

SHIMIZU BANK

MINI REPORT

しみずミニレポート

令和3年
9月期



令和2年 3月期 9月期
令和3年 3月期 9月期
令和4年 3月期 9月期

店舗ネットワークのご案内

令和3年12月末現在
本支店・出張所79店舗 ローンセンター7箇所

▶詳しくは当行ホームページをご覧ください。

<https://www.shimizubank.co.jp/>



静岡市(35店舗) 清水区:26店舗 葵区:5店舗 駿河区:4店舗

〈清水区〉
本店営業部
蒲原支店・イオンタウン蒲原支店
由比支店
由比支店本町特別出張所
興津支店・八木間支店
袖師支店・庵原支店・辻支店
高橋支店
入江支店
江尻支店
梅田町支店・緑が丘支店・矢部支店
草薙支店
堂林支店
押切支店

駒越支店
下野支店
有東坂支店
追分支店
美術館前支店
長崎支店
三保支店
★清水ローンセンター

〈葵区〉
静岡支店
鷹匠町支店
千代田支店
大岩支店
流通センター支店
★静岡ローンセンター
〈駿河区〉
静岡南支店
東静岡支店
(清水銀行SBIマネープラザ静岡)
中田支店
安倍川支店
★東静岡ローンセンター

富士宮市(3店舗)

富士宮支店
大宮支店
野中支店

県外

東京都(1店舗) 東京支店
愛知県(2店舗) 名古屋支店
豊橋支店

インターネット支店

清水みなとインターネット支店

富士市(11店舗)

富士支店
吉原支店
川成島支店
伝法支店
富士駅南支店
松岡支店
須津支店
鷹岡支店
広見支店
松野支店
富士川支店
★富士ローンセンター

沼津市(3店舗)

沼津支店
沼津北支店
下香貫支店

焼津市(4店舗)

焼津支店
田尻支店
大富支店
大井川支店

三島市(2店舗)

三島支店
松本支店
★東部ローンセンター

藤枝市(2店舗)

藤枝支店
藤枝駅西支店
★藤枝ローンセンター

島田市(2店舗)

島田支店
初倉支店

浜松市(7店舗)

浜松支店
浜松東支店
(清水銀行SBIマネープラザ浜松)
浜松北支店
曳馬支店
篠ヶ瀬支店
有玉支店
葵町支店
★浜松ローンセンター

お問い合わせ先一覧

清水銀行コールセンター 銀行営業日9:00～17:00	☎ 0120-0-43289	総合案内(商品・サービス)
ネットバンキング共同受付センター(個人専用) 銀行営業日9:00～21:00 土日祝日9:00～17:00	☎ 0120-5-43289	インターネットバンキング操作方法に関するお問い合わせ
ネットバンキング共同受付センター(法人専用) 銀行営業日9:00～21:00 土日祝日9:00～17:00	☎ 0120-4-43289	しみず法人ダイレクト・でんさいネットサービスのパソコン等の操作方法に関するお問い合わせ
清水銀行コールセンター でんさい担当 銀行営業日9:00～17:00	☎ 0120-43289-1	でんさいネットサービスに関するお問い合わせ
資産運用商品相談窓口 銀行営業日9:00～17:00	TEL 054-353-5161	投資信託・保険商品に関するお問い合わせ
金融円滑化相談窓口 銀行営業日9:00～17:00	☎ 0120-43289-7	金融円滑化に関するご相談等
相続相談窓口 銀行営業日9:00～17:00	☎ 0120-43289-5	銀行取引にかかる相続手続に関するお問い合わせ

紛失・盗難等のご連絡先

カードセンター 24時間受付	TEL 054-363-6135	キャッシュカードの紛失・盗難、インターネットバンキング等における不正被害に遭われたとき
振り込め詐欺被害相談窓口 銀行営業日9:00～17:00	☎ 0120-6-43289	振り込め詐欺被害等に関するお問い合わせ

※銀行営業時間内は、お取引店またはお近くの支店(インターネットバンキング等における不正被害においては上記のコールセンター0120-0-43289)に速やかにご連絡ください。

お客さまの声をお聞かせください

お客さまサポート室 銀行営業日9:00～17:00	☎ 0120-3-43289	当行へのご意見・ご要望・苦情等について
当行ホームページ 24時間受付	https://www.shimizubank.co.jp/	
専用はがき	営業店ロビー・ATMコーナー設置	



清水銀行

清水リース&カード株式会社
清水信用保証株式会社
清水総合メンテナンス株式会社

株式会社清水地域経済研究センター
清水総合コンピュータサービス株式会社
清水ビジネスサービス株式会社

清水銀行は、静岡県の豊かな森林づくりをサポートしています。





頭取 岩山靖宏

「サステナビリティ経営の実践」

経済環境の変化

わが国経済は、新型コロナウイルス感染症の影響により依然として厳しい状況が続いております。企業活動は、製造業を中心に持ち直しの動きが見られるものの、半導体不足や感染症によるサプライチェーンへの影響懸念等から不透明感は継続しております。

当行の主要営業基盤である静岡県においても半導体不足の影響が顕在化しており、県内の主要産業である輸送用機械製造業を中心に部品供給の遅れが生じ、生産や輸出の増勢が鈍化しております。

こうした経済環境のなかで、コロナを乗り越え、力強い経済回復を実現するために、環境の変化を成長の好機と捉え「グリーン化」や「デジタル化」への取り組みを一層進め、サステナブルな社会をつくることが求められております。

SDGsへの取り組み

SDGsとは、誰一人取り残さない、持続可能な開発目標のことであり、地域とともに、お客さまとともに持続的な成長を目指している当行においても重要なテーマであります。当行は、平

成31年4月に「清水銀行SDGs宣言」を策定公表し、「地域経済の持続的成長」「環境保全」「地域社会への貢献」の3つの取組方針を掲げております。

「地域経済の持続的成長」への取り組みとしては、新型コロナウイルス感染症の影響を受けたお客さまへの資金繰り支援とともに経営改善・事業再生・事業転換等の支援に努めてまいりました。ポストコロナを見据えて事業再構築に意欲を有するお客さまに対しては、営業店の行員に加えて、令和3年4月に新設したソリューション営業部の行員と外部機関が連携し、補助金の申請支援等を行いました。また、地域のお客さまに、二酸化炭素排出量削減に資する設備投資を促し、お客さまとともにSDGsの目標を達成するため「しみずESGローン」や「しみずSDGs取組支援サービス」等の新たな融資商品・サービスの提供を開始しました。こうした取り組みを通じて、持続可能な社会の実現をお客さまとともに目指すため、さまざまなソリューションメニューを提供しております。

「環境保全」への取り組みとしては、当行が創立時から静岡市清水区に所

は、森林法に基づく森林経営計画を

策定し、定期的な間伐の実施や店舗内装への間伐材の使用、植林活動等を通じて、長年に亘り大切に承継されてきた資産であります。適切に管理されている山林は、大気中の二酸化炭素を吸収し、カーボンニュートラルの実現に大きな役割を果たします。また、興津川上流域に位置しているこの山林は、水源涵養機能により、豊かで良質な水を駿河湾に供給し、地域の水産資源の保護にもつながっております。

「地域社会への貢献」の取り組みとしては、継続的に実施している地域の文化事業への協賛や金融経済教育、スポーツ事業の振興等を通じて地域の活性化に取り組んでおります。

こうした取り組みにより、地域経済の持続的発展とお客さまにご満足いただけるサービスの充実を図ってまいりました。

コロナを乗り越え、新しい経済社会の基盤をつくる

令和3年8月には、中部横断自動車道の静岡―山梨間が全線開通しました。これにより両県の移動時間が大幅に短縮され、利便性が高まるのみな

らず、物流網の強化、災害時の避難輸

送路の確保等、サステナビリティにも大きく寄与するものと考えております。既に国際拠点港である清水港からの輸出を見据えた企業立地や新潟県長野県・山梨県を含めた広域経済圏における地域産品の販路開拓等が進められており、当行は、高速道路沿線への物流倉庫の建設や「やさいバス株式会社」との連携により静岡県産の鮮魚や水産加工物をその日のうちに山梨県へと供給する「さかなバス」の運行に携わり、地域経済を活性化する一端を担ってまいりました。

このように県内の公共投資や民間企業による設備投資は、持ち直しの動きが見られており、地域経済はポストコロナを見据えて着実に動き始めております。

当行は、地域経済のさらなる活性化に向けて金融仲介機能を発揮し、迅速な資金供給を行うのみならず、今まで以上に幅広い分野におけるソリューションメニューをご用意し、サステナブルな社会の実現に貢献していきたいと思っております。

皆さまにおかれましては、今後とも倍旧のご支援、ご愛顧を賜りますようお願い申し上げます。

SHIMIZU With Card

〈しみずウィズカード〉

Web申込みの取り扱いを開始しました!

令和3年12月から、支店にご来店いただかなくても、お手元のパソコンやスマホなどからお申込みいただくことが可能となりました。

いつでも
どこでも
簡単
申込み!



しみず
Ponta

©Ponta

Point 1 3つの機能が1枚に!

SHIMIZU With Cardは、「クレジットカード」「キャッシュカード」「Pontaカード」の3つの機能が1つになっています。



クレジット
カード



キャッシュ
カード



Ponta
カード



一般カード



ゴールドカード

SHIMIZU With Card〈しみずウィズカード〉

Point 2 ポンポンたまるPontaポイント

- Ponta提携店舗でためる
クレジット払い200円(税込)で1ポイント
Ponta提携店舗でのPontaポイント

Ponta提携店舗での
Pontaポイント



ポイント+

クレジット利用
¥200



1ポイント

※一部、クレジット払いができないPonta提携店舗があります。
一部、ポイント対象外となる場合があります。
※ポイントの加算内容は提携店舗によって異なります。

- 現金払いでためる
- 国内でも海外でもJCB加盟店でのショッピングでためる
- 公共料金やETCカードでのお支払いでためる

／ お店選び・支払い方法を工夫すれば
／ こんなにたまるPontaポイント

電気料金の支払い (毎月 10,000円X12ヶ月) → 600ポイント

ガス料金の支払い (毎月 8,000円X12ヶ月) → 480ポイント

ガソリン代の支払い (毎月 12,000円X12ヶ月) → 720ポイント

ご家族の携帯料金 (毎月 30,000円X12ヶ月) → 1,800ポイント

スーパーでの買い物 (毎月 30,000円X12ヶ月) → 1,800ポイント

合計 年 5,400ポイント!!

携帯料金・公共料金の
支払い指定も簡単です

カードお申込み時に、該当の携帯会社、公共料金の登録情報を申告していただければ、自動的に支払い指定が完了する為、余計な手続きが必要ありません。
さらに、一般カードは、2年目以降からの年会費も無料になります。
※ WEB申込みについては、携帯料金などの支払い指定となります。 ※ 申込み時の支払い指定に対応していない場合もございます。

Point 3 SHIMIZU With Card〈しみずウィズカード〉提携企業



しみずパートナー企業、随時拡大中!

しみずパートナー企業とは、SHIMIZU With Cardにおトクな特典を提供してくれるお店のこと。
パートナーの店舗や施設でSHIMIZU With Cardにてクレジット決済すると、「Pontaポイント2倍」や、提示すると「各種割引」といった特典が受けられます。

※ポイントは各提携企業により異なります。

SHIMIZU With Card を WEB で申し込む

しみずウィズカード

検索



※一部、クレジット払いができないPonta提携店舗があります。一部、ポイント対象外となる場合があります。※ポイントの加算内容は提携店舗によって異なります。※当行所定の条件を満たす方がお申込みいただけます。※所定の審査がございます。※一般のカードの初年度年会費は無料です。次年度以降は一定の条件により無料となります。[一般:本会員は1,375円(税込)、家族会員は440円(税込)、ゴールド本会員は11,000円(税込)、家族会員1枚目無料、2枚目以降1枚につき1,100円(税込)がかかります。]※クレジットカード機能は清水リース&カード株式会社から提供されます。※Pontaカード機能は株式会社ロイヤリティマーケティングから提供されます。※SHIMIZU With Cardによるクレジット払いの場合は税金分についても別途ポイントが加算されます。(2021年12月31日現在)
くわしくは当行ホームページの専用ページをご確認ください。https://www.shimizubank.co.jp/withcard/index.html
クレジットカードについての詳細は清水リース&カード株式会社ホームページをご確認ください。https://www.shimizubank.co.jp/aboutus/group/slc/card/s_jcb/index.html

SHIMIZU BANK

MINI REPORT
しみずミニレポート

令和3年
9月期

Contents

01 頭取ごあいさつ
「サステナビリティ経営の実践」

04 SHIMIZU With Card 〈しみずウィズカード〉
～Web申込みの取り扱いを開始しました!～

05 清水銀行のサステナビリティの取組み

07 お客さまトップインタビュー

マスコー製紙株式会社	代表取締役社長	増田 明彦氏
SSPC・HD株式会社	代表取締役	岡崎 政浩氏
株式会社ヤザキ	代表取締役	矢崎 尚行氏

13 業績ハイライト

15 Short Trip in SHIZUOKA
～磐田～

17 暮らしに役立つお金の話
～いまからはじめる資産形成～

19 清水銀行トピックス

20 令和4年版 清水銀行カレンダー

21 しみずで輝く若手行員

22 しずおかの匠
ラーメン ル・デッサン

23 店舗ネットワーク

清水銀行の概要 (令和3年9月30日現在)

創 立	昭和3年7月1日
本店所在地	静岡県静岡市清水区富士見町2番1号
総資産	1兆7,700億円
預金残高	1兆5,168億円
貸出金残高	1兆2,144億円
資本金	108億1,626万円
店舗数	本支店・出張所79店舗 (静岡県内76店舗、静岡県外3店舗)
従業員数	927人
連結自己資本比率	9.20%
単体自己資本比率	8.95%

※本資料に掲載してある計数は、原則として単位未満を切り捨てのうえ表示しています。

令和3年12月発行

編集

株式会社清水銀行 経営企画部
静岡県静岡市清水区天神1丁目8番25号
TEL.054-353-7895

SHIMIZU
With Card
パートナー企業

あるじ 栖



岳南タクシー

掛川花鳥園

勝 富

函南ゴルフ倶楽部



三笑亭本店

静岡カントリーグループ

清水シティホテル

すみれ

第一商事株式会社

大富士ゴルフクラブ

NASUBI GROUP

日本平ホテル

富士川楽座

富士急行

文具館コバヤシ

Hotel Grand Fuji

沼津ウシントン靴店

文具館コバヤシ

Hotel Grand Fuji

沼津ウシントン靴店

(五十音順)

しみずSDGs取組支援サービス

ヒアリングシートによる SDGs評価レポートをご提供!

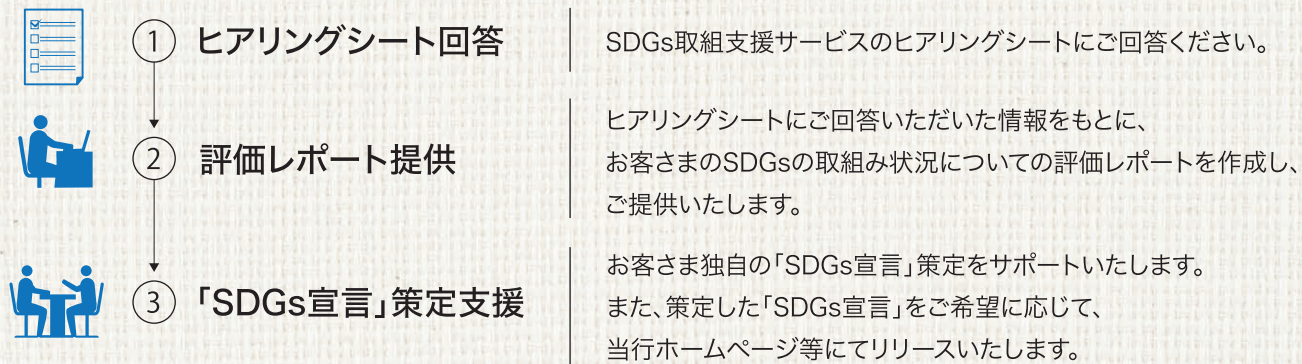
SDGsって何から始めればいいのか?

- 当行がお客さまの企業活動をSDGsの観点で整理しフィードバックします。
- 現在の姿と今後優先すべき取組みの見える化をサポートします。

お客さまの「SDGs宣言」 策定をサポート!

- お客さまの取組みをまとめた「SDGs宣言」の策定をサポートします。
- SDGs宣言を公表することで、取組み内容を社内外にアピールできます。
- 自社の取組み・理念に共感する取引先などの開拓等の効果も期待されます。

支援サービスの流れ



個別課題への 継続取組み支援

本サービス提供後も、ご希望に応じて清水銀行のソリューションメニューの活用によるお客さまのSDGs経営の実践をサポートいたします。ソリューションメニューによっては、別途費用が発生する場合がございます。

しみずSDGs取組支援サービス商品概要

- ご利用いただける方: 法人のお客さま
- お取り扱い店舗: 清水銀行各店舗
- ご利用手数料: 165,000円(税込)
- 企画パートナー: 三井住友海上火災保険株式会社
MS&ADインターリスク総研株式会社

ご留意事項 「SDGs宣言」の策定支援にあたり、当行担当者が専用のチェックシートを用いて、お客さまの取組み状況をヒアリングさせていただきます。取組み状況が確認できる資料(会社案内等)のご準備をお願いする場合がございます。
(令和3年12月31日現在)

清水銀行SDGs宣言

清水銀行は、経営理念のもと地域金融機関として、地域の持続的な成長と社会的課題の解決に取り組み、国連が提唱するSDGs(持続可能な開発目標)の達成に貢献してまいります。

取締役頭取 岩山 靖宏

1. 地域経済の持続的成長
○地域経済を担う事業者の皆さまの金融支援・本業支援を通じて、地域経済の活性化に取り組んでまいります。
2. 環境保全
○環境に配慮した企業活動を行っていくとともに、保全活動をとおして環境資源の保全と環境の創造に取り組んでまいります。
3. 地域社会の貢献
○地域の皆さまや地域社会が抱える課題に真摯に向き合い、持続可能な社会の実現に向けて取り組んでまいります。

清水銀行は「清水銀行SDGs宣言」を公表し SDGs達成に向けた取組みを進めております

- ・当行所有林の保全活動(植林、下草刈りなど)
- ・地域清掃活動(興津川、安倍川の清掃)
- ・地域行事への参加(清水みなと祭り、富士まつりへの参加)
- ・金融経済教育の継続的参画(静岡県立大学、静岡大学での講義)
- ・スポーツ振興等への継続的参画(清水エスパルスへの協賛、少年少女サッカー大会への協賛)
- ・文化事業への継続的協賛(特別展覧会への協賛、富士山静岡交響楽団への協賛)
- ・プラスチック資源の削減(セルロースファイバーを配合したカルトン、紙製ファイルの使用)



清水銀行の サステナビリティの取組み

清水銀行は、静岡県の豊かな自然を守り、地域のお客さまの成長をお手伝いし、持続可能な社会の実現に貢献していくために、さまざまな取組みを行っています。

清水銀行は、SDGs/ESGに取組む 企業の皆さまをサポートします

SDGsとは?

- Sustainable Development Goals(持続可能な開発目標)の略称で、国連の全会一致で採択された2030年までに達成すべき17の目標です。
- 先進国も途上国も、すべての国が関わって解決していく目標です。
- 気候変動や経済成長、人権や働きがいなど、幅広く社会課題の解決を目指しています。
- SDGsで掲げられた課題の解決に関わることは、ビジネスチャンスにもつながります。



しみずESGローン

地球温暖化対策に取組む事業者を金融面から幅広く支援することで、カーボンニュートラル社会の実現を促進します。

しみずESGローン	
対象者	地球温暖化対策に取組む法人又は個人事業主
資金使途	地球温暖化対策のための設備資金
融資金額	上限なし
適用金利	当行所定の利率
特徴	環境に配慮した設備投資に幅広く対応 例:工場建設資金(LED照明、エコガラス等採用)

地方創生私募債(愛称:しずおかの未来)

持続可能な地域社会の実現を目的に、当行が私募債の発行企業さまから受け取る手数料の一部(発行額の0.20%相当額)をもとに、発行企業さまの希望を参考にし、地域の医療機関、教育機関、環境保全団体等のSDGs達成に取組む団体等への寄贈もしくは寄付を行います。



ニーズをとらえた商品開発と 要望に応える体制づくり。

付加価値の高い、家庭紙商品の開発

マスコ製紙株式会社は、トイレットペーパー、キッチンペーパー、ペーパータオル等の家庭紙を製造・販売する製紙メーカーである。

「いま家庭紙の価格競争は激しさを増しています。企業が生き残るには、他社と差別化できる商品の開発が欠かせません」

そう語るのは、同社の増田明彦社長だ。同社では、「芯なしのトイレットペーパー」、「トイレに流せるペーパータオル」など、付加価値の高いユニークな商品を開発してきた。市場ニーズをとらえた商品は、生協や大手スーパー、大手ドラッグストアなどの取引先から高評価を受けている。

そんな同社の商品ラインナップのなかでも、近年市場が伸びているのが、ソフトパック（フィルム包装）のティッシュペーパーとキッチンペーパーだ。よくある紙製ボックスタイプと比べてかさばらず保管しやすい、フィルム包装のため紙が水に濡れないなどの利点がある。

「リピーターのお客さまが多く、お取引先の小売業さまからの注文も増えつつあります。それだけに競争は厳しくなりつつあり、大手小売業の要請に応えるためには生産ラインを拡大する必要性に迫られていました」と語るのは、増田広和専務。メガバンク勤務の経験と知識を活用し、社長の右腕として財務面から会社経営を支えている。

補助金を活用して、 新工場を建設

清水銀行とは、永年の



温暖化対策に取り組む事業者への清水銀行の融資制度「しみずESGローン」と、静岡県と富士宮市の「企業立地補助金」を活用することとした。

「コロナ禍により、今後の経済状況の見通しが不透明なかで、補助金活用の提案は助かりました。また、補助金申請にあたっての事業計画の策定についてもサポートしてもらいました」と増田専務。

2021年10月、3階建の新工場が完成。延床面積は4,012平方メートル、1階には製造ラインを設置、2階・3階は倉庫スペースとなり、商品在庫を保管できる。



新工場

つきあいである。

2019年、

清水銀行の紹介で本社近隣に事業用地を購入していた

が、この土地にソフトパックのティッシュペーパー・キッチンペーパーの新工場の建設を決定。資金調達に

ついては、地球温暖化対策に取り組む事業者への清水銀行の融資制度「しみずESGローン」と、静岡県と富士宮市の「企業立地補助金」を活用することとした。

「コロナ禍により、今後の経済状況の見通しが不透明なかで、補助金活用の提案は助かりました。また、補助金申請にあたっての事業計画の策定についてもサポートしてもらいました」と増田専務。

2021年10月、3階建の新工場が完成。延床面積は4,012平方メートル、1階には製造ラインを設置、2階・3階は倉庫スペースとなり、商品在庫を保管できる。

「製造・在庫・出荷を

「製造・在庫・出荷を

「製造・在庫・出荷を

「製造・在庫・出荷を

「製造・在庫・出荷を



マスコ製紙株式会社

〒418-0032
富士宮市浅間町14-12
TEL.0544-27-0251
FAX.0544-23-4557
http://masukoo.co.jp/

同社は人々の生活に欠かせない製紙産業の一翼を担い、自然環境と向き合いながら消費者の求める確かな品質、快適な品質、新しい品質を追求している企業です。社長と専務によって展開された事業の更なる発展のため、今後も全力でご支援し、最適なソリューションをご提案してまいります。

清水銀行 富士宮支店 渉外長 小池 一邦



製品ラインナップ

SOLUTION 課題解決 清水銀行のソリューション営業 補助金を活用した 資金調達

国・県・市等には、さまざまな補助金や制度融資があります。清水銀行では事業目的にあわせた補助金等を活用しながら、お客さまにとって最適な資金調達をご提案します。

はじめに さまざまな資金調達の提案

ものづくり補助金を活用した設備導入、「地方創生私募債」による資金調達（手数料の一部を地域貢献「地域小学校への図書寄付」などを提案してきました。

ソリューション 企業立地補助金の活用

新工場の建設にあたり、しみずESGローンによる資金調達、静岡県・富士宮市の企業立地補助金の申請サポートを行いました。

これから 成長ステージにあわせた支援

今後も事業の成長ステージにあわせて、雇用確保、資金調達、ビジネスマッチングなど、さまざまなサポートをしていきたいと思ひます。

内装・営繕工事から建設工事まで M&Aで新たなステージをめざす。

内装工事・営繕工事を強みに、成長

SSPC・HD株式会社は、シャッター・パーティション等を中心に、内装・営繕工事を請け負う企業だ。創業は2017年6月。大手シャッターメーカーに勤めていた岡崎政浩社長が、36歳の時に起業した。

「起業にあたって、株式公開をゴールにした10年間の事業計画を作成しました。容易に達成できるとは思っていませんが、まずは目標が必要だと考えました」

シャッターメーカーで建材の販売施工に携わっていた経験を活かして、大手金属メーカーを主要な取引先に、ビルや工場の内装工事・営繕工事を受託。毎年着実に売上を伸ばし、事業計画書の目標を達成していった。

「成長の理由を一言で言うなら、お客さまと協力会社に恵まれたことに尽きます。その期待に応えるために、レスポンスの速さと丁寧な仕事を心がけてきました」

たとえは、どこよりも早く正確な見積を出すこと、どんなに短納期でも施工品質は落とさないことなど。これを可能にしているのは、長年にわたる経験と、協力会社との信頼関係だと言う。

「当社の社是は、努力・謙虚・素直です。当たり前のことに懸命に誠実に取り組んできました」

特別なことは何もしていないと、岡崎社長は言う。しかし、その仕事への姿勢は、取引先からの信頼と評価につながっているとは間違いでない。

M&Aにより、 地域密着型ゼネコンへ

2020年6月、同社は新社屋を建設した。全面ガラス張りの開放感のあるモダンな

細かなニーズにもしっかりとこたえる

オフィスには、同社の空間デザインへのこだわりが息づく。

「新社屋への移転は、新しいステージをめざす決意の表明でもあります」

同社は、内装・営繕を中心とした工事から、大規模かつ総合的な建設工事ができるゼネコンをめざしていた。しかし、「業歴が浅いために建設業の許可取得が難しい」のが課題だった。

岡崎社長からの相談を受けて、清水銀行では株式譲渡を希望している建設業の許可をもつ建材会社を紹介し、M&Aを提案した。

「M&Aの資金はもちろん、その後の資金繰りも含めて支援してもらいました。M&Aは大きな決断でしたが、当社の今後の成長のために欠かせないと考えました」

2021年4月、建材会社をM&Aにより子会



ショールームのような新社屋はパーティションや内装全て自社の空間デザイン

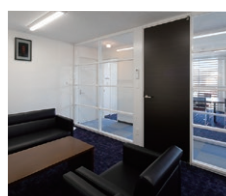
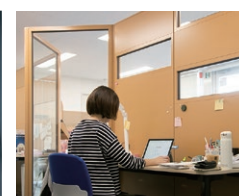


SSPC・HD 株式会社

〒426-0072
藤枝市南新屋260-15
TEL.054-639-6228
FAX.054-639-6229
<https://www.sspc.co.jp/>

岡崎社長はご自身で掲げた企業目標を実現するため、今回のM&A等スピード感のあるご判断で事業を拡大しております。その中で、どのような仕事に対しても誠実な心を持って対応することで、お客さまや従業員との信頼関係を築かれています。今後も同社の事業発展に貢献できるような新たな情報のご提供や、魅力的なご提案を行ってまいります。

清水銀行 藤枝駅西支店 渉外長 堀 浩太郎



ガラスやパーティションを使用した、圧迫感のないオフィス空間

SOLUTION 課題解決

清水銀行のソリューション営業

これから

事業戦略全般の支援

M & A後の資金繰りの支援、グループ化した子会社も含めた事業計画の作成支援を通じて、事業戦略全般を支援していきます。

ソリューション

株式譲渡によるM & A

M & Aの情報提供、資金調達などをサポート。M & Aにより、建材会社をグループの建設部門として完全子会社化しました。

はじまり

建設業許可についての相談

建設業の許可をもつ企業をグループ化したいとの相談があり、候補先として取引先の株式譲渡を希望している建材会社をご紹介させていただきました。

**M & Aの
マッチング支援**

規模拡大・事業の多角化・事業承継など、さまざまな目的にあわせて、譲渡企業と譲受企業をマッチングし、M & Aをサポートします。

国内で、海外で、プラスチック成形の可能性を広げる。

世界で認められた、樹脂成形技術

株式会社ヤザキは、プラスチック成形品等の製造・販売を行う企業である。高精度・高機能かつ複雑な形状の部品も製造可能な「射出成形技術」、重要保安部品であるガソリントankなどの製造に欠かせない「中空成形技術」で、自動車メーカー・二輪メーカー・事務機器メーカー等から高い評価を受け、着実な成長を遂げてきた。

矢崎尚行社長は、大手化学メーカーの研究職を経て、1998年、30歳の時に創業者である父親の後継者として、同社に入社した。

「入社してすぐに、品質保証の国際規格『ISO 9002』取得のプロジェクトを担当しました。プロジェクトを通じて、事業の全体像や経営の課題を把握することができ、良い経験になりました」

その後、ISO 9001、ISO 14001の認証も取得。国際規格のものづくり環境を整え、国内自動車メーカーのグローバル展開とともに、海外への製品輸出も伸びていった。

「ガソリントankが主力製品でした。当社が開発した多層成形技術やフッ化処理技術でガソリンの透過を抑え、米国の環境規制に対応しました」

当初は輸出していたが、リーマンショックを機に現地

広大なスペースの倉庫エリア

調達方針が示されたため、2009年に米国ジョージア州に現地法人AYC社を設立し、現地生産することとなった。

米国工場での現地生産が順調に伸びるなかで、

プロフェッショナルなヤザキのスタッフ



米国ジョージア州の現地法人 AYC 社

国際協力銀行との協調融資

「就任当初は戸惑いましたが、財務面・体制面から組織の再構築に取り組みました」

赤字が続いていた食品部門を組織再編により黒字化。また、若手社員の積極的な登用により組織の若返りを進め、会社を成長の軌道に乗せた。国内事業だけでなく、米国現地法人のAYC社も順調に成長していった。

「小型汎用エンジン向けのガソリントankの需要増により、生産ラインの拡大が迫られていました。そこで清水



最先端のシステムで高精度・高機能の製品が製造される

銀行に資金調達の相談をしました」

相談を受けた清水銀行は、国際協力銀行（JIBC）との協調融資を提案。これは、日本の産業の国際競争力維持・向上に貢献することを目的とした政策金融であり、メリットも多い。枠組みとしては清水銀行から同社に円建て、国際協力銀行から現地法人に米ドル建てで、総額約660万ドルを融資した。

「協調融資による有利な資金調達で、機械設備の製造ラインを増設しました。当社のような設備型企業にとって、資金調達はとても重要です。清水銀行は、制度融資・補助金など、課題にあわせた的確な提案をしてくれるので助かっています」

いまプラスチック成形加工の分野は、厳しい価格競争にさらされている。「今後は『他社にはできないこと』を実現するための設備投資を進め、自社の強みを伸ばしていきたい」と矢崎社長は言う。

株式会社ヤザキ

〒438-0026
磐田市西貝塚3769
TEL.0538-34-8111
FAX.0538-35-9247
<http://www.yazaki-corp.co.jp/>



同社はプラスチックを使用する分野がまだ限られていた昭和37年に、お弁当のお供だった陶器の茶びんを樹脂化することから始まりました。永い伝統がある一方で、常に先を見据えながら新たな分野・技術にチャレンジしていくバイタリティに溢れており、多くの魅力を持った企業です。引き続き同社の成長のお役にたてるよう、『全力かつ迅速』にご提案を行ってまいります。

清水銀行 磐田支店 渉外長 齊藤 政志



清水銀行 磐田支店
支店長
神谷 守孝
KAMIYA Moritaka

清水銀行 磐田支店
渉外長
齊藤 政志
SAITO Masashi

株式会社ヤザキ
代表取締役
矢崎 尚行氏
Mr. YAZAKI Naoyuki

SOLUTION 課題解決 清水銀行のソリューション営業

海外現地法人への資金調達

グローバル化により、海外に現地法人を設立する企業が増えてきました。清水銀行では、海外での資金調達のご要望にもお応えします。

米国工場への設備投資

米国現地法人の機械設備導入・生産ライン拡充のための資金調達について、ご相談をいただきました。

国際協力銀行との協調融資

当行と国際協力銀行（JIBC）の業務協力協定に基づいた協調融資により、親子ローンにて約660万ドルの融資を行いました。

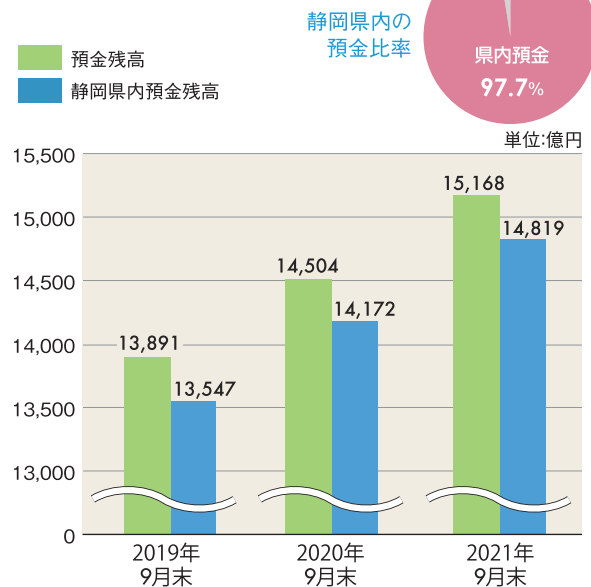
デジタル化等についての支援

デジタル化、DX等の経営課題について、当行のネットワークや補助金活用の提案などを通じて支援していきたいと考えています。

■ 預金等の状況

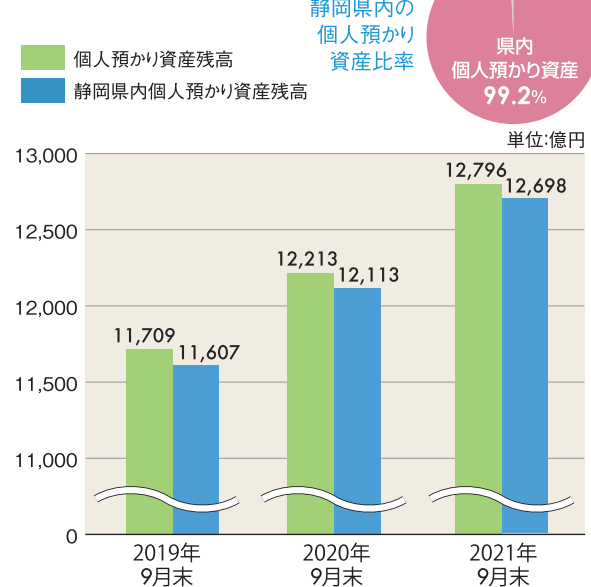
預金残高

1兆5,168億円



個人預かり資産残高

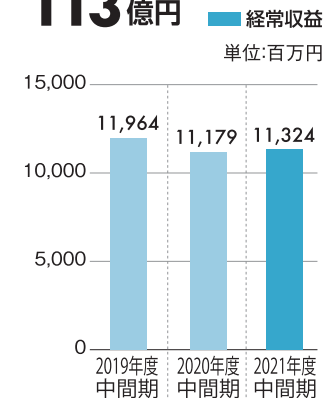
1兆2,796億円



■ 損益の状況

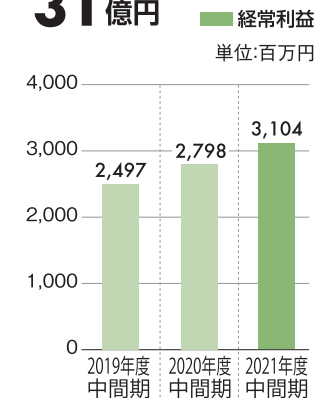
経常収益

113億円



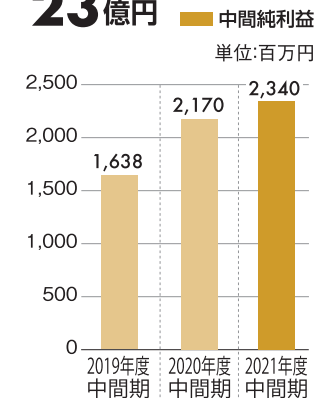
経常利益

31億円



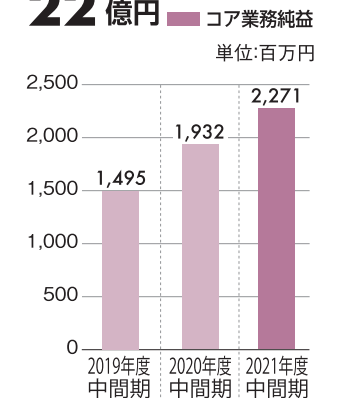
中間純利益

23億円



コア業務純益

22億円



▶ 経常利益

営業活動によって通常発生する収益(経常収益)から費用(経常費用)を引いたもので、毎期生じる通常の利益を示したものです。

▶ 中間純利益

当期中に得た純利益で、経常利益に特別損益及び税金等を加減した後の利益を示したものです。

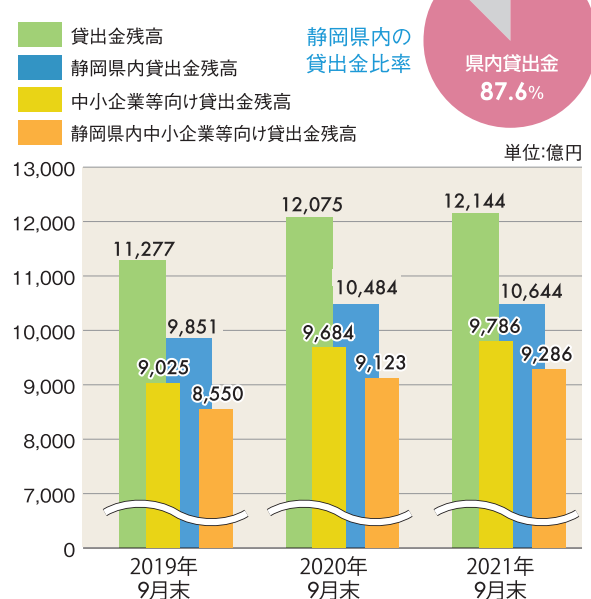
▶ コア業務純益

預金や融資、有価証券などの銀行の基本的な業務であげた利益から一般貸倒引当金繰入額と国債等債券損益を除いたもので、本業での基本的な利益を示したものです。

■ 貸出金の状況

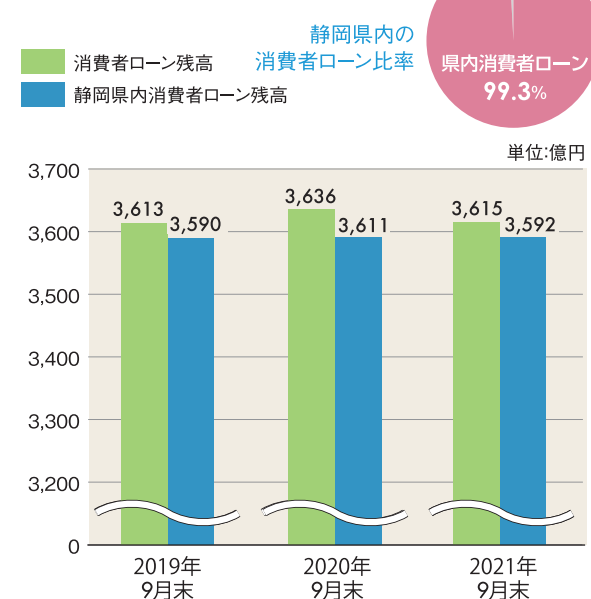
貸出金残高

1兆2,144億円



消費者ローン残高

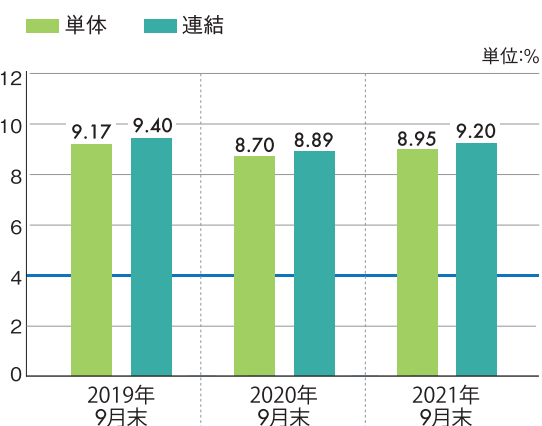
3,615億円



[注] 中小企業等とは、資本金3億円(ただし、卸売業は1億円、小売業、飲食業、物品賃貸業等は5千万円)以下の会社または常用する従業員数が300人(ただし、卸売業、物品賃貸業等は100人、小売業、飲食業は50人)以下の企業等であります。

■ 自己資本比率(国内基準)

連結ベース 9.20%

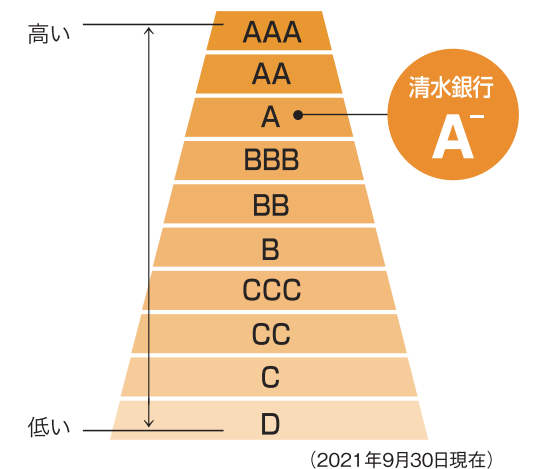


▶ 自己資本比率

銀行の健全性をはかる指標の一つです。貸出金などのリスク資産に対する自己資本の割合で、当行をはじめ国内のみに支店がある金融機関には国内基準が適用され、4%以上を維持することが求められています。

■ 格付

当行は長期発行体格付について、日本格付研究所よりランク上位にあたる『A-』を取得しております。



▶ 格付

対象となる債務について、約定どおりに元本と利息が支払われる確実性の程度を公正な第三者である格付機関が評価を行い、簡単な記号で表したものです。

磐田

長い歴史が語り継がれる磐田のまちには、
いつの時代も、人々の活気と元気な笑顔があふれている。
由緒ある古(いにしえ)の社に見守られながら、
スポーツに汗を流し、自然とたわむれ、
土地の恵みに舌鼓を打つ。
そんな何気ない日常は、きっと何よりも魅力的だ。

「スポーツのまち」として、全国にその名を知られている磐田市。サッカーやラグビーのプロチームの本拠地であり、東京2020オリンピックの卓球混合ダブルスで金メダルを獲得したベアをはじめ、多くの一流アスリートを輩出する、スポーツが盛んなまちだ。南北に広く、山川、海のすべてがそろう、サーフィンなどのマリンス

ポーツや、釣り、トレッキング、キャンプといったアウトドアも楽しめる。歴史は古く、奈良時代には遠江国分寺と遠江国府が置かれ、江戸時代には東海道の宿場・見付宿として栄えたことから、今も多くの史跡が残る。地元で愛される老舗や最新のグルメなど、大人にも子どもにも嬉しい立ち寄りスポットが盛り沢山だ。

見付天神 矢奈比賣神社
「見付のお天神様」として知られる、学問・安産・子育て・スポーツの大神。重要無形民俗文化財である「見付天神裸祭」や「霊犬しっぺい太郎伝説」でも有名です。
磐田市見付1114-2 ☎0538-32-5298
<https://www.mitsuke-tenjin.com/> @mitsuke_tenjin

府八幡宮
天平の御代に桜井王により祀られたのが始まり。徳川家の崇敬厚く楼門は県文化財。御社殿等は市文化財。10月の例大祭には絢爛豪華な山車が町を練り歩く。
磐田市中泉112-1 ☎0538-32-4762
<https://www.fu-hachimangu.jp/>

清水銀行
磐田支店
令和3年 11月15日
新築移転OPEN/
磐田市中泉一丁目3番地13

11 Kitchen studio Sei

2021年秋、私たちはリニューアルオープンいたしました!食べることは生きること。この大切な食事の場を、ENJOY!HAPPY♡にするお手伝いをしていきます!

磐田市今之浦1-7-6 ☎0538-34-0177
<https://www.seitou-shizuoka.co.jp/>



12 飲み喰い処 辰味家

磐田駅近くに居酒屋を構えて23年。3年前に全個室・堀座敷に改装しました。大小宴会対応です。また地元野菜を使った磐田餃子も販売しています。爆烈にんにく・熱狂しょうが、遠州焼きの3種類。ネット販売にも対応しております。

磐田市中泉一丁目8-8 ☎0538-33-0388
餃子は <https://tatsumiya-t.net/> で検索 @tatsumi_ya_



13 リカーワールド大正倉

大正時代に酢の醸造をしていた建物を改装したユニークな店舗。お酒のほかに懐かしい昭和レトロな商品も。

磐田市中泉二丁目6-12 ☎0538-35-2611
@taisyougura



14 はちみつ館

暖かい日差しをたっぷり浴びた花からミツバチが集めた天然のはちみつ。風味豊かな自然の味をお楽しみください。

磐田市二之宮浅間2-6 ☎0538-33-8883
<https://www.83kan.com/>



15 磐田市竜洋昆虫自然観察公園

昆虫たちや自然とふれあうことのできる施設。生きた昆虫の生態展示、標本展示はもちろん、季節ごとにいろいろな企画展、昆虫イベントもたくさん開催。

磐田市中大瀬320番地1 ☎0538-66-9900
<https://ryu-yo.jp/> @ryuyo.konchu @mushipark_ryuyo



6 ヤマハスタジアム (磐田)

ヤマハスタジアムは、サッカー・ラグビーに使用されている球技専用スタジアムです。屋根付きのメインスタンドと、急傾斜(傾斜角度35度)の巨大なバックスタンドが、このスタジアムの特徴です。

磐田市新貝2500 ☎0538-32-1148
<http://www.jubilo-iwata.co.jp>
@jubiloiwata.official @Jubiloiwata_YFC



7 しづ子美容室オリー 本店

1950年創業。70年以上にわたる経験と高い技術力で、お客様の頭から足のつま先まで、すべてを美しく。贈り物に最適な、高級感のある金を基調としたオリジナルギフトボックスもご用意しております。

磐田市中泉105番地7 ☎0538-36-6663
<https://www.o-l-y.jp/> @salon.de.shizuko.oly @salon.de.shizuko.oly



8 本多屋

磐田駅前でお店を開いてもうすぐ100年。そばやうどんの他にカレーライスやラーメンなどメニューが豊富な蕎麦屋です。



9 カドヤサン

1937年創業の果物屋「カドヤ」のフルーツを使用した、フルーツサンド専門店です。一本堂さんの食パンを使用し、月替りで4種類の味の食パンも登場します!

磐田市城之崎3-4-7 ☎0538-32-4615
@kadoya_san



10 みどりや支店

昭和28年創業の磐田市民に愛される老舗甘味処。あんこ、クリームがぎゅー入った「あづま焼」が人気。暑い時期は50種類以上あるかき氷が楽しめます。

磐田市中泉一丁目4番地1 ☎0538-32-2837



1 菜乃屋

地域の特産品を漬物に加工することをコンセプトに作り続けて75年。時間と手間を惜みず、品質にこだわり続け、新鮮さを大切に工場直売店です。

磐田市寺谷453-1 ☎0538-38-3886(代)
<https://www.nanoya.jp/>



2 磐田卓球場 (ラリーナ)

卓球台12台を常設し、リオ五輪モデルの卓球台"infinity"でプレーができるほか、東京五輪で実際に使用された卓球台"MOITIF"の展示もしています。

磐田市見付4075-1 ☎0538-32-4236
https://www.city.iwata.shizuoka.jp/shisetsu_guide/sporte_midokoro/takkyu/1005157.html



3 旧見付学校

昔の小学校にタイムスリップ。現存する日本最古の擬洋風木造小学校校舎に入ると昔の教科書などのたくさんの教育資料を見ることができます。昔の遊びも楽しめます。

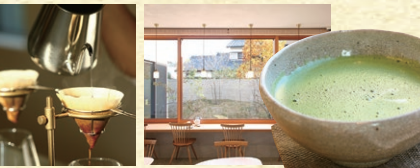
磐田市見付2452 ☎0538-32-4511
<https://kanko-iwata.jp/tanoshimu/tanoshimu-298/>



4 山ぼうし茶房

自家焙煎珈琲や抹茶が味わえる磐田市のカフェ。自然を感じられるぬくもりのあるカフェでゆったりとした時間をお楽しみください。

磐田市富士見台17-1 ☎0538-39-1187
<https://yamaboushi.cafe/> @yamaboushisabou



5 玉華堂 今之浦本店

磐田で美味しいプリンを買うならココ!年間35万本完売の人気「極ぷりん」や、名物みそまんじゅう等の人気和洋菓子を揃えてお待ちしております!

磐田市今之浦四丁目18-10 ☎0538-36-0102
<https://www.gyokkado.co.jp/> @gyokkado @gyokkado





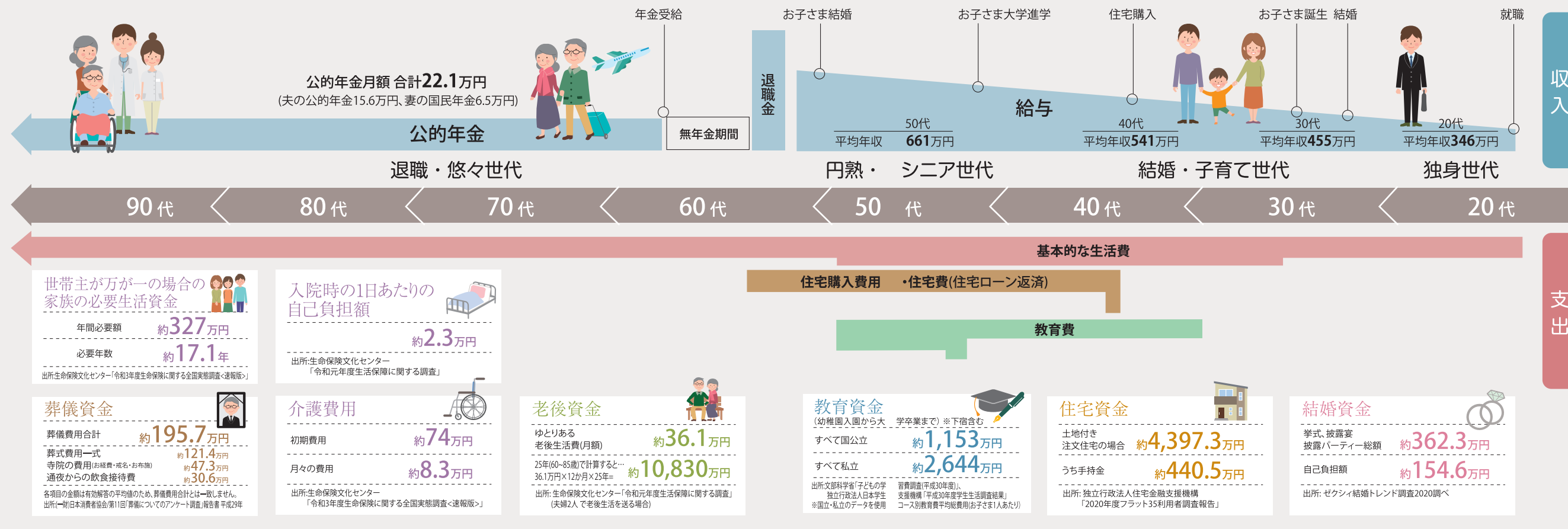
暮らしに役立つ お金の話

人生はいろいろな「ライフイベント」があります。
それぞれのイベントでどのくらいのお金が必要になるのかをしっかりと把握をして
ライフプランをたてることで、ゆとりをもって資金準備をすることができます。

いまからはじめる資産形成 ～人生を楽しく過ごす～

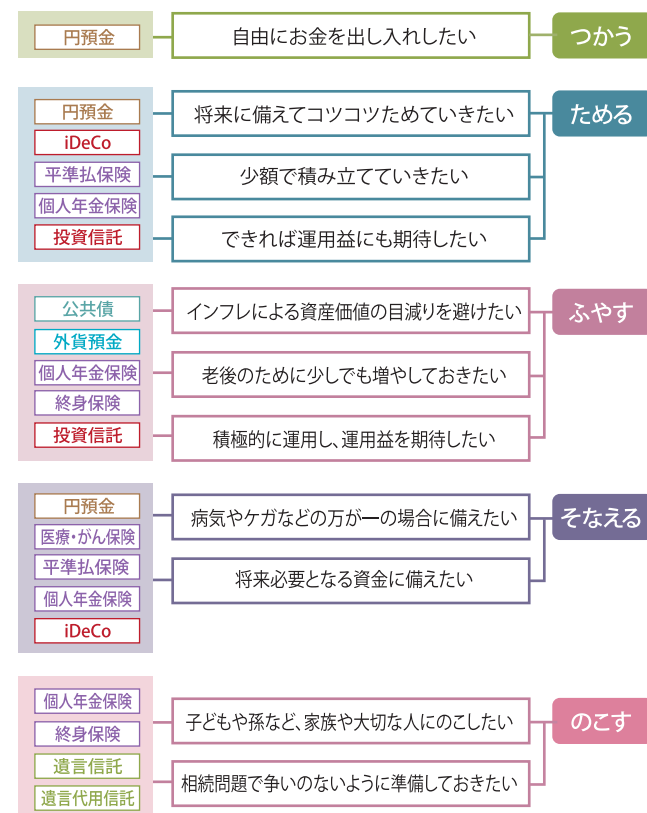
「ライフイベント」毎に必要なお金を確認してみましょう

1



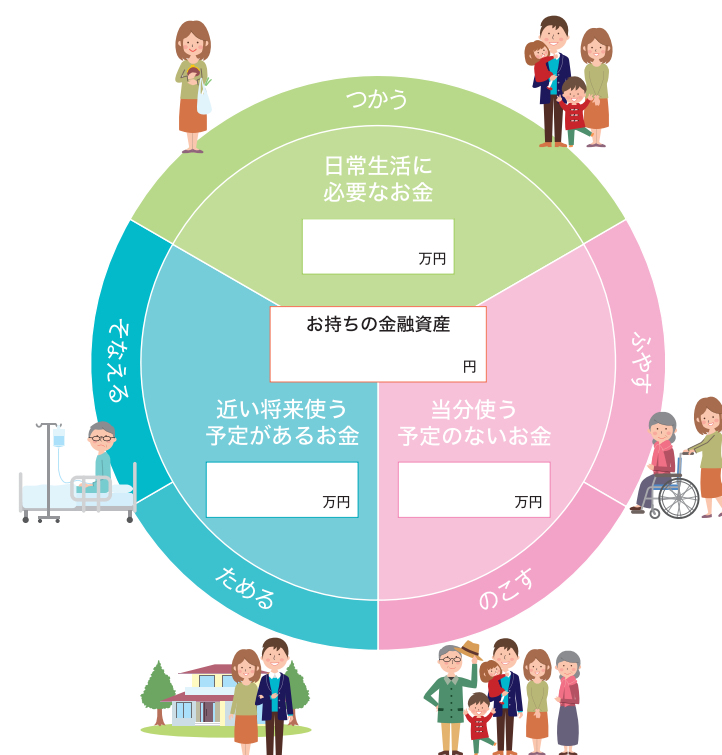
お客さまの目的に合った商品を選んでみましょう

3

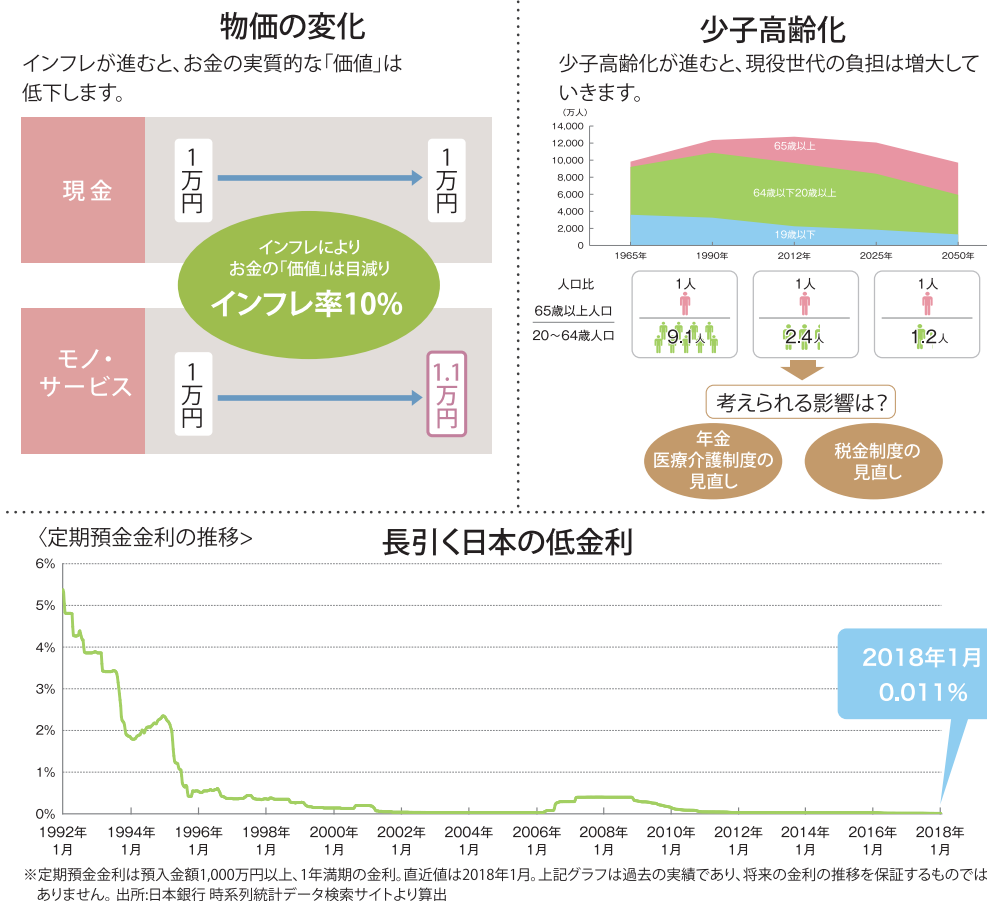


お持ちの資産を『色分け』してみましょう

2



どうして資産形成が必要なの？



清水銀行は、お客さまに寄り添い、お一人おひとりの資産形成をお手伝いします。

清水銀行カレンダー

SHIMIZU BANK CALENDAR

ぎょう めい ふ じ
暁明富士

夜明け

コロナ禍を乗り越え、コロナに打ち勝ち、未来に向かって歩み出すという思いを込めている。

撮影 小松 啓二氏



せい ちょう ふ じ
清澄富士

清く澄んでいること

四季折々の鮮やかで清く澄みきった景色のようにならでもお客さまにとって魅力的な存在であり続けるとの思いを込めている。

撮影 落合 正和氏



表紙 「霊光の頂」 安倍峠



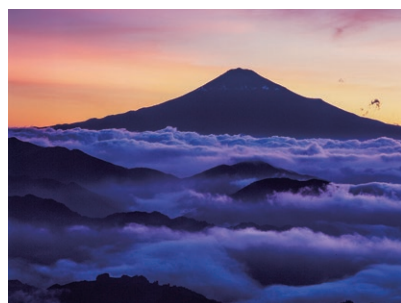
1月/2月 「厳冬の華」 忍野



3月/4月 「春光」 雁堤



5月/6月 「水田水鏡」 忍野



7月/8月 「威風凜然」 吉原



9月/10月 「秋風の輝き」 朝霧高原



11月/12月 「浮白雲に桜海老」 富士川河川敷

SHIMIZU BANK TOPICS

磐田支店の新築移転

当行は2021年11月に磐田支店を新築移転いたしました。新店舗はこれまで店舗があった場所から約160m東側に位置しており、お客さま用駐車場を10台確保し、コンサルティングブース1か所、応接室2部屋を設置する等、更なるお客さまの利便性向上を追求しております。また、環境に配慮したサステナブルな店舗を目指し、当行所有林の森林認証材を含む静岡市産材「オクシズ材」を使用した椅子・本棚や、駐車場の照明としてソーラー式ボールライトを採用いたしました。新型コロナウイルス感染症防止策を講じた上で行ったオープニングイベントには、磐田市長をはじめとする地域の皆さまにお越しいただきました。今後も地域のお客さまに親しまれ、喜ばれ役にたつ銀行を目指してまいります。



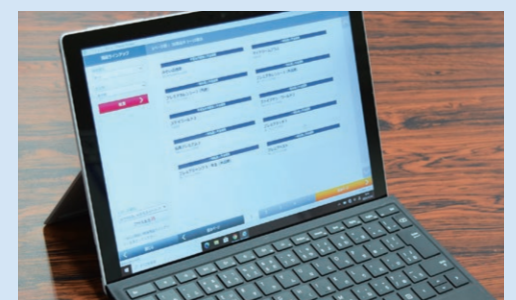
傷害保険の取扱い開始

当行は2021年10月より、共栄火災海上保険株式会社の標準傷害保険「安心へのそなえ」の取扱いを開始いたしました。「安心へのそなえ」は、日常生活における不慮の事故（仕事・趣味・レジャーなどのケガだけでなく、住宅の所有に関わる賠償責任も補償）に備える傷害保険です。資産形成に資する個人年金保険・終身保険、医療保険・がん保険など疾病に関する保険に加え、新たに傷害保険の取扱いを開始することで、お客さま一人ひとりに寄り添い幅広いニーズにお応えしてまいります。



個人向け生命保険商品の申込電子化

当行は2021年12月より、個人向け生命保険商品のご契約においてタブレット端末を活用した電子申込を開始いたしました。従来、紙で記入いただいた書類をタブレット入力に変更し、当行が保有する顧客情報を契約時に自動連携することで、お客さまの入力負担が軽減されました。また、申込フォームのエラーチェック機能により、入力漏れや項目間の不整合などを防止することが可能となりました。引き続き、お客さまのお役にたてるサービスをご提供してまいります。



静岡市美術館美術展への特別協賛

当行は2021年9月14日から2021年11月7日まで静岡市美術館にて開催された美術展「生誕160年記念 グランマ・モーゼス展 素敵な100年人生」に特別協賛いたしました。本展はアメリカの国民的画家グランマ・モーゼスの生誕160周年を記念した回顧展で、日本初公開を含む絵画作品及び愛用品などの資料、約130点が展示されました。10月29日には来場1万人を記念したセレモニーが行われ、開催期間中の来館者は1万6千人を超えました。今後も文化事業への継続的な協賛を通じて、地域社会の活性化に貢献してまいります。





しずおかの
匠

唯一無二のラーメンは、
料理人の経験の賜物。

「ラーメンル・デッサン」

朝からラーメンを食す「朝ラー」は、藤枝を中心に近隣の島田、焼津エリア特有の食文化で、今や全国にも知られている。人気店が集まるこの激戦区で、他と一線を画す注目の店が、島田市のラーメンル・デッサンだ。

店主の増田稔明氏は、フランス料理のシフトとして30年腕を振るい、東京に店を構えていたが、子供の誕生を機に故郷へ戻ることを決意。フランス料理のエッセンスを加えた、ラーメン店を始めた。そのメニューはどれも個性豊かで、バリエーションに富んでいる。化学調味料は一切使わず、麺は国産小麦の自家製。スープは京都の鴨や岩手のほろ鳥、函館の帆立などを贅沢に使った5種類の出汁を、醤油・塩・味噌・トマトなどの味付けで楽しめ、さらに国産黒トリユフやにぼしなどを混ぜた特製バターをトッピングすれば、味の変化や広がりを楽しむことができる。ライスも地元で昔から親しまれる、酒と醤油を炊き込んだ「さくらめし」をアレンジしたものだ。

「フランス料理には『スペシャリテ』という、その店の顔となる料理があります。写真を見ただけで、ル・デッサンのラーメンだとわかるものをめざしています。」

そう語る増田氏が勧めてくれたのは、一番人気の「岩手ほろほろ鳥だし」のラーメン。ほろほろ鳥はフランス料理では定番の食材だが、日本ではまだ希少だ。滑らかな麺の波の上に、ほろほろ鳥の胸肉、煮卵、貝割れ大根が添えられている。潔いまでのシンプルさが、実に美しい。

このような唯一無二のラーメンを作るのは、フランス料理で培った経験の賜物だという。料理の技や知識だけではなく、素晴らしい食材を提供してくれる生産者や、応援してくれるシェフ仲間達との出会いがあったからこそだと。「ここにきて良かった」と思ってもらえる店でありたい。

店主は今日も真摯にラーメンと向き合い続ける。



増田 稔明 代表

ラーメン ル・デッサン

〒427-0053 島田市御飯屋町8802-1 TEL 0547-54-5536 <https://le-dessin.jimdofree.com>

お客さまに寄り添い、
喜ばれ、もっと役にたつために、
日々努力し成長している若手行員を紹介します。

☆ しみずで輝く ☆

若手行員



／ 若手行員に聞きました ／

Q1 お客さまの願いを叶えるために心掛けていることはなんですか？

Q2 今後どのようなスキルを身につけ、伸ばしていきたいですか？

02



SUZUKI Kozaburo

富士宮支店 渉外
鈴木 幸三郎

A1 お客さまとお会いする機会を増やし、経営に関する悩みやお考えをご共有いただけるよう努めています。また、お客さまからのご要望にお応えするだけでなく、お役に立てるような情報提供を積極的に行うことを心掛けています。

A2 お客さまからの幅広いニーズにお応えできるよう、多分野にわたる専門知識を身につけてまいります。今後は宅地建物取引士や中小企業診断士などの資格取得にも挑戦していきます。

01



HISAMATSU Ebina

野中支店 マネーアドバイザー
久松 慧美那

A1 お客さまとの会話の中で、何かお役に立てることはないか常にアンテナを張ることを心掛けています。銀行の取り扱うさまざまな商品を最大限に活かし最適なご提案を行うことで、お客さまに信頼しご相談いただけるよう、日々邁進してまいります。

A2 現在担当している資産運用の専門知識の質をより高めていくとともに、今後はより幅広いお客さまのニーズに対応できるよう、融資や不動産等の新たな知識を身につけてまいります。

草薙支店 マネーアドバイザー
望月 夏菜

A1 お客さまに最も身近な銀行員と感じていただけるよう、お客さまの立場に立った笑顔の接客を心掛けています。一つひとつの会話を大切に、お客さまの生活や思いに寄り添ったマネープランと一緒に考えてまいります。

A2 お客さまから相続に関するご相談をいただくことも多いため、税金や不動産など、関連した知識を深め、お客さまへのご提案の幅をひろげ、さまざまな課題解決に努めてまいります。



MOCHIZUKI Kana

04

本店営業部 渉外
羽切 涼亮

A1 お客さまから信頼され、些細なことでも第一に相談をしていただける関係性を構築することを心掛けています。ご訪問や会話を重ね、お客さまを知ることが何よりも大切にしています。

A2 お客さまの抱える千差万別の課題に応えられる銀行員になりたいと考えています。ウィズコロナ・アフターコロナを見据えたデジタル化支援などの本業支援でお客さまのお役に立てるよう、さまざまな知識を身につけ、提案力を伸ばしてまいります。



HAKIRI Ryosuke

03

06



SUZUKI Toya

篠ヶ瀬支店 渉外
鈴木 柊也

A1 お客さまのビジョンや悩みなど、経営に関する思いを大切にしながらご提案を心掛けています。多様化するお客さまの経営課題に対して、最適なご提案ができるように提案の幅を広げています。

A2 日々変わるお客さまの状況に対応するため、経済環境や業界動向も含めた知識の幅を広げていきたいと考えております。その上でお客さまが真に必要なソリューションをご提供できるよう、提案スキルを伸ばしてまいります。

05



OHASHI Megu

菊川支店 テラー
大橋 めぐ

A1 日常の些細なことまでお話しいただける信頼関係を築くため、常に笑顔で話しやすい雰囲気をつくることを心掛けています。お客さまの現状やニーズを把握し、お客さまの立場に立った最適なご提案ができるよう努めています。

A2 資産運用においてよりお客さまのニーズに合ったご提案ができるよう、ファイナンシャルプランナー2級の資格取得を目指しています。専門的な知識を身につけ、お客さまへのご提案に活かせるよう努力してまいります。