



SHIMIZU BANK

MINI REPORT

しみずミニレポート

平成30年
9月期



店舗ネットワークのご案内

平成30年12月末現在
本支店・出張所79店舗 ローンセンター7箇所

▶詳しくは当行ホームページをご覧ください。

<http://www.shimizubank.co.jp/>



県外

東京都(1店舗) 東京支店
愛知県(2店舗) 名古屋支店
豊橋支店

インターネット支店
清水みなとインターネット支店

富士市(11店舗)

富士支店
吉原支店
川成島支店
伝法支店
富士駅南支店
松岡支店
須津支店
鷹岡支店
広見支店
松野支店
富士川支店
★富士ローンセンター

三島市(2店舗)

三島支店
松本支店
★東部ローンセンター

静岡市(35店舗) 清水区:26店舗 菊区:5店舗 駿河区:4店舗

〈清水区〉
本店営業部
蒲原支店
イオンタウン蒲原支店
由比支店
由比支店本町特別出張所
興津支店・八木間支店
袖師支店・庵原支店・辻支店
高橋支店
入江支店
江尻支店
梅田町支店・緑が丘支店・矢部支店
草薙支店
堂林支店
押切支店
駒越支店
下野支店
有坂支店
追分支店
美術館前支店
長崎支店
三保支店
★清水ローンセンター

〈菊区〉
静岡支店
鷹匠町支店
千代田支店
大岩支店
流通センター支店
★静岡ローンセンター

〈駿河区〉
静岡南支店
東静岡支店
中田支店
安倍川支店
★東静岡ローンセンター

浜松市(7店舗)
浜松支店
浜松東支店
(清水銀行SBIマネーブラザ)
浜松北支店
曳馬支店
篠ヶ瀬支店
有玉支店
葵町支店
★浜松ローンセンター

掛川支店
袋井支店
磐田支店
菊川支店

藤枝市(2店舗)

藤枝支店
藤枝駅西支店
★藤枝ローンセンター

島田市(2店舗)

島田支店
初倉支店

焼津市(4店舗)

焼津支店
田尻支店
大富支店
大井川支店

お問い合わせ先一覧

清水銀行コールセンター 銀行営業日9:00~17:00	0120-0-43289	総合案内(商品・サービス)
しみずダイレクト ヘルプデスク 銀行営業日9:00~21:00(個人専用)	0120-5-43289	インターネット・モバイルバンキング操作方法について
しみず法人ダイレクト ヘルプデスク 銀行営業日9:00~21:00(法人専用)	0120-4-43289	しみず法人ダイレクト・でんさいネットサービスのパソコン等の操作方法に関するお問い合わせ
清水銀行コールセンター でんさい担当 銀行営業日9:00~17:00	0120-43289-1	でんさいネットサービスに関するお問い合わせ
資産運用商品相談窓口 銀行営業日9:00~17:00	TEL 054-353-5161	投資信託・保険商品に関するお問い合わせ
金融円滑化相談窓口 銀行営業日9:00~17:00	0120-43289-7	金融円滑化に関するご相談等
相続相談窓口 銀行営業日9:00~17:00	0120-43289-5	銀行取引にかかる相続手続に関するお問い合わせ

紛失・盗難等のご連絡先

カードセンター 24時間受付	TEL 054-363-6135	キャッシュカードの紛失・盗難、 インターネットバンキング等における不正被害に遭われたとき
振り込め詐欺被害相談窓口 銀行営業日9:00~17:00	0120-6-43289	振り込め詐欺被害等に関するお問い合わせ

※銀行営業時間内は、お取引店またはお近くの支店(インターネットバンキング等における不正被害においては上記のコールセンター0120-0-43289)に速やかにご連絡ください。

お客様の声をお聞かせください

お客様サポート室 銀行営業日9:00~17:00	0120-3-43289	当行へのご意見・ご要望・苦情等について
当行ホームページ 24時間受付	http://www.shimizubank.co.jp/	
専用はがき	営業店ロビー・ATMコーナー設置	



清水銀行

清水リース＆カード株式会社
清水信用保証株式会社
清水銀キャリアアップ株式会社
清水ビジネスサービス株式会社
清水総合メンテナンス株式会社

株式会社清水地域経済研究センター
清水総合コンピュータサービス株式会社
清水ビジネスサービス株式会社
清水総合メンテナンス株式会社

清水銀行は、静岡県の豊かな森林づくりを
サポートしています。



ごあいさつ

アナログイズムの追求

頭取 豊島勝一郎

清水銀行は、平成30年7月1日におかげさまで創立90周年を迎えた。当行を支えていただいているステークホルダーの皆さんに、心より感謝申し上げます。「感謝を胸に新たな未来へ」のキャッチフレーズのもと、年頭から数々の記念事業を開催してまいりました。

創立90周年記念事業を振り返るとともに、

企業価値向上に向けた当行の取り組みについてご紹介いたします。

創立90周年記念事業

地域への感謝の思いを伝える記念事業の一つに「山林整備事業」があります。当行は創立当初から興津川の水源域に117ヘクタールもの山林を所有しており、ESGの取り組みとして長年に亘り森林保全活動を続け、平成30年2月にSGEC（緑の循環認証会議）の森林認証を取得しました。このたび新たに森林經營計画を策定し、認証林面積の拡大を目指すことといたしました。

清水港客船誘致委員会への「デザイン・プランチ形式にて新築移転オーブンしました。引き続き、顧客サービス向上と業務効率化に向けインフラ整備を進めてまいります。

として5円増配させていただくことといたしました。行内向けの行事としては、「記念式典」を開催し、「記念誌」を作成しました。また、「記念論文コンクール」を実施し、10年後の銀行像、自分像について思いを馳せてもらいました。記念論文入賞者には営業推進キヤンペーン優績者と併せて、駐在員事務所を置くバンコクへの研修を企画し順次派遣しました。

その他、「記念CM」を製作し、HPやSNSで配信を行うとともに、清水エスパルスのホームゲームでオーロラ

ビジョンによる放映を行いました。若手行員による躍动感あふれるフランダンスは明るい未来を感じさせてくれます。集大成は「運動会の開催」であり、清水銀行グループの従業員と家族が一堂に会し、和やかな雰囲気のもので組織としての一体感を感じることができました。さらに「OGの集い」を開催し、当行の強力なサポーターであるOGに感謝の思いを伝え、参加者には旧交を温めてもらいました。

存在意義の発揮に向けて

現下においては、第26次中期経営計画「ADVANCE AS ON E」地域・お客さまとともに、持続的成長を実現するための具現化に向けて、施策の展開を加速させています。また、当行は地域の資金需要にお応えするため、29年ぶりに増資を行い、盤石な体制を整えています。

平成29年7月に開設した「バンコク駐在員事務所」は、現地での活動が成果を上げております。バンコク銀行を通じて、現地通貨建て融資スキームを実現したほか、ビジ

ネス交流会等を通じた企業同士のマッチング事例が増加しています。営業体制においては、平成29年10月にスタートした法人部門の新営業体制に続き、平成30年10月からは、「個人営業における新営業体制」がスタートしています。マネーネーバイザーアセット配置店舗の拡大により、預かり資産業務の強化を図ることも、若年層行員をじっくりと育てる制度設計を行いました。法人個人ともに目指す所は顧客接点の拡大であり、顧客本位の業務運営を具現化していきます。

ICTの分野でも、積極的な取り組みを継続しております。平成30年10月から「清水銀行アプリ」の取り扱いを開始し、インターネット・モバイルの作成やSB-I証券との連携、各種ローンのお申し込みができるようになるなど、非対面チャネルの利便性が向上しました。今後も魅力あるアプリとなるようコンテンツの充実を図ってまいります。

店舗については、平成30年3月の袖師支店・庵原支店・辻支店の新築移転に続き、9月に梅田町支店・緑

が丘支店・矢部支店が「プランチ・イン・プランチ形式にて新築移転オーブンしました。引き続き、顧客サービス向上と業務効率化に向けインフラ整備を進めてまいります。

二ニーズを把握し、的確なサービスを提供することができます。この中核部分は時代が変わっても決して搖るがないものであり、いつでも安心感・安定感を与える存在でありたいと考えています。

今後も地域金融機関としての本分を見失うことなく、地道に金融仲介機能を發揮していくことにより、信用・信頼を得ていきたいと考えています。

一連の創立90周年事業と並行して進めてきた施策の展開を通じて、銀行業務はあらためてアナログイズムで成り立っていることを実感しています。デジタル技術を駆使した金融サービスを提供する一方で、お取引先とのきめ細やかな意思疎通で築いた信頼関係があつてこそ、迅速





「清水銀行アプリ」はじめました

清水銀行はスマートフォン向けアプリ「清水銀行アプリ」の取り扱いを開始しました。お客様のスマートフォンを通じて、口座開設やインターネットバンキングのご利用などお手軽にさまざまな手続きがご利用いただけます。

POINT 1
かんたん!
口座開設
来店不要 印鑑不要

運転免許証をお持ちのお客さまなら、来店不要、印鑑不要で口座開設ができます。

かんたん3ステップで口座開設!

お申込み → ご本人確認 → ご利用開始手続き

ご利用
無料

POINT 2
お得な情報を
アプリが
お知らせ

清水銀行のおトクな情報をプッシュ通知がお知らせ。
お店に行かなくても、キャンペーンなどの情報をキャッチできます。

さらに、インターネットバンキング、各種ローン、
ATM・店舗検索などの情報にも素早くアクセスできます。

POINT 3
家計簿機能で
資産管理を
サポート!

銀行口座や証券口座・
ポイントカード残高など、
お客様の資産を
一元管理できます。

順次機能拡大!! 今後さらに便利なサービスを拡大していく予定です。

今すぐダウンロード!
「清水銀行アプリ」



App Store
からダウンロード



Google Play
で手に入れよう



ご注意事項

- 本アプリはお客様がスマートフォンにダウンロードし、起動して利用することで、所定の各種手続きを行うことができるサービスを提供するためのアプリケーションです。
- 本アプリはスマートフォン専用アプリケーションです。
- 本アプリの利用は無料です。ただし、ダウンロード（バージョンアップ等に伴う再ダウンロードを含みます）および利用にかかる通信料はお客様のご負担となります。
- 本アプリからの口座開設のお申し込みは日本国内に居住する運転免許証をお持ちのお客さまに限らせていただきます。
- 18歳未満のお客さまは本アプリからのお申し込みはいただけません。
- 開設する口座は清水みなとインターネット支店が取扱店となります。
- 開設する口座はインターネットバンキングサービス「しみずダイレクト」へ同時申し込みとなります。
- お届けの住所に郵便が届かない（保管期間経過・転送扱い・宛所なし）等の理由でお受け取りいただけずには、キャッシュカードなどが当行に戻った場合は口座開設を取り消させていただく場合がございます。

SHIMIZU
BANK
MINI REPORT
しみずミニレポート

平成30年
9月期

Contents

- 01 ごあいさつ
「アナログイズムの追求」
- 04 「清水銀行アプリ」はじめました
- 05 創立90周年特集
- 07 清水銀行のカスタマーイン戦略
お客様トップインタビュー
不二化成工業 株式会社 代表取締役社長 加藤 透氏
東海電子 株式会社 代表取締役 杉本 一成氏
株式会社 ヤマザキ 代表取締役会長 山崎 寛治氏
- 13 業績ハイライト
- 15 Short Trip in SHIZUOKA
～袋井～
- 17 暮らしに役立つお金の話
～人生100年時代のマネープラン～
- 19 清水銀行トピックス
- 20 2019年版 清水銀行カレンダー
- 21 しみずで輝く若手行員
- 22 - 地方が創る - COOL SHIZUOKA
有限会社池田屋カバン店

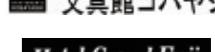
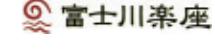
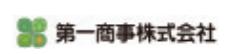
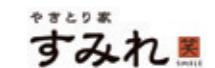
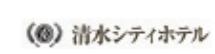
清水銀行の概要（平成30年9月30日現在）

創立	昭和3年7月1日
本店所在地	静岡県静岡市清水区富士見町2番1号
総資産	1兆5,842億円
預金残高	1兆3,723億円
貸出金残高	1兆1,107億円
資本金	108億1,626万円
店舗数	本支店・出張所79店舗 (静岡県内76店舗、静岡県外3店舗)
従業員数	962人
連結自己資本比率	9.55%（国内基準）
単体自己資本比率	9.31%（国内基準）
格付	A(日本格付研究所 長期優先債務)

※本資料に掲載してある計数は、原則として単位未満を切り捨てのうえ表示しています。

平成30年12月発行
編集
株式会社清水銀行 経営企画部
静岡県静岡市清水区天神1丁目8番25号
TEL.054-353-7895

SHIMIZU
With Card
パートナー企業





記念CM 第2弾 の公開

若手行員の笑
記念CMの第2
アーティストユミ
ラツグダンスを世
々に、青くまアリ

若手行員の笑顔や元気な姿を収めた創立90周年記念CMの第2弾を公開しました。静岡県出身のアーティストＺＺ（ズイー・ズイー）が当行のために作詞作曲した楽曲に合わせ、若手行員が9色の旗でフラッグダンスを披露しています。撮影は三保松原、日本平、清水港マリンパークなどを行い、ダンスとともに静岡県の魅力あふれる景観を発信しています。



OGの集い

平成30年10月20日、「OGの集い」を開催し、県内外から多くのOGが参加しました。当行の強力なサポートであるOGにも記念事業の取り組みが紹介され、昔の仲間や役員との交流を通して、近況や勤務していた当時を語り合い旧交を温めました。



SHIMIZU BANK 創立90周年記念 90TH ロゴマークの作成

感謝を胸に、新たに未来へ
お客様、地域の発展の架け橋になる
 という意味を込めて「虹」をイメージし
 た創立90周年ロゴマークを作成しま
 した。カラフルな色合いで、過去への感
 謝と未来への決意を表現しています。



記念誌の発行

これまでの地域とともに歩んできた当行の歴史と現在の姿を記録に残すため、記念誌「航跡－清水銀行90年のあゆみ－」を発行しました。特集ページに「山林事業」「清水港」「三保松原」を掲載し、地域とのつながりや時代背景を振り返ることができる誌面としました。



記念品の製作

当行が所有する山林のヒノキ材を活用して「手鏡」と「定規」を作成し、全従業員に配布しました。当行は創立90周年記念事業として所有林の新たな森林経営



特集 創立90周年記念事業

平成30年7月1日、創立90周年を迎えた
祭・祝賀会を開催しました。当行を支えていた
ただいているステークホルダーの皆さんに感謝
するとともに、来たる100周年、110周年に向
けてさらなる飛躍を誓いました。当日の記念
式典には多数のOBが出席され、創立90周年
をともにお祝いしました。

創立90周年 祝賀会の開催

平成30年7月1日、創立90周年を迎える慰靈祭・祝賀会を開催しました。当行を支えていただいているステークホルダーの皆さんに感謝するとともに、来たる100周年、110周年に向けてさらなる飛躍を誓いました。当日の記念式典には多数のOBが出席され、創立90周年をともにお祝いしました。



運動会の開催

平成30年8月19日、静岡県草薙総合運動場体育館（このはなアリーナ）にて、行内運動会を開催しました。当日は、清水銀行グループの従業員とその家族が一堂に会し、9チームによる対抗戦を行いました。和やかな雰囲気のもとで、組織としての一体感を感じることができました。



エス・バルスサッカースクール
タイキヤンプ
への特別協賛

エス・パルスサッカースクールに所属する小学5～6年生を対象にしたタイキャンプに特別協賛しました。キャンプに参加したスクール生は、親善試合を通じてタイの同世代の子供たちと交流しました。当行は遠征用のユニフォームを提供しました。

タイキへの



バンコク研修

平成30年9月から12月にかけて、創立90周年記念論文入賞者および営業推進キャンペーン優績者を対象に、4班に分けてバンコク研修に派遣しました。研修では、お取引先の現地工場、バンコック銀行、当行バンコク駐在員事務所などを視察しました。タイには多くの県内企業が進出しており、現地での生産活動や文化・慣習にふれる機会となりました。



タイ工場の様子

ビニール高周波加工業として創業

不二化成工業 株式会社は、昭和32年に「ビニール高周波加工業」として創業した沼津市の企業である。高周波で塩化ビニールを溶着加工することを業務とし、設立当初の主力製品は農業ビニール、いわゆるビニールハウスだった。

「当時から高精度な高周波加工を得意としていました。その品質の高さが評価され、日本を代表する音響メーカーから、ヘッドホンのイヤーパッドを作れないかとの依頼が飛び込んだのです」と加藤透社長は語る。

イヤーパッドは、人の耳に直接触れるデリケートな製品だ。求められる品質は、ビニールハウスと比較にならない。イヤーパッドの生産を通じて、同社の高周波加工技術は飛躍的に高まつた。また、それに伴つて、精密かつ複雑な縫製技術も培われた。

昭和50年代半ばには、同社のイヤーパッドは主力製品へと成長し、それとともに同社の業績も拡大していく。そして平成16年には、中国の経済特区に台湾企業と合弁会社を設立し、海外進出を果たした。

「海外進出は、取引先の音響メーカーと歩調をあわせたものです。海外生産拠点を持つことで、高付加価値製品は日本、大量生産品は中国という役割分担ができました」

加藤社長が自ら陣頭指揮をとり、中国への進出を果



大手音響メーカーのイヤーパッド製造



高品質を支える熟練の縫製技術

社は、高付加価値「一

不二化成工業 株式会社

〒410-0813
沼津市上香貫三貴地1245
TEL.055-931-1564
FAX.055-931-5062
<http://fujikasei-group.co.jp/>

海外進出など事業のターニングポイントで変化を恐れず、前進してきた社長の経営判断に敬服します。当行とのお取引は長く、歴代の担当者より引き継いだリレーションを基盤に、より一步踏み込んだご提案をお届けすることで、さらなるご発展のお役に立ちたいと思います。

清水銀行 沼津支店 渉外長 佐野 和成

ビニール高周波加工業として創業

不二化成工業 株式会社は、昭和32年に「ビニール高周波加工業」として創業した沼津市の企業である。高周波で塩化ビニールを溶着加工することを業務とし、設立当初の主力製品は農業ビニール、いわゆるビニールハウスだった。

「当時から高精度な高周波加工を得意としていました。その品質の高さが評価され、日本を代表する音響メーカーから、ヘッドホンのイヤーパッドを作れないかとの依頼が飛び込んだのです」と加藤透社長は語る。

イヤーパッドは、人の耳に直接触れるデリケートな製品だ。求められる品質は、ビニールハウスと比較にならない。イヤーパッドの生産を通じて、同社の高周波加工技術は飛躍的に高まつた。また、それに伴つて、精密かつ複雑な縫製技術も培われた。

昭和50年代半ばには、同社のイヤーパッドは主力製品へと成長し、それとともに同社の業績も拡大していく。そして平成16年には、中国の経済特区に台湾企業と合弁会社を設立し、海外進出を果たした。

「海外進出は、取引先の音響メーカーと歩調をあわせたものです。海外生産拠点を持つことで、高付加価値

たしたが、現地の人工費高騰等により、取引先の海外戦略が変化。新たな生産拠点を求めるようになった。

高付加価値ニーズに応える技術

平成23年、同社はタイに現地法人を発足させ、工場を取得した。工場の立ち上げを担つたのが、現在、現地法人の社長を務める加藤大貴専務と茂利一二常務だ。

当初、約60名でスタートしたタイ工場は8年足らずの間に従業員750名、売上規模は8倍になるまでに成長した。平成30年、さらなる事業拡大をめざして、清水銀行の「スタンダードバイクレジット」の制度を活用し、現地の大手銀行であるバンコック銀行からの資金調達を行つことになった。

「進出国の一線銀行から融資していただけたのは、人前の地域企業として認められたからだと感慨深く思っています」と加藤社長は胸を張る。

近年、イヤーパッドは、より複雑によりカラフルに進化してきた。耳の形状にあわせた複雑な形状を創り出す3D縫製加工技術や、デザイナーの思い描くカラーを正確に再現する印刷技術など、技術の要求水準は

ズに応えることで成長を続けてきたが、今までに培つた優れた技術を活かして、新たな取り組みもスタートさせた。

「2年前から、当社のボリューレン・レザーの高周波加工・縫製技術を用いて、タイの工場でユニフォームの生産を開始し、日本や海外に輸出しています。この他にも、当社の技術を活かせる分野は、まだまだあるのではないかと考えています」

ビニールハウスの溶着加工から始まった技術は、時代にあわせてその姿を変えながら、多彩な分野で花を咲かせようとしている。



国内工場では高付加価値製品を生産

高周波加工・縫製技術

厳しい要求に対応する

清水銀行 沼津支店 渉外長 小野 正博
マサヒロ オノ

不二化成工業株式会社 常務取締役 茂利 一二氏
モトジ モリ

タイの工場拡充のご相談

はじめり
海外進出・海外展開のサポート
ソリューション
スタンダードバイクレジットの活用

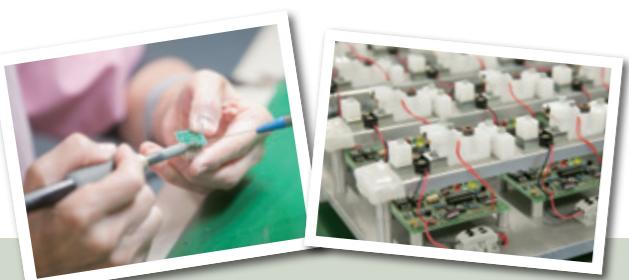
清水銀行は、平成29年7月、タイのバンコク市に「バンコク駐在員事務所」を開設。海外進出している企業への現地での支援を強化しています。

清水銀行は、平成29年7月、タイのバンコク市に「バンコク駐在員事務所」を開設。海外進出している企業への現地での支援を強化しています。

現地銀行からの資金調達

SOLUTION
課題解決
清水銀行のソリューション営業

清水銀行のカスタマーイン戦略



燃料電池センサーを搭載した
アルコール検知器

アルコール検知器のトップ企業

東海電子株式会社の創業は昭和54年。当初は大手電機メーカーの電子機器の組立加工を業務としていた。

「下請けは、取引先の都合で仕事量が左右されます。安定的に事業を続けるために、自社ブランドを作りたいと考えていました」と、杉本一成社長は振り返る。

平成14年、念願の自社開発製品であるアルコール検知器「ALC-PRO」を発表。当時、飲酒運転による事故が深刻な社会問題となっていました。そのなかで、どうやつて差別化していくかが課題でした。

他社との差別化を図るためにキーワードが、「高精度化」「業務用特化」「システム化」の三つである。従来の検知器に使われていた「半導体ガスセンサー」よりも高精度の「燃料電池センサー」を開発し、呼気測定の信頼性を高めた。また、運送事業者に特化した製品を開発することでも、安全運転のためのシステムとして提案することにした。

転機になったのは平成23年の運送事業者に対するアルコール検知器の使用義務化だ。一気に検知器の普及が進み、売上は急伸。その後も、政府の規制強化を先読みする形で、次々に新製品を開発し、アルコール検知器のトップ企業としての地位を築いたのである。

「現場を知ることが大事。直接販売に」だわり、要望を聞くこと

運輸規制を先読みした製品開発

安全・安心・健康を支える製品を

同社はアルコール検知器の海外展開も視野に入っています。平成24年から台湾での営業展開を開始。平成30年には、日本の政府開発援助(ODA)として、スリランカの国際空港にパイラット等の飲酒チェックを目的としたアルコール検知システムを納入した。平成30年には、清水銀行から紹介を受けたJICA事業への参入にも挑戦している。

「海外進出はこれから課題。様々な機会を活かして、海外の販路拡大を進めたいと考えています」と杉本専務。

杉本社長がもう一つの事業の柱として期待するのが「病臭測定器」だ。平成30年1月、静岡県立静岡がんセンター研究所と「Aino-Pro」を共同開発。これは、呼気分析のノウハウを活かし、がん病巣から放たれる強いニオイ成分を人工知能で測定するもの。現在、国内の医療機関とともに測定精度を元的に管理し、隨時確認できるシステムを開発。全国の運送事業者への導入が進められている。



東海電子株式会社
〒419-0201
富士市厚原247-15
TEL.0545-67-8988
FAX.0545-67-8939
<http://www.tokai-densi.co.jp>

私は常にカタチのないものへ挑戦する東海電子さんのファンです。研究開発型企業としてのビジネスモデルを構築した尊敬する経営者である杉本社長。グローバルな視点で常に新しい挑戦を続ける、情熱ある次世代のリーダー杉本専務。これからも夢を語り合える身近なパートナーとして伴走してまいります。

清水銀行 吉原支店 代理 神谷 祐史



精密機器を製造検査する清潔感あふれる工場内

現在、同社の製品では、アルコールを検知するとエンジンを動作できない「アルコールインターロック装置」、インター

ネットによる遠隔点呼を行う「テレ点呼システム」、ドライバーの適性を確認する「ドライビングシミュレーター」など、安全運転に関する幅広い分野にわたっている。また

近年、インターネットを活用し、アルコールの検知結果をはじめとした、ドライバーの状況をクラウドで一元的に管理し、隨時確認できるシステムを開発。全国の運送事業者への導入が進められている。

「当社は、『安全』『安心』『健康』を創造し、社会に貢献する企業を理念に掲げています。めざすのは、すべての人を幸せにするものづくりです。清水銀行には引き続き新分野進出や海外展開についての支援を期待しています」

アルコール検知器のトップ企業は、その独自技術で世界へ、医療分野へと事業フィールドを広げようとしている。

何よりも信頼性が求められた製品づくり

**清水銀行 吉原支店
代理
神谷 祐史
Hiroshi Kamiya**

**東海電子株式会社
代表取締役
杉本 一成氏
Mr. Kazunari Sugimoto**

**東海電子株式会社
専務取締役
杉本 哲也氏
Mr. Tetsuya Sugimoto**

ソリューション

清水銀行では、当行ネットワークを活かして、新規事業分野への進出、海外展開のサポートを行っています。

はじめり

清水銀行のソリューション営業

健康分野への進出、海外展開のご相談など、日頃から経営課題についてのご相談を受けていました。

経営課題についてのご相談

健康分野への進出、海外展開のご相談など、日頃から経営課題についてのご相談を受けていました。

新分野進出の支援

清水銀行では、当行ネットワークを活かして、新規事業分野への進出、海外展開のサポートを行っています。

事業展開にあわせたご提案

研究開発費の調達、海外展開支援

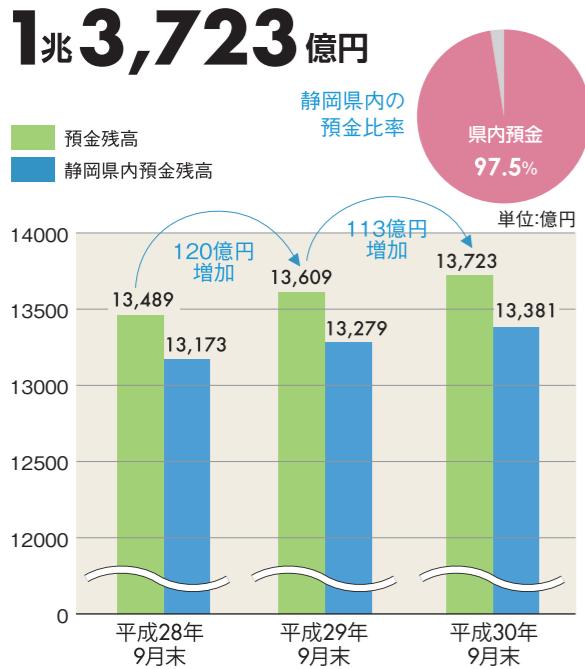
病臭検知器の研究開発費の調達にあたり「クラスター産業支援貸付制度」を提案。また海外展開については、当行ネットワークを最大限に活用したご提案をしていきました。

ソリューション

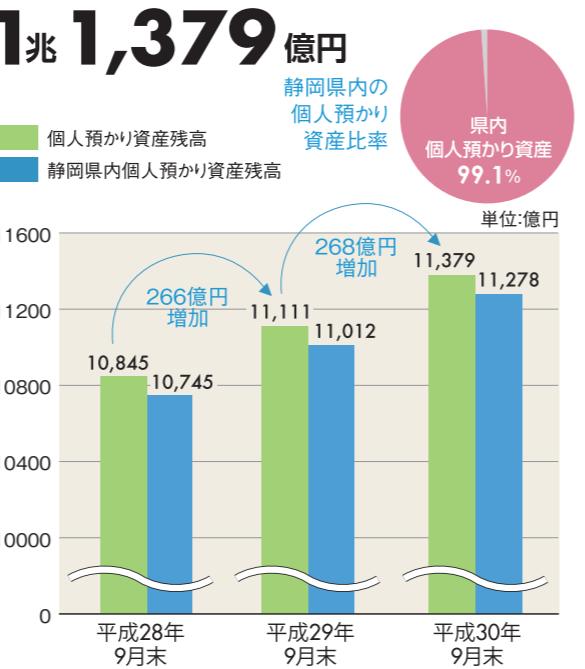
病臭検知器の研究開発費の調達にあたり「クラスター産業支援貸付制度」を提案。また海外展開については、当行ネットワークを最大限に活用したご提案をしていきました。

■ 預金等の状況

預金残高



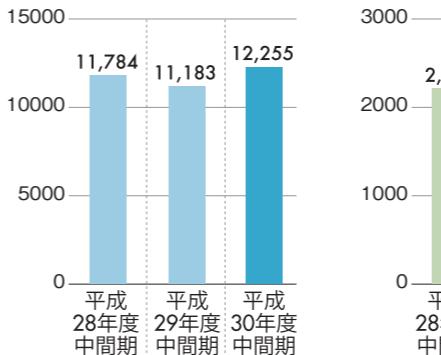
個人預かり資産残高



■ 損益の状況

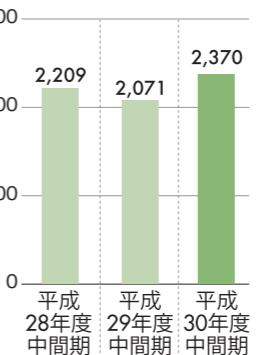
経常収益

122億円 経常収益
単位:百万円



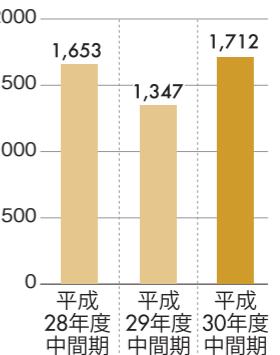
経常利益

23億円 経常利益
単位:百万円



中間純利益

17億円 中間純利益
単位:百万円



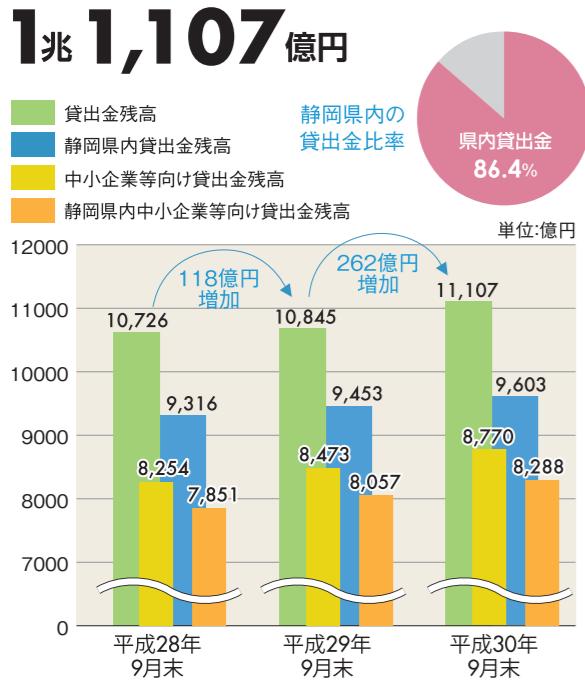
コア業務純益

13億円 コア業務純益
単位:百万円

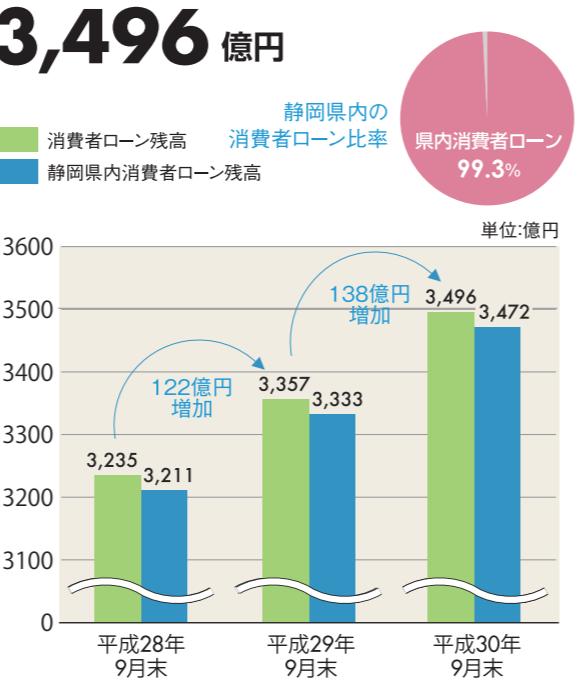


■ 貸出金の状況

貸出金残高



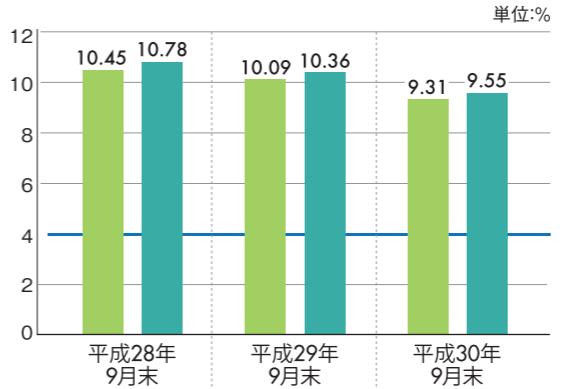
消費者ローン残高



■ 自己資本比率 (国内基準)

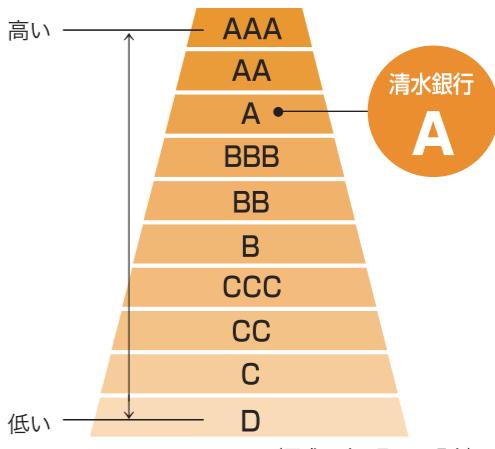
連結ベース **9.55%**

単体 連結



■ 格付

当行は長期優先債務について、日本格付研究所よりランク上位にあたる『A』を取得しております。



格付

対象となる債務について、約定どおりに元本と利息が支払われる確実性の程度を公正な第三者である格付機関が評価を行い、簡単な記号で表したものでです。

[注]中小企業等とは、資本金3億円(ただし、卸売業は1億円、小売業、飲食業、物品販賣業等は5千万円)以下の会社または常用する従業員数が300人(ただし、卸売業、物品販賣業等は100人、小売業、飲食業は50人)以下の企業等であります。



9 ×□一静

上品な甘味と香りが特徴の最
高級メロン「静岡クラウンメロン」の専門店。お客様
のニーズにお応えできる、幅広い品揃えが自慢。
袋井市堀越538-1 0538-42-3056
<http://mero-shizuoka.ocnk.net>

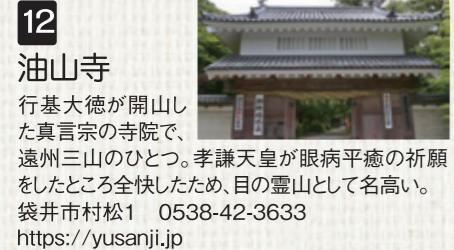


エビ餃子と皮に茶を加えた茶餃子は女性に好評。にんにくが効いたウコン餃子、ビールとの相性が抜群。
袋井市山科2971-3 0538-42-8315
<https://sites.google.com/view/marufukuhonten>

<https://sites.google.com/view/mararakariontch>



の名刹。牡丹や紅葉、「風鈴まつり」や「ひなまつり」等多くの人でにぎわう。坐禅体験や精進料理も人気。遠州三山のひとつ。
袋井市久能2915-1 0538-42-2121
<http://www.kasuisai.or.jp>



**13 LIFE STYLE SHOP
CoCoChi HIROOKA**

店名に込めた「心地よい生活
を」という想いから、自然のものを中心扱う家具・雑
貨店+カフェ。暮らしを彩る商品が豊富に揃う。
袋井市上山梨4丁目1-5 0538-48-8833
<https://cocochi-hirooka.jp>



ラグビーワールドカップ 2019日本大会が 静岡にやってくる!

ラグビー世界王者を決める4年に1度のワールドカップ。
世界屈指のプレーヤー達が競い合う記念すべき大舞台が、
ここ静岡県でも繰り広げられる。

ラグビー伝統国以外で開催されるワールドカップは、史上初。
一生に一度のこのチャンスは、絶対に見逃したくない！



ラグビーワールドカップ2019



法多山 尊永寺

州三山のひとつで正觀世音菩薩は厄除觀音とし、高い信仰を集め。境内で売られる厄除団子が名物。
井市農沢2777 0538-43-3601 http://www.battasan.or.jp/



静岡県小笠山総合運動公園 ホーム

静岡県立小笠山総合運動公園 ラグビー
会場となるスタジアム、各種イベントが行われるアリーナを中心とした総運動公園。W杯会場規模としては日本2位を誇る。
共立野球2000、2002、2003、2004、2005、2006



東海道どまん中茶屋

井宿の入口に佇む茶屋、初代広重が描いた「袋井茶屋之図」を再現したもの。地元の方々によるお茶もてなしが受けられる

ラグビーワールドカップ2019の会場となる「静岡県小笠山総合運動公園エコパ」が位置するのは、東海道五十三次のひとつでもあった袋井。東から数えても西から数えても27番目、街道のちょうど真ん中にあたり、遠州三山と呼ばれる古刹をはじめとした歴史ある寺社が、いたるところにその姿を残している。いまも昔も多くの人々が行き交い、豊かな自然と人々が育んだグルメ、季節の花などをゆっくりと満喫できるのどかな町だ。

大会開催まで、残すところあと300日足らず。袋井の町をそぞろ歩きながら、景色や人々との触れ合いを楽しみつつ、ワールドカップ当日まで期待を高めてみては。そして開催中はぜひ会場に足を運んで、その迫力と興奮を体感しよう！





暮らしに役立つお金の話

人生100年時代のマネープラン

近年「人生100年時代」という言葉がよく聞かれるようになっています。2007年に生まれた日本人の50%が107歳まで生きるとの試算もあります。

しかし、人々の寿命が延びる一方で、日本の人口は減少し、社会保障の維持が難しくなってきています。

人生が長くなるに伴い楽しく豊かな生活を送るために、健康寿命と一緒に、資産寿命も延ばすことが、これからの大変な課題といえます。

登場人物



マサオさん

最近、定年退職を迎えた。自由気ままな老後生活を楽しむにしている。



MA清水さん

清水銀行のマネーアドバイザー。日々地域のお客さまの資産運用の相談にのっている。趣味は山登り。休みの日になると友人とあちこちの山に出かける。



マサオさん、ジュンコさん夫婦は、旅行の代金の振り込み手続きに、清水銀行の窓口に来ています。

お待たせいたしました。これで振込の手続きは完了です。
ありがとうございました。

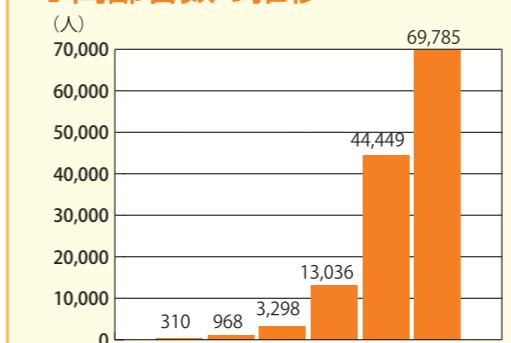
清水さん、いつもありがとうございます。

いえいえ。どこかに旅行に行かれますか?
明日から、孫も一緒に沖縄旅行なんだ。退職金をもらったり、当面は今まで出来なかったことをやって楽しむつもりだよ。

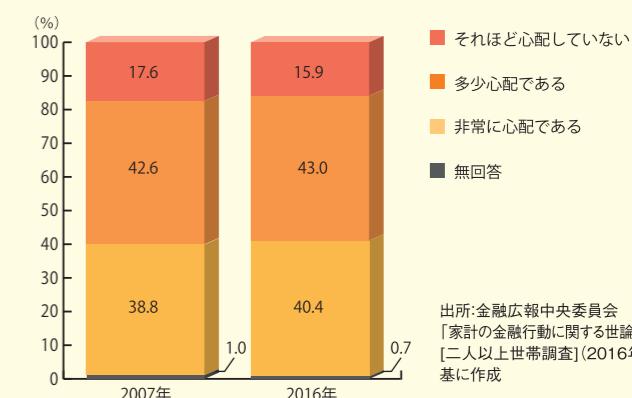
でもね、この先の生活が不安だから遊んでばかりもいられないわね。
年金だけの収入じゃ、日々の生活を送るので足りないって前にニュースで見たわ。

そうですね。今は平均寿命が延びて100歳まで生きる人が6万9千人もいる時代です。
これからは、計画的にご資金を取り崩していくことが必要になってきますね。

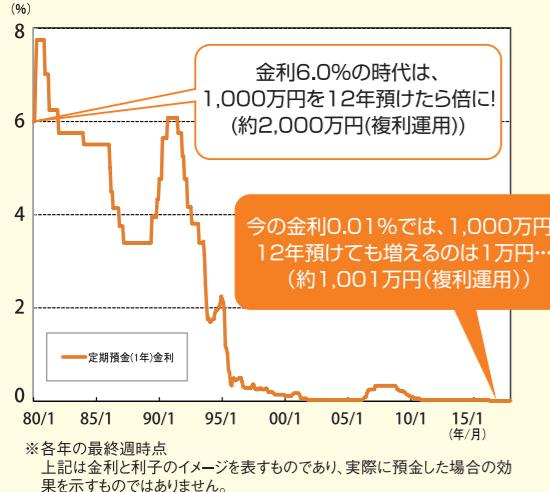
日本における100歳以上の高齢者数の推移



老後の生活への心配は約8割も!



定期預金(1年)金利推移



金利6.0%の時代は、1,000万円を12年預けたら倍に!
(約2,000万円(複利運用))

今の金利0.01%では、1,000万円を12年預けても増えるのは1万円…。
(約1,001万円(複利運用))

老後に必要なお金は決して少なくありませんが、預金だけでなく、長期運用でお金に働いてもらうというのもひとつの手段ですよ。

そうよね。テレビや雑誌でも、3%程度の運用で資産の寿命を延ばすことが出来るって聞いたことがあるわ。

そなんす。資産の運用方法や種類には様々な選択肢があります。
お二人に合った運用方法と一緒に検討ていきましょう。

そうよね。貯蓄がなるべく減らなければ安心して色々とやりたいことができるわね。

せっかくの人生だから、お金の不安を抱えたまま過ごすのはもったいないね。
資産運用を検討してみようかな。

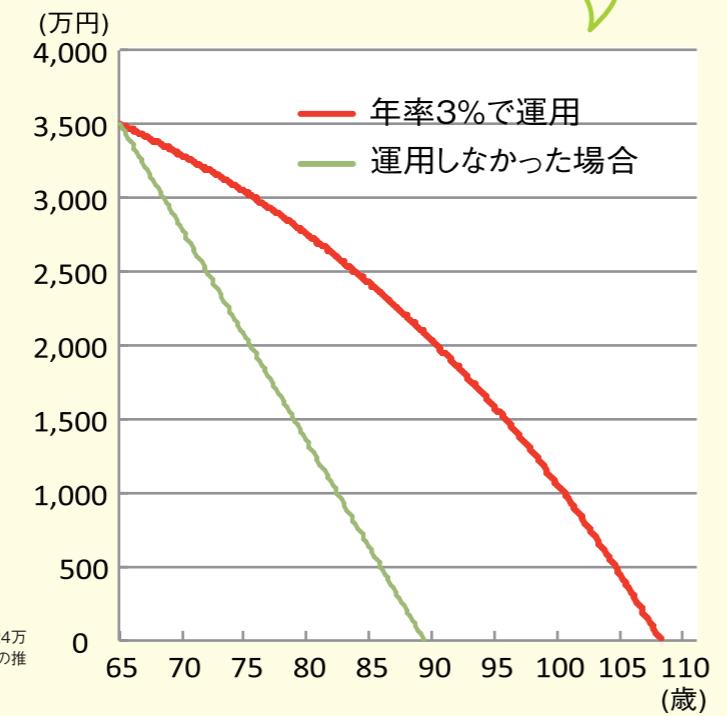
年率3%運用で資産寿命を100歳超まで延ばす

セカンドライフの最低日常生活費は夫婦で月額平均22.6万円、ひとりある生活を送るために必要な金額は同34.6万円との調査結果があります。この差額である12万円を毎月取り崩していくと、資産寿命はどうなるでしょうか。

65歳の時点で3,500万円の貯蓄を準備したと仮定します。この貯蓄から毎月12万円ずつ取り崩すと、運用しなかった場合は89歳でお金を使い果たしてしまいます。一方、年率3%で運用すると、資産寿命を100歳超まで延ばすことができます。

“人生100年時代”を安心して過ごすため、年率3%運用の実現を目指したいところです。

キーワードは 3%運用



シミュレーションの前提:65歳の時点において3,500万円^{※1}の貯蓄を2ヵ月毎に24万円(12万円^{※2}×2ヵ月)ずつ取り崩したと仮定し、運用しなかった場合の貯蓄残高の推移を示しています。

注:上記は算出過程で取引コストや税金などは考慮していません。

※1:厚生労働省「平成27年賃金事情等総合調査—退職金、年金及び定年制事情調査」調査産業計・満勤勤続・大学卒・男性 平均退職金額2,304万円(平成26年度)と総務省

「家計調査報告」2016年の50~59歳の純財産額1,211万円より、約3,500万円と算出。

※2:理想の生活費(34.6万円)から最低日常生活費(22.6万円)を差し引いた金額

2019年版 清水銀行カレンダー

SHIMIZU BANK CALENDAR

りんぜんふじ
凜然富士

凛々しく勇ましいさま

年号が替わり、時代は変化していくが、今後も地域のため、お客さまのためという姿勢は変わらずに、凛々しく進んでいきたいという思いを込めていた。

写真家 小松 啓二 氏



表紙

こうさいふじ
光彩富士

きらきらと輝く美しい光

四季折々の美しい光の中で、さまざまな顔を見せる富士。この地をいつまでも大切にし、発展させていきたいという姿勢を表している。

写真家 及川 裕貴氏



1月/2月 「白波の向こう」
三保海岸



3月/4月 「桜の時」
河口湖



5月/6月 「彩りの絨毯」
富士本栖湖リゾート



7月/8月 「香りそよぐ」
大石公園



9月/10月 「錦秋」
富士宮市



11月/12月 「降雪の峠より」
二十曲峠

清水銀行トピックス

SHIMIZU BANK TOPICS



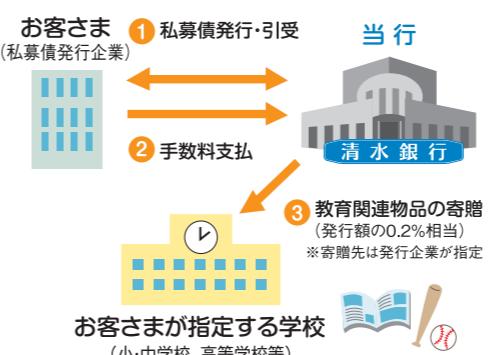
平成30年9月10日、梅田町支店の新築移転とともに、緑が丘支店及び矢部支店をブランチ・イン・プランチ形式で新しい梅田町支店内に移転オープンしました。新店舗は広い駐車場とコンサルティングベースや応接室を備え、全自動貸金庫の休日稼動及び稼働時間を拡大しました。また、フィンテックへの対応やお客様さまスペースの拡大を想定してフレキシブルに増改築ができる店舗としました。

また、フィンテックへの対応やお客様さまスペースの拡大を想定してフレキシブルに増改築ができる店舗としました。

静岡県内の多くの中小企業が後継者不足による事業承継を経営上の課題としています。当行は事業承継・M&A支援体制の強化を目的に新たに外部機関3社(藍澤證券株式会社、アンドビズ株式会社、株式会社トランビー)と業務提携を行いました。提携各社のネットワークやノウハウの活用により、お客様さまの事業承継の課題に対する支援を行い、地域産業の維持、活性化に努めてまいります。

地方創生私募債(愛称・しづおかの未来)の取り扱い拡大

地方創生私募債(愛称・しづおかの未来)の取り扱いを通じ、地域の子どもたちの成長を応援しています。地方創生私募債は、当行が私募債の発行企業から受け取る手数料の一部で書籍やスポーツ用品等の教育関連物品を購入し、発行企業の希望を参考に静岡県内の学校に寄贈するものです。取り扱い開始から、多くの企業にご賛同いただき、平成30年9月末迄に93件・70億円を引受けました。



当行は、平成30年4月1日に発足した静岡県、静岡市、地元企業で構成される「清水みなとまちづくり公民連携協議会」へ参画しています。同協議会は、清水港及び周辺地域の将来像である「清水みなとまちづくりグランドデザイン」を描いています。「みなと」と「まち」をつなげ、実現可能でわくわくする未来を描くことによって、清水港及び周辺地域のさらなる活性化を目指します。今後も、清水に本店を置く金融機関として、港を中心としたまちづくりを行政機関と連携して進めてまいります。



「清水みなとまちづくり公民連携協議会」への参画

当行は、平成30年5月11日、タイに拠点を持つ地方銀行18行との共催で、現地に進出されているお客様さま向けにビジネス交流会を開催しました。交流会の第1部ではタイに進出している日系企業向けに支援セミナーを行ない、第2部では日本各地のお取引先約600名が参加され、情報交換会やビジネスマッチングを行いました。

当行は今後も、現地でのサポートを通じて海外進出企業のさらなる発展を支援してまいります。

梅田町支店・矢部支店オープン

事業承継・M&A支援体制の強化

「タイ日系企業ビジネス交流会」の開催



ランドセル

静岡市 有限会社池田屋カバン店

静岡市葵区呉服町1-30 札の辻クロス1F tel. 054-255-9173
https://www.pikachan.com/



「子ども思い」の工夫が詰まっている

人生で出会う様々なカバンの中で、ランドセルは特別な存在である。子どもたちにとって、おそらく初めての「自分専用」の通学カバン。これから6年間、背負い続けて一緒に学校に通う、大切なパートナーだ。

池田屋は1950年創業の静岡市の老舗カバン店である。そのものづくりのノウハウと匠の技から生まれたランドセルは、品質の高さが口コミで伝わり、県内はもちろん全国からも注文が相次ぐようになり、日本有数のランドセルブランドに成長。現在、店舗は清水

店・静岡店・浜松店の他、東京銀座店、大阪梅田店、博多店(期間限定店舗)と全国に広がる。またネットショップも予約開始とともにアクセスが集中するほどの人気である。

池田屋ランドセルのコンセプトは「子ども思い」。素材、部品、組み立て工程に至るまで、一つひとつに子ども思いの工夫が息づいている。たとえば、耐久性と軽さを追求したフレーム、バックベルトが当たる痛みをなくしたギボシベルト、片手で荷物がかけられる「池田屋フック」など、知れば知るほど、作り手の思いが伝わってくる。

一番の特色は、商品ラインナップが見た目と重さと価格が違うだけで、構造や性能が同じということ。「素材やカラーはそれぞれの子どもたちが好みで選ぶ。機能についてはすべての子どもたちに最高のものを提供したい」という考え方方がここからも分かる。

また子どもたちが使うものだから、壊れた理由を問わず「6年間無料修理保証」。耐久性に優れているため、修理依頼が非常に少ない。

池田屋には、年明けから再来年の小学校入学のために、保護者が訪れるほど盛況だ。人気のカラー・素材のランドセルを予約するために、年々出足は早くなっていると言う。



Message

しみずで輝く若手行員



モバイルの発展やIT化が進んでもこれまで同様、親しみやすさ、清水銀行員らしさは変わらない。
地域とともにお客様とともに成長している若手行員を紹介します。

Q 10年後の自分は？



吉原支店 佐野 真義

IT、AIには出来ない、人間味のある真摯な対応が出来る銀行員でありたい。

02



三島支店 辻 拓真

常にお客さま目線で、
続け、清水銀行のリーダーとして銀行を引っ張っていける行員になりたい。



梅田町支店 河村 明日香

お客様の立場に立ち、
信頼され、お客様に選んでいただける銀行員を目指す。

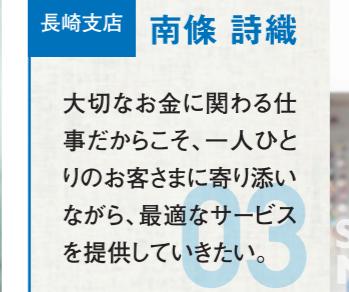
04



安倍川支店 深澤 徹

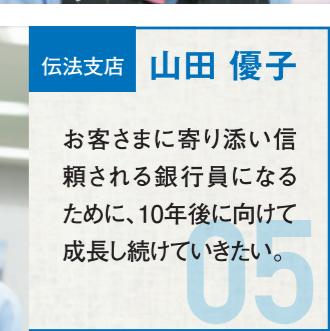
銀行業務だけではなく、
様々なお客様の期待に
応え、地域に活力を与える存在になりたい。

06



長崎支店 南條 詩織

大切なお金に関わる仕事だからこそ、一人ひとりのお客さまに寄り添いながら、最適なサービスを提供していきたい。



伝法支店 山田 優子

お客様に寄り添い信頼される銀行員になるために、10年後に向けて成長し続けていきたい。



中田支店 佐塚 莉子

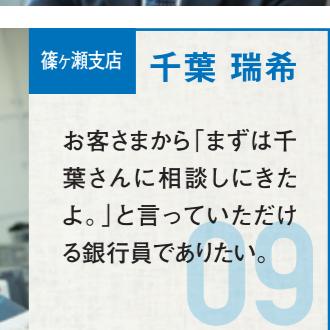
お客様に慕われるアドバイザーとして、仕事もプライベートも両立して
楽しく働いてみたい。

08



東静岡 ローンセンター 山梨 洋輝

困ったときは「清水銀行の山梨さん」と、お客様の心にずっと寄り添える銀行員でありたい。



篠ヶ瀬支店 千葉 瑞希

お客様から「まずは千葉さんに相談にきたよ。」と言っていただけ
る銀行員でありたい。



浜松支店 加藤 誠也

お客様、同僚に信頼され、慕われる銀行員でありたい。

10