SHIMIZU BANK

平成29年 9月期

MINI REPORT

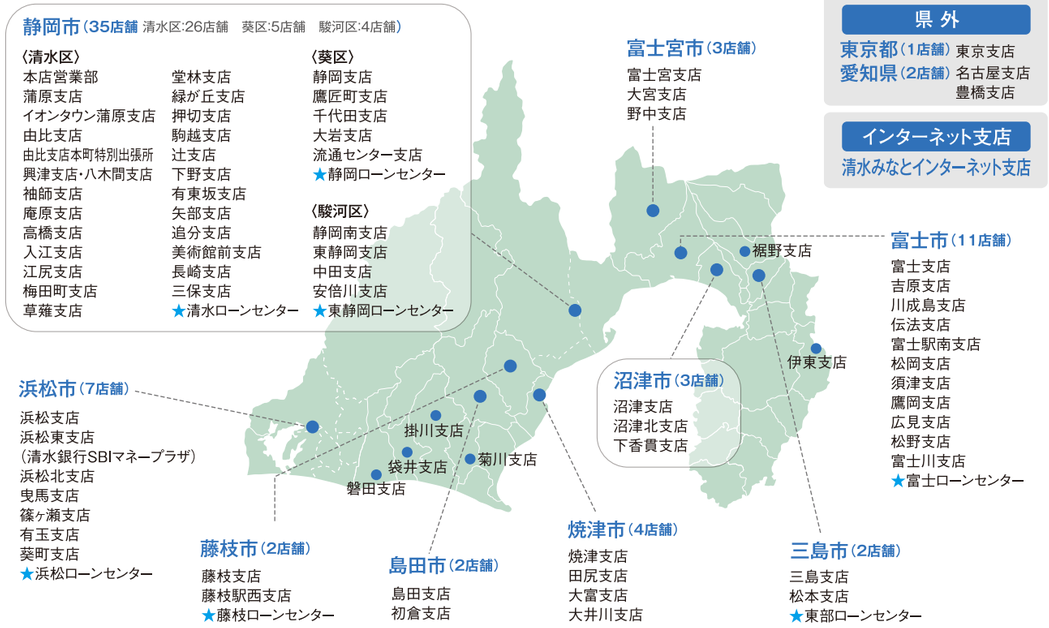
しみずミニレポート



店舗ネットワークのご案内 平成29年12月末現在

本支店・出張所79店舗　ローンセンター7箇所

▶詳しくは当行ホームページをご覧ください。
http://www.shimizubank.co.jp/



お問い合わせ先一覧

清水銀行コールセンター 銀行営業日9:00～17:00	0120-0-43289	総合案内（商品・サービス）
しみずダイレクト　ヘルプデスク 銀行営業日9:00～21:00（個人専用）	0120-5-43289	インターネット・モバイルバンキング操作方法について
しみず法人ダイレクト　ヘルプデスク 銀行営業日9:00～21:00（法人専用）	0120-4-43289	しみず法人ダイレクト・でんさいネットサービスのパソコン等の操作方法に関するお問い合わせ
清水銀行コールセンター　でんさい担当 銀行営業日9:00～17:00	0120-43289-1	でんさいネットサービスに関するお問い合わせ
資産運用商品相談窓口 銀行営業日9:00～17:00	TEL 054-353-5161	投資信託・保険商品に関するお問い合わせ
金融円滑化相談窓口 銀行営業日9:00～17:00	0120-43289-7	金融円滑化に関するご相談等
相続相談窓口 銀行営業日9:00～17:00	0120-43289-5	銀行取引にかかる相続手続に関するお問い合わせ

紛失・盗難等のご連絡先

カードセンター 24時間受付	TEL 054-363-6135	キャッシュカードの紛失・盗難、 インターネットバンキング等における不正被害に遭われたとき
振り込め詐欺被害相談窓口 銀行営業日9:00～17:00	0120-6-43289	振り込め詐欺被害等に関するお問い合わせ

※銀行営業時間内は、お取引店またはお近くの支店（インターネットバンキング等における不正被害においては上記のコールセンター0120-0-43289）に速やかにご連絡ください。

お客さまの声をお聞かせください

お客さまサポート室 銀行営業日9:00～17:00	0120-3-43289	当行へのご意見・ご要望・苦情等について
当行ホームページ　24時間受付	http://www.shimizubank.co.jp/	
専用はがき	営業店ロビー・ATMコーナー設置	

清水銀行

清水リース＆カード株式会社
清水信用保証株式会社
清水銀キャリアップ株式会社
清水総合メンテナンス株式会社
株式会社清水地域経済研究センター
清水総合コンピュータサービス株式会社
清水ビジネスサービス株式会社

清水銀行は、静岡県の豊かな森林づくりをサポートしています。

ふじのくに 森の町内会 間伐に寄与する紙

SHIMIZU BANK

MINI REPORT
しみずミニレポート

平成29年 9月期

Contents

02 **ごあいさつ**「百年企業に向けて」

04 **FinTechベンチャー企業との事業提携**

05 **清水銀行SBIマネープラザ開設**

06 **清水銀行のカスタマーイン戦略**
お客さまトップインタビュー
有限会社 三ツ安製作所　代表取締役　安間 陽一氏
株式会社 丸石製作所　代表取締役社長　石川 眞氏
株式会社 三光ダイカスト工業所　代表取締役社長　三宅 ゆかり氏

12 **業績ハイライト**

14 **Short Trip in SHIZUOKA**
富士川 ～郷愁を誘う温もりあふれる町～

16 **暮らしに役立つお金の話**
～つみたてNISA～

18 **しみずで輝く若手行員**

19 **平成30年版　清水銀行カレンダー**

20 **清水銀行トピックス**

21 **- 地方が創る - COOL SHIZUOKA**
株式会社 イワセイ　代表取締役　久保田 常右氏













清水銀行の概要（平成29年9月30日現在）

創　立	昭和3年7月1日
本店所在地	静岡県静岡市清水区富士見町2番1号
総資産	1兆4,950億円
預金残高	1兆3,609億円
貸出金残高	1兆　845億円
資本金	86億7,050万円
店舗数	本支店・出張所79店舗 （静岡県内76店舗、静岡県外3店舗）
従業員数	967名
連結自己資本比率	10.36%（国内基準）
単体自己資本比率	10.09%（国内基準）
格付	A（日本格付研究所 長期優先債務）

※本資料に掲載してある計数は、原則として単位未満を切り捨てのうえ表示しています。

平成30年1月発行
編集
株式会社清水銀行　経営企画部
静岡県静岡市清水区天神1丁目8番25号
TEL.054-353-7895

3つのカードが1枚に!



SHIMIZU With Card



SHIMIZU With CardはPonta機能つき!

たまる!つかえる!

クレジットの利用でたまる
現金の買い物でもたまる
ポンポンたまるPontaポイント



※当行所定の条件を満たす方がお申込いただけます。※所定の審査がございます。※一般カードの初年度年会費は無料です。次年度以降は一定の条件により無料となります。（一般:本会員は1,250円（税別）、家族会員は400円（税別）ゴールド:本会員は10,000円（税別）、家族会員1枚目無料、2枚目以降1枚につき1,000円（税別）がかかります。）※クレジットカード機能は清水リース&カード株式会社から提供されます。※Pontaカード機能は株式会社ロイヤリティマーケティングから提供されます。（平成29年7月1日現在）

SHIMIZU With Cardの詳細は当行ホームページの専用ページをご覧ください。
www.shimizubank.co.jp/withcard/index.html
しみずウィズカード　検索
クレジットカードについての詳細は清水リース&カード株式会社ホームページをご覧ください。
www.shimizubank.co.jp/aboutus/group/slc/card/s_jcb/index.html

商品やサービス内容に関するお問い合わせ（受付時間 ／銀行営業日 9:00～17:00）
〈しみず〉コールセンター　0120-0-43289
清水リース&カード株式会社　054-355-3100

清水銀行
清水リース&カード株式会社

ごあいさつ

百年企業に向けて

頭取 豊島勝一郎

清水銀行は、平成30年7月1日に創立90周年を迎えます。現在の経済環境下において、地方銀行に課せられた課題は、持続可能なビジネスモデルの構築であります。当行は、平成28年4月から第26次中期経営計画「ADVANCE AS ONE～地域・お客さまとともに、持続的成長を実現するために～」をスタートさせ、「存在意義の発揮」を目指して様々な施策を進めてまいりました。



新営業体制のスタート

平成28年11月に立ち上げた生産性向上プロジェクトは、金融仲介機能の向上を目的として、営業体制の再構築を重要テーマとしてきました。

新営業体制は、主要店でのトライアルを経て、平成29年10月に全店でスタートしました。新営業体制が目指すものは、「顧客接点の増加による収益機会の拡大」です。渉外係と融資係の役割を明確化して人員の再配置を行い、渉外が営業に専念できる体制を作りました。これまで渉外係が行っていた融資関連事務を融資係に集約すると共に、事務効率化と本部集中化を行っています。

また、ペア担当制を導入し、訪問の質と量を上げることを目指しました。担当先を若手行員と役席者が共有することで、様々な顧客ニーズに適切に応えていくと共に、若手行員の育成につなげる狙いがあります。行員は、成功体験を積むことで成長していきます。これまで以上にコンサルティング機能を拡充し、法人・個人一体営業を行ってまいります。

プロジェクトでは、店舗戦略についても取り上げています。現在、清水区内において袖師支店、庵原支店、辻支店をブランチインブランチ形式による新設移転計画を進めています。計画では、同じ建物に3店舗を集約することにより、お客さまの預金口座番号の変更はありません。新設移転により運営面で効率化が図られるほか、お客さま向けにコンサルティングスペースと広い駐車場を確保し、より一層の金融サービスを提供できるものと考えております。

新たな事業領域への挑戦

平成29年7月にバンコク駐在員事務所を開設いたしました。東南アジアには静岡県から多くの企業が進出しており、タイに進出している企業の中には当行とお取引をいただいているお客さまが多くいらっしゃいます。これまでは、国際協力銀行（JBIC）との協調融資等により、国内から海外展開支援を行ってまいりましたが、今後は現地でのサポートが可能です。同年9月には、開設記念式典の開催と合わせて、秋田県を拠点とする北都銀行と「海外業務提携に係る協定書」を締結し、地域を越えて海外展開する企業の商機拡大や両県の文化の発信に協力して取り組んでいます。

また、フィンテックベンチャー企業であるBASE株式会社と業務提携し、お客さまのECショップの開設、運営支援を行っています。さらに、静岡の文化発信をテーマに、BASE株式会社と共同のホームページを作成しました。第一弾として地場産業である模型メーカーの特集を組んでおります。

個人のお客さまへの取り組みとしては、平成29年3月にネット証券大手の株式会社SBI証券と金融商品仲介業での提携を行いました。同年10月には、SBI証券の子会社であるSBIマネープラザ株式会社との共同店舗「清水銀行SBIマネープラザ」を当行浜松東支店に併設しました。当行の地域密着型の対面営業の強みと、SBI証券が有する幅広い金融商品と最先端の金融サービスとの融合により、付加価値の高いサービスを提供してまいります。

CSRの取り組み

当行は、地域行事への参加や、文化事業への協賛、清水エスパルスのオフィシャルクラブスポンサー、三保松原の植林活動、県内大学での講義など、様々なCSR活動を継続的に行ってまいりました。

長年継続してきた静岡県立大学での講義は今年で13年目を迎え、受講生は900名を超えました。さらに本年度の新たな取り組みとして、静岡大学で「地方創生」をテーマにした「地域創造特論Ⅱ」を開講しております。県内大学の講義を通じて、地域を担う人材の育成に貢献できれば幸いです。

地域との共生

「平らかに成る」として幕を開けた平成の時代において、社会は日々著しく変化し、新たな課題が次々に生まれています。そんな平成から新たな時代がスタートしようとしています。平成の終わりに、清水銀行もまた90周年という節目を迎えます。変化の激しい時代だからこそ、お客さまに寄り添い、一緒に課題を解決していく身近な存在でありたいと考えております。

来るべき100周年に向け、清水銀行はこれからも「地域とともに、お客さまとともに」成長してまいります。

清水銀行　SBIマネープラザ

清水銀行SBIマネープラザ開設

～全国金融機関初！ネット証券子会社との共同店舗～

当行と株式会社SBI証券は平成29年3月より金融商品仲介業での提携を開始しております。
平成29年10月にオープンした清水銀行SBIマネープラザにおいて、
SBI証券が取り扱う金融商品を売買することができるようになりました。
地域に密着して多様なニーズに応える地銀の信頼と
ネット証券が持つオンライン金融との融合を図り、
付加価値の高い金融サービスを提供していきます。

4つのメリット

1 あらゆる課題にワンストップ対応
SBIグループのネットワークを活用したトータルソリューションの提供

2 対面対応の安心感
清水銀行SBIマネープラザの担当者が個別に対応

3 充実した商品ラインナップと豊富なコンサルティング実績
幅広いニーズに応える商品ラインナップと全国で培った多くの実績

4 両社の強み・連携を活かした金融サービスの高度化
リアルとネットを融合させた更なるコンサルティング


オープニングセレモニー



コンサルティングブース







〒430-0801 静岡県浜松市東区神立町134番地12
浜松東支店併設

053-411-1115



FinTechベンチャー企業との事業提携



清水銀行 × BASE



BASEは、「お母さんでもネットショップがつくれる」をコンセプトとしており、自分達がつくったモノの価値をインターネットで広げていくことができるサービスです。ものづくりをしている個人のお客さま、実店舗での販売に加え、新たにオンラインで販路拡大を目指す法人のお客さまが、無料で簡単にネットショップを開設できます。

BASEが運営するショッピングアプリは45万店舗が出店しております。当行は、Eコマース(電子商取引)を活用し、地域の潜在的な可能性の掘り起しと販路拡大支援を行うことで「FinTechを活用した地方創生」を実践していきます。

1/47 BASE Presented by SHIMIZU BANK

静岡県の文化発信を目的に、BASEとの共同ホームページを開設
特集第１弾として静岡に拠点のある模型・プラモデルメーカーを特集した「世界の模型首都～静岡～」を掲載

BASEとは？

1. これまで費用やWeb知識、時間など様々な理由でEコマース（電子商取引）を始めることが困難だった方も「BASE」なら、誰にでもネットビジネス展開が可能
2. 初期費用・月額費用０円！ネットショップの作成から運営、決済システムまで無料で提供
3. ネットショップの集客もBASEがお手伝い。ショップの商品はBASEのアプリにて販売

当行×BASE

地方銀行とFinTechベンチャー企業が事業提携し、地域で生まれる新たな価値の創出とオンラインを通じた地域活性化に向けた取り組みを加速させていきます

3機関の協業

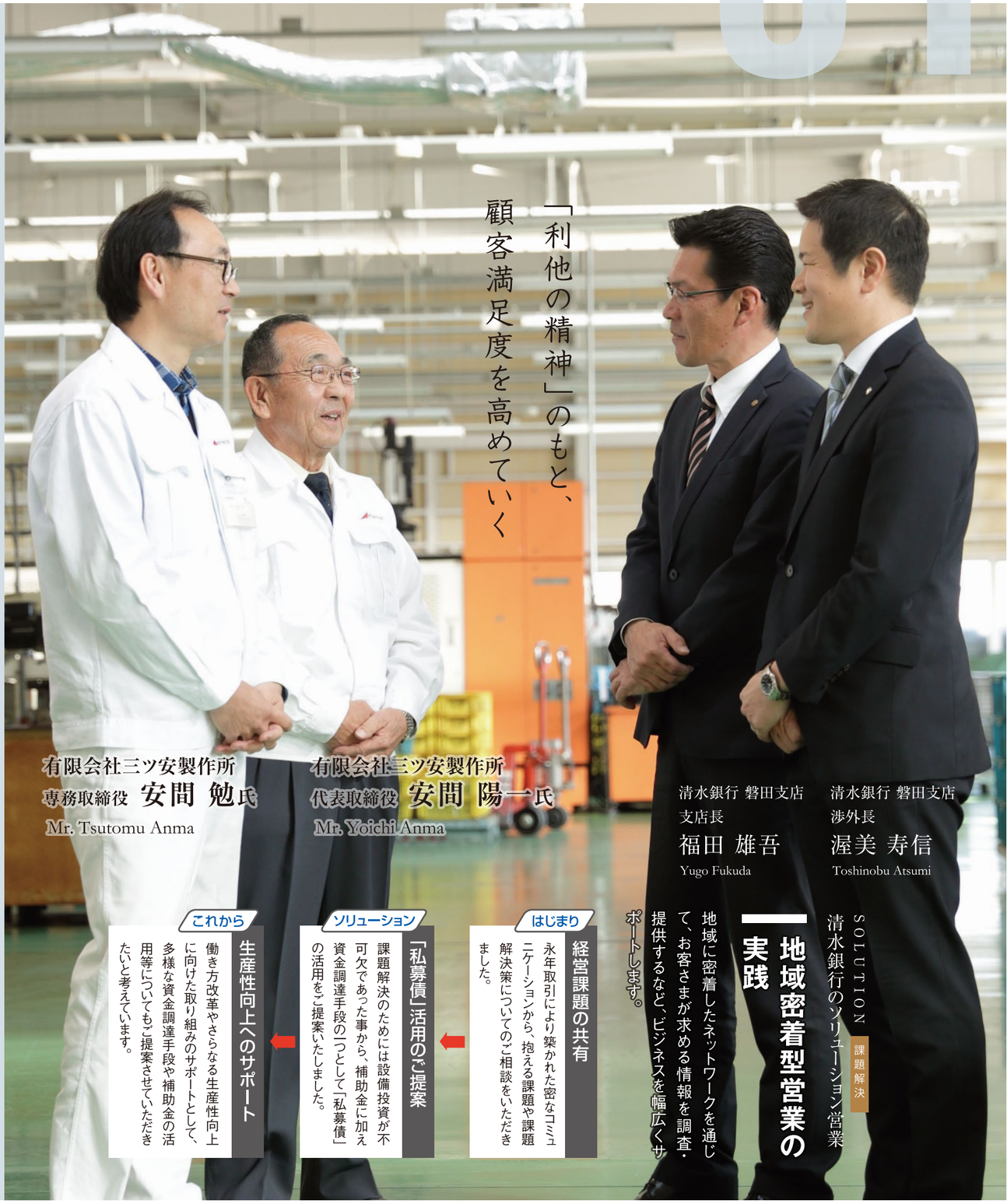
清水銀行、BASE、静岡市の３機関が共同して「ECショップの作成支援セミナー」を開催。引き続きECサイトの活用を通じて３機関が協力し、ネットビジネス支援による地域活性化を展開していきます

BASE DATA

社　　名	ＢＡＳＥ株式会社
代 表 者	代表取締役CEO　鶴岡 裕太
所 在 地	東京都渋谷区道玄坂2丁目11-1 G スクエア2F
主な事業内容	Webサービス企画・開発・運営

https://thebase.in
BASE
アプリストアでBASEを検索

SHIZUOKA & BASE　https://thebase.in/shimizubank



清水銀行 磐田支店
支店長
福田 雄吾
Yugo Fukuda

清水銀行 磐田支店
渉外長
渥美 寿信
Toshinobu Atsumi

有限会社三ツ安製作所
代表取締役 安間 陽一氏
Mr. Yoichi Anma

有限会社三ツ安製作所
専務取締役 安間 勉氏
Mr. Tsutomu Anma

SOLUTION 課題解決
清水銀行のソリューション営業

地域密着型営業の実践

地域に密着したネットワークを通じて、お客さまが求める情報を調査・提供するなど、ビジネスを幅広くサポートします。

はじまり
経営課題の共有
永年取引により築かれた密なコミュニケーションから、抱える課題や課題解決策についてのご相談をいただきました。

ソリューション
「私募債」活用のご提案
課題解決のためには設備投資が不可欠であった事から、補助金に加え資金調達手段の一つとして「私募債」の活用をご提案いたしました。

これから
生産性向上へのサポート
働き方改革やさらなる生産性向上に向けた取り組みのサポートとして、多様な資金調達手段や補助金の活用等についてもご提案させていただきたいと考えています。


評価の高い
高精度部品

かゆいところに手が届く技術

有限会社三ツ安製作所は、創業から50年を数えるメーカーで、主に自動車部品加工や特殊切削工具の製造を手がけてきた。「複雑かつ精度の高い切削加工」に定評があり、それが他社との差別化になっている。

「当社の強みは、自動車部品加工で培ってきた切削技術による『特殊切削工具の企画・製造力』の存在です。これにより、複雑な形状の加工を実現しています。さらに、複数刃による切削工具は同時加工により、生産性の向上と製品精度を高めています」

そう語る安間社長は、80歳という年齢を感じさせないほど、若々しい。そのエネルギーを支えているのは、尽きることのないものづくりへの情熱だ。

「かゆい所にも手が届くような、きめ細かな対応。それが当社のセールスポイントです」

ハイレベルな技術と豊富な知識、そして多くの経験をもとに、同社は他社が敬遠するような複雑な加工、困難なニーズに挑戦し、解決してきた。それゆえに、特殊切削工具は現場を重視した使い勝手の良い工具として各トップメーカーから支持されている。

このような難度の高い加工技術を守り、伝えるために、同社は新たな生産体制の整備にも取り組んできた。旋盤とフライスという二つの異なる切削加工を同時に行うシステムを構築する際には、清水銀行のサポートを受けて、静岡県の補助金を活用した。



精密さを追求する
最新のバランシングマシン

「精度の高い製品を作る機械やシステムは、扱うのも難しい。技術の継承は容易ではありません」

手間と時間を省き、なおかつ、より精度の高い製品を作るためには、生産体制の構築とともに、それを管理・維持していく人材の育成が必要。とにかく先に立って、やって見せる。そして実際にやらせてみる。それが人を育て、確かな技術の継承につながる。


精度の高いマシンがずらりと並ぶ

利他の精神で、地域に貢献

安間社長は、地域貢献にも高い意欲を持っている。その現れが、清水銀行が引き受けている「しみず地方創生私募債(愛称：しずおかの未来)」の発行だ。

これは未来を切り開く子どもたちの教育水準向上による地域社会の発展を目的とし、私募債の発行手数料の一部(発行額の0.2%相当額)で購入した教育関連物品を、発行企業が指定する教育機関に寄贈するものだ。同社は、磐田市の教育委員会を通じ、必要とする学校へ物品を届けてもらうように手配した。すでに、市内の全小中学校へドッジボールや書籍などが贈られている。

「自分の母校を選ぶこともできましたが、公平にした方が良いですから、教育委員会に一任しました」と安間社長は微笑む。

「すべては『利他の精神』からです。他人のために役立ちたい、他人を喜ばせたいという思い、それは仕事でも同じだと思います」

安間社長は30歳の時に裸一貫で起業した。「清水銀行をはじめ多くの人からの助けがあったおかげで、今の自分がある」と振り返る。だからこそ、三ツ安製作所は「利他の精神」を、経営の根幹に置き続けるのだと言う。


社長の精神を若い精鋭たちが引き継ぐ



有限会社 三ツ安製作所
〒438-0086
磐田市見付元天神1706-2
TEL.0538-21-3611
FAX.0538-21-3612
http://www.mitsuyasu.co.jp

安間社長は、温厚で、何よりも心配りが素晴らしく、いつも私たち行員とも笑顔で気さくに接してくださいます。また、地域社会への貢献意欲が強く、様々な行事にも積極的に参加なさる姿勢や、衰えることのないあらゆるものへの情熱は地方銀行員として見習いたいと思います。

清水銀行 磐田支店 渉外長 渥美 寿信



先進の製紙プラント技術を富士から世界へ

SOLUTION 課題解決
清水銀行のソリューション営業

海外取引支援

清水銀行は、グローバルに展開する企業の皆さまのビジネスを、様々な面からサポートしています。

はじまり　海外取引先からの要望

大型案件の受注にあたって、「海外取引先企業から銀行保証を求められた」とのご相談がありました。

ソリューション　迅速な銀行保証を実施

取引成立までにスピード感が求められたため、邦銀メガバンクと連携し、迅速な銀行保証を行いました。

これから　海外駐在員事務所による支援

平成29年7月に開設された当行のバンコク駐在員事務所など、現地でのネットワークを活かした支援も行っていきます。

株式会社丸石製作所
代表取締役社長 石川 眞氏
Mr. Makoto Ishikawa

清水銀行 富士支店
渉外長
森谷 治樹
Haruki Moriya



設計・プログラム・パーツ制作・組み上げまで全てオリジナルで手がけるため、それぞれの持ち場で高度な技術が要求される

国内外で活躍する製紙機械

日本有数の「製紙のまち」として知られる、静岡県富士市。株式会社丸石製作所は、地域の基幹産業である紙づくりを、製紙機械の開発製造を通じて支えてきた。石川眞社長は、同社の二代目社長である。

「創業者である父が、戦後まもなく、木材チッパーの開発製造をしたのがはじまりでした。当初はパルプ化工程の機械設備が中心でしたが、その後、ワイヤープレス・ドライヤー・カッターなどの様々な機械設備を手がけるようになり、現在は製紙プラント全体を開発・提案できるまでになりました」

1970年に大学を卒業した石川社長は、社内で現場経験を積んだ後、海外プラントの建設に携わってきた。

「1977年、インドネシアの国営企業にコーティグマシンを納入して以来、東南アジアを中心に製紙プラントの販売・開発・納入のすべてを手がけてきました。28歳から33歳までの5年間は、海外出張の連続で、ほとんど日本には帰ることができませんでしたが、当時の海外での経験がいまの仕事に役立っています」

石川社長は、37歳の時、社長に就任。同社は、国内外で数多くのプラント開発の実績を重ねるとともに、多くの欧米企業と技術提携を結ぶことで、世界トップレベルの技術力と製紙プラント全体を提案できる総合力をもつ機械メーカーとして着実に成長していった。



グローバルにビジネス展開している

成長著しい「紙おむつ」市場へ

バブル経済崩壊後、国内の製紙会社は激しい「合併再編の時代」を迎える。製紙機械メーカーの経営環境は、年々厳しさを増していった。

「国内マーケットが縮小傾向にあるなかで、従来と同じやり方で果たして企業の未来はあるのか、と自問自答していました」

2013年、創立70周年を迎えた同社は、スイスのチューリッヒに現地法人「マルイシヨーロッパ AG」を設立。欧州エリアの販売拡大とアフターサービスの充実を図った。

さらに2016年には、新事業として、イタリアのCCS社と技術提携。紙おむつ・衛生用品製造機械の製造、国内およびアジア地域への販売をスタートした。

「紙おむつの製造ライン全体を開発できる機械メーカーは世界でも数えるほどしかありません。人口増加が著しいインド・東南アジア地域では、紙おむつの需要が急速に伸びています。また高齢化が進む日本でも、大人用紙おむつのニーズが高まっています。大変に有望な市場だと考えています」



広い工場内で製造ラインを組み上げていく

グローバルにビジネスを展開できるのも、若い頃からの海外での経験と培ってきたネットワークのおかげだと石川社長は言う。

「大規模プラントの受注や海外との契約・取引などについて、金融機関にご協力をいただくこともたくさんあります。様々な情報提供も含めて、清水銀行には期待しています」

30年先も成長を続ける企業をめざして、マーケットのひとつ先を読む丸石製作所の挑戦は続く。



プロフェッショナル集団の開発会議



株式会社丸石製作所
〒416-0909
富士市松岡267-1
TEL.0545-61-1200
FAX.0545-63-2648
http://www.maruishi.com

海外での経験と培ったネットワークを生かし、グローバルにビジネスを展開していく行動力に感服しております。今後も共に成長していく存在として石川社長の挑戦のお手伝いをしてまいります。

清水銀行　富士支店 渉外長　森谷 治樹









スチームパンクの世界を体感できるショールームを工場に併設

工場と職人技が生んだスチームパンク

株式会社三光ダイカスト工業所は、創業時より金型製作からダイカスト、機械加工の完成までを一貫して行ってきた。現社長の三宅ゆかり氏は創業者の子女。もともと美容業に携わっていたが、事情により、急遽、社長に就任することになった。

「製造業は、油にまみれ、汗だくになって働く世界です。男社会であり、異業種からの転身ということで、当初は会社の状況も厳しく、苦労しました」と振り返る。


アルミを素材として様々な製品を生み出す

社長就任後、製造業についてゼロから学び、生産管理やコスト管理などを見直し、経営の立て直しを図った。また清水銀行の支援を受けながら、事業の拡大に向けて、自動車産業の伸びが著しいタイへの進出を検討している。

そんな時に出会ったのが、「スチームパンク」である。「スチームパンク」とは、蒸気機関が登場した19世紀の産業革命の世界をモチーフとしたSFのジャンルで、欧米では熱狂的なファンも多い。

「スチームパンクの世界は、まさに当社の工場そのものでした。年季の入った機械や部品、吹き出す蒸気・熱気。すべてが、そこにあったのです」

三宅社長は、このスチームパンクに着目。ほとんどの従業員が戸惑うなかで、彼ら職人の技術と、ボルトや歯車、アルミの削りカスといった余材や廃材を活かして、スチームパンクの世界観を表現したアクセサリー製作に取り組んだ。


蒸気が立ちのぼる工場内はまるでスチームパンクの世界

これが予想以上の反響を呼んだ。廃材を再利用し、アルミ鋳造を専門とする職人が手作りする一点ものアクセサリーは、メディアの注目を集め、大きな話題になった。手応えを感じた三宅社長は、会社の新事業としてスチームパンクのブランドを立ち上げることを決意した。

若い人たちにものづくりの魅力を

スチームパンクに挑戦した背景には、三宅社長のものづくりへの信念がある。

「当社には、もともと高い技術がありました。しかし、誰もがそれをすごいことだと感じていませんでした。異業種にあえて挑戦することで、自分たちの技術力の高さを再認識することができるのです」

他にも異業種との連携として釣り具メーカーと協働し、手にフィットし、動きがなめらかなリールの丸型ハンドル・ノブの開発に取り組んでいる。この新規事業は、清水銀行の支援を受けて、経営革新計画の認定を受けた。

「これからも、異業種や異分野と協働することで新たなビジネスモデルを作っていきたいと考えています。そして、若い人たちにものづくりの魅力を伝えていきたいと思います」

三宅社長は「平成29年度男女共同参画社会づくり活動に関する知事褒賞」を受賞。ものづくりに、女性の視点を活かしていることが評価された。また宮城工場の増設も計画中だ。宮城工場は若手の社員が多く、工場長も33歳という若さである。

三宅社長は、いままで培った技術と幅広い人材の活用をすすめ、ものづくりの可能性をさらに広げていこうとしている。


若い人たちにものづくりの魅力を伝えている



株式会社三光ダイカスト工業所
〒411-0822
三島市松本113-1
TEL.055-977-4585
FAX.055-977-0254
http://diecasty.com/

三宅社長は、ものづくりに対する確固たる信念と情熱を持った方です。男社会のなかでご苦労も多いと思いますが、常に挑戦を続け従業員の皆さんをリードしている輝く女性リーダーです。

清水銀行　松本支店　渉外長　遠藤 貴宏

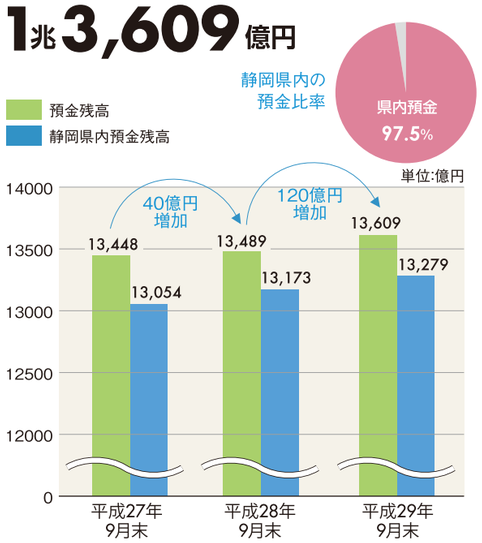
業績ハイライト

平成29年度中間決算の状況

預金等の状況

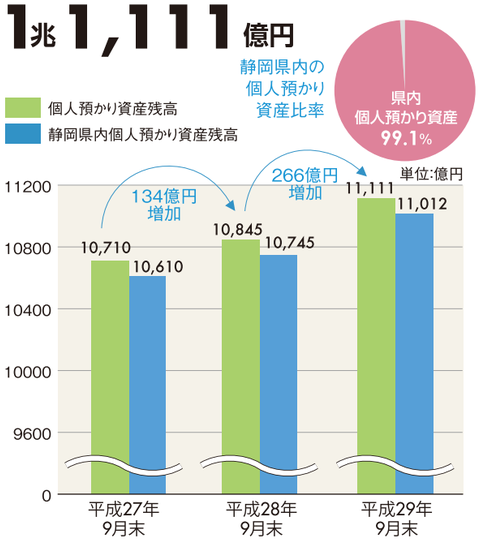
預金残高

1兆3,609億円



個人預かり資産残高

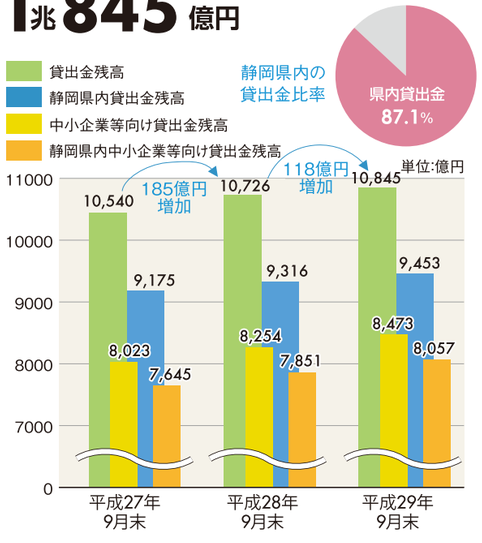
1兆1,111億円



貸出金の状況

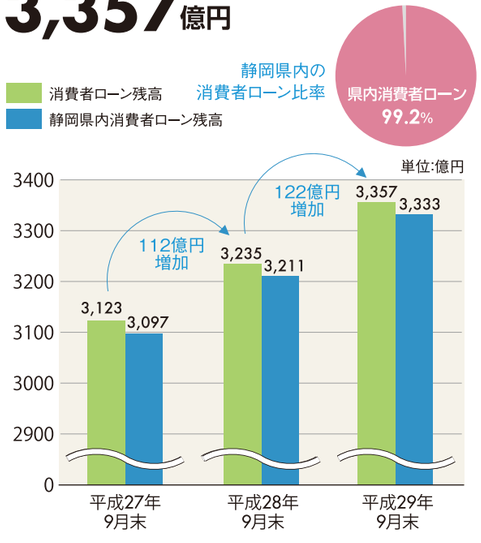
貸出金残高

1兆845億円



消費者ローン残高

3,357億円

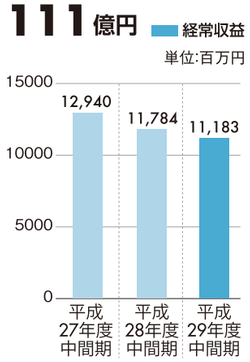


[注]中小企業等とは、資本金3億円(ただし、卸売業は1億円、小売業、飲食業、物品賃貸業等は5千万円)以下の会社または常用する従業員数が300人(ただし、卸売業、物品賃貸業等は100人、小売業、飲食業は50人)以下の企業等であります。

損益の状況

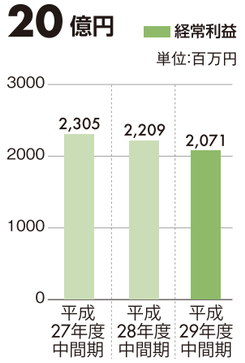
経常収益

111億円



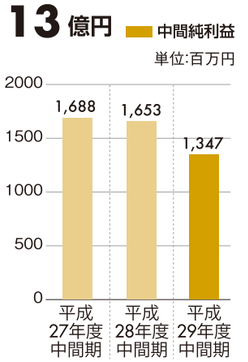
経常利益

20億円



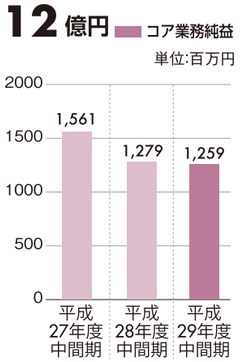
中間純利益

13億円



コア業務純益

12億円



▶経常利益

営業活動によって通常発生する収益(経常収益)から費用(経常費用)を引いたもので、毎期生じる通常の利益を示したものです。

▶中間純利益

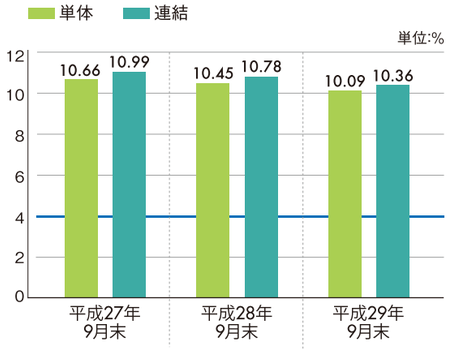
当期中に得た純利益で、経常利益に特別損益及び税金等を加減した後の利益を示したものです。

▶コア業務純益

預金や融資、有価証券などの銀行の基本的な業務であげた利益から一般貸倒引当金繰入額と国債等債券損益を除いたもので、本業での基本的な利益を示したものです。

自己資本比率(国内基準)

連結ベース **10.36%**

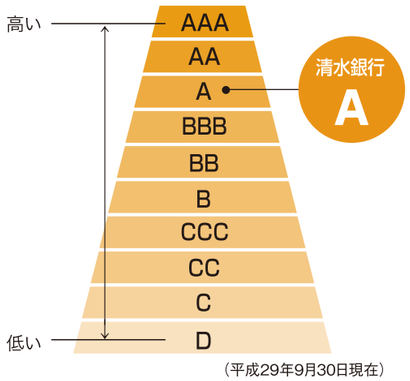


▶自己資本比率

銀行の健全性をはかる指標の一つです。貸出金などのリスク資産に対する自己資本の割合で、当行をはじめ国内のみに支店がある金融機関には国内基準が適用され、4%以上を維持することが求められています。

格付

当行は長期優先債務について、日本格付研究所よりランク上位にあたる『A』を取得しております。



(平成29年9月30日現在)

▶格付

対象となる債務について、約定どおりに元本と利息が支払われる確実性の程度を公正な第三者である格付機関が評価を行い、簡単な記号で表したものです。

Short Trip in SHIZUOKA

ショートトリップ in 静岡 第16回 富士市富士川

富士川

郷愁を誘う 温もりあふれる町

日本三大急流のひとつに数えられる富士川。
そのほとりに位置する富士川地区は
東海道の間宿(あいのしゅく)・岩淵としての歴史をもち、
川を船で渡る前のひとときを旅人たちはここで過ごした。
町並みは豊かな自然と古き良き時代の面影を残しながら、
今を生きる人々の暮らしを映し出している。
川を渡る風に吹かれながら、
気の向くままにこの町を歩いてみた。

古くは岩淵宿と呼ばれ、東海道の吉原宿と蒲原宿の間宿として歴史を刻んできた富士川地区(旧富士川町)。２００８年に富士市と合併し、２０１８年には10周年を迎える。雄大な富士山と富士川の流れを望むことができ、高台から駿河湾を見下ろせば、遠くに伊豆半島の姿をも望む風光明媚な場所だ。

かつて富士川は甲斐と駿河をつなぐ流通路であり、また東海道をつなぐ渡船もあったことから、交通の要ともなっていた。その富士川と共に生きてきたこの町は、今も多くの寺社や史跡などを残しながら、隠れた名店や人気スポットがあるなど、歩いていると様々な表情を見せてくれる。さあ、あなたも新たな発見を探しに富士川を訪ね歩いてみよう。



1 神戸醤油店



昔ながらの醤油・味噌・麹を作り続け、その味を求めて通う客も多い。金山寺味噌や甘酒も人気。味噌作りの体験なども行っている。

富士市北松野371　0545-85-2428
http://kanbe-shoyu.jp

2 ホテイフーズ富士川工場



「やきとり」缶詰でおなじみのホテイ。こちらではやきとり缶詰とレトルトパウチ食品を製造する。

富士市南松野2500　0545-85-2321
http://www.hoteifoods.co.jp

3 グロースヴァルト SANO

かっこいい職人兄弟!



職人兄弟が手作りするソーセージやハムは、本場ドイツの品評会でも多数メダルを受賞する本格の味。全国からも客が訪れる名店だ。

富士市南松野2066-1　0545-85-2208　http://www.e-hamya.com

4 無上邨(むじょうどう)



古民家風の佇まいの隠れ家カフェ。グロースヴァルトSANOの特製ソーセージと自家製パンを使ったサンドなど、ランチもおすすめ。

富士市南松野247　0545-69-3588
http://kubotanoen.jp/mujoudo/#mujoudo04

5 火の見櫓



かつて富士川町消防団第2分団が建てた櫓で、一度は解体・撤去されたが平成16年に再建。国の登録有形文化財に指定されている。

※無上邨の敷地内にあり

6 富士川楽座



体験館 どんぶら

科学や理科を遊びながら学べる体験施設。季節ごとの展示やスタンプラリー、クラフト教室、遊具などが楽しめる。

東名富士川SAと直結し、一般道からも利用できる道の駅。体験施設、飲食店、観光案内所のほか観覧車もあり、眺望の良さも自慢。

富士市岩淵1488-1
0545-81-5555
http://www.fujikawarakuza.co.jp



パノラマレストラン 駿河路

「マグロ一本買い」が自慢で、海の幸を豪快に盛った海鮮丼が人気。富士の絶景を眺めながら、ゆったりと食事できる。

http://www.surugaji.com



わいわい劇場(プラネタリウム)

ギネス認定の投影機で、臨場感溢れる星空が楽しめる。上映時間は20分と気軽に立ち寄れ、オリジナル番組も好評。



富士山フードコートテラス すし道中 やじ喜多

鮮度にこだわった魚が手軽に味わえる。一番人気の大漁丼はマグロ、由比の桜エビやしらす、焼津のカツオなど静岡名物が満載。



7 富士川ゴルフセンター



創業44年を誇るゴルフ練習場。2階は屋根がなく開放的で、実際のコースのような感覚で打てる。新たにLED照明も完備。

富士市岩淵375-2　0545-81-2361
http://www.fujikawagolf.com

8 (株)ヤツクラ



文房具やOA機器を扱うほか、オリジナル柄の手ぬぐいタオルを販売。大学芋専門店も経営し、ドリームプラザ店も新たにオープン。

富士市岩渕41　0545-81-0063
http://yatsukura.com

9 小休本陣常盤邸



小休(こやすみ)本陣とは大名の休憩所。富士川を渡る際や身延山への途中に利用された。公開は土日・祝日のみ。見学無料。

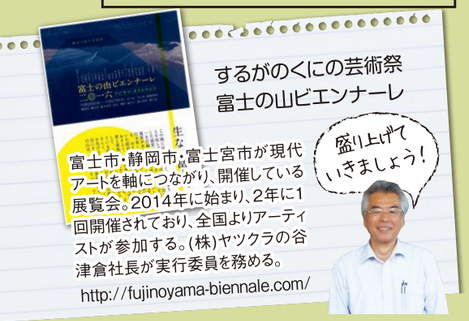
富士市岩渕455
0545-21-3380（富士山かぐや姫ミュージアム）

10 フジノヤマカフェ



元は富士の山ビエンナーレ内で期間限定だったカフェ。それを女性店主が引き継ぎ、今ではランチやお茶を楽しむ地元の方でにぎわう。

富士市中之郷3-1　0545-81-0088
http://fujinoyamacafe.com



するがのくにの芸術祭
富士の山ビエンナーレ

富士市・静岡市と富士宮市が現代アートを軸につながり、開催している展覧会。2014年に始まり、2年に1回開催されており、全国よりアーティストが参加する。(株)ヤツクラの谷津倉社長が実行委員を務める。

http://fujinoyama-biennale.com/

11 松風堂



大正元年創業の和菓子店。商品は素朴な一口サイズの「小まんぢゅう」のみ。早い時には10時頃には完売してしまうほどの人気だ。

富士市中之郷712　0545-81-0215

12 和彩 勢月

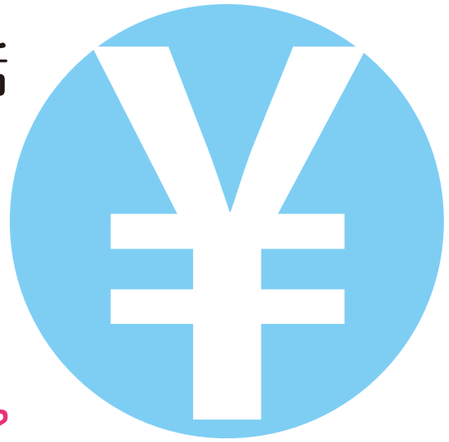


銀座で長年修行を積んだ現店主が、先代の寿司屋を継ぎ、新たに和食店としてリニューアルした。上品な味付けで定評がある。

富士市中之郷1221-1 0545-67-3733

暮らしに役立つお金の話

つみたてNISA



ちょっとずつ、資産形成を始めてみませんか?

就職や結婚、子どもの教育、住宅購入、ゆとりある老後など資産形成の目的はさまざまです。
2018年1月より新たにスタートする「つみたてNISA」は長期・積立・分散投資を目的に作られる、投資初心者にも利用しやすいNISAの新制度です。
つみたてNISAの対象商品である投資信託には元本割れのリスクがありますが、ちょっとした工夫でリスクを軽減することが期待できます。

つみたてNISAの概要

非課税投資枠は年間40万円で、非課税投資期間は最長20年間。運用によって得られた利益は非課税になります。つみたてNISAの対象となる商品は、安定的な資産形成を目指すのに適した商品となるよう、法令上の制限が設けられています。

対象商品	対象年齢	投資上限額	非課税期間	非課税対象
長期・積立・分散投資に適した一定の商品	20歳以上	年間40万円	最長20年間	譲渡益および配当金・分配金

※非課税額は、投資残高ではなく、実際に投資した金額(購入時手数料などは除く)で計算します。

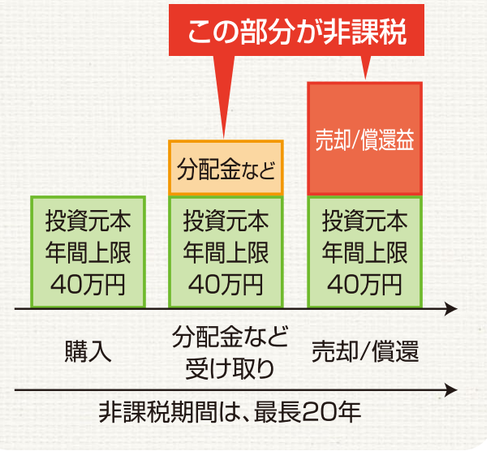
主な対象商品の特長

- 信託期間が無期限または20年以上
- 購入時手数料がゼロ
- 運用管理費用が低水準
- ×複雑な商品設計
- ×分配頻度が毎月



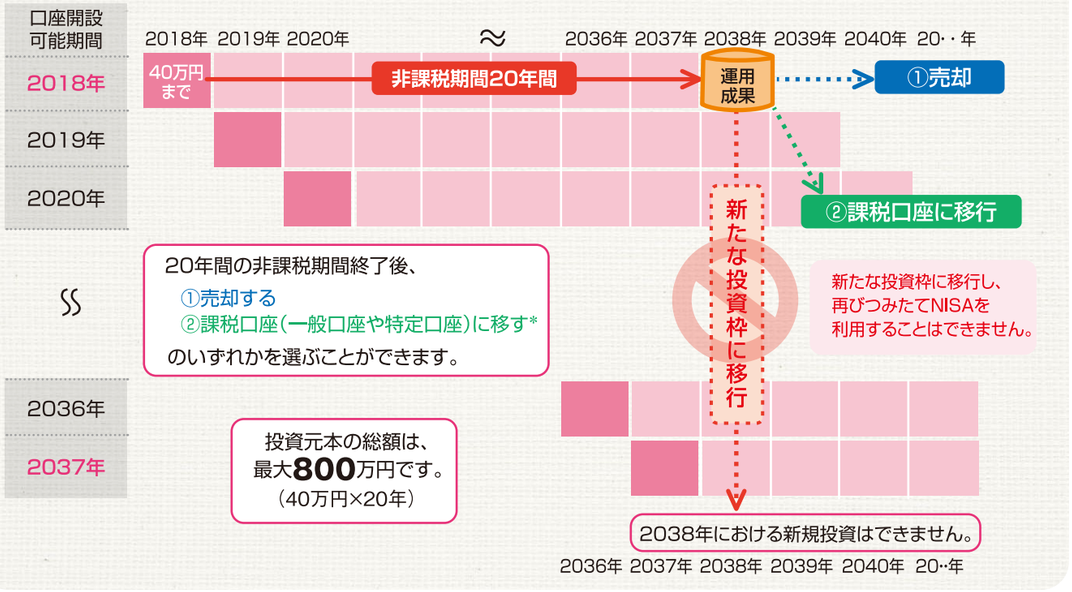
※つみたてNISAの対象商品となるETFには、通常、購入時手数料がかかります。

制度の非課税対象



※上記の分配金には、投資信託の元本払戻金(特別分配金)は含まれません。

つみたてNISAのイメージ



*課税口座(一般口座や特定口座)に移す場合、その時点の価額が新しい取得価額になります。その後は新しい取得価額に基づいて、損益の計算が行われます。

各種NISA制度との比較

各種NISA制度は、少額からでも無理せず始められる資産形成のための制度です。

		つみたてNISA	NISA	ジュニアNISA
年齢制限		20歳以上	20歳以上	0〜19歳
非課税期間		投資した年から最長20年間	最長5年間 5年間の非課税期間が終了後、翌年の非課税枠を利用すれば、実質最長10年間の非課税運用が可能。(口座開設できるのは現状2023年まで)	最長5年間 ジュニアNISA口座開設期間終了後は継続管理勘定に資産を移管することで、20歳になるまで非課税での継続保有が可能。 20歳以降はNISAへ移管が可能。
		つみたてNISAとNISAの同一年の併用不可		
運用商品		長期・積立・分散投資に適した一定の商品	投資信託・上場株式・上場REITなど (*公募株式投資信託に限る。預貯金・債券は不可)	
運用商品の変更		売却時に非課税枠(購入時に使用した非課税枠)が消滅		
お金の引出し		いつでも可能		原則18歳まで不可
投資上限額	年間	40万円	120万円	80万円
	累積	20年間で800万円	5年間で600万円	5年間で400万円
口座管理手数料		なし	運用商品や金融機関によっては口座管理手数料がかかる場合があります	

※つみたてNISAは、課税口座(一般口座や特定口座)への保有商品の移管や損益通算に関して、NISAと同様の取り扱いが適用されます。
※「NISA」および「ジュニアNISA」において5年間の「非課税で保有できる期間」が満了した際、新たな非課税枠に移管する場合、年末時点の時価が移管先の非課税枠(NISA口座は年間120万円、ジュニアNISA口座は年間80万円)を超えていても、全額移管することが可能です。
※当資料作成時点の情報に基づき、つみたてNISAの概要について説明したものであり、内容については将来の税制改正等により変更となる場合があります。

平成30年版

清水銀行カレンダー

SHIMIZU BANK CALENDAR



瑞光富士（ずいこうふじ）

めでたいことの兆しである光

創立90周年を迎え節目の年であるとともに、来る100周年に向けて足掛かりとなる大切な一年。当行のさらなる発展へ願いを込めて、今後も「地域とともに、お客さまとともに」希望の光に向かって歩んでいく。

写真家　小松　啓二氏



表紙　「山頂の輝き」静岡市笹山

燦々富士（さんさんふじ）

彩りなど鮮やかで美しいさま

常に変わらずにある富士山を背景に、四季折々の表情を見せる草木が印象的。刻々と変化する社会において、当行は身近な存在として寄り添い、地域とともに成長していく。

写真家　筒井　章氏



1月/2月　「霧氷」大月市白谷丸



3月/4月　「湖畔の春」河口湖



5月/6月　「田園に映る」御殿場



7月/8月　「夏花彩る」山中湖花の都公園



9月/10月　「紅葉の輝き」河口湖



11月/12月　「厳冬の朝」三ツ峠

Message

しみずで輝く若手行員

モバイルの発展やIT化が進んでもこれまで同様、親しみやすさ、清水銀行員らしさは変わらない。
地域とともにお客さまとともに成長している若手行員を紹介します。

①成功談　② 抱負　③ 好きな言葉　④ お客さまへのメッセージ



本店営業部 窓口担当
井出 成美 Narumi Ide

① 「いつも笑顔で頑張っているから、あなたに定期預金を預けたい」とお客さまに言っていただけたこと。転勤の際にも、「井出さんの笑顔を見られなくなるのは寂しい」とのお言葉をいただけたことが、とても嬉しかったです。
② 明るい窓口を作り、お客さまのあらゆるニーズのお手伝いを通じて身近な存在となる銀行員になりたいです。目指すはNo.1テラー!!
③ 笑う門には福来る
④ 笑顔で頑張りますので、よろしくお願い致します。



沼津支店 渉外担当
大友 光夫 Mitsuo Otomo

① お客さまより事業のご相談を受けた際、お客さまにとって何が一番の課題であるのかを親身になって考え、提案を行いました。結果として当行でお借入をしていただくこととなり、お客さまから「清水銀行に相談して良かった」とのお言葉をいただきました。
② お客さまに一番に相談したいと思われる銀行員を目指します。
③ 一日一笑
④ お客さまの疑問や不安を一緒に解決していきます。どんな些細なことでもお気軽にご相談ください。

① 預金窓口に来店されたお客さまに、経営する法人の事業資金についてご相談をいただきました。そこで収支の見直しをご提案し、借入金のお借替えと運転資金を実行させていただきました。今まで融資の取引が無かったお客さまから感謝していただいたことは何よりの励みになりました。
② ファーストコールをいただける行員になるために、日頃よりお客さまに親しまれる関係を築いていきます。
③ 努力
④ お客さまのご要望にスピーディーに対応致します。是非、ご相談ください。



堂林支店 融資担当
牧田 祥平 Shohei Makita

① 資産運用の経験がなかったお客さまに金融商品をご契約いただき、その後も相場の動きや気になった新聞記事についてご相談いただけるようになりました。資産運用を楽しんでいただけていることを実感し、はじめの一歩のお手伝いが出来たことがとても嬉しかったです。
② 金融商品やローンに関する知識を深め、お客さまのライフプランに合わせた幅広い提案ができるように成長していきます。
③ 焦らず慌てず諦めず
④ 資産運用に関するお悩みは、些細なことでもご相談ください。



磐田支店 MA担当
松浦 朋美 Tomomi Matsuura



富士ローンセンター
小澤 陽子 Yoko Ozawa

① 住宅ローンの契約を機に、マイカーローンや教育ローン、資産運用など、他の商品の取引につながることがありました。清水銀行とお客さまとの結び付きを強めるきっかけ作りができることにやりがいを感じます。
② 今後も住宅ローンに関する知識を高め、お客さまのお役に立てるように頑張ります。
③ 一期一会
④ 「清水銀行で住宅ローンを組んで良かった」と思っていただけるような対応を心がけ、お客さまのマイホーム購入をサポートさせていただきます。



静岡支店 渉外担当
白鳥 佑 Yu Shiratori

① お客さまの新規事業計画についてヒアリングをし、上司や本部と連携しながら僚店の取引先企業とのビジネスマッチングを実施しました。双方のニーズが合致した結果、お客さまの課題解決につなげることができました。「白鳥さんが担当で良かった。」と言っていただけたことがとても嬉しかったです。
② お客さまのお役に立てるよう成長していきます。
③ 前向き志向
④ 清水銀行全体でお客さまの課題解決に向け、誠心誠意サポートしています。まずはお気軽にご相談ください。

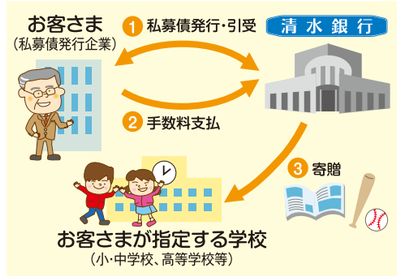
清水銀行は創立90周年を迎えます。



清水銀行は、昭和3年7月1日に旧清水市・旧庵原郡下の地元銀行6行が合併し、駿州銀行として創立以来、平成30年7月を持ちまして、創立90周年を迎えます。90年の長きに亘り、地域のお客さまのご愛顧に深く感謝を申し上げます。来る創立100周年に向け、これからもお客さまのお役に立てるよう従業員が一丸となって邁進してまいります。

～未来を切り開く子どもたちの成長を応援～「しみず地方創生私募債（愛称：しずおかの未来）」の取り扱い

しみず地方創生私募債（愛称：しずおかの未来）の取り扱いを通じ、地域の子どもたちの成長を応援しています。しみず地方創生私募債は、当行が私募債の発行企業から受け取る手数料の一部で書籍やスポーツ用品等の教育関連物品を購入し、発行企業が指定する静岡県内の学校に寄贈するものです。取り扱い開始から、多くの企業にご賛同いただき、起債件数は着実に増加しています。



バンコク駐在員事務所記念式典を開催

平成29年9月7日、バンコク駐在員事務所の開設記念式典を現地タイで開催しました。本式典は静岡県の地方銀行として初となるバンコク駐在員事務所の開設を記念して実施したもので、現地の関係者に加え、国内からも多くのお客さまにご出席いただきました。従来からの国内での支援に加え、タイの現地情報の提供、現地視察のアテンド、外部機関の紹介、お取引先とのマッチングなどお客さまの海外進出をさらに広くサポートしていきます。



清水銀行杯 清水少年少女サッカー大会への協賛

本大会への協賛を始めとするスポーツ事業の振興を通じて、地域の発展や青少年育成に取り組んでいます。清水銀行杯は小中学生を中心に、幼児から中学生までを対象としたサッカー大会であり、平成30年の開催をもって第50回を迎える歴史ある大会です。当行はこれからも日本の少年サッカー発祥の地でもある、サッカーのまち清水を応援していきます。



静岡大学、静岡県立大学での講義

CSR活動の一環として、静岡大学・静岡県立大学で講義を行っています。静岡県立大学での講義は平成29年度の開講にて13年目を迎え、長年にわたる教育活動への貢献に対し、同大学より感謝状をいただきました。また、今年度からは静岡大学でも地方創生をテーマにした講義を開講しており、最終講義には豊島頭取が登壇しました。これからも地域金融機関として、地域の将来を担う若手人材の育成に貢献する取り組みを続けてまいります。





古民家風建築

静岡県富士市岩渕782番地の10　tel. 0545-81-1121　富士市 株式会社イワセイ

久保田 社長

日本の伝統美を、現代の住まいに

富士川と新東名が交差した辺り。富士市南松野の農道を上ると、里山の豊かな自然に恵まれた久保田野園がある。ここを運営するのは、株式会社イワセイ。古民家風の伝統的な日本建築で知られる建築会社だ。

久保田野園には、二棟の建物がある。「塘変木（とうへんぼく）」という藁と土でつくった土蔵、そして「無上帑（むじょうど）」という古民家風の建物だ。

「当社は、銘木や伝統的な工法による日本建築のエキスパートです。こちらの建物にはその匠の技が使われています」と久保田常右社長は語る。

土蔵の「塘変木」で目を引くのは、樹齢三百年の紅葉を使った「芯柱（しんばら）」、いわゆる大黒柱だ。自然の木肌を活かした凹凸が、木の生命力を感じさせてくれる。また壁材にはふんだんに檜が使われており、室内には森林の匂いが漂う。古きよき日本情緒あふれる空間は、結婚式、祝言の場としても利用されているとのことだ。

塘変木の東側にあるのが、板倉造りの日本家屋「無上帑」。渋墨の羽目板と漆喰のコントラストが美しい。室内に入ると、堂々たる松の梁。そして、和の天然色である弁柄（べんがら）塗りが、空間に重厚感を与えている。

「塘変木と無上帑は、当社のモデルルームのような存在です。日本建築の伝統的な技法を駆使して、古民家のような和の空間を再現しています」

言うならば、「古民家を新築する」イメージに近いかもしれない。清潔で快適な現代の暮らしと、古きよき日本の美を両立させた住まいは、他にはない魅力にあふれている。





