

MINI REPORT

しみずミニレポート

平成30年
3月期



店舗ネットワークのご案内 平成30年3月末現在
本支店・出張所79店舗 ローンセンター7箇所

▶詳しくは当行ホームページをご覧ください。
<http://www.shimizubank.co.jp>



静岡県 (35店舗) 清水区:26店舗 葵区:5店舗 駿河区:4店舗

〈清水区〉
本店営業部
蒲原支店
イオンタウン蒲原支店
由比支店
由比支店本町特別出張所
興津支店・八木間支店
袖師支店・庵原支店・辻支店
高橋支店
入江支店
江尻支店
梅田町支店
草薙支店

〈葵区〉
静岡支店
鷹匠町支店
千代田支店
大岩支店
流通センター支店
★静岡ローンセンター

〈駿河区〉
静岡南支店
東静岡支店
中田支店
安倍川支店
★東静岡ローンセンター

富士宮市 (3店舗)
富士宮支店
大宮支店
野中支店

富士市 (11店舗)
富士支店
吉原支店
川成島支店
伝法支店
富士駅南支店
松岡支店
須津支店
鷹岡支店
広見支店
松野支店
富士川支店
★富士ローンセンター

沼津市 (3店舗)
沼津支店
沼津北支店
下香貫支店

焼津市 (4店舗)
焼津支店
田尻支店
大富支店
大井川支店

三島市 (2店舗)
三島支店
松本支店
★東部ローンセンター

浜松市 (7店舗)
浜松支店
浜松東支店
(清水銀行SBIマネープラザ)
浜松北支店
曳馬支店
篠ヶ瀬支店
有玉支店
葵町支店
★浜松ローンセンター

藤枝市 (2店舗)
藤枝支店
藤枝駅西支店
★藤枝ローンセンター

島田市 (2店舗)
島田支店
初倉支店

掛川支店
袋井支店
磐田支店
菊川支店

伊東支店

お問い合わせ先一覧

清水銀行コールセンター 銀行営業日9:00~17:00	 0120-0-43289	総合案内(商品・サービス)
しみずダイレクト ヘルプデスク 銀行営業日9:00~21:00(個人専用)	 0120-5-43289	インターネット・モバイルバンキング操作方法について
しみず法人ダイレクト ヘルプデスク 銀行営業日9:00~21:00(法人専用)	 0120-4-43289	しみず法人ダイレクト・でんさいネットサービスのパソコン等の操作方法に関するお問い合わせ
清水銀行コールセンター でんさい担当 銀行営業日9:00~17:00	 0120-43289-1	でんさいネットサービスに関するお問い合わせ
資産運用商品相談窓口 銀行営業日9:00~17:00	TEL 054-353-5161	投資信託・保険商品に関するお問い合わせ
金融円滑化相談窓口 銀行営業日9:00~17:00	 0120-43289-7	金融円滑化に関するご相談等
相続相談窓口 銀行営業日9:00~17:00	 0120-43289-5	銀行取引にかかる相続手続に関するお問い合わせ

紛失・盗難等のご連絡先

カードセンター 24時間受付	TEL054-363-6135	キャッシュカードの紛失・盗難、 インターネットバンキング等における不正被害に遭われたとき
振り込み詐欺被害相談窓口 銀行営業日9:00～17:00	 0120-6-43289	振り込み詐欺被害等に関するお問い合わせ

※銀行営業時間内は、お取引店またはお近くの支店（インターネットバンキング等における不正被害においては上記のコールセンター0120-0-43289）に速やかにご連絡ください。

お客様の声をお聞かせください

お客さまサポート室 銀行営業日9:00～17:00	 0120-3-43289	当行へのご意見・ご要望・苦情等について
当行ホームページ 24時間受付	http://www.shimizubank.co.jp/	
専用はがき	営業店ロビー・ATMコーナー設置	



清水銀行

清水リース&カード株式会社	株式会社清水地域経済研究センター
清水信用保証株式会社	清水総合コンピュータサービス株式会社
清水銀キャリアップ株式会社	清水ビジネスサービス株式会社
清水総合メンテナンス株式会社	

清水銀行は、静岡県の豊かな森林づくりを
サポートしています。



ごあいさつ

感謝を胸に 新たな未来へ

頭取 豊島勝一郎

清水銀行は、平成30年7月1日に創立90周年を迎えます。周年の節目を迎えることができましたのは、あらゆるステークホルダーの皆さまのおかげであり、長きに亘り当行を支えていただいたことに心から感謝申し上げます。本年度は、創立90周年記念事業を順次展開していく所存です。「地域社会・お客さまへの感謝」「従業員への感謝」を胸に抱いて、地域と行員が一体となる記念事業にしたいと考えています。以下に、これまでに進めてきた主な記念事業と、現在取り組んでいる諸施策についてご紹介させていただきます。

【創立90周年記念事業】

『山林事業の取り組み』

当行は、100周年につなげる記念事業として、新たな「山林整備事業」に取り組みます。当行は、創立時より興津川上流の水源地域に100ヘクタール超の山林を所有しており、ESGの取り組みとして「生物多様性の保全」「土砂災害の防止」「水源涵養機能の醸成」など、森林保全活動を行ってまいりました。

平成30年2月に、静岡市清水区清地の所有山林について、SGEC（緑の循環認証会議）の森林認証を取得しました。森林認証の対象となった所有山林は、平成24年より森林法に基づく「森林経営計画」に沿って、間伐による山林整備を進めてきており、伐採したヒノキ材を由比支店の内装にも活用しています。

清水森林組合の協力を得て、静岡市清水区小河内の所有山林について新たに「森林経営計画」を策定し、認証林の面積拡大を目指すとともに、間伐や認証材の活用といった山林事業を今後10年間に亘って継続的に行ってまいります。

『デザインテントの寄贈』

平成30年4月には、清水港客船誘致委員会へテントを7張寄贈しました。今回寄贈したテントは、クルーズ船の寄港時に、マルシェと呼ばれる飲食店やお土産品の店舗、観光案内所のブースとしてご利用いただく予定です。

清水港には、客船誘致活動により昨年38隻のクルーズ船が寄港しており、今後も右肩上がりに増加する見通しです。また、清水港は平成29年7月に国際クルーズ拠点に指定され、地域活性化および観光産業の発展に向けて期待が高まっています。

テントの天幕は、清水銀行の預金通帳やサントリーウイスキーのCMキャラクター『アंकフルトリス』でお馴染みの柳原良平氏（平成27年8月ご逝去）の絵画をモチーフとして、清水港みなと色彩計画推進協議会会長でもある当行の東恵子社外取締役がデザインを構成しました。客船から見下ろすと7張のテントが一望でき、港に彩りが加えられると考えております。

【存在意義の発揮に向けて】

現下においては、第26次中期経営計画「ADVANCE AS ONE

」地域・お客さまとともに、持続的成長を実現するために」の具現化に向けて様々な施策に取り組んでおります。

平成29年7月に開設した「バンコク駐在員事務所」は、現地での活動を活発化させております。平成30年2月には、バンコック銀行と「業務協力協定書」を締結し、海外進出企業の資金供給手段を拡充しました。

また、平成29年10月より大手ネット証券子会社との共同店舗「清水銀行SBIマネープラザ」を開設し、対面営業による付加価値の高い金融サービスを実現しております。

生産性向上の取り組みとしては、平成29年10月より「顧客接点の増加による収益機会の拡大」を目指し、『新営業体制』を開始しました。渉外係による訪問の質と量が向上しており、さらなるソリューションを提供してまいります。本部においてはRPA（ロボティックプロセスオートメーション）を導入し、平成30年3月より融資関連事務について実用化いたしました。また、4月からは手形小切手交換業務について、静岡県信用農業協同組合連合会との事務共同化が本格稼働しております。今後も業務効率化により、企業価値向上に努めてまいります。

値向上に努めてまいります。

店舗については、平成30年3月に袖師支店・庵原支店辻支店をブランドインプラン形式にて新築オープンいたしました。さらに平成30年9月には梅田町支店を新築移転し、矢部支店と緑が丘支店を同店舗内に移転オープンする予定であります。新店舗では、広い駐車場を備えてお客さまが来店しやすい環境を整えるほか、お客さまの多様化するニーズにお応えするため、複数の相談ブースを設置するなど、コンサルティング機能の充実を図ってまいります。

【新たな未来へ】

清水銀行は昭和3年の創立以来、地域密着型金融の具現化を目指して、「地域とともに お客さまとともに」歩んでまいりました。

創立90周年にあたりましては「感謝を胸に新たな未来へ」をキャッチフレーズに、来るべき100周年、110周年に向けて、これまで以上に地域において「存在意義の発揮」を目指してまいります。皆さまにおかれましては、倍旧のご支援・ご愛顧を賜りますようお願い申し上げます。



バンコク駐在員事務所開設



ロイヤリティマーケティング(株)との業務提携



新本店ビル完成



七夕豪雨の被害

清水銀行と改称
商号を「清水銀行」と改称すると同時に、行章、行旗を制定。

旧清水銀行を
合併

駿州銀行
設立

昭和3年

第一回普通選挙実施



駿州銀行設立

昭和3年7月、富士川銀行、由比銀行、江尻銀行、蒲原銀行、庚子銀行、岩淵銀行の6銀行が合併し、駿州銀行を設立。



清水銀行SBIマナープラザ開設



清水みなとインターネット支店開設



branch・イン・branch形式で興津支店・八木間支店を新築移転



柳原良平先生デザインの通帳・証書に一新

3月
店内CD(ATM)
第1号機設置

7月
七夕豪雨の被害

7月
コンピューターシステムの導入

5月
清水銀行と改称

23年

20年

第二次世界大戦終結

39年
東京オリンピック開催

35年
NHKほか4社で
カラーテレビ放送を開始

6月
柳原良平先生デザインの通帳・証書に一新

9月
東証一部昇格

10月
東証二部上場

50年

49年

43年

39年

35年

20年

第二次世界大戦終結

6月
柳原良平先生デザインの通帳・証書に一新

9月
東証一部昇格

10月
東証二部上場

50年

49年

43年

39年

35年

20年

第二次世界大戦終結

6月
柳原良平先生デザインの通帳・証書に一新

9月
東証一部昇格

10月
東証二部上場

50年

49年

43年

39年

35年

20年

第二次世界大戦終結

6月
柳原良平先生デザインの通帳・証書に一新

9月
東証一部昇格

10月
東証二部上場

50年

49年

43年

39年

35年

20年

第二次世界大戦終結

6月
柳原良平先生デザインの通帳・証書に一新

9月
東証一部昇格

10月
東証二部上場

50年

49年

43年

39年

35年

20年

第二次世界大戦終結

6月
柳原良平先生デザインの通帳・証書に一新

9月
東証一部昇格

10月
東証二部上場

50年

49年

43年

39年

35年

20年

第二次世界大戦終結

6月
柳原良平先生デザインの通帳・証書に一新

9月
東証一部昇格

10月
東証二部上場

50年

49年

43年

39年

35年

20年

第二次世界大戦終結

6月
柳原良平先生デザインの通帳・証書に一新

9月
東証一部昇格

10月
東証二部上場

50年

49年

43年

39年

35年

20年

第二次世界大戦終結

6月
柳原良平先生デザインの通帳・証書に一新

9月
東証一部昇格

10月
東証二部上場

50年

49年

43年

39年

35年

20年

第二次世界大戦終結

6月
柳原良平先生デザインの通帳・証書に一新

9月
東証一部昇格

10月
東証二部上場

50年

49年

43年

39年

35年

20年

第二次世界大戦終結

6月
柳原良平先生デザインの通帳・証書に一新

9月
東証一部昇格

10月
東証二部上場

50年

49年

43年

39年

35年

20年

第二次世界大戦終結

6月
柳原良平先生デザインの通帳・証書に一新

9月
東証一部昇格

10月
東証二部上場

50年

49年

43年

39年

35年

20年

第二次世界大戦終結

6月
柳原良平先生デザインの通帳・証書に一新

9月
東証一部昇格

10月
東証二部上場

50年

49年

43年

39年

35年

20年

第二次世界大戦終結

6月
柳原良平先生デザインの通帳・証書に一新

9月
東証一部昇格

10月
東証二部上場

50年

49年

43年

39年

35年

20年

第二次世界大戦終結

6月
柳原良平先生デザインの通帳・証書に一新

9月
東証一部昇格

10月
東証二部上場

50年

49年

43年

39年

35年

20年

第二次世界大戦終結

6月
柳原良平先生デザインの通帳・証書に一新

9月
東証一部昇格

10月
東証二部上場

50年

49年

43年

39年

35年

20年

第二次世界大戦終結

6月
柳原良平先生デザインの通帳・証書に一新

9月
東証一部昇格

10月
東証二部上場

50年

49年

43年

39年

35年

20年

第二次世界大戦終結

6月
柳原良平先生デザインの通帳・証書に一新

9月
東証一部昇格

10月
東証二部上場

50年

49年

43年

39年

35年

20年

第二次世界大戦終結

6月
柳原良平先生デザインの通帳・証書に一新

9月
東証一部昇格

10月
東証二部上場

50年

49年

43年

39年

35年

20年

第二次世界大戦終結

6月
柳原良平先生デザインの通帳・証書に一新

9月
東証一部昇格

10月
東証二部上場

50年

49年

43年

39年

35年

20年

第二次世界大戦終結

6月
柳原良平先生デザインの通帳・証書に一新

9月
東証一部昇格

10月
東証二部上場

50年

49年

43年

39年

35年

20年

第二次世界大戦終結

6月
柳原良平先生デザインの通帳・証書に一新

9月
東証一部昇格

10月
東証二部上場

50年

49年

43年

39年

35年

20年

第二次世界大戦終結

6月
柳原良平先生デザインの通帳・証書に一新

9月
東証一部昇格

10月
東証二部上場

50年

49年

43年

39年

35年

20年

第二次世界大戦終結

6月
柳原良平先生デザインの通帳・証書に一新

9月
東証一部昇格

10月
東証二部上場

50年

49年

43年

39年

35年

20年

第二次世界大戦終結

6月
柳原良平先生デザインの通帳・証書に一新

9月
東証一部昇格

10月
東証二部上場

50年

49年

43年

39年

35年

20年

第二次世界大戦終結

6月
柳原良平先生デザインの通帳・証書に一新

9月
東証一部昇格

10月
東証二部上場

50年

49年

43年

39年

35年

20年

第二次世界大戦終結

6月
柳原良平先生デザインの通帳・証書に一新

9月
東証一部昇格

10月
東証二部上場

50年

49年

43年

39年

35年

20年

第二次世界大戦終結

6月
柳原良平先生デザインの通帳・証書に一新

9月
東証一部昇格

10月
東証二部上場

50年

49年

43年

39年

35年

20年

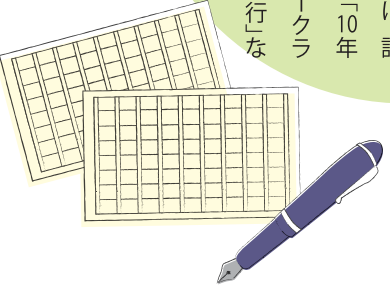
第二次世界大戦終結

6月
柳原良平先生デザインの通帳・証書に一新



創立90周年記念ロゴマークの作成
お客さま、地域の発展の架け橋になるという意味を込めて「虹」をイメージした創立90周年ロゴマークを作成しました。カラフルな色合いで、未来へ向けた前向きな気持ちを表現しています。

創立90周年
記念論文
コンクールの開催
清水銀行グループ従業員を対象に、記念論文コンクールを開催しました。「10年後の自身が描く清水銀行員像」「ワークライフバランスによる働きがいある銀行」などのテーマから各自が題材を選定し、論文を執筆しました。ロジカルシンキングで文章を構成し、「伝える力」を磨くことで、行員の更なる成長を目指しています。



SHIMIZU With Card

入会キャンペーンの実施

平成30年4月9日～平成30年7月31日の期間中「SHIMIZU With Card」にご入会いただいたお客さまの中から、抽選で99名の方へJCBギフトカードが当たるキャンペーンを実施しています。また、本誌17ページの「暮らしに役立つお金の話」では「SHIMIZU With Card」を活用したPontaポイントの貯め方について特集しています。



記念名刺の作成

創立90周年記念ロゴマークを使用した記念名刺を作成しました。表面には個人の顔写真と、三保松原や富士山といった静岡らしいイラストを掲載しました。裏面には当行預金通帳などでもお馴染みの柳原良平先生のイラストと、当行オリジナルの「しみずPonta」のイラストを掲載しています。



イメージCMの放映

若手行員の「笑顔」や「元気な姿」を収めたイメージCMを作成しました。静岡県出身アーティスト「ZZ（ズイズイ）」が当行のために作詞作曲した楽曲に合わせて若手行員が9色の旗を使用したフラッグダンスを披露しています。イメージCMは当行ホームページなどで公開していきます。

創立90周年 記念事業

テント寄贈

清水港客船誘致委員会への
平成30年4月26日（ゴールデン・プリンス初入港時）に創立90周年記念事業として清水港客船誘致委員会へデザインテント7張を寄贈し、同日に寄贈式を開催しました。
創立90周年を通じて「地域」に対して感謝の意を示すとともに、未来へ繋がる取り組みとしてデザインテントを寄贈しました。テントは清水らしい明るいデザインであり、富士山を望む最高のロケーションに新たな彩りが加わりました。



山林整備事業をスタート

当行は、興津川の上流域に117ヘクタールもの山林を所有しており、その一部について平成30年2月にSGEC（緑の循環認証会議）の森林認証を取得しました。
創立100周年に向けた事業として山林の整備を10年に亘り取り組んでいきます。初年度には小河内山林の森林計画を策定、不動尊祠の改修を行い、行政や森林組合と連携し森林認証の取得、間伐材の有効活用に向けた取り組みを進めていきます。



慰霊祭、創立90周年 祝賀会の開催

慰霊祭、創立90周年 祝賀会の開催
長年に亘り当行を支えてくださった皆さま、支えてくださった皆さまへ感謝の意を示すとともに、100周年に向けての飛躍を誓う場として記念式典を開催します。





主力製品の
新素材



研究室では日々開発が進む

リサイクル地盤材「HBソイル」

「採石は山を崩したり、砂ぼこりや騒音を出したりと、率直に言って地域社会に大きな負担をかける仕事です」と、三興開発株式会社の鈴木庸由社長は語る。コンクリートの骨材等に使われる砂利の採石は、社会のインフラ整備に欠かせないものであるが、一方で地域環境に大きな負荷を与えているのも事実だ。だからこそ

同社は、地域社会に貢献できる企業づくりを理念に掲げてきた。同社の主力製品のつ「HBソイル」の開発も、地域貢献への思いが出发点だった。HBソイルとは、再生紙製造で発生するペーパースラッジ（汚泥）の焼却灰と、採石場で発生する粘土を調合した「リサイクル地盤改良材」である。

全国有数の製紙のまちである富士市では、産業廃棄物のペーパースラッジの処理が深刻な問題となっていた。同社は平成13年頃から、経済産業省の地域新生コンソーシアム研究開発事業として、静岡ガス株式会社、富士製紙協同組合などと、ペーパースラッジ焼却灰の再利用のための研究開発を進めていた。その結果、製品として実用化されたのが、HBソイルである。平成16年から製造販売がスタートし、平成17年にはHBソイルが静岡県のリサイクル認定製品の第1号にも選ばれた。

現在、HBソイルは埋設管の保護材、埋戻材、路盤材など、公共工事などに広く利用されている。ペーパース



広大な作業敷地

も、一つ一つの転機が、平成14年の生コン事業部の設立である。「生コン事業への進出は、長年の念願でした。そこに、生コン工場を買収する機会が訪れたのです」と鈴木社長は振り返る。しかし当時、平成不況のなかで経営環境が厳しく、買収資金の目途が立たなかった。その時、清水銀行からの融

資が必要となり、資金繰りがひっ迫。その時、清水銀行から融資等の支援を受け、経営を軌道に乗せることができました」

骨材製造業、生コン事業など、着実な発展を続ける同社であるが、その歩みは決して平坦なものではなかった。鈴木社長が入社した昭和42年、会社は存亡の危機を迎えていた。

「富士川の川砂利が採石禁止になり、山砂利の採石に移行しなくてはならなくなりました。多額の設備投資が必要となり、資金繰りがひっ迫。その時、清水銀行から融資等の支援を受け、経営を軌道に乗せることができました」

地域への感謝を企業活動に

資を受けて工場を買収し、生コン事業に進出することができた。現在、同社の生コン事業は地域企業を中心に取引先が増加し、順調に業績を拡大している。平成29年9月、同社は地域貢献という趣旨に賛同し、「しみず地方創生私募債（愛称…しずおかの未来）」を発行した。発行手数料の一部で大型プロジェクトを購入し、地元中学に寄贈した。この他にも、同社は社会貢献の一環として、福祉事業にも進出している。昭和38年の創立から、半世紀以上。地域に育っていただいた感謝を胸に、これからも同社は地域社会に貢献できる企業づくりを進めていく。



三興開発株式会社

〒416-0946
富士市五貫島1320番地
TEL.0545-61-2229
FAX.0545-63-9497
<http://www.sankoukaihathu.co.jp>

当行とは会社の創立から、半世紀以上にわたり、おつきあいいただいています。社長は長期的・戦略的・広い視野で物事を捉え、厳しい局面を開き、一流の経営者です。今後も社長と目指す夢について語り合い、適切な金融サービスを提供し、伴走してまいります。

清水銀行 富士支店 渉外長 森谷 治樹



地域社会に貢献できる 環境と調和した企業をめざして

三興開発株式会社
代表取締役 鈴木 庸由氏
Mr. Tsuneyoshi Suzuki

設備投資計画のサポート

SOLUTION 課題解決
清水銀行のソリューション営業
事業の発展に設備投資は欠かせません。清水銀行は、お客さまの要望にあった制度融資や補助金のご提案を通じて、設備投資計画をサポートします。

はじめに
事業経営のお手伝い
昭和38年の創立から、メイン銀行として、またパートナーとして、事業経営のお手伝いをしてきました。

ソリューション 設備資金のご融資

生コン工場の買収資金をはじめとして、事業拡大・経営安定のためのご支援をさせていただきます。

これから 補助金・制度融資のご提案

さらなる事業発展のために、補助金を活用した設備導入資金のご提案などを積極的にしていきます。



テクノロジーと熟練の経験が
優れた製品を生む

スクリーンプレス脱水機の使用開発

「私の入社当時は、下請け仕事が100%。なかなか利益が上がらず、資金繰りにも苦しんでいました」と、川口精機株式会社の大澤宏典社長は振り返る。大澤社長が入社したのは、平成14年。それから、生産ライン、品質管理、工程管理などの部署を経験し、ものづくりをゼロから学んできたが、利益の低さに悩んでいた。そんな時、小売業製造業の経験を持つ鈴木敬司専務が、会社再構築のため入社した。

「驚いたのが、生産性と利益率の低さです。これでは企業の永続性はないと思いました」と鈴木専務は語る。お客さまとの価格交渉、協力会社の見直し、開拓、社内のモノづくり体制の改革等に取り組み、企業体質の改善を推し進めていった。しかしこれだけでは、本質的な解決にならない、と感じていた。

「企業の本質的な改善には、独自の自社製品を持つ機械メーカーになるしかない。そう考えたのです」と大澤社長は言う。

ちょうどその頃、食品メーカーから、食品残渣処理費用のコストダウンのため、脱水し減量減容する装置開発の相談を受けた。これを好機と捉え、自社の既存技術を生かし、用途開発を進め、「スクリーンプレス脱水機」を基軸とする「連の脱水処理システムを開発しました。メーカーに納入すると、非常に



会社にはない小型サイズのスクリーンプレス脱水機DM10

簡単にメンテナンスが容易であることなど、優れた特長を備えていたのです」

このような特長が口コミなどで広がり、食品メーカー、飲料メーカーなどからの引合いが相次いだ。現在では、もやし、茶殻、大根、キャベツ、とうもろこしなど様々な食品廃棄物の脱水に使われ、ゴミの減量化に貢献している。

「現在、当社の売上高の約5割がスクリーンプレス脱水機です。自社製品の割合が増えたことで、利益率は大きく改善しました」と大澤社長は語る。

脱水技術から応用分野へ

もともと廃棄物の減量化を目的に開発されたスクリーンプレス脱水機だが、近年はその応用範囲を広げている。

「脱水機単体の販売だけではなく、脱水後、食品廃棄物を飼料に再利用する『エコフィード』というシステムの提案が増えています」と大澤社長は話す。

脱水と「口」に言っても、素材によって最適な脱水方法は



操作性を追求したスクリーンプレス脱水機DM30

高い評価を得ることができた。

「私たちが用途開発しつつシステムアップしたスクリーンプレス脱水機は、非常に高い脱水効率があること、従来製品よりも小型であること、構造が簡単でメンテナンスが容易であることなど、優れた特長を備えていたのです」

異なる。同社は、現場で試行錯誤を繰り返しながら、様々な廃棄物の脱水効率を高めるノウハウを蓄積してきた。

「現在は、エキスを抽出の分野でも注目を集めています」

脱水技術は、薬品のエキスを抽出、化粧品のエキスを抽出、食紅の抽出、かんきつ類のジュース抽出などに活用。

「食品ゴミの減量化は世界的な課題です。海外展開も視野に入れながら、脱水技術に磨きをかけていきたいと考えています」と大澤社長の夢は膨らむ。

下請企業から自社製品を持つメーカーへ。脱水技術を核として、多彩なフィールドで同社の挑戦は続く。



川口精機株式会社
〒424-0037
静岡県清水区袖師町902番地
TEL.054-365-1993
FAX.054-366-5314
http://www.kawaguchiseiki.co.jp

社長は本年3月に就任されたばかりで41歳とお若いですが、確かな経営手腕をお持ちです。バイタリティにあふれ、営業、開発、アフターフォローまで、電話一本で全国を飛び回る行動力には、いつも感服しております。

清水銀行 袖師支店・庵原支店・辻支店 岡田 奨



確かな技術をもつ従業員がいきいきと働く

独自の脱水技術を武器に
自社製品を持つメーカーへ



川口精機株式会社
専務取締役 鈴木 敬司氏
Mr. Keiji Suzuki

川口精機株式会社
代表取締役 社長 大澤 宏典氏
Mr. Kosuke Osawa

清水銀行
袖師支店・庵原支店・辻支店
支店長 松本 亜紀
Aki Matsumoto

清水銀行
袖師支店・庵原支店・辻支店
岡田 奨
Susumu Okada

ビジネスチャンスの
提供

清水銀行は、当行の国内外のネットワークを活用し、商品開発・販路開拓などお客さまのビジネスチャンスを広げるお手伝いをしています。

海外展開のご相談

スクリーンプレス脱水機の海外展開について構想があるとお話をいただきました。

海外商談会への出展

当行がバンコクにて共催する「ものづくり商談会2018」への出展が決定しました。

販路開拓のご支援

当行のバンコク駐在員事務所による情報提供、海外市場展開の補助金活用など、販路開拓のための支援をしていきたいと考えております。

電動アシスト自転車も開発している



製作をしたパーツで作られたバイク

全国屈指のバイクパーツメーカー

株式会社デイトナは、昭和47年に大阪で創業。80年代のバイクブームとともに業容を拡大し、全国有数のバイクのカスタムパーツメーカーへと成長した。平成13年からは、静岡県周智郡森町に本社とテストコース、実験棟などを置いていた。デイトナという社名は世界的なバイクイベントの聖地、米国フロリダ州のデイトナビーチから名付けられた。

「創業者には、米国のようなバイク文化を日本に根付かせたいとの夢があったそうです」と織田哲司社長は語る。

当時の日本には「バイクは不良のもの」という固定概念があった。パーツメーカーにも「違法改造」のイメージがつきまとい、厳しい視線が注がれていた。このような環境下で、同社は「貫いてコンプライアンスに力を入れてきた。平成9年、株式を店頭（現JASDAQ）に上場し、公開企業となった理由のつもコンプライアンスの強化にある。

「生涯バイクを楽しんで頂く『事』の提供も、当社の使命の一つであると感じています」と織田社長は話す。同社では、地域特産のお茶をバイクライダーとともに楽しむ「茶ミーツイング」を開催するなど、地域社会と共生した企業活動をすすめている。

ユーザー視点の開発型商社

「当社はメーカーというよりも『開発型商社』という方が良いかもしれません」と織田社長。

同社は、生産設備を持たないファブレスメーカーだ。製造は協力工場に委託し、販売は全国4000店舗のバイク専門店が中心となっている。

開発型商社である同社の強みは、このような製造先・販売先のネットワークがあること。そして社員の多くがバイクを愛するライダーであり、ユーザーの視点に立った企画開発力があることだと言う。

「バイクユーザーの趣向変化に対応し続けることで、当社は発展成長してきました。それは、これからも変わりません」

現在、国内のバイク市場は中高年層に支えられ、安定成熟している。だが、大きな成長は望みにくい



テストコースもある広大な敷地

状況であること
を踏まえ、同社は新たな成長戦略を描きはじめている。
平成29年10月、同社はオフロードのバイクメーカーをM&Aにより買収した。同社が従来から得意とするオンロードとオフロードの相乗効果



株式会社デイトナ

〒437-0226
周智郡森町一宮4805
TEL.0538-84-2200
FAX.0538-84-2201
<http://www.daytona.co.jp>

社長は温厚かつ紳士的な方。自社製品に対しては絶対の自信を持っており、信念をもって仕事に取り組んでいらっしゃいます。社交的でお話も楽しく、つつい聞き入ってまいります。今後とも、いろいろとお話をお聞かせください。

清水銀行 袋井支店 杉本 泰之



開発会議にも熱が入る

バイクユーザーの趣向変化に 対応する開発型商社として

株式会社デイトナ
代表取締役 社長 織田 哲司氏
Mr. Tetsuji Oda

SOLUTION 課題解決
清水銀行のソリューション営業

M&Aの トータルサポート

事業拡大・新分野進出に際して、M&Aは有効な手法の一つです。清水銀行は企業買収に関する情報の提供、M&A資金のご融資などをお手伝いします。

はじめに

M&Aについてのご相談
バイクのオフロードパーツ企業である株式会社ダートフックのM&Aについて、資金調達のご相談がありました。

ソリューション

M&A資金のご融資
オフロードとオンロードのパーツ企業の相乗効果による成長が期待できることから、M&A資金をご融資させていただきました。

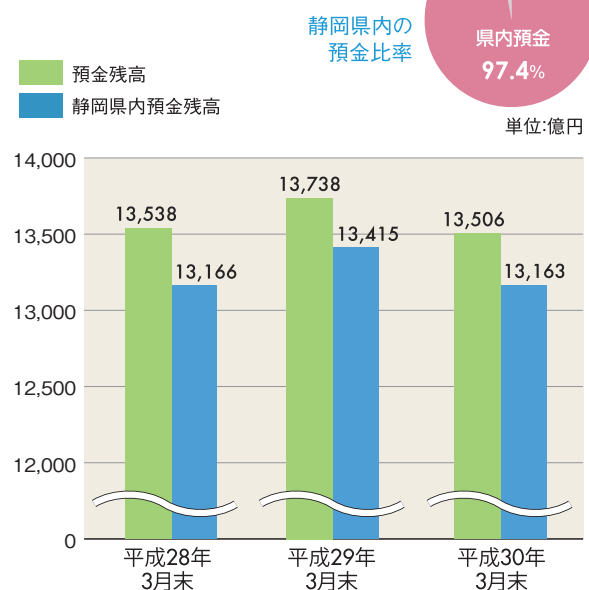
これから

事業拡大のお手伝い
今後も事業拡大のために、国内外の企業に対するM&Aを積極的に進めていきたいとの意向があり、継続的にサポートしていきたいと考えています。

■ 預金等の状況

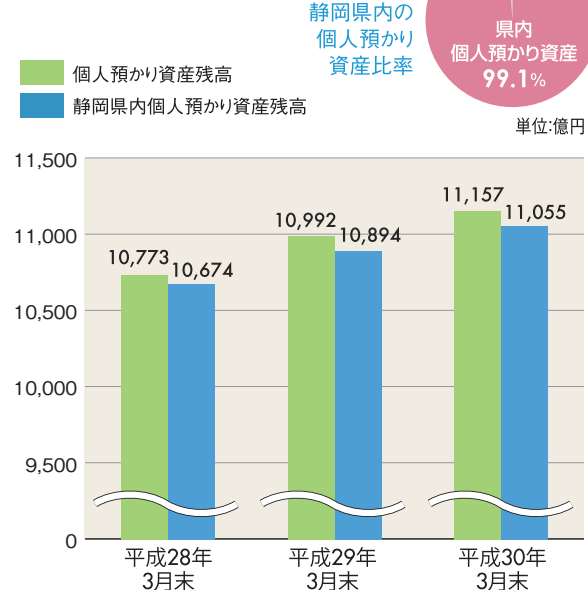
預金残高

1兆3,506億円



個人預かり資産残高

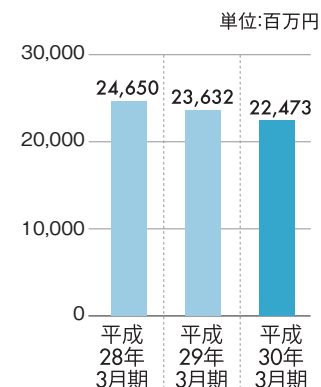
1兆1,157億円



■ 損益の状況

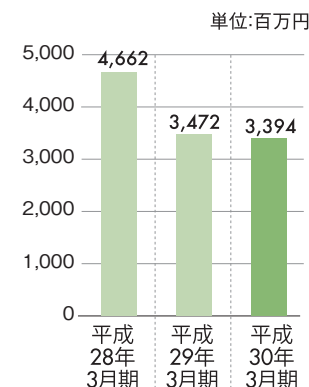
経常収益

224億円



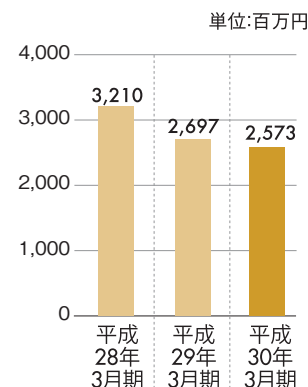
経常利益

33億円



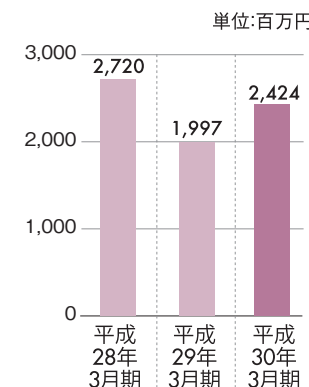
当期純利益

25億円



コア業務純益

24億円



▶ 経常利益

営業活動によって通常発生する収益（経常収益）から費用（経常費用）を引いたもので、毎期生じる通常の利益を示したものです。

▶ 当期純利益

当期中に得た純利益で、経常利益に特別損益及び税金等を加減した後の利益を示したものです。

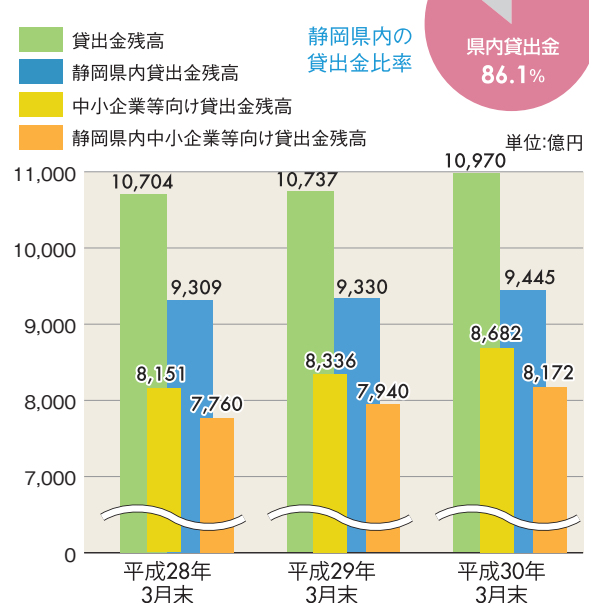
▶ コア業務純益

預金や融資、有価証券などの銀行の基本的な業務であげた利益から一般貸倒引当金繰入額と国債等債券損益を除いたもので、本業での基本的な利益を示したものです。

■ 貸出金の状況

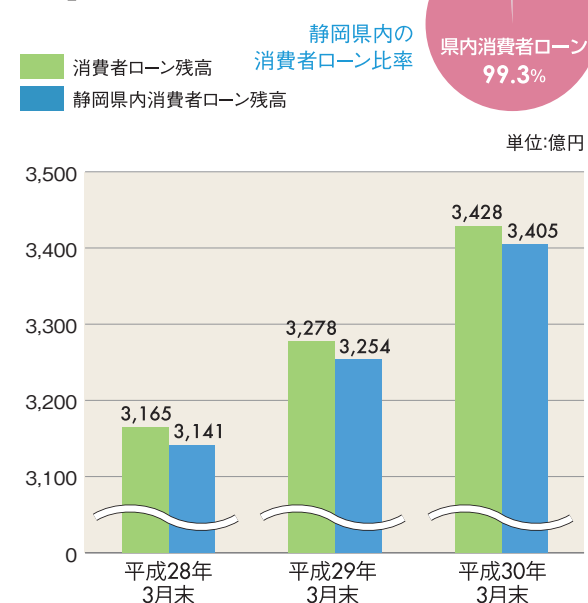
貸出金残高

1兆970億円



消費者ローン残高

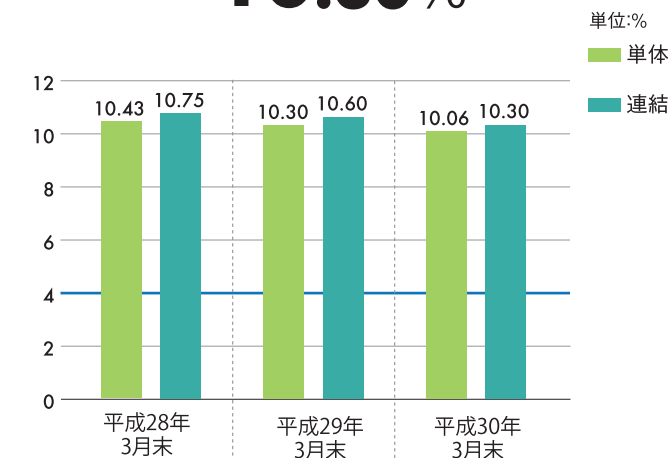
3,428億円



[注] 中小企業等とは、資本金3億円（ただし、卸売業は1億円、小売業、飲食業、物品賃貸業等は5千万円）以下の会社又は常用する従業員が300人（ただし、卸売業、物品賃貸業は100人、小売業、飲食業は50人）以下の企業等であります。

■ 自己資本比率（国内基準）

連結ベース 10.30%

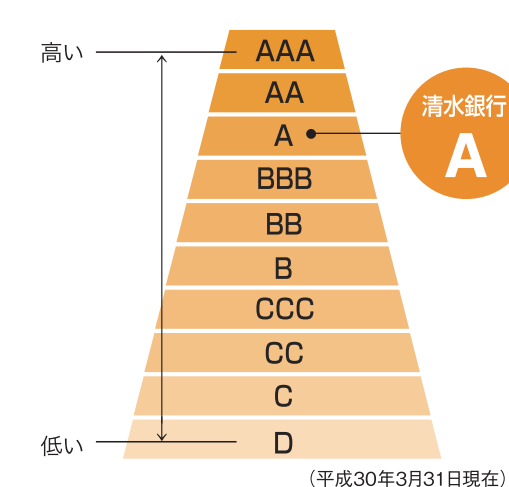


▶ 自己資本比率

銀行の健全性をはかる指標の一つです。貸出金などのリスク資産に対する自己資本の割合で、当行をはじめ国内のみに支店がある金融機関には国内基準が適用され、4%以上を維持することが求められています。

■ 格付

当行は長期優先債務について、日本格付研究所よりランク上位にあたる『A』を取得しております。



▶ 格付

対象となる債務について、約定どおりに元本と利息が支払われる確実性の程度を公正な第三者である格付機関が評価を行い、簡単な記号で表したものです。



9 パティスリーモンドール

🚗 柚木駅 フランスで修行を積んだシェフが作る洋菓子は、豊かな風味が特徴。素材にこだわり、子供でも安心して食べられるよう工夫している。
富士市柚木171-1 0545-62-6060
<http://mt-d-or.com>



10 パスタ屋一丁目 富士店

🚗 柚木駅 富士市でパスタといえば一丁目。大好評のセットはドリンクバー、サラダバーにチョコレートファウンテンまでついて、とってもお得。
富士市柚木319-1 0545-32-8211
<http://www.1cho-me.jp/>



11 酒蔵十三文

🚗 柚木駅 2018年2月にリニューアル。ランチは野菜たっぷりのビュッフェ、夜は手頃な居酒屋メニューが味わえ、親子3世代でも楽しめる。
富士市柚木378-2 0545-66-1315
<http://jusanmon.i-ra.jp>



12 幸兵衛

🚗 富士駅 創業50年を超える炉端焼きの名店で多くの常連客が通う。種類豊富な串物や、焼きおにぎりは不動の人気。オリジナル酢味噌も有名。
富士市富士町8-2 0545-64-3311



6 田子の月鷹岡店 菓寮

🚗 入山瀬駅 人気商品「富士山」は今年さらに美味しくリニューアル。併設のカフェでは自慢の粒あんを使ったあんみつやドリンクも楽しめる。
富士市久沢848-1 0545-71-9923
<http://www.tagonotsuki.co.jp/index.html>



7 パティスリー ラ・モナミ

🚗 入山瀬駅 看板商品は窯出しシュークリーム。サクサクの皮と、バニラ香るカスタードに生クリームを合わせたクリームの組み合わせが絶妙。
富士市久沢437-17 0545-73-2887



8 エスパル ドリームフィールド 富士

🚗 入山瀬駅 エスパルが運営するフットサル場。野菜たっぷりのビュッフェ、夜は手頃な居酒屋メニューが味わえ、親子3世代でも楽しめる。
富士市久沢237-3 0545-73-1222
<http://dreamfield.s-pulse.co.jp/fuji/>

5 富士山神田川楽座 🚗 富士宮駅

フードコートには富士宮やきそば、焼き鳥、地酒、スイーツ、自家焙煎コーヒーまでがそろう。地元の逸品を集めたお土産もぜひ。
富士宮市大宮町19-12 0544-21-3960
<http://kandagawarakuza.com>



しらすの八幡

富士・田子の浦の網元が経営し、港直送の新鮮なしらすが自慢。駿河三色丼はしらす・釜揚げしらす・桜エビ、と静岡の味が満載。
富士山神田川楽座フードコート内
0544-25-7531(富士宮店) <http://yahata1968.com>



2 狩宿の下馬桜

🚗 富士宮駅 1193年に源頼朝が富士の巻狩りの際、馬を降りてつないだと言われる桜。日本最古級のヤマザクラで、国の特別天然記念物にも指定。
富士宮市狩宿98-1 0544-22-1155(富士宮市産業振興部観光課)
<http://www.city.fujinomiya.lg.jp/kankou/11ti2b00000015db.html>



3 さの萬 🚗 西富士宮駅

ドライエイジングビーフの先駆けで有名な精肉店。珍しいドライエイジングポークほかブランド豚・萬幻豚を使った商品もおすすめ。
富士宮市宮町14-19 0544-26-3352
<https://www.sanoman.net>



4 フルーリス

🚗 源道寺駅 地元はもちろん、遠方から訪れるファンも多い洋菓子店。一番人気のクッキー「フラブ」は6種類の味があり、プチギフトにも最適。
富士宮市黒田110-26 0544-23-5408
<http://www.fleurys.jp>



しらすの八幡

富士・田子の浦の網元が経営し、港直送の新鮮なしらすが自慢。駿河三色丼はしらす・釜揚げしらす・桜エビ、と静岡の味が満載。
富士山神田川楽座フードコート内
0544-25-7531(富士宮店) <http://yahata1968.com>



1 静岡県富士山世界遺産センター

🚗 富士宮駅 ユネスコ世界文化遺産・富士山を体感し学べる施設。フジノキ製の逆さ富士、富士登山を疑似体験できるスロープ、展望ホールは必見。
富士宮市宮町5-12 0544-21-3776 <https://mtfuji-whc.jp>

Short Trip in SHIZUOKA

身延線



JR身延線全通90周年記念

富士山がまたがる二つの県をつなぐ、ローカル鉄道・JR身延線。車窓からは日本三大急流の富士川と裾野まで広がる富士山の大パノラマが望め、観光客にも人気を誇る路線だ。のんびりと電車で揺られ、時にはふらりと途中下車を楽しむ。そんな旅がきっと、ふさわしい。

昭和3年3月30日に全線開通し、今年90周年を迎えた身延線。静岡県の富士駅～山梨県の甲府駅を結ぶ、JR東海の鉄道路線のひとつだ。かつてこの両県をつなぐ交通路は富士川の水路だったが、馬車鉄道の開通などさまざまな紆余曲折を経て、現在の形となった。今では甲府駅と静岡駅をつなぐ特急「ワイドビューふじかわ」も運行するが、ワンマン列車や無人駅など、そのローカル色溢れる佇まいが人々を魅了している。

沿線には古くから地元の人々に愛される店や、話題のスポットが点在する。ドライブもいけれど、時には身延線に乗って、富士山の絶景とこの土地ならではの逸品に会いに出かけてみては？

社会人 2年目 Bさんの 場合

Bさん
沼津市在住

DATA

職場に初めての先輩を迎え、気持ち新たに仕事に取り組む。社会人生活にも慣れ、最近では同期とゴルフの練習を始めた。交友関係が広がゆえに、交際費がかさみかちだが、その分ポイントを上手にためている。



1ヶ月のポイント

固定費	携帯料金	10,000円	クレジット払い	50pt	携帯料金を セットするだけで 年会費が無料に
大戸屋	大戸屋 週一で定食	3,800円	お店で提示すると	38pt	
HOT PEPPER GILX	ホットベッパ―グルメ 職場の飲み会で幹事になった	30名予約	ネット予約	1,500pt	
LAWSON	ローソン お昼休みや休憩時間に	20,000円	お店で提示すると	200pt	
じゃらんnet	じゃらんnet 学生時代の友達と旅行	20,000円	ネット予約	400pt	サポーターなら 買わないとね!
ESPAULS	エスパルス 公式ユニフォームを購入	14,000円	クレジット払い	140pt	
函南ゴルフ倶楽部	函南ゴルフ倶楽部 プレー料金のお支払いで	12,000円	クレジット払い	120pt	

・大戸屋…お支払い100円(税抜)=1P ・ホットベッパ―グルメ…ポイント加算条件に伴って確定した人数1人につき50P
・ローソン…お支払い100円(税抜)=1P ・じゃらんnet…じゃらんnetで予約したご利用代金の1~2%

1ヶ月合計
2,448pt

全国を飛び回る 営業担当の Cさんの 場合

Cさん
浜松市在住 3人家族

DATA

入社してから営業一筋で働き続け、長距離出張も慣れたもの。明るい性格でお客さまからの信頼も厚い。プライベートでは、家族と過ごす時間を大切にしているお父さん。



1ヶ月のポイント

固定費	電気、ガス、携帯料金	30,000円	クレジット払い	150pt	公共料金支払いで 年会費無料条件を クリア!
ORIICA AOKI	AOKI, ORIICA スーツを新調	50,000円	お店で提示すると	250pt	
ゲオ	ゲオ 子どもにゲームを購入	4,000円	お店で提示すると	20pt	
ルートインホテルズ	ルートインホテルズ 関西エリアに3泊×2回	49,800円	お店で提示すると	1,494pt	
すみれ	すみれ 家族で外食へ	6,000円	クレジット払い	60pt	
掛川花鳥園	掛川花鳥園 ドライブがてらおでかけ	3,000円	クレジット払い	30pt	

・AOKI, ORIICA…お支払い200円(税抜)=1P ・ゲオ…お支払い200円(税抜)=1P ・ルートインホテルズ…宿泊代金100円(税抜)=3P

1ヶ月合計
2,004pt

★ しみずパートナー企業とは?

SHIMIZU With Cardにおトクな特典を提供してくれるお店のこと。

パートナーの店舗や施設でSHIMIZU With Cardにてクレジット決済すると、「Pontaポイント2倍」や、提示すると「各種割引」といった特典が受けられます。

SHIMIZU With CardのPontaポイントのため方いろいろ

- 現金払いでためる
- 国内でも海外でもJCB加盟店でのショッピングでためる
- 公共料金やETCカードのお支払いでためる

さらに
おトクに!

SHIMIZU With Card を使って

見せるマークのお店でクレジット決済をすると
Ponta提携店での クレジット利用
Pontaポイント **200円(税込)ごとに1ポイント** がたまる!!

※一部、クレジット払いができないPonta提携店舗があります。一部、ポイント対象外となる場合があります。 ※ポイントの加算内容は提携店舗によって異なります。 ※当行所定の条件を満たす方がお申込みいただけます。 ※所定の審査が必要です。 ※一般のカードの初年度年会費は無料です。次年度以降は一定の条件により無料となります。(一般:本会員は1,250円(税別)、家族会員は400円(税別)、家族会員1枚目無料、2枚目以降1枚につき1,000円(税別)がかかります。) ※クレジットカード機能は清水リース&カード株式会社から提供されます。 ※Pontaカード機能は株式会社ロイヤリティマーケティングから提供されます。 ※SHIMIZU With Cardによるクレジット払いの場合は税金分についても別途ポイントが加算されます。(平成30年4月1日現在) くれはは当行ホームページの専用ページをご確認ください。 www.shimizubank.co.jp/aboutus/group/stc/card/s_jcb/index.html クレジットカードについての詳細は清水リース&カード株式会社ホームページをご確認ください。 www.shimizubank.co.jp/aboutus/group/stc/card/s_jcb/index.html

暮らしに役立つお金の話

ポイント 活用の達人

全国の金融機関で初めて、
クレジットカード、キャッシュカード、Pontaカードの
3つの機能が1つになった SHIMIZU With Card。
平成28年10月より取り扱いを開始して以降、
多くのお客さまにご支持いただき、
平成30年5月末現在で累計発行枚数は4万枚を超えました。



今回は、普段の生活の中で
SHIMIZU With Cardを活用し、
上手にポイントをためているポイントの達人を紹介します。



しみずPonta

しっかり者のAさんの場合



Aさん
静岡市在住
4人家族

DATA

パート勤務しながら、小学校と幼稚園に通う2人の子育てに奮闘中。将来に向けて貯蓄のため大きな出費は抑えつつ、コツコツ賢くポイントをためている。

1ヶ月のポイント

固定費	電気、ガス、携帯料金+保険料	60,000円	クレジット払い	300pt	クレジット払い 200円(税込)ごとに1pt 100円によっては クレジット払いが 可能なものも!
2nd STREET JUMBLE STORE	2ndSTREET, JUMBLE STORE 不要な子供服をまとめて売ると	2,000円	お店で提示すると	20pt	
昭和シェル石油	昭和シェル石油 毎月1~2回の給油で	40 L	お店で提示すると	40pt	
KFC	ケンタッキーフライドチキン 家族で休日のお昼に	3,350円	お店で提示すると	16pt	売っても買っても たまる!
HOT PEPPER Beauty	ホットベッパ―ビューティー 美容院でカットとパーマ	10,000円	ネット予約	200pt	ネット予約なら 夜中でも 予約可能
日本平ホテル	日本平ホテル ママ友とランチへ	3,000円	クレジット払い	30pt	

・2ndSTREET, JUMBLE STORE…お買い上げ、お買い取り100円(税抜)=1P ・昭和シェル石油…給油1L=1P
・ケンタッキーフライドチキン…お支払い200円(税抜)=1P ・ホットベッパ―ビューティー…ネット予約したご利用代金の2%

1ヶ月合計
606pt

SHIMIZU BANK TOPICS

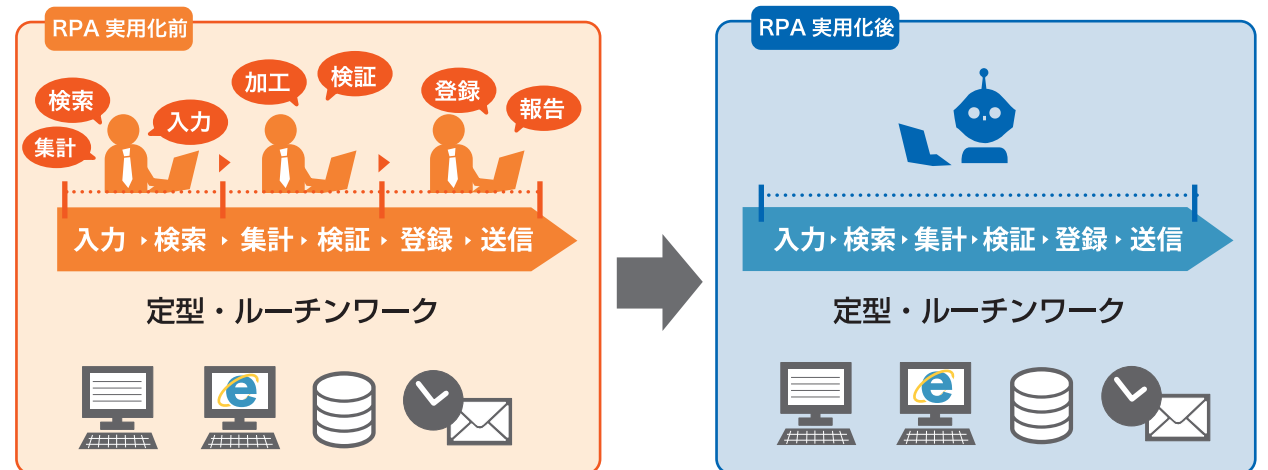
RPAの実用化開始

中期経営計画に掲げている生産性の向上への取り組みと「働き方改革」の一環として、業務仕分や、効率化による業務の見直しを行い平成29年10月より、一部の融資事務業務の本部集中化を進めてきました。

今回、本部集中化した業務も含め、様々なシステムやツールを使って手作業で行っていた定型的な作業において、RPA（ロボティック・プロセス・オートメーション）を活用し、デジタル技術による業務改革に取り組んでいます。

平成29年12月よりRPAを活用し、融資関連の付属資料作成や、融資契約書の作成などを行っています。

引き続きRPAの対象業務を順次拡大させることで、労働時間の短縮と業務効率化を進め、行員一人ひとりの生産性の向上を目指してまいります。



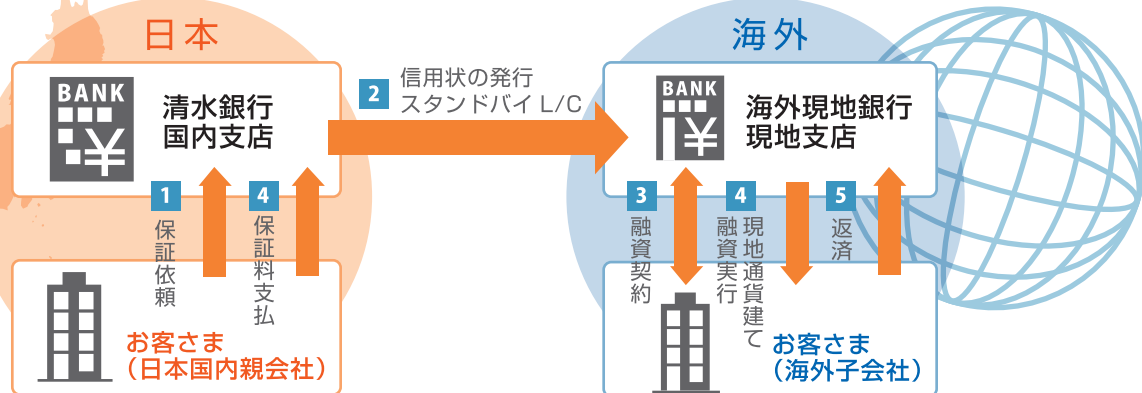
バンコック銀行との業務提携

平成30年2月15日にお客さまの海外ネットワーク拡充および資金供給手段の多様化に向けて、タイ王国大手の民間商業銀行であるバンコック銀行と「業務協力協定書」を締結しました。バンコック銀行との提携により、タイに進出している企業に対するスタンドバイL/Cなどの金融支援を行い、海外展開支援の充実を図ってまいります。

また、バンコック駐在員事務所の開設以降、タイ王国における取引先の支援体制強化を図るため、株式会社北都銀行（秋田県）と「海外業務提携に関する協定書」を締結しており、地域を越えて海外展開する企業の商機拡大や両県の文化の発信に向け協力して取り組んでまいります。



スタンドバイL/Cスキーム図

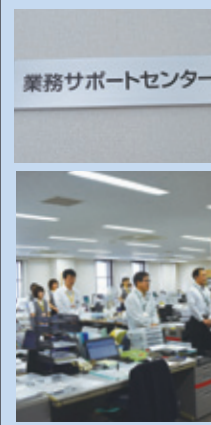


業務サポートセンターの新設

これまで営業店の融資業務を本部に集中化し、渉外係が営業に専念できる体制整備を進めてきました。さらに継続的に営業店の業務を集中処理する部署として、平成30年4月より清水ビジネスサービスに「業務サポートセンター」を新設しました。

営業店および本部の業務を集約する部署を清水ビジネスサービス内に設立したことで、営業店の業務削減課題であった更なる本部の

スリム化を実現させていきます。業務平準化とローコスト運営を実現することで、清水銀行グループの経営効率化を加速させていきます。



静岡県信連（JAバンク）との事務共同化

当行と静岡県信用農業協同組合連合会（以下、静岡県信連）は、両社が持つ業務ノウハウを相互活用することにより、二層の業務効率化および業務コスト削減を図る検討を進めてきました。

このたび、静岡県信連との事務共同化をスタートさせ、その第一弾として手形小切手の事務手続きやデータ管理、現物輸送の共載化などを平成30年4月より開始しました。

静岡県信連とは、静岡県内の営業エリアが重複していることから、非コア業務の運用コストを低減させる

とともに、業務作業場所を統制することで、事務人員および業務コストの削減を図ります。

今回の手形・小切手の事務共同化を皮切りに、事務業務において共同化できるものは順次拡大させ、組織としての生産性向上を進めていきます。



清水銀行静岡支店内にある中部事務集中室で働くJA職員

袖師支店・庵原支店・辻支店オープン

平成30年3月12日、袖師支店の新築移転とともに、庵原支店および辻支店をオープンしました。



支店をブランドイン・ブランシ（店舗内店舗）形式で、新しい袖師支店内に移転オープンしました。

新店舗では、「地域・お客さまとともに、持続的に成長できる店舗」をコンセプトとし、当初となる案内係（ロビーコンシェルジュ）の配置や、コンサルティングスペースの設置、全自動貸金庫の休日稼働および稼働時間の延長によりお客さまの利便性向上を目指してまいります。

ユニバーサルマナー検定3級資格取得講座の開催

当行は、CS（顧客満足度）向上の取り組みの一環として、清水銀行グループ従業員を対象にユニバーサルマナー検定3級資格取得講座を開催いたしました。ユニバーサルマナー検定では、実践に必要な声掛けやコミュニケーションなど適切なサポート方法を身につけることを目的としています。

本講座は平成28年9月に静岡県内で初めて開催して以降、従業員が自主的に参加する「土曜講座」として定期的に開催しています。引き



続き、全てのお客さまに安全かつ利便性の高い金融サービスを提供してまいります。

駿河蒔絵 万年筆・ボールペン

静岡市駿河区馬淵4丁目11-21 tel. 054-285-2361 静岡市 文具館コバヤシ



小林 社長

世界でただ一つ、 自分だけの筆記具

「字を書くのが楽しくなる。お気に入りの筆記具を見つけて欲しいのです」と、文具館コバヤシの小林秀行社長は言う。文具館コバヤシは、静岡市を中心として、馬淵本店、豊田店、城北店、若松店、長田店、焼津店の6店舗を展開する文具店である。

そんな小林社長の筆記具への強い思い入れが表れた商品が、「駿河蒔絵万年筆・ボールペン」である。駿河蒔絵とは、江戸時代から伝わる静岡市の伝統工芸品の一つ。漆を塗り、金銀の粉で絵付けしていくもので、ひな具や重箱などに使われてきた。文具館コバヤシでは、万年筆やボールペンの軸に駿河蒔絵をあしらった商品を開発・販売している。

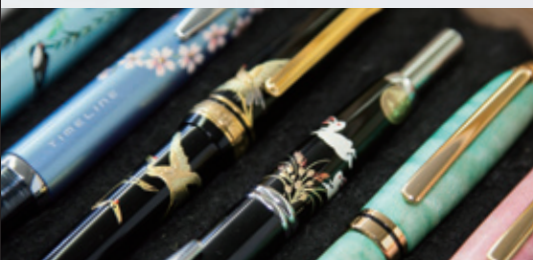
「絵付けはもちろん手書き。世界でただ一つだけの筆記具です。オリジナル柄の注文も受けています」と小林社長。花鳥風月の美を感じさせる筆記具は、記念品や贈答品としても喜ばれそうだ。

この他にも、文具館コバヤシでは、木工の匠がつくる銘木の筆記具、駿河湾や蜜柑など静岡の色をモチーフにしたインクなど、

様々なオリジナル商品の開発にも取り組んでいる。

「時代が変わろうとも、書くことはなくなりません。たとえば、大切な手紙や重要な書類に背筋を伸ばして字を書く時、自分のお気に入りの筆記具を使ってもらえたらと思います」と小林社長は言う。

人生のパートナーにふさわしい筆記具との出会い。それは、とても豊かで幸せな瞬間かもしれない。



Message

しみずで輝く若手行員

モバイルの発展やIT化が進んでもこれまで同様、親しみやすさ、清水銀行員らしさは変わらない。
地域とともにお客さまとともに成長している若手行員を紹介します。



本店営業部
加納 宏紀

清水銀行発展の一翼を担う存在でありたい。

富士支店
増井 喬康

M & A・事業承継など、お客さまの要望を具現化できる専門性の高い行員。

沼津支店
鈴木 麻里奈

お客さまからも同僚からも、ファーストコールがくるような頼られる行員になりたい。

富士宮支店
鈴木 裕佳

家庭と仕事を両立できる女性。10年後も自分らしく笑顔で働いていたい。

千代田支店
海野 元気

お客さまからのどんなご要望にも、誰よりもクイックレスポンスができる営業マン。

Q 10年後の自分は？



由比支店
眞野 ありさ

お客さまにも同僚にも信頼され愛される行員。そのためには今は勉強し、資格取得に励んでいる。

中田支店
神野 里穂

「神野さんに相談しよう」とお客さまに顔を思い浮かべていただける存在に。

東部ローンセンター
秋山 理夏子

お客さまから一番に相談をいただける、そしてお客さまを笑顔にできる行員になりたい。

磐田支店
原田 康平

機械化が進む中で、人にしか出来ない、自分には出来ないサービスを提供できる行員でありたい。

曳馬支店
落合 広大

渉外長としてお客さまからも支店で働く仲間からも、慕われる存在でありたい。