

店舗ネットワークのご案内 令和2年5月末現在

本支店・出張所79店舗 ローンセンター7筒所 http://www.shimizubank.co.jp/

▶詳しくは当行ホームページをご覧ください。



静岡市(35店舗清水区:26店舗 葵区:5店舗 駿河区:4店舗) 〈清水区〉 富士宮市(3店舗) 東京都(1店舗)東京支店 〈葵区〉 静岡支店 本店営業部 駒越支店 富士宮支店 愛知県(2店舗) 名古屋支店 蒲原支店 下野支店 鷹匠町支店 豊橋支店 大宮支店 イオンタウン蒲原支店 有東坂支店 千代田支店 野中支店 大岩支店 由比支店 追分支店 インターネット支店 由比支店本町特別出張所 美術館前支店 流通センター支店 清水みなとインターネット支店 興津支店·八木間支店 ★静岡ローンセンター 長崎支店 袖師支店•庵原支店•辻支店 三保支店 〈駿河区〉 ★清水ローンセンター 入江支店 静岡南支店 富士市(11店舗) 江尻支店 東静岡支店 ●裾野支店 (清水銀行SBIマネープラザ静岡) 梅田町支店・緑が丘支店・矢部支店 富士支店 草薙支店 中田支店 吉原支店 堂林支店 安倍川支店 川成島支店 押切支店 ★東静岡ローンセンター 伝法支店 富士駅南支店 浜松市(7店舗) 松岡支店 沼津市(3店舗) 須津支店 浜松支店 鷹岡支店 沼津支店 浜松東支店 広見支店 沼津北支店 (清水銀行SBIマネープラザ浜松) 掛川支店 松野支店 下香貫支店 浜松北支店 袋井支店 /●菊川支店 富士川支店 曳馬支店 ★富士ローンセンター 篠ヶ瀬支店 有玉支店 葵町支店 焼津市(4店舗) ★浜松口―ンセンター 藤枝市(2店舗) 三島市(2店舗) 焼津支店 島田市(2店舗) 藤枝支店 三島支店 田尻支店 島田支店 藤枝駅西支店 大富支店 松本支店 ★藤枝ローンセンター 初倉支店 大井川支店 ★東部ローンセンター

お問い合わせ先一覧

清水銀行コールセンター 銀行営業日9:00~17:00	0120-0-43289	総合案内(商品・サービス)
ネットバンキング共同受付センター(個人専用) 銀行営業日9:00~21:00 土日祝日9:00~17:00	0120-5-43289	インターネット・モバイルバンキング操作方法に関する お問い合わせ
ネットバンキング共同受付センター(法人専用) 銀行営業日9:00~21:00 土日祝日9:00~17:00	0120-4-43289	しみず法人ダイレクト・でんさいネットサービスのパソコン等 の操作方法に関するお問い合わせ
清水銀行コールセンター でんさい担当 銀行営業日9:00~17:00	0120-43289-1	でんさいネットサービスに関するお問い合わせ
資産運用商品相談窓口 銀行営業日9:00~17:00	TEL 054-353-5161	投資信託・保険商品に関するお問い合わせ
金融円滑化相談窓口 銀行営業日9:00~17:00	0120-43289-7	金融円滑化に関するご相談等
相続相談窓口 銀行営業日9:00~17:00	0120-43289-5	銀行取引にかかる相続手続に関するお問い合わせ

紛失・盗難等のご連絡先

カードセンター 24時間受付	TEL054-363-6135	キャッシュカードの紛失・盗難、 インターネットバンキング等における不正被害に遭われたとき
振り込め詐欺被害相談窓口	0120-6-43289	振り込め詐欺被害等に関するお問い合わせ

[※]銀行営業時間内は、お取引店またはお近くの支店(インターネットバンキング等における不正被害においては上記のコールセンター0120-0-43289)に 速やかにご連絡ください。

お客さまの声をお聞かせください

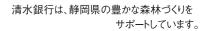
お客さまサポート室 銀行営業日9:00~17:00	0120-3-43289	-
当行ホームページ 24時間受付	http://www.shimizubank.co.jp/	当行へのご意見・ご要望・苦情等について
専用はがき	営業店ロビー・ATMコーナー設置	



清水銀行

清水リース&カード株式会社 株式会社清水地域経済研究センター 清水総合メンテナンス株式会社

清水信用保証株式会社 清水総合コンピュータサービス株式会社 清水銀キャリアップ株式会社 清水ビジネスサービス株式会社







新体制スタート

令和2年4月、会長豊島勝一郎、 の利本制がスタートい でしました。

当行では、創立以来培ってまいりました健全経営を堅持し、「お客様に現しまれ、喜ばれ役にたつ銀行」を目親しまれ、喜ばれ役にたつ銀行」を目親しまれ、喜ばれ役にたつ銀行」を目として掲げてきた「存在意義の発揮」として掲げてきたが、さまざまな施策を展開し、創立の周年という節目をを展開し、創立の周年という節目を皆さまとともに迎えることができました。

地域金融機関を取り巻く環境につきましては、人口減少、少子高齢化の進展、マイナス金利政策の長期化、の進展、マイナス金利政策の長期化、異業種の金融サービスへの参入など異業種の金融サービスへの参入など異業種の金融サービスへの参入など、新型り、変化し続けています。また、新型り、変化し続けています。また、新型り、変化し続けています。また、新型り、変化し続けています。また、新型り、変化し続けています。

献してまいります。 ではありますが、当行は、地域金融 境ではありますが、当行は、地域金融 機関として真摯に誠実に、最良のサー 機関として真摯に誠実に、最良のサー

第27次中期経営計画

新体制の始動と同時に第27次中期 経営計画『ZENSHIN~架け橋 を築く~』がスタートいたしました。 本中期経営計画は、計画スタート時 から創立10周年までの9年間を3年 から創立10周年までの9年間を3年 でいく重要な3年間と位置付けました。『ZENSHIN』には、「善心」 た。『ZENSHIN』には、「善心」 た。『ZENSHIN』には、「善心」 た。『ZENSHIN』には、「善心」 が、電実に一歩ずつ前に進んでいく」と り、確実に一歩ずつ前に進んでいく」と いう想いを込めております。

> に全力を尽くしてまいります。 究極の目標)として継承し、地域の発展 の発揮」をビジョン(将来のありたい姿、

プを活用したデジタルコンテンツの拡充 ス利用者の利便性向上によりコンサル サルティング人員の拡充を図り、 に向けた基本方針として、「お客さま Up Program」の深化を図り、プロ 成に資する研修制度である「Br の活躍領域を含めた人事制度の見直 いの向上を目指し、シニア層やスタッフ職 大化」では、従業員エンゲージメントの向 をすすめてまいります。「人財活力の最 等デジタライゼーションの進展への対応 シュレス決済への対応拡充、SBIグルー す。清水銀行アプリの機能拡充やキャッ ティング機能の高度化を図ってまいりま リューションメニューの拡充や金融サービ 直しにより人員を創出することでコン ネットワークの最適化や営業形態の見 た。「お客さま本位の追求」では、店舗 営基盤の強化」の3本の柱を掲げまし 本位の追求」「人財活力の最大化」「経 上やダイバーシティの進展による働きが しを実施するとともに、当行の人財育 計画終了時点のあるべき姿の具現化

ガバナンスの強化を図ってまいります。ライアンスをより浸透させ、コーポレートなる連携強化と連携項目の拡大、コンプ

また、これまで展開してまいりました 水銀行SDGs宣言の具現化、平成29年 7月に開設したバンコク駐在員事務所 7月に開設したバンコク駐在員事務所

地域金融機関として、中小企業や個人のお客さまに対し、円滑な金融仲介人のお客さまに対し、円滑な金融仲介機能を発揮していくとともに、長期安定的な収益と将来にわたる健全性を定的な収益と将来にわたる健全性をった。「お客さま本位の追求」、それを実現するための、「人財活力のそれを実現するための、「人財活力のそれを実現するための、「人財活力の最大化」、「経営基盤の強化」を実行してまいります。

お客さまとの

まとの架け橋を築いてまいります。員一人ひとりが、お客さまに寄り添い、は客さまに寄り添い、お客さまに喜けれ役にたつことは何かを考え実践しばれ役にたつことは何かを考え実践していく強い組織を作り、地域のお客さ

 フェッショナル人財を育成してまいりま

市場運用、業務効率化の追求、SBIグす。「経営基盤の強化」では、安定的な

ループとの資本業務提携を活かした更

The President

頭取

岩山靖宏

お客さ

ま

た

4月に就任した 岩山靖宏新頭取に一問一答。 これまでの銀行員生活の歩みや、 100周年にかける想いを語ります。

動が活発な時期だったこともあり、 さまざまな業務を若いうちから数多く

客さまから多くのことを教えていただ 生活の大部分を営業現場で過ごし、お 員としての礎となっております。 き、育てていただいたことが、私の銀行 本部の法人新規専担部署等、銀行員 融資担当からはじまり、渉外担当

当行での歩みを振り返って

経験することが出来た時代でした。 私が入行した昭和63年は、経済活

緒に汗をかきながら、お悩みや喜びを の一番近くでお客さまに寄り添い、一 客さまとの出会いのなかで、お客さま で駆け抜けてまいりました。多くのお 元静岡の発展に貢献したいという一心 援をいただきながら、生まれ育った地 るとは、夢にも思いませんでした。 自分が創立の周年記念事業を所管す 創立の周年を迎え、30年後にまさか ができたことを大変嬉しく思っており 員と記念すべき時をともに過ごすこと 輩方、そして清水銀行グループ全従業 域のお客さま、当行OB・OGの諸先 念事業を担当役員として所管 ます。奇しくも私が入行した年度に 入行して以来、多くの皆さまにご支

皆さまとの一つひとつのご縁をとにか おります。これからも、お世話になった 分かち合える仕事をさせてもらったこ とが、私のかけがえのない財産となって く大切にしてまいります。

日頃から 大事にしていること

ことは、二つあります。 私が、日頃より特に大事にしている

ためになっているか、どんな提案をすれ を考えるということです。お客さまの 一つめは、常に、お客さま目線で物事



1964年生まれ、富士市出身。1988年立教大学経済学部卒。同年 当行に入行。2016年10月から常務、2019年5月に代表取締役専

> はないかと思っております。 いうモチベーションにつながってきたので 自信になり、新たな事に挑戦しようと でやり遂げたという体験の積み重ねが せんでしたが、挑戦したからこそ見え 「知行合一」であるということです。決 践によって裏付けられるもの、つまり 知識と行動は一体であり、知識は実 た景色もありましたし、逃げ出さない さまざまな事に挑戦してきました。 してうまくいくことばかりではありま

を通じ地域の発展に繋がるかをイ せて、その行動がお客さまの経済活動 も考えて行動するということです。併 ばお役にたてるか、ということをいつで

メージすることです

そして、従業員一人ひとりがお客さ

というように、常に反省し、挑戦し続 はなく、過去にすがる者に前はなし」 上に、よりよいものにするんだという想 けることが重要であります。今まで以 また、「過去を振り返らぬ者に成長

ということです。私は、若い時分から、

もって一歩を踏み出し、挑戦し続ける

二つめは、何事においても、勇気を

決して見失うことがないように私自 ろでもあります。それを一人ひとりが とが必要であり、私の目指すべきとこ し、やりがいをもって、実践していくこ まのために、地域のために想いを共有

身が率先垂範し、何度でも伝えていく

ことが大事だと考えます。

10周年にかける想い

と思います。

空によるヒト・モノの活性化がますま 富士山静岡空港の路線拡充等、陸・海・ をはじめとする各港湾の更なる発展、 的にも、立地的にも大変恵まれており 思っております。日本一の霊峰富士、海 全国で一番、魅力と底力のある県だと 県内にございます。そして、静岡県は す見込まれております。 中部横断自動車道等の整備や清水港 ます。日本の中間点として、新東名や 産物の宝庫である駿河湾を有し、気候 当行の営業拠点は、ほとんどが静岡

が、地域金融機関の役目であり大命題 げ、地域経済を活性化させていくこと この素晴らしい地元静岡を盛り上

プロフィール

全性を堅持し、金融仲介機能を持続 の先にある10周年、20周年に向けて健 考えております 発展に貢献していく最良の道であると 的に発揮していくことが、地元静岡の であります。当行が10周年、そしてそ

スの質が向上し、人も企業も成長する いをもって、実践していくことで、サービ

ものだと思います。

それでも、挑戦には、最初の一歩を踏

地域のお客さまへの メッセージ

ざまな事に挑戦していただきたいです す。特に若い世代の方には、臆せずさま

し、我々世代が背中を押してあげたい

戦し続ける人は、いつか必ず花が咲く

要になります。私は、あきらめずに挑 み出す勇気と、挑み続ける忍耐力が必

と思っていますし、応援したくなるんで

はいかばかりかとお察しいたします。 とのない大変な事態に見舞われ、ご心労 す。今も、多くの皆さまが経験されたこ れも叶わず、歯痒さを感じておりま コロナウイルス感染症の影響に伴い、そ させていただきたかったのですが、新型 を拝見しながら新たな決意をお伝え 本来であれば、地域のお客さまのお顔 橋を築く 期経営計画『ZENSHIN~架け 新体制のスタートと同時に、第27次中 る想いと強い覚悟を持つております。 取という重責を拝命し、身の引き締ま 本年4月より、豊島前頭取より、頭 ~』もスター

て前進してまいりたいと思います。 一人ひとりの力を結集し、一丸となっ そ、お客さまに寄り添い、お悩みを共 るために、清水銀行グループの従業員 有し、お役にたてる存在であり続け ただ、このような環境下だからこ

04

また、一昨年に迎えた創立の周年記

第27次中期経営計画

ZENSHIN

~架け橋を築く~

創立100周年 (令和10年)

第154期

第27次中期経営計画の位置付け

100周年に向けたありたい姿

VALUE (組織共通の価値観)

「あなたは、私のことを見ていてくれる、 わかってくれる、そして、願いを叶えてくれる。 清水銀行は、こんな銀行でありたい。」

VISION (将来のありたい姿、究極の目標) 「存在意義の発揮」

第152期

令和9年度

第153期

第29次中期経営計画

3rdフェーズ

「組織を流れる改革精神と、組織を支える全員の力を 結集し、地域の発展と、当行の永続性を確保する。」 創立90周年 (平成30年)

第146期

MISSION (企業が果たすべき責務、存在意義)

令和3年度 第148期

第27次中期経営計画

1stフェーズ

2ndフェーズ

第26次中期経営計画 『ADVANCE AS ONE』

第27次中期経営計画の概要

計画期間

基本方針

令和2年4月1日 ~ 令和5年3月31日(3年間)

お客さま本位の追求

コンサルティング人員の

拡充 コンサルティング機能の

高度化 デジタライゼーションの

進展への対応

人財活力の最大化

経営基盤の強化

働きがいの向上

■ やる気の最大化

■ 成長の後押し

- 安定的な市場運用 業務効率化の追求
- アライアンス戦略
- 地域社会への貢献
- 経営管理の徹底

計数目標

①コア業務純益

30 億円 以上

② 中小企業等向け貸出金残高

1 兆円 以上

③ 連結自己資本比率

8 % 以上

意味 3 中期経営計画『ZENSH 身の力を振り絞り、確実に一歩 要な3年間と位置づけ、名称の \(\text{Z} \) E N S H 100 い う前 万 いていくという2つ の い 周年までの 令和2年4月1日から、第27次 つ お客さまとの架け橋を築 ·ーストフェ-の 周年に向けて をこめました。サブタイ を持たせ、 、計画スタ・ の け Rへ進んでい 底上げを図ってい フ ました。 橋 架け い決意と、飛躍 エ を 「前進」の3つ I N 1 9 橋 築 「清い ーズとして、 年間を3. ズ 本中期経営計 ト時から創立 を築く <u><</u> Ō には、 に 架け い心で、渾 分 とい 」 が け < 年 う Ō 重 収 た 毎 Ν



Contents

会長・頭取ごあいさつ

「100周年に向けての架け橋を築く」

○3 頭取メッセージ

第27次中期経営計画

お客さまトップインタビュー

船村興産倉庫 株式会社 代表取締役 舩村 雅彦氏 株式会社 中静工業所 代表取締役社長 名倉 光雄氏 株式会社 ナニワ 代表取締役 尾上 徳人氏

業績ハイライト

Short Trip in SHIZUOKA

富十~富十駅・田子の浦港~

暮らしに役立つお金の話

~入っていますか? 医療保険・がん保険~

清水銀行トピックス

しみずで輝く若手行員

しずおかの匠 三和酒造 株式会社

店舗ネットワーク

清水銀行の概要 (令和2年3月31日現在)

創立 昭和3年7月1日

静岡県静岡市清水区富士見町2番1号 本店所在地

総資産 1兆5,858億円 預金残高 1兆3,869億円 貸出金残高 1兆1,567億円 108億1.626万円 資太全 本支店·出張所79店舗 店舗数 (静岡県内76店舗、静岡県外3店舗)

従業員数 901人 連結自己資本比率 8.63% 単体自己資本比率 8.42%

※本資料に掲載してある計数は、原則として単位未満を切り捨てのうえ表示して

令和2年6月発行

編集

株式会社清水銀行 経営企画部 静岡県静岡市清水区天神1丁目8番25号

TEL.054-353-7895

SHIMI7U With Card パートナー企業











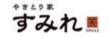
● 函南かりの俱楽部



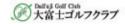




(0) 清水シティホテル



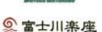
















★★★ 文具館コバヤシ

Hotel Grand Fuji

「元沼津ワシントン靴店

(五十音順)

05

倉庫のプロフェッショナルとして 質の高いサービスを提供。

で生産された紙パルプ製品の保管・出荷を主な 整備が進むなかでのスター 港が開港するなど、物流拠点としての富士市の 昭和45年。製紙業の急成長を受けて、田子の浦 所の営業倉庫を展開する企業である。創業は、 製紙会社の統合等により、製紙関連の倉庫需 業務として、業容を拡大していった。だが近年、 の取引先は、ほとんどが製紙会社である。工場 要は減少傾向にあると言う。

蓼原10号倉庫、翌令和元年12月には7号PDC倉庫を ざまな製品を取り扱うために、同社は、平成3年5月に 雅彦社長。 取扱品目が増えています。荷主も幅広い業種にわたり、 ざまざまな製品を取り扱うようになりました」と、舩村 荷主の細やかなニーズに対応し、幅広い業種のさま 用品、日用品、食品等の製紙以外の

の良さを再認識し、取引を再開することも多いと言う

また自社倉庫によりコスト削減を図ろうとした企業

が、取引を再開してきたケ

「餅は餅屋と言います

が、やはり倉庫は倉庫屋です

そのため、一度他社に移った荷主が同社のサ

-ビスの質

同社の企業理念は、「物の流れに人の心あり」。社

ステムを導入することで、スペ 度での保管が可能な定温倉庫であり、食品や化粧品、医 相次いで建設した。どちらの倉庫も一年を通じて一定温 も取り扱うことができる。また、立体式の自動ラックシ トな品質管理が求められる品目 ースの有効活用だけでな 率的な出荷管理が可 多品種少量でも効

融公庫が協調融資を 設資金については、清 水銀行と日本政策金 蓼原10号倉庫の建

衛生面の管理が必要な荷物も保管可能

のです」と舩村社長。 のプライドにつながる る。自動運転トラック、 代を迎えようとして いま物流は大変革の時 信頼と評価につなが ウハウが荷主からの ルとしてのスキルと 仕事に対する社員

能になった。





物の流れに人の心あ 助金の活用を提案した。 さるため、価格比較をしやす 倉庫業は、価格競争が激しい業

ちは適正価格にこだわります」 0

細やかなニーズに対応することで差別化を図ってきた。 人ひとりが大切な荷物を預かっていることを忘れず、 外ではありません。『物の流れ すです。それが、私の役割だと にしながら、時代にあわせて変 に人の心あり』の理念を大切 えていくべきところがあるは

ルとして、同社の役割はさら 物流イノベーションが進む



富士山が真正面の社員用テニスコート



舩村峰之常務はこう語る。

自動化されている巨大倉庫

船村興産倉庫 株式会社 **∓**417-0034

富士市津田216-1 TEL.0545-51-0530(代) FAX.0545-52-7579

人と人との心の繋がりを大切にしている舩村社長は、常に お客さまのために何ができるか、従業員のために何ができ るかを考えていらっしゃいます。社長の妥協を許さない姿勢 は大変勉強になります。今後も同社のお役にたち続ける ために、さまざまな情報提供やご提案を行ってまいります。

清水銀行 吉原支店 代理 小泉 寿誉

ともに、建設資金調達について補 は、建設用地の情報を提供すると 行った。また、7号PDC倉庫で

高品質と高効率を実現した新倉庫

です。なかには、低価格で受注 うとする企業もあります 「倉庫の保管料は簡単に計算で

なかで、倉庫のプロフェッショ







補助金・助成金等を活用した資金調 設備資金のご提案 物流イノベーションに対応するため、

産業立地事業補助金」、「富士市も特区利子補給制度」、「静岡県新規

くに防災減災・地域成長モデル総合資金調達にあたって、「内閣府ふじの 補助金を活用した資金調達

設用地や資金調達についてのご相談 業務拡大のため、倉庫を建設す

新倉庫建設のご相談

行います。用した資金調達についての提案をあります。清水銀行は、補助金を活あります。清水銀行は、補助金を活

資金調達

清水銀行のソリュー 補助金活用による ション営業

TOP Interview

SOLUTION 清水銀行のソリューション営業

株式会社中静工業所

代表取締役社長

名倉 光雄氏

Mr. NAGURA Mitsuo

ク駐在員事務所が一体となって、現清水銀行は営業店と本部とバンコ 資金調達海外現地企業による

現地金融機関による資金調達 「関連会社の独立性を 高めてい

します。

地通貨での資金調達ニーズに対応

携し情報を共有しました。本部とバンコク駐在員事務所と連 調達を行いたい」とのご相談を受け、 くために現地金融機関による資金

スタンドバイ・クレジット

性を高めることができました。実現し、企業信用力の向上と独立は、現地金融機関からの資金調達が 資金調達をご提案しま ジット」を活用した、タイの子会社の る信用保証制度「スタンド 当行とバンコック銀行との連携によ トバイ・クレ

清水銀行 本店営業品

理事本店営業部長

大木 康正

OKI Yasumasa

承継の取り組みなどを積極的に支工場集約化のための用地紹介、事業ものづくり補助金の申請サポート、

事業展開に応じたお手伝

本店営業部

白鳥 佑

SHIRATORI Yu

ため清水銀行の「スタンドバイ・

いる。 じて経営スキルを磨き、次期後 就任。タイ子会社の経営を通 務が中静タイランドの社長に 継者となることが期待されて 通貨での資金調達を行った。 令和元年には同社の岩田専

場の設備増強に向けた資金対応 拡充した。清水銀行とは、佐賀工

を契機に取引を開始し、平成30

の九州進出にあわせて佐賀事業

九州佐賀工場は、取引先企業 ネスを生産している。

現地のバンコック銀行から現地

クレジット」の制度を活用し、

所を移転し、生産体制も大幅に

多品種少量生産を強みに

めてコネクタをつけた部品だ。

「自動車のワイヤ

スとは、いくつもの電線をチューブなどでまと

主業務とするメ

カーである。ワイヤ

機器等に使われるワイヤ

ネスの製造を

株式会社中静工業所は、自動車や家電、医療

自動車の神経、ワイヤー

ハーネス

下野工場内

にタイの海外子会社でワイヤ

多様なニーズにすばやく応える。

名倉光雄社長。

ネスは、典型的な多品種少量製品であ

収益の大きな柱となっている。

賀工場は下野工場と並んで同社の主力工場に成長

活用し資金調達をした。現在、 生私募債・しずおかの未来」 するため、清水銀行の「地方創 年には、佐賀工場の設備を増強

ですから品質管理は万全を期しています」と ぐ部品であり、万が一の不良も許されません。 経や血管にたとえられます。機器と機器をつな

り組み、次の社長にバトンタッの更新、デジタル化の推進に取 のために、工場の集約化、設備 効率的にしていくことです。そ である多品種少量生産をより 「今後の課題は、当社の強み

MOBIEN 後中静工業所 医中静工業所









ランドの事業展開や てたびたび相談する **垷地の情勢等につい** 駐在員事務所が開設 してからは、中静タイ 清水銀行のバンコク

強みになっているのだと名倉社長は語る。

佐賀工場•

タイ子会社の成長

人材ネットワークが同社の多品種少量生産を支え、

が、私たちのモノづくりを支えています」

をしてもらいます。その後、社内で厳格な品質検査を行 断した電線やパーツを内職さんに渡して手作業で組付

たが、さすがに手狭となり、隣地にある工場を買収する

した。最初はビルの1室のような場所でスタ

心に取引が拡大し、順調に売上を伸ばすことができま

ことにしました」

、出荷します。このような熟練した内職さんの存在

えているのが、いわゆる「内職さん」だ。

赤字の時期もありま

したが、年々、現地の日本企業を中

社である中静タイランドを立ち上げた。「設立当初は

平成18年、同社はタイのサムットプラカ・

「当社では、社内で設計・製造した組立用治工具、切

自動化できない工程がある。そんな手作業の工程を支 品を生産しなくてはならないため、手圧着や組立など、 る。ニーズや用途にあわせて、何十種類・何百種類の製

りの思いを実現する 月には、独立性を高め たいというかねてよ ようになった。本年4



タイ工場内

賀市の1工場、さら 富士市の1工場、佐 市清水区の3工場、 現在、同社は静岡

株式会社 中静工業所

F424-0043 静岡市清水区永楽町11-89 TEL.054-371-1037 FAX.054-371-1038

名倉社長は、従業員の育成や働きやすい職場作りに尽力さ れております。全従業員が一丸となってより良い製品を追求 することで、お取引先に質の高い製品を供給し続けておりま す。今後も同社の発展や課題解決に向け、当行のソリュー ション営業を最大限に発揮したご提案を行ってまいります。

清水銀行 本店営業部 白鳥 佑

多品種に及ぶ製品作りには社内の連携が重要

清水銀行 有玉支店

SOLUTION 清水銀行のソリュ

ション営業

11

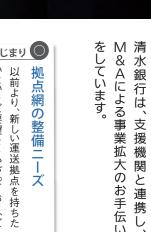
鈴木 一平

SUZUKI Ippei

M & A

0

コーディネ



清水銀行 有玉支店

支店長

丸井 歩

MARUI Ayum

を続けていました。希望に適うM&A案件の情報収集 拠点網の整備ニーズ いというご要望をうかがって 以前より、新しい運送拠点を持ちた

M & A 案件のご紹介

活用をご提案しました。 の制度資金である事業承継資金の 提供を行い、ご決断していただきま 静岡県事業引継ぎ支援センタ した。当行よりM&Aに関して、 M&A情報を頂き、迅速に情報 県

事業拡大のお手伝い

介など、今後も事業拡大のお手伝い相談、また新たなM&A案件のご紹運転資金のご提案、車両リースのご

株式会社ナニワ

尾上 徳人氏

Mr. ONOUE Yoshito

代表取締役

以外に、もう一つの夢があると言う。 当社の基本ですから」 そしていま、尾上社長には運送業

未経験者の方が、成長できるかも 経験者より、仕事に先入観のない

きたいと思っております」と尾上 来に対する相談にのっていただ らも、清水銀行さんには当社の将 らのスター ク1台から始めたようにゼロか たいと考えています。昔、軽トラッ 域貢献も含め、介護分野に進出 方々への恩返しという意味や地 化が進みました。お世話になった 働いてくれた社員のおかげです。 たのは、たくさんの地域の人々や しかし、私も含めてず 「ナニワがここまで大きくなれ -ですが…」 いぶん高齢 「これか



浜松市 株式会社ナニワ







全力で応えてい まのご要望に、労 浸透させていると を元々の社員に 企業文化や理念 宗広本社営業部長だ。同社の急成長の立役者であり、 ころです。お客さ ている人物である。 継者として期待し 「いまは、当社の しむことなく

中村運送株式会社 長谷川宗広常務取締役 お客さまのために労を惜しまないナニワイズムで人材育成 と当社のブランディングを進めています。ナニワグループを 江戸幕府に負けない、300年企業にするのが私の夢です。

株式会社 ナニワ

る方が楽だからである。

「しかし手積みの方がビッシリ積めるので量を運べ

手積みは敬遠される。フォークリフトでパレット積載す

ことにも表れている。近年、ドライバーに負担がかかる

同社の企業姿勢は、「手積み手降ろし」を厭わない

点を拡大したいと考えていますが、M&Aも選択肢の一

「県東部の拠点整備を考えていたので本当にタイ 、な情報提供でした。将来的には、関東や関西にも拠

新たに中村運送の常務取締役に就任

たのが、長谷川

最大の誉め言葉だ。それは、軽トラック1

台の時代か

行である。

引き継いだ。M&Aをコーディ

したのは、清水銀

の老舗の運送会社、中村運送株式会社をM&Aにより、

的な仕事、手間のかかる仕事も断らない企業姿勢への う言葉があると尾上社長は笑う。お客さま第一で、突発

ら、ナニワグループ全体で社員12名・トラック10台を超

えた現在も変わらない

に還元することが出来るのです」

同業のドライバ

からは

がっているらしい。そんな がいがある」と口コミで広 が、環境が整っていてやり 「ナニワは、仕事に厳しい

同社に惹かれ、業界未経験

く自由に使えます。その分の利益は、ドライバーや車両 ます。またパレットがないので、帰り便も荷物の制約な

> F434-0011 浜松市浜北区上島1904 TEL.053-580-5728 FAX.053-580-5550

創業時から変わらぬ尾上社長の想いや情熱が社内全 体に浸透しており、お客さまに対して「できない」と言わな い姿勢に、いつも刺激を受けております。今後も、行動力 と決断力のある社長のお役にたつ情報を提供してまいり ます。

清水銀行 有玉支店 鈴木 一平

大切な商品と一緒に、

お客さまの笑顔と信頼を運ぶ。

にも全力で応えていくことを決意し、仕事に取

ません。そんななかで、お客さまのどんな要望 立しました。もちろん、地縁も人脈も何もあり

ライバーはどこからも高く評価さ 底的に鍛えられ、一人前になったド

トラックの免許を取り、基本を徹 しれません」と尾上社長。ナニワで

れているとのことだ。

M&Aにより拠点を拡大

令和元年7月、同社は富士宮市

「大阪から浜松に来て、約半年経った時に独

へ社長が、軽トラック1台で創業したことから

株式会社ナニワの創業は、平成元年。尾上徳

「困った時のナニワ」でありたい

で入社を希望する人もいる。

「固定観念をもったドライバ

り組みました。それが、当社の伝統精神になっ

業界のなかには、「困った時のナニワ」とい

12

富士宮市 中村運送株式会社

業績ハイライト

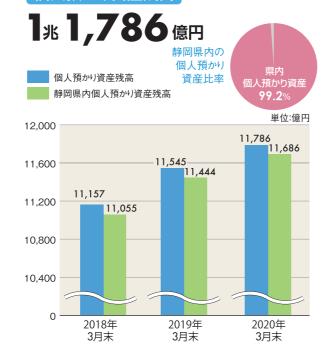
令和2年3月期決算の状況

■ 預金等の状況

預金残高

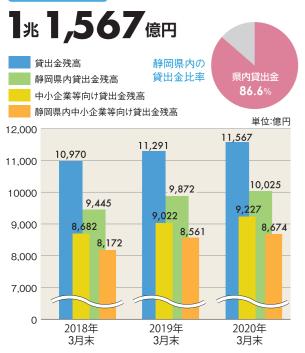


個人預かり資産残高



■貸出金の状況

貸出金残高

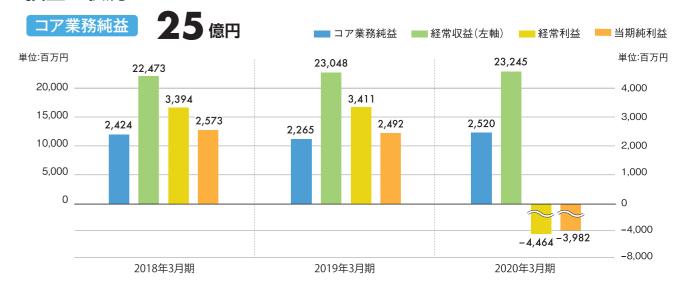


消費者ローン残高



[注]中小企業等とは、資本金3億円(ただし、卸売業は1億円、小売業、飲食業、物品賃貸業等は5千万円)以下の会社または常用する従業員数が300人(ただし、卸売業、物品賃貸業等は100人、小売業、飲食業は50人)以下の企業等であります。

■損益の状況



▶コア業務純益

預金や融資、有価証券などの銀行の基本的な 業務であげた利益から一般貸倒引当金繰入 額と国債等債券損益を除いたもので、本業で の基本的な利益を示したものです。

▶経常利益

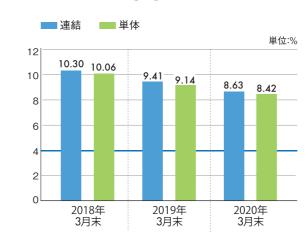
営業活動によって通常発生する収益 (経常収益)から費用(経常費用)を引いたもので、毎期生じる通常の利益を示したものです。

▶当期純利益

当期中に得た純利益で、経常利益 に特別損益及び税金等を加減した 後の利益を示したものです。

■自己資本比率(国内基準)

連結ベース 8.63%



▶自己資本比率

銀行の健全性をはかる指標の一つです。貸出金などのリスク資産に対する自己資本の割合で、当行をはじめ国内のみに支店がある金融機関には国内基準が適用され、4%以上を維持することが求められています。

■格付

当行は長期発行体格付について、日本格付研究所よりランク上位にあたる A^- 8を取得しております。



▶格付

対象となる債務について、約定どおりに元本と利息が支払われる確実性の程度を公正な第三者である格付機関が評価を行い、簡単な記号で表したものです。

11しらすの八幡本店

一艘曳き漁法で水揚げされる、獲れたての田子の浦 しらすを扱う。抜群の鮮度とプリプリの食感が命の生 しらすは、網元直営ならでは。

> 富士市鮫島462 (0545-64-5131 http://vahata1968.com/



6 和食鮨さわの

旬の食材を生かした、季節折々の料理が楽しめる老舗和食店。懐石料理 や鮨のほかにも一品料理、うなぎ、手打ちそばなど丁寧な手仕事が光る。 『旬のお料理については、お気軽にお問い合わせを』

富士市日乃出町172 (0545-53-1532 https://www.washoku-sawano.ip/





地産地消、安全な食材と手作りにこだわったイタリア

11レストランDADA 富士店

ン。人気のダダサラダ、パスタやステーキライス、デ ザートと色々と楽しめる。



2019年5月、ろばた焼き肴やと合体してリニューア

ル。濃厚な醤油豚骨味の広島ラーメンや呉市のソウ

12 恵比寿屋

看板商品の鯛焼きは、北海道十勝産小豆の「赤」と 白いんげんの「白」の餡が2種類。お好み焼きも人気 で、パスタ入りという変わり種も。

富十市川成新町2 (0545-60-1636





7 紙と文具 いでかみ

四季を感じる便箋とギフトにぴったりな文具雑貨を中 心に取り揃えています。サントムーン柿田川本館1F に姉妹店も展開中です。

富士市青葉町311 (0545-61-0178







ルフード呉冷麺が味わえる。

富十市青島町236-1

(0545-67-1800

2 せんぱち&肴や

13 パールベリーガーデン アンフィエスタ

光と緑が溢れるクラシカルな英国風マナーハウス。1 日1組完全貸切のウエディングは、ゲストと特別な時 間を心ゆくまで過ごせる。

富士市川成島705-1 (0120-64-1122 https://www.anfiesta.ip





8 米之宮浅間神社

加島五千石・鎮守の杜,一寸八分の米粒を御神体と し、後に富士山噴火を鎮める為、浅間大神をお祀りし ている。春には境内の至る所に桜が咲き誇る。

富士市本市場582 (0545-61-0817 http://yonenomiyasengen.main.jp/toppg/index.htm





3ペールノエル富士店

東海地区最大級のエステ&スパサロン。最高の技術 と接客で心の癒しをご提供。『いつまでも健康で美し く』の思いをカタチに。

富士市高島町146 (0545-55-1266 https://perenoel.co.jp/





14 笹子本舗

お煎餅とお団子には国産米のみを使用。素材の旨味を大切 に、職人が手間暇かけて作り上げる。ロールケーキなど洋菓 子もおすすめ。『お団子は注文を受けてから焼いています』

静岡県富士市五貫島85-2 £ 0545-64-655



9 Food&Bar Zack

広々とした店内、雰囲気を盛り上げるインテリアに囲ま れ、オシャレな大人の時間をご堪能頂けます。

富士市本市場町919 (0545-60-3488 http://zack-zack.jp/







4 PATAPATA富士店

富士市永田町2-29 (0545-30-7917

薪釜で焼き上げるナポリピッツァを、食べ放題で存分

に味わえる。パスタ、ドリンクバー、サラダバーがつく



15 道の駅 富士

2019年12月にリニューアル。県内の名産品や新鮮 な野菜が揃います。素材にこだわった食堂や展望テ ラスからの眺望も人気。

富士市五貫島669-1 (0545-63-2001 http://www.michinoeki-fuji.jp/





10 ホテルグランド富士

上質なサービスと優雅な空間。こだわりの味をお楽しみください。伝統の ハヤシライスをはじめ、フレンチのフルコースまで準備してお待ちしており ます。パティシエがつくる月替わりのスイーツもお土産におすすめです。

富士市平垣本町8-1 (0545-61-0360 https://www.grandfuji.co.jp/







5 京昌園別館

創業から60余年を数える、焼肉の名店。厳選された黒 毛和牛、地元の新鮮な野菜、秘伝のタレの組み合わ



せはまさに極上の味わい。『全メニューお持ち帰りOK。

Short Trip *

北に富士山、西は富士川、南を駿河湾に囲まれた富士市は、

富士駅に降り立てば、どことなく懐かしいまち並みが広がる。

富士市中央公園

富士市永田町2丁目112

清水銀行 松岡支店

柚木駅

潤井川を挟む広大な園内には、市民の花・バ

ラ園や噴水、芝生広場もあり自然豊か。イベ

ント広場ではさまざまなイベントも開催される。

(0545-55-3553(富士市振興公社 公園事業課)

竪堀駅

清水銀行 富士駅南支店

駿河湾に開かれた田子の浦港には、富士山を背景に

工場を望む夜景など「映える」スポットがたくさん。

6

清水銀行 富士支店 富士市中央公園

13 . 12

富士駅

東海道新幹線

ふじのくに田子の浦みなと公園

「富士山ドラゴンタワー」からは富士山と駿河湾を

360度見渡せる。山部赤人の歌碑や歴史学習施設

富士市前田地先 (0545-33-0496(田子の浦港管理事務所) http://doboku.pref.shizuoka.jp/desaki3/tagonoura/index.htm

15 14

もあり、多くの人々が訪れる。

4

3

JR東海道線

2

M

ふじのくに田子の浦

カメラ片手に散策すれば、面白い景色に出会えそう。

紙のまちとしても知られる、産業が盛んなまち。

ショートトリップ in 静岡 第**21**回 富士駅・田子の浦港 in SHIZUOKA



~富士駅・田子の浦港~

、町は改名

一般的に、医療保険の加入率は7割、 がん保険の加入率は4割といわれています。

医療保険とは

- 病気全般およびけがをした際保障を受けること ができる保険
- がんを含む幅広い病気やけがの入院・手術などの 備えとしてもっとも基本的なもの

がん保険とは

- がん (悪性新生物・上皮内新生物) の保障に特化し た保険
- がんと診断確定された時点でまとまったお金(診 断給付金)を受け取ることができる(商品によって 違いあり)

	医療保険	がん保険
保障対象	・病気 (がんを含む) ・ケガ	・悪性新生物 ・上皮内新生物 (一部例外あり)
主な 保障対象	·入院給付金 ·手術給付金	·診断給付金 (一時金) ·入院給付金 ·手術給付金 ·通院給付金
その他の保障対象	・通院給付金 ・先進医療給付金 など	・治療給付金 ・がん先進医療給付金 など
1入院あたりの 支払限度日数	制限あり (60日、120日など)	ほとんどの場合、 無制限
通算入院支払 限度日数	制限あり (1,000日など)	ほとんどの場合、 無制限

ご契約のかたち

- 自身の万が一に備えるだけでなく、自身の家族など大切な方の保障について備えることも可能です。
- 主契約者に万が一があった場合は、保障を引き継ぐこともできます。

契約者

保険会社と保険契約を締結し、保険料を支払う義務のある人。保険契約上の 各種権利 (解約権など) や義務 (保険料支払、告知義務) を有します。

被保険者

保険の対象として保険がかけられている人のこと。

保険金受取人

保険金を受け取ることができる人。契約者が指定します。

〈ご契約例〉		
主契約者	被保険者	保険金受取人
本人	本人	本人
夫	妻	夫
祖父	孫	孫

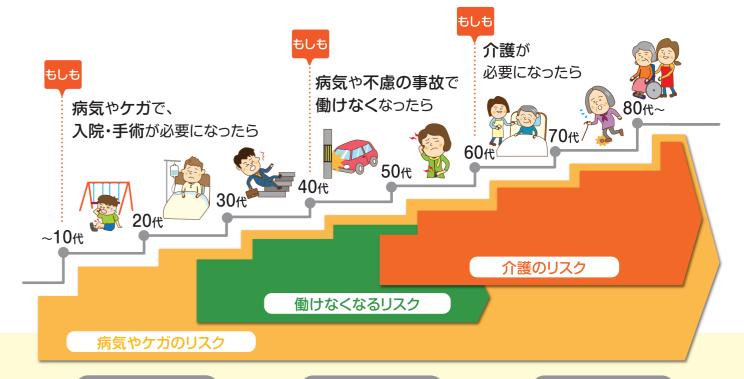
清水銀行でも医療保険・がん保険を取り扱っています。 お気軽にお近くの窓口までご相談ください。

暮らしに役立つお金の話

入っていますか?

医療保険・がん保険

長生きの時代、年齢とともにリスクは移りかわります。 人生100年時代に備えた、 病気やけがのリスクについて考えてみましょう。



例えば、30代まで



通院·入院·三大疾病

就労困難

病気やケガのリスクへの 備えが必要です。

病気やケガに、いつどのように見舞 われるか予想ができません。

入院や手術への備えだけでなく、入 院前後の通院治療や三大疾病※へ

の備えもしておきたいものです。 また、仕事に就く年代になると、病 気やケガで働けなくなるリスクも気 になります。先を見据えて早めに備 えておくと安心です。

例えば、40代~50代



就労困難

通院·入院·三大疾病 介護

働けなくなったときの リスクへの備えが必要です。

働き盛りは、三大疾病なども心配で す。通院治療や先進医療への備え など、医療保障も十分なものに。 病気やケガで働けなくなった場合 は生活費の備えも必要です。

収入減少のリスクにも備えておき ましょう。また、40歳を過ぎると気 になりだすのが、介護のこと。 介護へも備えておくと安心です。

例えば、60代以降



介護のリスクへの備えが 必要です。

要介護状態になった場合には、車椅 子や介護ベッド、手すりの設置など さまざまな費用がかかります。また 認知症になった場合、介護する家族 の負担が大きくなります。認知症に よる介護への備えも考えておきま

※ 三大疾病とはがん (悪性新生物)、急性心筋梗塞、脳卒中をいいます。

SHIMIZU BANK TOPICS

清水銀行SB

するとともに多様化するニーズにお応 のニーズに適うコンサルティングを実践 静岡」を東静岡支店内に開設いたしま ラザ株式会社と2店舗目の共同店舗 えできる充実した商 として「清水銀行SBIマネープラザ した。対面によりお客さま一人ひとり 令和2年3月2日、SBIマネ

り揃えております。 品ラインナップを取

践し、引き続き、付 位の業務運営を実 るためお客さま本 の資産形成に資す 地域のお客さま

まいります ンサルティング機能の高度化に努めて 加価値の高い金融サービスの提供やコ





金融経済教育の一環として、静岡県 材の育成に貢献する取り組みを続けて す。引き続き、地域の将来を担う若手 人れた実践型の講義を行っておりま

を持たせ、アクティブラーニングを取

おり、昨年度は開講15年目で受講者は 識の習得を目的とした講義内容として おける金融や経済に関する実践的な知

域金融機関との関わりについてスト する講義を行い、静岡県の経済や企業・地 静岡大学では、「地方創生」をテーマと

静岡県立大学での講義

静岡大学での講義

業務開発部の新 設

地域の皆さまにとってより質の高い金 新設いたしました。当行のお客さまや ていく専担部署として業務開発部を との業務提携内容を具体的に検討し 令和2年4月6日、SBIグループ

してまいります。 開を通して、地域経済の活性化に貢献 業務提携によるさまざまな施策の展 お客さまファーストを実現するため、 融サービスの提供や利便性の向上など

静岡大学での講義

プラザ静岡の開設

ます。 立大学・静岡大学で講義を行っており

静岡県立大学では、学生時に社会に 00人を超えました。



「日タイビジネス商談会」

への出展支援

静岡市へSDGSに向け

た取り組み事例を公表

令和2年1月28日、タイ王国バンコ

交換が行われるなど、盛況のうちに終 の開発、新市場への進出に向けて情報 をアレンジいたしました。 先の募集や事前のご希望に基づく商談 日タイビジネス商談会に向けて、出展 クで日本政策金融公庫等が主催する 当日は、ビジネスマッチングや新商品

するニーズに対して、バンコク駐在員事 今後もお客さまの海外ビジネスに関

まな支援を展開してまいり



務所や外部との連携を通じて、さまざ

に取り組んでおります。 おり、地域の持続的成長と社会的課題 SDGsに向けた取り組み事例を公表 め「清水銀行SDGs宣言」を公表して し、「静岡市SDGs宣言証」を受領し 当行は、SDGSの達成に貢献するた 令和2年2月、静岡市へ当行

掲載されております 事例については、静岡市のホ ました。なお、公表した当行の取り組み 今後も、第2次中期経営計画で掲 -ムページに

取り組みを進めてまいります 銀行SDGS宣言の具現化に向けた げる地域社会への貢献に向けて、清水



「食と健 康 の開催 機能性表 示食品の商品開発.

示食品について理解を深める内容と に取り組むことのメリット 機能性表示食品を購入して商品企画 を共催しました。本セミナ 機能性表示食品の商品開発」セミナ 所新産業開発振興機構と「食と健康 し、情報交換や食材の展示も行われま 令和元年12月12日、静岡商工会議 や機能性表 ーでは各種



地域のスポーツ振興への貢献活動

分かち合いました。 援し、JI残留を決めた歓喜の瞬間を ン色紙などをプレゼントいたしました。 たお客さまを対象に抽選で選手のサ 清水銀行アプリをダウンロードいただい ジアム日本平で開催されました。当日は ン鳥栖戦)「清水銀行デー」がI また、入行内定者が大勢のサポ 令和元年12月7日、清水エスパルスの とともにスタジアムでエスパルスを応 ム最終戦(201 ーグサガ

今後も、清水エスパルスのオフィシャ

振興に貢献してい

として、地域のスポーツ







22

シャンパンとほぼ同じ原

また三和酒造は、伝統を大切に ムリエなど食のプロが選ぶ日 んできた。その一つが「臥 わいが特徴の生貯蔵酒である。 、昨年秋にはフ 純

三和酒造 株式会社

お客さまに寄り添い、

喜ばれ、もっと役にたつために、

日々努力し成長している若手行員を紹介します。

☆しみずで輝くが若手行員人

→ 若手行員に聞きました 🖊

お客さまの願いを叶えるために 心掛けていることはなんですか? 今後どんな知識や資格を身につけ、 どう業務に活かしていきたいですか?



川成島支店 渉外 望月 翔太 MOCHIZUKI Shota

A1 お客さまにとって常にいちば ん親しみのある銀行員と感じ ていただけるよう、笑顔の接客を心 掛けています。今後もお客さまに寄 り添い、多様なニーズに対応でき る清水銀行員を目指します。

A2 日々変化していく経済環境に 対応し、最適な提案をお客さ まに提供し続けられるよう、自己啓 発を継続し知識と経験を積み重ね ていきます。より高度で専門的な資 格にも挑戦していきたいです。



広見支店 マネーアドバイザー 本多 美智 HONDA Misato

お客さまとの会話を大切に し、当行が取り扱うさまざまな 商品の中から、お客さま一人ひとり の生活やお考えに寄り添ったご提 案をすることを心掛けています。

A2 今後は税に関する知識を深 めていきたいと考えておりま す。お客さまにお伝えできるさまざ まな知識を増やし、お客さまのお 考えに合ったマネープランを一緒 に考えていきたいです。



A1 お客さまに最適なライフプラ ンをご提案できるように、お 客さまの想いや求めていることを 常に考え、共有し、信頼関係を築け るよう心掛けています。

A2 現在は、宅地建物取引士の資 格取得に挑戦しています。以 前資産運用のご相談から不動産に 関連するご相談に発展したことが あったため、幅広い分野の知識を 習得し、お客さまのご相談に応えて いきたいです。



総合統括部 財務室

堀池 憲 HORIIKE Akira

(A1) 総合統括部はお客さまと接す る機会が少ない部署ですが、 営業店が最高のパフォーマンスを発 揮できるよう支援することが、その先 にいるお客さまの願いを叶えること につながると考えて行動しています。

A2 多くの企業が課題としてい る、事業承継等の分野に関す る知識を深めていきたいです。これ から習得していく資格と中小企業 診断士の知識を掛け合わせ、お客 さまに最適なソリューションを提供 したいと考えています。



主な保有資格

磐田支店 渉外 金原 亮太 KINPARA Rvota

お客さまのお話をよく聞く事 を心掛けています。ニーズを 正確に把握し、その解決に向けた お手伝いをしていくために、自身の 応対や話題にも気を配り、信頼して いただけるよう励んでおります。

A2 M&Aや事業承継の知識向 上を目指します。業容拡大や 事業承継等、お客さまが直面する 課題に一緒になって向き合い前進 できるよう、公的支援制度について も学びながらサポートしていきた



浜松東支店 融資 千葉 彩香 CHIBA Avaka

A1 お客さまに寄り添い、ニーズ を把握し、迅速かつ的確に対 応できるよう、自己啓発に取り組ん でいます。自身のキャパシティを広 げ、質の高い金融サービスの提供 を目指します。

A2 今年は宅地建物取引士の勉 強に挑戦したいと思っていま す。融資係として不動産に関する業 務に携わることが多いため、より専 門的な知識を身につけ、正確で迅 速な対応ができるよう努めていき

ファイナンシャルプランナー 2級 〒424-0038 静岡市清水区西久保 501-10 TEL 054-366-0839 FAX 054-366-0380 http://www.garyubai.com/ いと考えています。