し、人が近づくと自動
的に灯が点くようにしたもので、バリアフリーと
防災の両面から、公共
施設・ホテル・病院など
に導入されている。その
他、同社ではウイルス
不活化空気殺菌装置
「Z・CURE®」、

プリント基板製造と、 自社製品開発で事業を拡大

大日工業株式会社は、プリント基板等を製造するものづくり企業だ。プリント基板とは、印刷された電気回路の上に、IC・抵抗・コンデンサを実装したもので、電子機器の制御に欠かせない。

「基板の開発設計から試作の立ち上げ、量産化まで行っています。お客さまのパートナーとして、改善提案をしながら一緒に開発をすすめていくのが、当社のやり方です」と、川瀬昌之社長は言う。

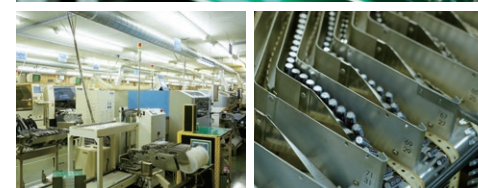
そのようなものづくりの姿勢と技術力が大手電機メーカー等から高い評価を受け、業績を拡大してきた。2000年10月には、基板の生産能力増強のため、興津工場を新設。同年11月、創業者である先代社長が体調を崩したこともあり、従業員であった川瀬社長が新社長として経営を任されることになった。

「社長に就任してからは、それまでの基板事業に加えて、自社製品の開発にも力を入れてきました」

ゼロから製品を開発することで、技術力を高めることが狙いだった。また、自社ブランドの製品を開発販売することで、従業員のモチベーション向上にもつながると考えたと言う。

その一つが、光る木の手すり「ははのて」だ。手
すりにLEDライトを内蔵し、人が近づくと自動
的に灯が点くようにしたもので、バリアフリーと
防災の両面から、公共
施設・ホテル・病院など
に導入されている。その
他、同社ではウイルス
不活化空気殺菌装置
「Z・CURE®」、

「Z・CURE®」、



最先端のロボットが精密な基板を量産していく

CNF（セルロースナノファイバー）と特殊樹脂を融合させた壁床等のライニング材「ポリウレシアシート®」などの自社商品も開発してきた。新商品の研究開発にあたって、清水銀行等の支援を受けながら、「経営革新計画」の認定を受け、低利融資や補助金などを積極的に活用している。

創業家から株式を買い取り、 円滑な事業承継へ

2020年、川瀬社長は内田真一常務取締役を次期後継者に指名。製品開発の中核メンバーであり、技術者としての優れたセンスとリーダーシップを評価したからである。

内田常務を中小企業大学の「経営後継者研修」に派遣するなど準備をすすめていたが、事業承継の課題となったのが「経営と所有の分離」だ。同社の株式は、経営に関与していない創業家が所有。刻々と変化する経営環境に対応し、事業を拡大していくためには、この課題を解決することが必要不可欠であった。

事業承継の相談を受けた清水銀行は、経営コンサルタント



大日工業 株式会社

〒424-0806
静岡市清水区辻1丁目9-30
TEL.054-367-0573
FAX.054-367-0570
<https://www.dainichi-ind.jp/>

同社はプリント基板を中心に製造しており、省エネ企業として環境にやさしいものづくり企業をめざしています。創業50年以上と伝統がある企業でありながら、常に新しいことに挑戦し、他にはない製品を開発し続けています。今後も同社の発展のお力になれるよう、最適なソリューションをご提案してまいります。

清水銀行 本店営業部 渉外 大木 浩太郎

「ものづくりを通じて、社会のさまざまな困りごとを解決していく、技術集団をめざしていきたい」と、内田常務。そのために、未来を担う人材の育成に力を注ぎたいと語る。

「清水銀行に相談したことで、長年の懸案が払拭され、円滑な事業承継に向けた体制が整いました」と川瀬社長は振り返る。

現在、同社では新工場の建設を計画 중이다。これを機にプリント基板の生産能力を高めるとともに、新事業・新分野にも積極的に挑戦していく。その中核を担うのが、内田常務だ。



世界の大手企業も同社の技術開発に期待をしている



清水銀行 本店営業部
渉外
大木 浩太郎
OKI Kotaro

清水銀行 本店営業部
理事本店営業部長
八木 真樹
YAGI Masaki

大日工業株式会社
代表取締役社長
川瀬 昌之氏
Mr. KAWASE Masayuki

大日工業株式会社
常務取締役
内田 真一氏
Mr. UCHIDA Shinichi

SOLUTION 課題解決 清水銀行のソリューション営業

事業承継の トータルサポート

親族内承継・従業員承継・第三者承継など、さまざまなスキームに合わせた円滑な事業承継を支援します。

はじまり 補助金活用などの支援

運転資金の調達、BCPの策定、経営革新計画の策定、各種補助金の活用など、さまざまな支援をさせていただきます。事業承継の相談をいただきました。

ソリューション 持株会社による事業承継

現在の経営層が出資した持株会社を設立し、全株式を創業家から買い取るスキームでの事業承継を提案、実施しました。

これから 新工場の建設支援

3年後をめざした新工場建設にあたり、企業立地補助金、ZEB補助金等の活用などのご支援をさせていただきます。

職人技と先端設備の融合により 高い精度の「検査治具」を開発。

自動車部品の検査治具メーカー

有限会社イナバモデルは、自動車部品の検査治具メーカーである。社名の由来は、1988年の創業当時、「試作モデル」の製造を主な業務としていたことによる。しかし近年は、工作機械のNC（数値制御）化により、CADデータで代用されることが増え、試作モデルの需要が激減。そこで同社が活路を見出したのが検査治具である。

「検査治具は、試作モデルと同様に一点もので、熟練した職人による高精度な加工技術が求められます。当社のノウハウと設備が活かせる分野でした」と、石光真社長は語る。

検査治具とは、製品の寸法・角度などを検査するための治具である。検査にあたって、寸法・角度を一カ所ずつノギス等で測っていくのは効率が悪い。検査治具は製品の形状にあわせてつくられたオリジナルのゲージ測定器具であり、製品が要求された公差内に収まっているかどうかを簡単かつ正確に判断することができ。

同社には、試作モデルの製造で培った高精度な加工技術と設備、使い勝手の良い検査治具の設計ノウハウがあり、これを強みに検査治具メーカーとして実績を重ねていった。

「しかし、課題もあります。その一つが熟練工からの技能継承、人材育成です」

石光社長が入社したのは、2003年のこと。

営業部長として新規顧客の開拓をすすめて事業を拡大し、2020年に社長に就任した。この間、社員数は20名から40名を超えるま



一人ひとりの高度な技術力が求められる



高精度の加工マシン



使いやすさを追求するオリジナル設計

研修生を中核メンバーに、ベトナム進出

でになったが、人材の確保・定着・育成に苦戦し続けていた。
転機になったのは、2012年にベトナム人研修生を受け入れたことである。優秀で真面目であり、明るい性格の彼らは社内の雰囲気を変え、大きな戦力になった。前年の東日本大震災の影響からサプライチェーンの複雑化を検討していたこともあり、「帰国する研修生を中核として、ベトナムに生産拠点をつくれないか」と考えるようになった。

同社と清水銀行は、創業以来のつきあいである。事業拡大のための資金調達、ものづくり補助金を活用した設備投資など、幅広い支援を受けてきた。

「ベトナムへの海外進出にあたって、清水銀行からサポートをしてもらいました」と石光社長は語る。

2018年、ベトナムに念願の現地法人イナバモデルベトナム（IMV）を設立。今回、IMVの事業拡大にあたって、清水銀行が同社に融資し、JBICが現地法人に融資する協調融資の形で資金調達を実施した。

IMVでは、以前本社で



有限会社 イナバモデル

〒420-0913
静岡県葵区瀬名川3丁目3-11
TEL.054-262-6758
FAX.054-262-6755
http://www.inabamodel.com/

同社は創業以来培ってきた職人の技術と先端技術を融合させ、誤差ゼロのものづくりをめざして精度向上を追求しています。社長は東南アジア事業の拡大を図っており、グローバル展開にも意欲的です。今後も国内外のお役に立てる情報をご提供し、同社ニーズに対応した金融サービスのご提案を行ってまいります。

清水銀行 興津支店 渉外長 野末 淳



現地法人イナバモデルベトナム（IMV）の様子



有限会社イナバモデル
代表取締役
石光 真氏
Mr. ISHIMITSU Makoto

清水銀行 興津支店
支店長
遠藤 真人
ENDO Masato

清水銀行 興津支店
渉外長
野末 淳
NOZUE Atsushi

SOLUTION 課題解決 清水銀行のソリューション営業 海外現地法人の 資金調達

清水銀行は、2017年にバンコク駐在員事務所を開設するなど、お客さまの海外事業展開を積極的にサポートしています。

はじまり ベトナム現地法人 設立のご相談

現地法人の設備投資にあたって、工場への機械導入および運転資金の資金調達についてご相談をいただきました。

ソリューション 国際協力銀行との協調融資

当行とJBIC（国際協力銀行）の業務協力協定に基づいた協調融資を行いました。

これから 事業展開に応じた支援

当行の国内外ネットワークを活用し、マーケット情報の提供、提携企業のマッチングなどのご支援を行います。

掛川茶の未来のために 持続可能なお茶づくりに挑む。

質の高いお茶づくりは
保管、製造、袋詰めまで
全てにこだわっている



品評会で二連覇を果たした製茶技術

山啓製茶株式会社は、深蒸し茶の名産地である掛川市で、茶園の管理から茶の製造までを一貫して行う、1902年創業の製茶問屋である。茶葉を長く蒸して作られる深蒸し茶は、鮮やかな緑色と濃厚な味わいが特徴だ。

「掛川市の日当たりの良い茶畑で育った茶葉は、深蒸し茶に最適です。当社は地域の茶農家から品質の良い荒茶を仕入れて製茶し、掛川が誇る深蒸し茶として全国に販売しています」と齋藤徹社長は語る。

荒茶は、火入れ、選別、ブレンドの工程を経て、製品となる。このうち、茶師の腕の見せどころとなるのが「火入れとブレンド」であり、香りと味わいの決め手なのだという。

同社は、この製茶技術を競う品評会で、最高位の「農林水産大臣賞」を通算14回受賞してきた。2022年の東京都優良茶品評会では、この「農林水産大臣賞」を2回連続で受賞。しかも、今回は満点という快挙だ。

「質の良い荒茶を仕入れたこと、茶師としての経験を通じて、あきらめずにつくり続けたことが、好結果につながったのだと思います」と、渡邊直利製造部長は振り返る。

質の高いお茶づくりにこだわり続けている同社だが、いま茶葉を取り巻く環境は厳しさを増している。とくに若年層のお茶離れは深刻であり、急須を持つていないという家庭も珍しくない。

このようななかで、同社は20代〜40代の若い世代をターゲットにした新ブランド「CHA」

938（チャグサバ）を立ち上げた。県外出身の若手社員が中心となり、若い世代にあわせたブランドロゴやパッケージなどを開発。いままでのお茶のイメージを変えるデザインが話題を呼んでいる。

SDGsを見据えた、新たな取り組み

「CHA938（チャグサバ）」のブランド名は、2013年、世界農業遺産に認定された「茶草場農法」から名付けられた。茶草場農法とは、茶園の畝間にススキやササなどの刈り草を敷く、自然環境にやさしい伝統的農法である。「CHA938（チャグサバ）」のブランド名には、茶草場農法を広く発信したいという狙いもあった。

茶草場農法をはじめ、持続可能なお茶づくりをすすめる同社は、清水銀行の支援を受けながら、2022年1月、SDGs宣言を策定。さらに7月には、SDGs達成に向けた資金調達「しみずポジティブ・インパクト・ファイナンス」の契約を結んだ。

「茶草場農法への取り組み、衛生管理の徹底、労働環境の整備などをSDGs宣言として文面にしたことで、従業員の意識が変わりました。また、ポジティブ・イン



香りと味わいを厳しく吟味する

清水銀行 掛川支店
代理
杉本 裕基
SUGIMOTO Yuki

清水銀行 掛川支店
支店長
宇江喜 敦司
UEKI Atsushi

山啓製茶株式会社
製造部長
渡邊 直利氏
Mr. WATANABE Naotoshi

山啓製茶株式会社
代表取締役会長
齋藤 松太郎氏
Mr. SAITO Matsutaro

山啓製茶株式会社
代表取締役社長
齋藤 徹氏
Mr. SAITO Toru



山啓製茶株式会社
〒436-0005
静岡県掛川市伊達方323-1
TEL.0537-27-0532
FAX.0537-27-0666
https://yamakeiseicha.com

同社は、屈指の銘茶産地として知られる掛川市にて深蒸し茶の製造を営む老舗製茶問屋です。「いっぶくに結ぶ」をキーワードに、世界農業遺産である「静岡の茶草場農法」にて生産された茶葉を使用し、高品質なお茶を追求しています。その高い技術は、品評会にて農林水産大臣賞を受賞するなど高く評価されています。今後も同社の発展に貢献できるよう全力で支援してまいります。

清水銀行 掛川支店 代理 杉本 裕基

バクト・ファイナンスでは、第三者の評価を受けることができ、目標も明確になりました」と齋藤社長は言う。

いま、同社では新たな冷蔵倉庫の建設を計画 중이다。

「清水銀行には資金調達だけではなく、建設業者の紹介、補助金の活用など幅広い支援をしてもらっています」

今後は、オートメーション化による労働環境の改善、地域農家との連携強化などをすすめる、日本一の掛川茶を守り育てていきたいと語る。



2回連続最高位を受賞

SOLUTION 課題解決
清水銀行のソリューション営業

サステナブル
ファイナンスによる
経営支援

SDGsの達成や気候変動への対応を支援するサステナブルファイナンスにより、持続可能な社会の実現に向けた企業経営をサポートします。

はじまり
茶業の維持・発展に
向けた相談

地元茶農家により良い茶を生産し続けてもらい、地域の茶業をさらに発展させていくための資金調達について相談をいただきました。

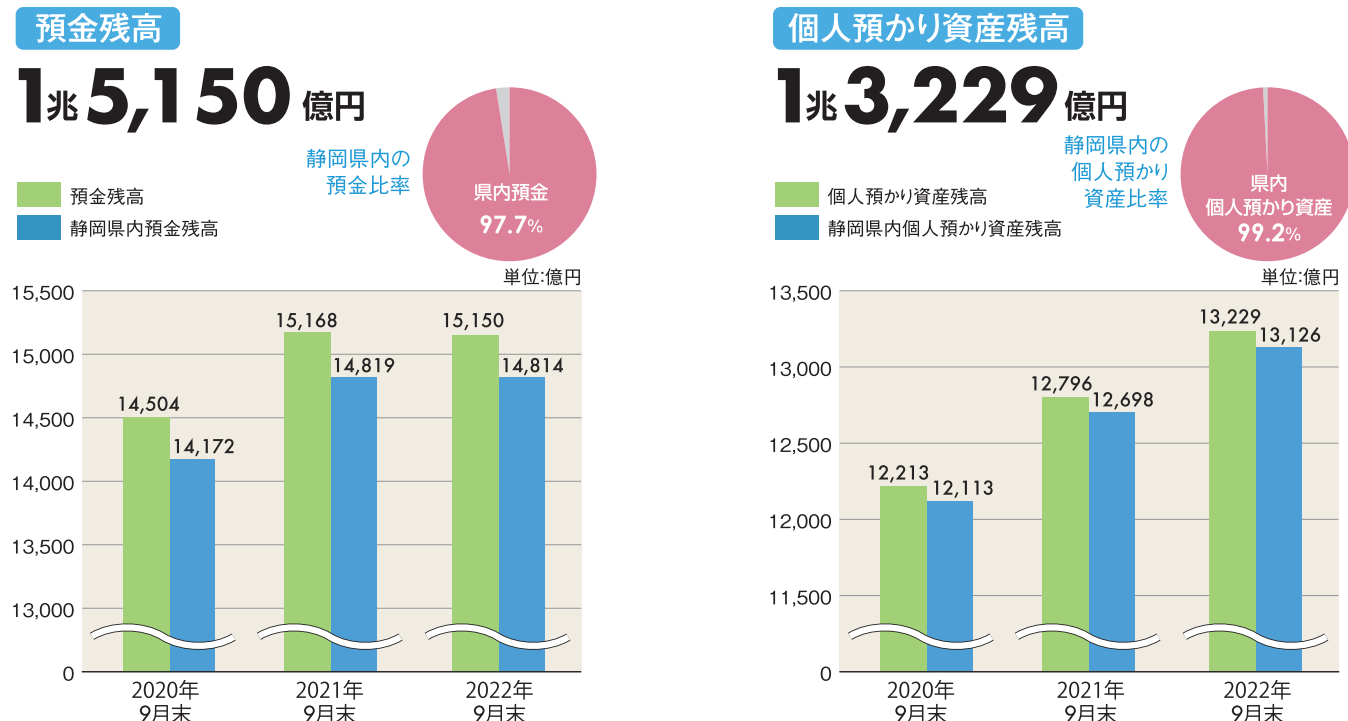
ソリューション
PIFを活用した資金調達

同社の取り組みをまとめた「SDGs宣言」の策定をサポート。資金調達にあたり、SDGsへの貢献を分析評価する「しみずポジティブ・インパクト・ファイナンス（PIF）」の活用をご提案しました。

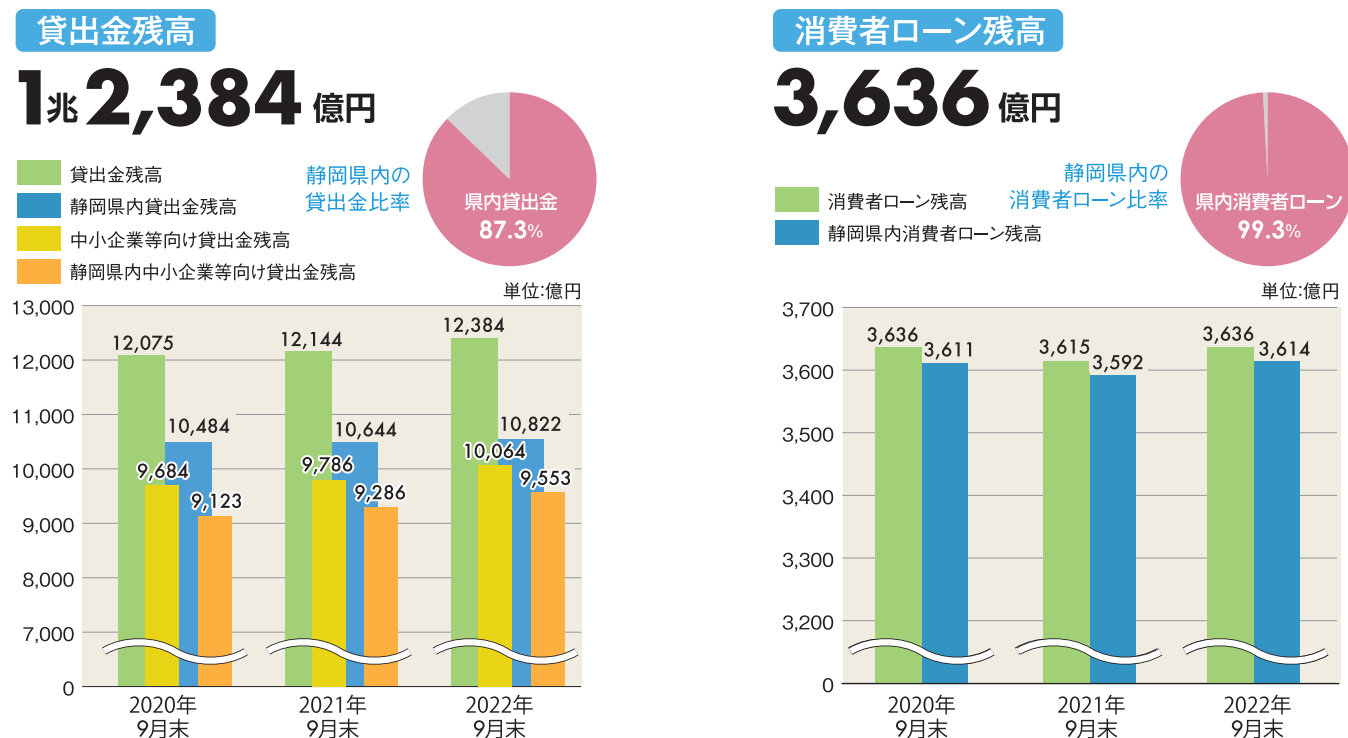
これから
新冷蔵倉庫建設・
事業承継の支援

新冷蔵倉庫建設に向けた業者の紹介や手続き等のサポートのほか、自社および関連会社の株式に関するご相談など、事業承継のご支援も行っています。

■ 預金等の状況

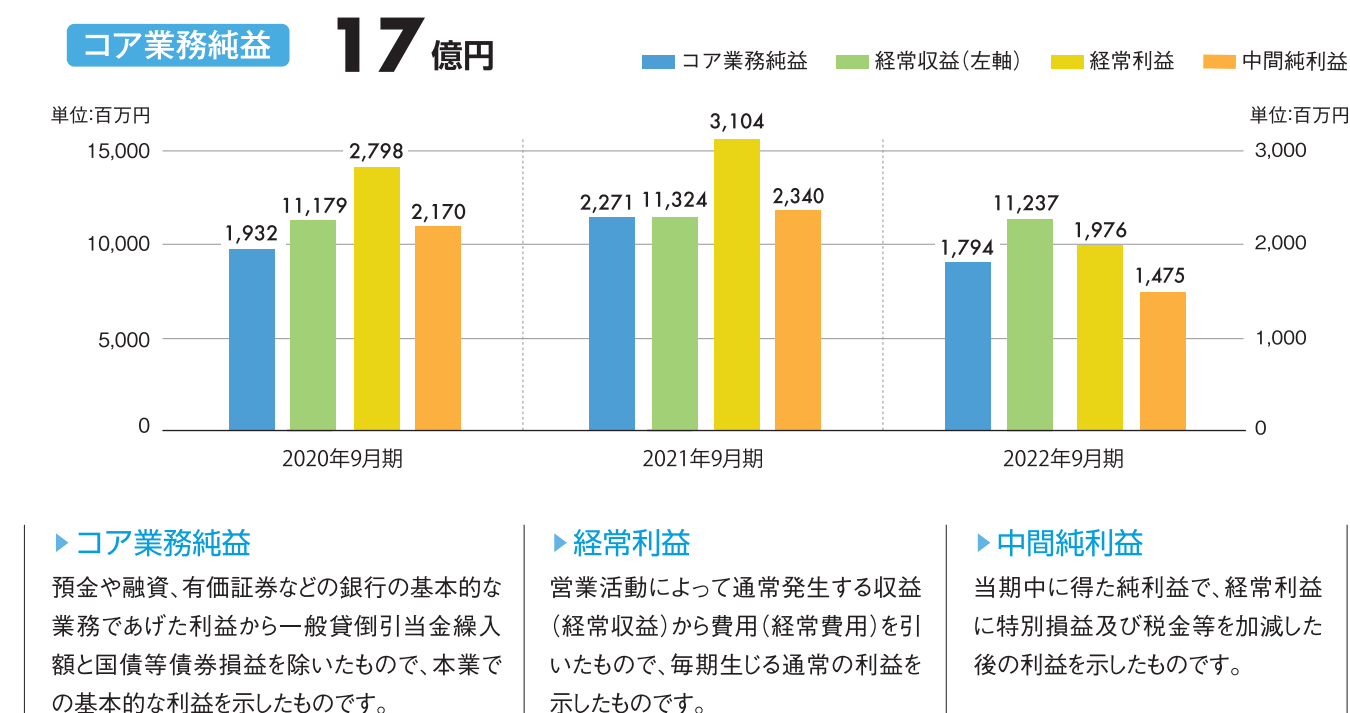


■ 貸出金の状況

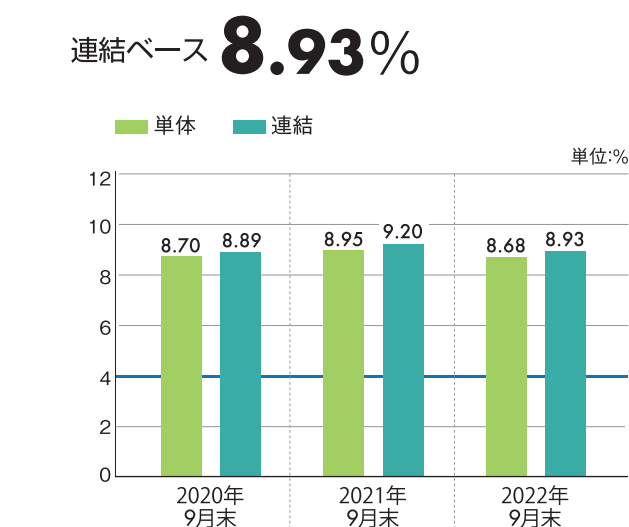


[注] 中小企業等とは、資本金3億円（ただし、卸売業は1億円、小売業、飲食業、物品賃貸業等は5千万円）以下の会社または常用する従業員数が300人（ただし、卸売業、物品賃貸業等は100人、小売業、飲食業は50人）以下の企業等であります。

■ 損益の状況



■ 自己資本比率（国内基準）

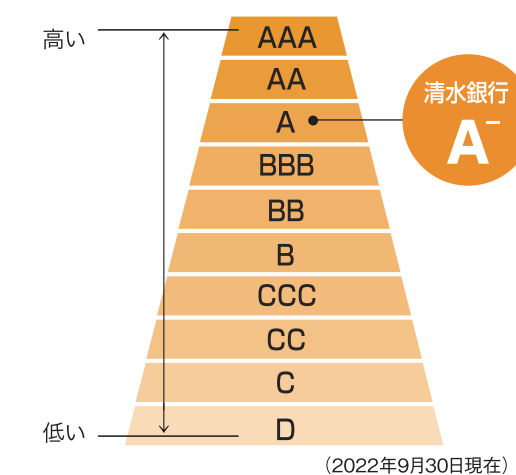


▶ 自己資本比率

銀行の健全性をはかる指標の一つです。貸出金などのリスク資産に対する自己資本の割合で、当行をはじめ国内のみに支店がある金融機関には国内基準が適用され、4%以上を維持することが求められています。

■ 格付

当行は長期発行体格付について、日本格付研究所よりランク上位にあたる『A-』を取得しております。



▶ 格付

対象となる債務について、約定どおりに元本と利息が支払われる確実性の程度を公正な第三者である格付機関が評価を行い、簡単な記号で表したものです。

11 マスキングテープ専門店ヨハク社

約2万点と充実の品揃えで、地元作家とコラボしたオリジナルなど、色とりどりのテープがずらり。イベント&キッズスペースもある。

島田市稲荷2丁目8-8 ☎050-1352-9861
https://yohakusha.official.ec/ @yohaku_sha



12 東海苑 島田

自慢の甘めのタレに合う肉を、店主が厳選。人気のハラミや厚切り上タン塩をはじめ、選りすぐりの上質な肉がお値打ち価格で味わえる。

島田市阪本43-1 ☎050-5487-6188
https://toukaiken-shimada.gorp.jp



13 Glamping&Port 結

島田市の「旧湯日小学校」を活用した大人気のグランピング施設。大人も子どもも大満足!非日常感とノスタルジックの中で素敵な時間を提供!

島田市湯日564 ☎0120-976-979(電話予約)
https://www.glamping-shizuoka.com @glampingportuyui



14 静岡カントリー島田ゴルフコース

世界的名設計家リース・ジョーンズがコース改修。広くフラットな丘陵で、絶妙な起伏や巧妙に配置されたバンカーがプレーに面白みを与える。

島田市船木3500 ☎0547-38-1313
https://www.scg.jp/shimada/ @shizuokacountry.g



15 ふじのくに茶の都ミュージアム

展示や体験を通じ、お茶を楽しむ学べる。日本や静岡の茶産業、文化、歴史、民俗、世界の喫茶文化を実物の資料や映像で分かりやすく紹介。

島田市金谷富士見町3053-2 ☎0547-46-5588
https://tea-museum.jp @tea_museum_shizuoka



6 和仏蘭西料理 ル・シャン

おいしさや華やぎをあわせもつ本格フレンチをベースに、洗練された和の手法、お茶の心を取り入れた季節の彩りで楽しむ創作フレンチ。

島田市柳町9-12 ☎0547-33-0103
@lechant91



7 なるおかサイクル

ロード、マウンテンバイクを中心に取り扱い、パーツも豊富。細かなオーダーにも対応しており、全国からサイクリング愛好家が訪れる。

島田市大井町6-11 ☎0547-37-3609
http://www.naro-jp.com @sandaimetencho



8 木村飲料株式会社

ご当地飲料を開発・製造。評判の富士山サイダー、しずおか茶コーラ、フルーツ系サイダーのほか、うなぎやカレーパンといった変わり種も。

(本社/直営店舗) 島田市宮川町2429 ☎0547-35-1507
http://www.kimura-drink.net/ @kimuradrink1947



9 清水屋 本店

小饅頭は享保年間から愛される名物で、餅米を使ったもちりとした皮が特徴。昆布入りの羊羹でこし餡を包んだ黒大奴(くろやっこ)も人気の逸品。

島田市本通2丁目5-5 ☎0547-37-2542
https://www.komanjyuu.jp @shimizuya_official



10 大井神社

大井川の水神様として、また生活の安泰と繁栄、安産、交通安全の神様としても信仰を集める。当社大祭、帯祭りは日本三奇祭としても有名。

島田市大井町2316 ☎0547-35-2228
http://www.ooijiniya.org



1 ステーキハウス成しま 島田店

ランチはサラダビュッフェバー付きでお得に、夜はリッチに楽しめる黒毛和牛専門店。ステーキはサーロイン、フィレなど部位も色々。

島田市道悦1丁目12-34 ☎0547-36-2904
https://www.steakhouse-narushima.com @steakhouse_narushima



2 豚骨ラーメンとまぜそば 池めん 島田店

静岡一濃厚な豚骨ラーメンは、通常の2〜3倍の豚骨を使用。臭みがなくクリーミーで、特注の粉を使ったコシのある麺と抜群の相性。

島田市道悦1丁目14-73 ☎0547-35-1277
https://istyle-ikemen.com @ikemen_shimada



3 ラーメン ル・デッサン

フレンチ歴30年のシェフが作る、自家製麺と天然だしにこだわったラーメン。多彩なだしとトッピングで好みの味・食べ方を堪能できる。

島田市御飯屋町8802-1 ☎0547-54-5536
http://le-dessin.jimdo.com ラーメンル・デッサン



4 鵜田寺

758年開山の島田市最古の寺。島田髷の考案者とされる虎御前の供養塔があり、島田髷まつり(毎年9月)では、さまざまな日本髪かつらが展示される。

島田市野田1195 ☎0547-36-9465
http://www.shimada-ta.jp/tourist/tourist_detail.php?id=64



5 Hana Sweets

ふわふわパンケーキで有名。SNS映えスイーツ系はもちろん、ランチのパンケーキも◎。完全予約でケーキも注文可。2月頃に島田市阪本に移転オープン!

島田市中河町285-5 ☎070-8510-3993
@hana_sweets



Short Trip in SHIZUOKA

ショートトリップ in 静岡 第26回 島田市

島田

ほっと一息をつきたくなったら、島田のまちを旅してみよう。
大井川に架かる橋をのんびり歩いて渡ったら、
広大な茶畑に囲まれて、お茶を一服。
山々の緑や水鳥たちの姿に心が和み、
まちの人たちの温かさに笑みがこぼれる。
ゆるやかな時間が、ここには流れている。



蓬莱橋
ギネス認定の、世界一長い木造歩道橋。長さ897.4mにかけて「ヤクナシ=厄無し」、「長い木の橋=長生きの橋」とも。渡るということがあるかも!
島田市南町地先 ☎0547-36-7170
https://www.city.shimada.shizuoka.jp/kanko-docs/hourabasi.html

富士山静岡空港
雄大な富士山を背景に飛行機が離着陸する「富士山に一番近い」空港。静岡の名物が揃うフードコートや売店、展望デッキなど、飛行機に乗らなくても楽しめる。
牧之原市坂口3336番地の4 ☎0548-29-2000
https://www.mtfuji-shizuokaairport.jp @mt.fujishizuokaairport

「箱根八里は馬でも越すが、越すに越されぬ大井川」とうたわれた、東海道最大の難所のひとつ。大井川。その流域に広がる島田市は、昔ながらの風情にあふれた景色や行事が多く残っている。大井川に架かる蓬莱橋、一面に茶畑が連なる大茶園、

30年以上の歴史を持つ島田大祭や髪を結い上げた女性たちが目にも艶やかな島田髷まつり、江戸時代から続く老舗など、誰もが懐かしさを覚えるような情景ばかりだ。
また、このまちには思わず時を忘れて、つい長居してしまうスポットがたくさん。そんな心地よい時間を過ごせるのは、島田の人たちが皆、温かく出迎えてくれるからなのだろう。のんびりと散歩するのはもちろん、自転車での散策もおすすめ。疲れた時は、お茶を片手に一服しよう。



導入効果のシミュレーション

掛金を積み立てることによる「税・社会保険料の効果」

「選択制」の制度設計により、加入者（従業員・役員）は掛金を税金、社会保険料の負担なく積み立てることが可能です。事業主は折半負担する社会保険料の負担軽減を期待できます。

選択制で、月に1万円を確定拠出年金の掛金として拠出した場合（年齢30歳給与25万円）

	拠出前	拠出後	効果
社会保険料 ^{*1}	447,984円	413,856円	▲ 34,128円
税金（所得税・住民税）	169,900円	162,300円	▲ 7,600円
合 計	617,884円	576,156円	▲ 41,728円

^{*1} 厚生年金保険料、健康保険料、雇用保険料の合計



同じ老後資金の積み立てでも（積み立て後の手取り金額を同じとする場合）（年齢30歳給与25万円）



確定拠出年金は、税金と社会保険料を支払う前に1万円の掛金を積み立てます。一旦、給与として受け取ると、税金と社会保険料を支払った後、積み立てることとなります。

確定拠出年金で積み立てする場合	10,000円
課税後に積み立てする場合	約6,500円
	社会保険料 税金
	約3,500円

※ 税効果については、所得税と住民税の軽減額の1年分を合計した金額です。それぞれの課税時期が異なることから、実際の年間の軽減額とは異なります。
 ※ 税金は掛金額に応じて負担軽減されますが、社会保険料は掛金額に応じて決定される「標準報酬月額」の変動による標準報酬等級のダウンによって起こり得るものです。したがって、加入者の収入と掛金額によっては効果が表れない場合もあるのでご注意ください。また、標準報酬等級のダウンによる将来支給される老齢厚生年金の額が減少する可能性があります。（老齢基礎年金には影響はありません）。
 ※ 課税所得の計算は、基礎控除、給与所得控除、社会保険料控除のみ考慮しています。

SBIウェルBe企業型年金規約 （通称:SBIウェルBeプラン）



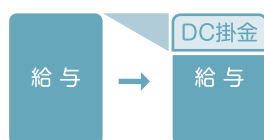
2022年10月にSBIベネフィット・システムズと業務提携を行い、「企業型DC（企業型確定拠出年金）」をお客さまにご案内することができるようになりました。清水銀行ではSBIベネフィット・システムズが取り扱う「SBIウェルBe企業型年金規約（通称:SBIウェルBeプラン）」をご案内しております。

特 長

- ① 1事業者において、人数に関係なく、役員・従業員いずれの方も1名から企業型DC導入・加入可能
- ② 企業のご要望に応じたオーダーメイドの制度設計が可能
- ③ 従業員に対する投資教育サービスをSBIベネフィット・システムズが提供

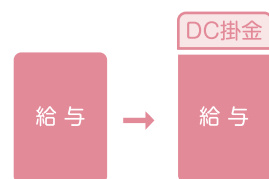
設 計 例

1 選択制



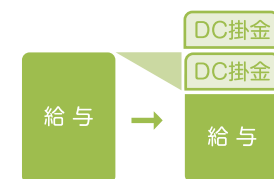
給与を減額し、その減額分を任意積立部分（生涯設計手当）とします。対象者には制度加入の選択権を付与します。加入者の積み立てる掛金は全額非課税、社会保険料算定の対象からも外れます。事業主は折半負担する社会保険料の負担軽減が期待できます。

2 給与に上乗せして支給



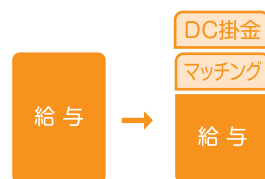
現行の給与体系を変更せず、事業主は加入者の確定拠出年金口座に掛金を退職金として拠出します。事業主は確定拠出年金の掛金として拠出することで、退職給付債務の計上が不要になります。

3 給与に上乗せ支給+選択制



1と2の併用です。選択制を併用し、会社から支給される掛金に上乗せすることで、より多くの年金資産を積み立てできます。1、2合わせて月額最大55,000円まで積み立てできます。

4 マッチング拠出



会社が拠出する掛金の範囲内で、従業員は自身の所得から掛金を上乗せして拠出できます。マッチング拠出による掛金は、選択制と異なり社会保険料算定の対象とはなりますが、全額所得控除されるため、税金はかかりません。

※詳しくはお気軽に清水銀行窓口までお問い合わせください。

暮らしに役立つお金の話

企業型DC （企業型確定拠出年金）

今回は、「企業型DC（企業型確定拠出年金）」についてご紹介します！

企業型DC（企業型確定拠出年金）とは

企業が掛金を毎月積み立て（拠出）し、従業員（加入者）が自ら年金資産の運用を行う私的年金制度です。

※ちなみに、「iDeCo（イデコ）」の愛称で呼ばれる個人型確定拠出年金は、**個人**が掛金を毎月積み立て（拠出）し、自ら年金資産の運用を行う私的年金制度です。

iDeCoについて詳しく知りたい方はこちら →



企業型DC加入条件

加入対象者

厚生年金被保険者（公務員除く）
原則70歳未満の会社員（役員含む）及び私学教職員

掛金限度額

55,000円/月
 ＊その他の企業年金に加入している場合、27,500円/月
 ＊iDeCoとの併用の場合、55,000円/月のうち、iDeCoは20,000円/月を上限
 ＊企業型DC以外の企業年金にも加入している場合、27,500円/月のうち、iDeCoは12,000円/月を上限

積立期間

厚生年金被保険者となった年齢から70歳迄

運用商品

会社の委託を受けた運営管理機関が選定した運用商品から選択

運営に係る費用

事業主が負担

老齢給付方法

一時金（退職所得）または年金受取（雑所得）から選択

企業型DCの税制優遇措置

① 積 立

掛金が非課税

掛金は**全額非課税**で積み立てが可能です。事業主が負担する掛金は、**福利厚生費**として損金として計上できます。

「選択制」の設計の場合は、**社会保険料も対象外**になります。

② 運 用

運用益が非課税

運用益は**非課税**です。年金資産を効率良く積み立てできます。

一般口座	確定拠出年金口座
20.315% ⁽¹⁾ が税金	100%再投資可能
一般口座の場合、通常約20%課税されますが確定拠出年金の場合課税されません。	

③ 受 取

各種控除で**税軽減**

一時金受取 退職所得控除を活用できます。
例) 積立期間30年（その他の退職金支給なし）の場合

1,500万円まで非課税

年金受取 公的年金等控除を活用できます。
例) 65歳時の受け取り（その他の年金収入なし）の場合

年間110万円まで非課税
（公的年金と合算します。）

※1 当税率は、20%の譲渡益への課税に加え、復興特別所得税2.1%を加えたものです。 ※詳細な計算方法は、専門家または税務署等にお問い合わせください。

清水銀行カレンダー

SHIMIZU BANK CALENDAR

悠然富士

物事に動じず落ち着いている様

コロナや戦争など、想定外の変化が起こる時代の中でも、穏やかさと力強さを兼ね備え、あらゆる困難に対して正々堂々と向き合うという思いを込めている。

撮影 小松 啓二氏

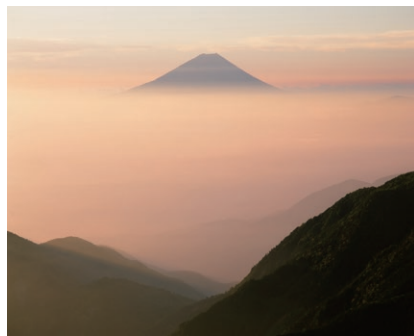


輝望富士

輝かしい未来

四季折々の美しい自然のように日々変化する時代に対応し、輝かしい未来を築いていくという思いを込めている。

撮影 松下 好璋氏



表紙 「峠の道より 望む富士」 安倍峠



1月/2月 「瑞雪想う 朝七時」 三ツ峠



3月/4月 「桜咲いたと 富士が言う」 富嶽カントリークラブ



5月/6月 「ひさかたの陽に 笑む緑」 白糸



7月/8月 「雲海抱く 碧い富士」 三ツ峠



9月/10月 「海渡る風 秋の風」 戸田



11月/12月 「花無き冬に 銀の花」 三ツ峠

SHIMIZU BANK TOPICS

令和5年秋に入江支店・江尻支店・追分支店を branchイン・branch形式で新築移転決定

当行は、「入江支店」の建替えとともに「江尻支店」「追分支店」をbranchイン・branch（店舗内店舗）形式で移転・集約することを決定しました。また、新店舗は現入江支店所在地に新築するため、令和4年12月12日より新店舗の完成までの間、入江支店を一時的に江尻支店内に移転いたしました。

なお、新店舗は預金・融資等の金融サービス全般を行うフルバンキング店として令和5年秋頃にオープンする予定です。更なるサービス向上と利便性が高まる店舗づくりを目指してまいります。



オンサイトPPAモデルを活用した 当行店舗への太陽光発電設備の設置

当行は、脱炭素社会の実現に向けた取り組みとして、鈴木商事株式会社とのオンサイトPPA※モデル契約により、袖師支店屋上に太陽光発電設備を設置しました。今後、当行施設への導入拡大を進め、CO₂フリー電気の使用量を増やすことでサステナビリティ経営を実践し、持続可能な社会の実現に貢献してまいります。

※電力購入契約の略。企業が保有する施設の屋根や敷地に電力販売業者が無償で発電設備を設置し、発電した電気は企業が使用することで、電気料金とCO₂排出量の削減が期待できるモデル。



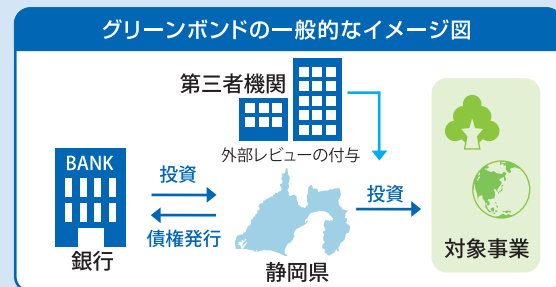
3年振りの開催「第73回清水みなと祭り」 港かつぽれ総おどりへの参加

当行は、コロナ禍で3年振りの開催となった「第73回清水みなと祭り 港かつぽれ総おどり」に参加しました。今回は、「とりもどそうー清水の力まつりの力」をスローガンに、新型コロナウイルス感染症の対策を施したうえで時間と規模を縮小しての開催となりました。当行からは若手行員を中心とした元気で勢いのある30名の踊り手がお揃いの法被を着て参加しました。当行は第1回清水みなと祭りから毎回参加しており、今後も地域に根差した金融機関として地域社会との関わりを深めてまいります。



グリーンボンドへの投資

当行は、静岡県の発行するグリーンボンド（静岡県第1回公募公債）への投資を行いました。グリーンボンドとは、企業や地方自治体が国内外のグリーンプロジェクトに要する資金を調達するために発行する債券です。静岡県は「SDGsモデル県」として将来にわたり持続可能な開発を実現することを目指しており、本債券により調達された資金は、県有建築物のZEB化やカーボンニュートラルポートの形成等に充当されます。今後も投融資を通じて持続可能な社会の実現に向けて取り組んでまいります。





しずおかの
匠

「有限会社 ヤマカ水産」

世界に、未来に
伝えていきたい、
沼津が誇る干物文化。

沼津の名物といえば、「アジの干物」だ。干物の歴史は奈良時代にまでさかのぼる。和食の原点ともいえる、伝統ある食文化のひとつだ。沼津の干物づくりは江戸後期頃に始まったと言われ、気候や条件が適していたことから産業に発展。今では日本一の干物の産地である。

創業110年になる有限会社ヤマカ水産は、アジを中心に、サバや金目鯛などさまざまな干物を製造している。

そのこだわりは乾燥方法。冷風除湿乾燥機を使用し、水分を内側からじつくりと抜いている。沼津に吹く干物づくりに適した駿河湾からの南西風「ならい風」のように、時間をかけて、素材の甘みを凝縮し閉じ込められるという。

小松寛社長は、「幼い頃から両親が干物をつくる姿を見て育ちました。干物が好きだったので、小学生になる頃には家業を継ごうと決めていました」と語る。大学卒業後、築地の塩干・乾物店に勤めたのち、13年前に沼津へと戻り自社で働き始めた。そこで始めたのが、骨がある、生臭い、家では焼けない、といった理由で敬遠され、消費量が減少していた干物の現状への新たな挑戦であった。

「干物文化を継承していくのは、干物屋に生まれた自分しかない」そこで小松社長は取り扱う魚種を増やし、同社の人気商品「正子さんの醤油干し」をつくり上げた。丸大豆醤油、純米酒、三温糖で仕上げ、あつくらとしたサバの食感と濃厚な旨味、香り高い醤油の風味が絶妙だ。

さらなる挑戦として、多くの人に干物に親しんでもらおうと、フレンチ風干物「Pêcheur（ペッシュール）」を開発した。通常干物の味付けに用いる塩汁（しょしる）は使わず、柑橘類やハーブを加えて魚の臭みを抑えたことで、干物は苦手だという人たちも虜にしている。

世界に干物を広めていきたい、と語る小松社長。未来へと向けた干物づくりに、大きな情熱を燃やしている。



小松寛 代表取締役

有限会社ヤマカ水産

〒410-0106 沼津市志下629 TEL055-931-2142 <https://www.yamaka-suisan.co.jp>

お客さまに寄り添い、
喜ばれ、もっと役にたつために、
日々努力し成長している若手行員を紹介します。

☆ しみずで輝く ☆

若手行員



若手行員に聞きました

Q1 お客さまの願いを叶えるために
心掛けていることはなんですか？

Q2 変化の激しい時代の中で、
どのような銀行員でありたいですか？



MAEKAWA Keita

富士支店 融資
前川 慶太

A1 融資係として、お客さまから身近な存在に感じていただき、お悩みやご要望を打ち明けていただける存在になれるように心掛けています。社会の時流をつかみ、お客さまに寄り添ったご提案を行えるよう、今後も努めてまいります。

A2 コロナ禍を経て、激しく変化する社会情勢に乗り遅れないよう、自身の知識を常にアップデートし続けたいと考えています。自己研鑽に励み、お客さまの抱える多様なニーズや課題に対応できる銀行員でありたいです。



SUZUKI Chihiro

下香貫支店 テラー
鈴木 千尋

A1 最適なライフプランをご提案できるようお客さまの話をよく聞くことを心掛けています。ニーズを正確に把握しお客さまの思いや求めていることを常に考え、お客さまから信頼していただけるよう励んでいます。

A2 お客さまのニーズが変わっていくであろう未来を見据え、時代をきちんと見きわめて、この先も変わらず清水銀行を選んでいただけるよう、常にお客さまの思いに寄り添える銀行員でありたいです。

袖師支店 テラー
所 美波

A1 お客さまに親しみを持っていただけるように、笑顔の接客を心掛けています。今後もお客さまの求めていることを常に考え、ニーズに合った最適なお提案ができるよう努めてまいります。

A2 デジタル化が進む中でも、対面での関わりを通してお客さまに寄り添うことを大切にしています。些細なことでも相談したいと思っただけのような、お客さまから信頼される銀行員でありたいです。



TOKORO Minami

島田支店 渉外
齊藤 卓弥

A1 何事にも臆せずチャレンジし、どんな困難からも逃げ出さない姿勢を心掛けています。お客さまとの会話を通じ、経営課題や思い、ビジョンを共有し、お客さまの一番身近な存在となれるように努めています。

A2 高い向上心とチャレンジ精神を持って業務に取り組み、お客さまと本音で対話ができる銀行員でありたいです。そのために自己研鑽に励み、知識・知見を蓄え、さまざまなソリューションに取り組んでまいります。



SAITO Takuya



KATO Yutaro

浜松支店 渉外
加藤 友太郎

A1 お客さまのニーズに寄り添ったご提案を心掛けています。補助金や助成金等の有効活用など、お客さまのお役に立てる情報収集と情報提供を積極的に実践しています。

A2 常にお客さまのためになる情報収集を行い、継続して自己啓発を行う必要があると感じています。スピード感をもった精度の高い対応を行うとともに、地域やお客さまに好影響を与える存在でありたいです。



AIHARA Tomomi

有玉支店 マネーアドバイザー
相原 友美

A1 お客さまをよく見て、よく話を聞いて、よく知ることが大切だと考えています。そのためには、自らもお客さまに受け入れていただけるよう、自然体の自分を表現すること、そして常に自分を磨くことを心掛けています。

A2 外部環境によってお客さまの状況は常に変化しています。またお客さまのライフステージによってお客さまの願いも常に変化しています。さまざまな状況を常に把握し、お客さまの将来に寄り添いながら最適な情報提供とご提案ができる行員でありたいです。