SHIMIZU BANK

平成28年 9月期

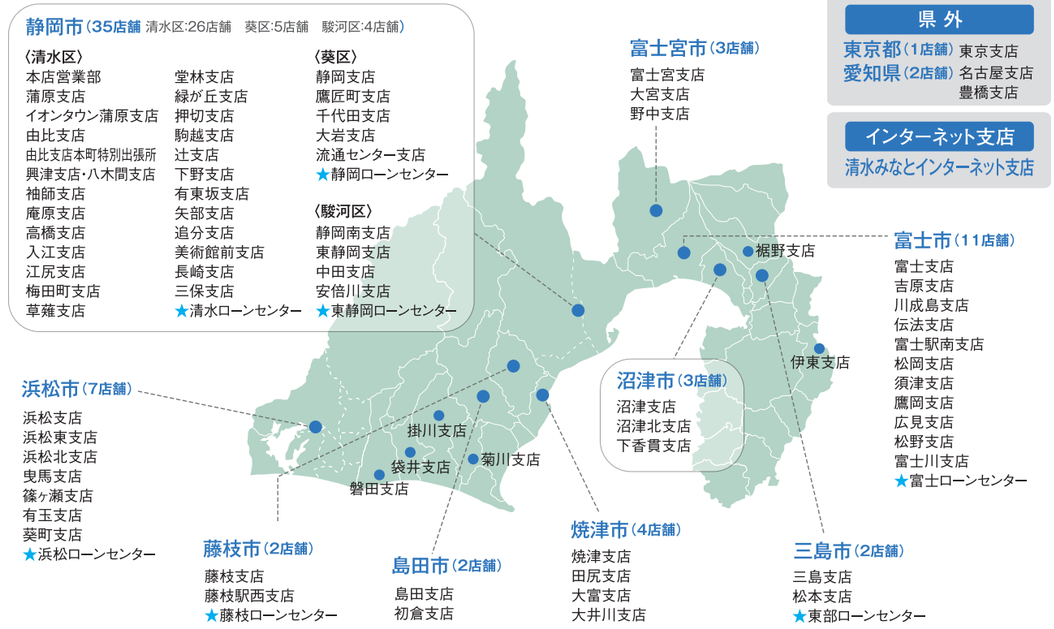
MINI REPORT
しみずミニレポート



店舗ネットワークのご案内 平成28年12月末現在

本支店・出張所79店舗　ローンセンター7箇所

▶詳しくは当行ホームページをご覧ください。
http://www.shimizubank.co.jp/



お問い合わせ先一覧

清水銀行コールセンター 銀行営業日9:00～17:00	0120-0-43289	総合案内（商品・サービス）
しみずダイレクト　ヘルプデスク 銀行営業日9:00～21:00（個人専用）	0120-5-43289	インターネット・モバイルバンキング操作方法について
しみず法人ダイレクト　ヘルプデスク 銀行営業日9:00～21:00（法人専用）	0120-4-43289	しみず法人ダイレクト・でんさいネットサービスのパソコン等の操作方法に関するお問い合わせ
清水銀行コールセンター でんさいサービス担当 銀行営業日9:00～17:00	0120-43289-1	でんさいネットサービスに関するお問い合わせ
資産運用商品相談窓口 銀行営業日9:00～17:00	TEL 054-353-5161	投資信託・保険商品に関するお問い合わせ
金融円滑化相談窓口 銀行営業日9:00～17:00	0120-43289-7	金融円滑化に関するご相談等
相続相談窓口 銀行営業日9:00～17:00	0120-43289-5	銀行取引にかかる相続手続に関するお問い合わせ

紛失・盗難等のご連絡先

カードセンター 24時間受付	TEL 054-363-6135	キャッシュカードの紛失・盗難、 インターネットバンキング等における不正被害に遭われたとき
振り込め詐欺被害相談窓口 銀行営業日9:00～17:00	0120-6-43289	振り込め詐欺被害等に関するお問い合わせ

※銀行営業時間内は、すぐにお取引店またはお近くの支店にお知らせください。

お客さまの声をお聞かせください

お客さまサポート室 銀行営業日9:00～17:00	0120-3-43289	当行へのご意見・ご要望・苦情等について
当行ホームページ　24時間受付	http://www.shimizubank.co.jp/	
専用はがき	営業店ロビー・ATMコーナー設置	

清水銀行

清水リース＆カード株式会社
清水信用保証株式会社
清水銀キャリアップ株式会社
清水総合メンテナンス株式会社
株式会社清水地域経済研究センター
清水総合コンピュータサービス株式会社
清水ビジネスサービス株式会社

清水銀行は、静岡県の豊かな森林づくりをサポートしています。

ふじのくに 静岡県 森の町内会 間伐に寄与する紙

SHIMIZU BANK

MINI REPORT
しみずミニレポート

平成28年 9月期

Contents

02 **ごあいさつ**
「原点回帰」

04 **SHIMIZU With Card**

06 **清水銀行のカスタマーイン戦略**
お客さまトップインタビュー
レマコム 株式会社　会長　長谷川 研一氏
ガイアフローディスティリング 株式会社　代表取締役　中村 大航氏
株式会社 オーテック　代表取締役社長　太田 政夫氏

12 **業績ハイライト**

14 **Short Trip in SHIZUOKA**
～由比～

16 **暮らしに役立つお金の話**
～「相続」に備えよう!～

18 **しみずで輝く若手行員**

19 **平成29年版　清水銀行カレンダー**

20 **清水銀行トピックス**

21 **- 地方が創る -　COOL SHIZUOKA**













清水銀行の概要（平成28年9月30日現在）

創　立	昭和3年7月1日
本店所在地	静岡県静岡市清水区富士見町2番1号
総資産	1兆5,330億円
預金残高	1兆3,489億円
貸出金残高	1兆　726億円
資本金	86億7,050万円
店舗数	本支店・出張所79店舗 （静岡県内76店舗、静岡県外3店舗）
従業員数	989名
連結自己資本比率	10.78%（国内基準）
単体自己資本比率	10.45%（国内基準）
格付	A（日本格付研究所 長期優先債務）

※本資料に掲載してある計数は、原則として単位未満を切り捨てのうえ表示しています。

平成29年1月発行
編集
株式会社清水銀行　経営企画部
静岡県静岡市清水区天神1丁目8番25号
TEL.054-353-7895

夢二と京都の日本画

2017.2.18(土) — 3.26(日)

休館日 | 毎週月曜日
開館時間 | 10時－19時（入場は閉館の30分前まで）

観覧料 | 一般1,000(800)円、大高生・70歳以上700(500)円、中学生以下無料
※(　)は、前売および20名以上の団体料金（団体券は来館当日に限り購入可能）。
※障がい者手帳等をご持参の方および介助者原則1名は無料。

前売券 | 2016年12月10日(土)から2017年2月17日(金)まで以下の箇所にて販売
静岡市美術館、チケットぴあ(Pコード767-942)、ローソンチケット(Lコード45661)、セブンチケット、
谷島屋呉服町本店、谷島屋マークイズ静岡店、戸田書店静岡本店、戸田書店城北店、
江崎書店パルシェ店、MARUZEN&ジュンク堂書店新静岡店

主催 | 静岡市、静岡市美術館　指定管理者(公財)静岡市文化振興財団、静岡新聞社・静岡放送
後援 | 静岡市教育委員会、静岡県教育委員会　特別協賛 | 清水銀行

静岡新聞 SBS　清水銀行



Takehisa Yumeji and
Modern Nihonga in Kyoto

静岡市美術館
SHIZUOKA CITY MUSEUM of ART

〒420-0852 静岡市葵区紺屋町17-1葵タワー3F
TEL：054-273-1515　www.shizubi.jp
JR静岡駅北口より徒歩3分 ‖ 夜7時まで開館 ‖

竹久夢二（鴨東夜夜花）　大正後期　静岡市美術館　Takehisa Yumeji, *Flower at Night on East Bank of Kamogawa River*, Late Taishō period (1920s), Shizuoka City Musem of Art

ごあいさつ 原点回帰

頭取 豊島勝一郎

清水銀行は、第26次中期経営計画「ADVANCE AS ONE～地域・お客さまとともに、持続的成長を実現するために～」を平成28年4月よりスタートさせました。

目指す姿を、「存在意義の発揮」とし、基本方針として「金融仲介機能の向上」「生産性の向上」「経営基盤の確立」「人財活力の向上」の4つを掲げ、様々な施策を展開しております。

「地方創生」への積極的な参画

金融仲介機能の向上への取り組みとして、法人営業を強化することを目的に、日本政策金融公庫と連携した無担保融資制度「しみず地方創生ローン」、手数料の一部を教育関連物品として寄贈する「地方創生私募債（しずおかの未来）」の取り扱いを開始しました。中小企業のお客さまとのリレーションを深め、事業内容を十分に理解し、最適な資金調達手段を提供してまいります。

加えて、当行を含む地方銀行5行（四国銀行、筑波銀行、北都銀行、富山銀行）による地方創生に向けた広域連携をスタートさせ、その企画の第一弾として、マレーシアでの農産品・食品テストマーケティングを共同で実施しました。今後は、各地域の多彩な資源を活用し、企業の海外展開支援、地域商材の海外需要開拓並びにインバウンド誘致等に向けた取り組みを行ってまいります。

また、フィンテックへの対応として、SBIインベストメントが組成する「フィンテックファンド」への出資を行いました。また、「国内外為替の一元化検討に関するコンソーシアム」に発足メンバーとして参加することで、ブロックチェーン技術等を活用した新たな送金・決済サービスの検討を開始しました。今後もフィンテックについての研究を続け、金融サービスの高度化に向けた検討を進めてまいります。

これらの商品・サービスの提供にとどまらず、当行は地域との絆を大切にしたCSR活動にも力を入れております。平成17年度より静岡県立大学で「地域金融論」の講義を開催しており、今年度で12年目を迎えました。行員や役員が講師を務め、金融・経済に関する実践的な知識や地方創生をテーマに地域企業と経済の関わりなどを解説してきており、これまでに延べ900人以上の学生が受講してきました。この取り組みを継続してきたことが評価され、平成28年11月には、同大学鬼頭学長より感謝状を受領しました。地域の未来を担う学生に向けた金融教育を通じ、地域社会の発展に貢献してまいります。

全国金融機関初 しみずウィズカード

個人営業強化の取り組みとして、お客さまの利便性向上による取引のメイン化と顧客基盤の拡大を目的に、クレジットカード・キャッシュカード・Pontaカードの3つのカードが1枚となった「しみずウィズカード」の取り扱いを平成28年10月より開始しました。本カードはお客さまに、「ポイントをためる・つかう」楽しみを提供することで、おトクと利便性を兼ね備えた全国金融機関で初めての商品であり、大変好評をいただいております。また、「地方創生」を具現化する取り組みとして、地元パートナー企業との提携を進めております。提携店舗で本カードを利用・提示していただくと、Pontaポイントの2倍加算や店舗に応じたおトクな特典・サービスを受けることができます。今後も、パートナー企業との提携を拡大させ、地域に根ざしたカードを目指し、お客さまが真に求める商品・サービスの提供に努めてまいります。



人材育成の取り組み ～人事制度の改定～

「毎日コツコツと自己啓発に努力を続けてきた行員にスポットを当て、評価を見直したい」こんな思いから平成28年10月に人事制度を改定しました。

金融機関として、新たな商品・サービスの開発を続けていくことは大切ですが、当行において最大の商品は「人」であると考えております。お客さまにとって、銀行員が金融業務について知識を持っていることは当然であり、信頼関係を築く上で知識が大きな武器になります。そして知識を身につけるには、努力の積み重ねが必要です。私は行員に、「努力は必ず報われる」「無駄な努力は一つもない」ということを伝え続けたいと考えております。

原点回帰

清水エスパルスの劇的なJ1昇格には胸を躍らされました。大変苦しい一年であったと思いますが、選手・監督の皆さんには、心からおめでとう、そしてありがとうと申し上げたいです。特にリーグ戦終盤の怒涛の9連勝は、地元サポーターに大きな感動を与えてくれました。来シーズンの更なる飛躍に期待しております。

多くのサポーターと喜びを分かち合う中、地域金融機関としての原点を忘れず、これまで以上にお客さまに親しまれ、喜ばれ、役にたつ銀行にしていきたいとの思いを強くしました。行員一人ひとりが自己啓発に取り組み、より多くのお客さまと出会い、寄り添い、そして、ともに課題解決をしていくこと。私たちの存在意義はそこにあると考えます。

Pontaポイントを
つかえるお店は
「Ponta Web」を
チェック!!



しみずウィズカードの申し込みをしたい!

パートナー企業になりたい!

詳しくは
お近くの窓口 または
ホームページへ!!

しみずパートナー企業とは

SHIMIZU With Cardに
おトクな特典を提供してくれるお店。
パートナーの店舗や施設で
**SHIMIZU With Cardを使うと
おトクな特典があります!**



全国金融機関初

清水銀行 × Ponta

便利 おトク 楽しい

SHIMIZU With Card

[しみずウィズカード]







変化する市場に即応し、お客さまが真に求める
サービスをカタチにして提供する。
それが清水銀行のマーケットインであり、
それを具現化したものが「SHIMIZU With Card」!!
地方創生への取り組みとして
「しみずパートナー企業」との提携を拡大中!!!

キャッシュカード　クレジットカード　Pontaカード

～地元の提携企業さまへ相互送客し、
地域の活性化に繋げていきます～

大好評受付中!

クレジットの決済でポンポンたまるPontaポイント

しみずパートナー企業の店舗で利用するとおトクな特典!!

Ponta提携店舗でためる

Ponta提携店舗でのPontaポイント Pポイント + クレジット利用¥200 Pポイント

**クレジット払い200円(税込)で1ポイント
Ponta提携店舗でのPontaポイント**

※一部、クレジット払いができないPonta提携店舗があります。
一部、ポイント対象外となる場合があります。
※ポイントの加算内容は提携店舗によって異なります。

現金払いでためる

国内でも海外でも
JCB加盟店でのショッピングでためる

公共料金やETCカードでのお支払いでためる

ためたポイントは

Pontaポイントだから
1ポイント1円相当から
ムダ無くつかえる

1ポイント Pポイント ▶ 1円相当 ¥1





割引店

キーパーコーティング 5%OFF

中遠地区の豊かな暮しと
カーライフをサポート

第一商事株式会社

割引店

**富士急グループ施設にて
各種割引**

富士山の雄大な姿に惹かれる
すべての人に喜び・感動を提供します

富士急行

食事のご利用で

クレジット決済でPontaポイント2倍



素材一つ一つまで吟味し作り上げた
こだわりのとんかつ。県下5店舗で営業。

名代とんかつ 勝富

エスパルスドリームハウスでのご利用で

クレジット決済でPontaポイント2倍



プロフェッショナルグッズからバラエティグッズまで
直営店ならではの豊富な品揃えで、
皆様をお出迎えします!

SHIMIZU S-PULSE

宿泊・食事・宴会・会議等のご利用で

クレジット決済でPontaポイント2倍



世界文化遺産の富士山と
三保松原を臨む「風景美術館」

日本平ホテル

食事・宴会等のご利用で

クレジット決済でPontaポイント2倍



静岡市を中心に15店舗を展開するなすび
グループのおもてなしで寛ぎのひと時を

NASUBI GROUP

プレー・食事・宴会等のご利用で

クレジット決済でPontaポイント2倍



仰ぎ見る富士山、眼下に広がる駿河湾が
プレーヤーの心をとらえる36ホール

西南ゴルフ倶楽部

※当行所定の条件を満たす方がお申込いただけます。
※所定の審査がございます。
※一般のカードの初年度年会費は無料です。次年度以降は一定の条件により無料となります。
(一般:本会員は1,250円(税別)、家族会員は400円(税別)
ゴールド:本会員は10,000円(税別)、家族会員1枚目無料、2枚目以降1枚につき1,000円(税別)がかかります。)
※クレジットカード機能は清水リース&カード株式会社から提供されます。
※Pontaカード機能は株式会社ロイヤリティマーケティングから提供されます。

くわしくは当行ホームページの専用ページをご確認ください。
www.shimizubank.co.jp/withcard/index.html
クレジットカードについての詳細は清水リース&カード株式会社ホームページをご確認ください。
www.shimizubank.co.jp/aboutus/group/slc/card/s_jcb/index.html



厨房設備資金ゼロで パン職人の独立を応援

清水銀行 松本支店
渉外長
遠藤 貴宏
Takahiro Endo

レマコム株式会社
会長 長谷川 研一氏
Mr. Kenichi Hasegawa

SOLUTION 課題解決
清水銀行のソリューション営業

新サービスの開発支援

新製品・新サービスの開発、新分野への進出など、新たなビジネスの展開にあたって、事業資金の融資や事業計画の策定をお手伝いします。

はじまり
開業支援システムのご相談
開業支援システムのスタートにあたり、割賦販売の仕組み構築、運営方法、資金調達についてのご相談をいただきました。

ソリューション
具体的なスキームの構築
開業支援システムの案件ごとの融資限度額、資金計画などのスキーム構築についてご支援させていただきました。

これから
新たな事業開発の支援
今後は、開業支援システムの発展・拡大、新事業の開発のサポートをしていきたいと考えています。



広い倉庫には自社製厨房機器が並ぶ

意欲ある若者の開業を支援

「若いパン職人の独立の夢を応援したい。ベーカリー店の開業支援システムは、そんな思いからスタートしました」

静岡県三島市で業務用厨房機器の開発販売を行う、レマコム株式会社の長谷川研一会長は、こう語る。

「開業支援システム」とは、厨房設備資金の頭金をゼロにして、ベーカリー店の独立開業をサポートする同社独自の制度だ。

「自分の店を持ちたいと考えるパン職人は非常に多いのですが、ベーカリー店の厨房設備を揃えるのに1500万円ほど要するため、独立をあきらめる人がたくさんいます。そんな人のために、開業支援システムでは、頭金ゼロで厨房設備一式を揃え、分割払いしてもらいます。このシステムの利点は、たとえ返済ができなくなっても借り入れ金が残らないことです」

同社のグループ会社には厨房機器の小売部門があり、中古設備を販売して残金返済にあてるため、このようなことが可能になった。パン職人にとっては、独立のリスクを減らすことができる夢のようなシステムだ。



ベーカリー店の厨房設備は多額の資金がかかる



自社で厨房機器の開発を行う

「いままでに全国で数多くのベーカリー店の開業を支援してきました。ただし、この開業支援システムの利用者には、面接があります。資金は不要ですが、パンづくりへの熱意は必要です。真剣な熱意を感じることができれば、徹底的にサポートします」

理想的なWIN×WINのビジネスモデル

同社の開業支援は、厨房機器だけにとどまらない。店舗運営全般のアドバイスも行い、独立が軌道に乗るように細やかなサポートを行っている。

「当社が支援をするからには、絶対成功して欲しいです。お店を大きくして、当社の厨房設備をどんどん買ってほしいですからね」と長谷川会長は笑う。

ベーカリー店繁盛の最大のポイントは、やはりパンの味だ。同社は、イタリアのパン職人直伝のレシピ提供、研修、イタリア産小麦の輸入販売も行い、他店と差別化を図る、こだわりのパンづくりを支援してきた。その結果、独立開業を支援したベーカリー店は順調に売上を伸ばし、多くの繁盛店が誕生している。

また同社では、直営ベーカリー店も経営。自社内にパンづくりのノウハウを蓄積するとともに、製造部門にフィードバックすることで、おいしいパンを焼くための厨房機器の開発に活かしている。

「ビジネスで一番大切なのは、お客さまの役に立つこと。お金儲けだけを考えていたら、企業の長期的な発展はありません」

若いパン職人の夢を応援しながら、新規顧客を開拓し売上を伸ばしていく。ベーカリー店の開業支援システムは、理想的なWIN×WINのビジネスモデルといえるかもしれない。



レマコム 株式会社
〒411-0822
三島市松本68-1
TEL.055-984-3600
FAX.055-984-3601
http://www.remacom.com

同社の開業支援システムは、TBSのテレビ番組「がっちりマンデー」でも取り上げられ、全国の注目を集めています。会長の卓越したアイデアと情熱あふれる行動力には、いつも感服しています。

清水銀行 松本支店 渉外長 遠藤 貴宏



焼きたてパンが並ぶ人気の直営
駿河ベーカリー三島中島店

駿河ベーカリー&カフェ 三島中島店
〒411-0814 三島市中島197-43
TEL.055-955-9155



SOLUTION 課題解決
清水銀行のソリューション営業

事業のスタートアップ支援

起業、新事業のスタートアップに際して、制度融資・補助金のご案内、事業計画の作成支援など、清水銀行はきめ細やかなサポートを行っています。

はじまり
新規事業資金のご相談
ウイスキー蒸留事業を開始するにあたり、資金計画、事業計画についてのご相談をいただきました。

ソリューション
ウイスキー蒸留所へのご融資
ウイスキー蒸留所の建設資金について他金融機関と協調融資を実施。また土地取得については、各種補助制度の活用をご提案しました。

これから
長期的視点でのサポート
新規事業を軌道に乗せるために、長期的な視点に立った資金計画・事業計画のアドバイスを継続していきたいと考えています。

清水銀行 本店営業部
石山 広康
Hiroyasu Ishiyama

ガイアフローディスティリング株式会社
代表取締役 中村 大航氏
Mr. Taiko Nakamura

静岡市の中山間地でウイスキーづくりに挑戦する



地元のヒノキ材でつくられたぬくもりある蒸溜所

緑あふれる静かな環境

ウイスキーは、魅力的な「工業製品」

こだわりの蒸溜装置



「中小製造業にとって、ウイスキーは理想的な『製品』かもしれない。そう考えたのが、すべての始まりでした」

平成28年11月、静岡市の山間にある玉川地区にウイスキー蒸留所を建設したガイアフローディスティリング株式会社の中村大航社長は、振り返る。

「以前、プライベートでスコットランドへ旅行した時、あるベンチャー企業の蒸留所を見学しました。世界的に有名なブランドにも関わらず、実態は中小企業そのもの。ウイスキーならば、中小企業でも世界で勝負できるのではないかと思いました」

精密部品メーカーを経営した経験から、中村社長はウイスキーの「工業製品」としての魅力について、こう続ける。

「一般の工業製品は大量生産することが利益につながりますが、ウイスキーは希少性が価値になります。また、ウイスキーは新技術・新製品によって陳腐化するリスクがありません。それどころか、年数が経つほどに価値が増していきます。さらに愛好家は多く、マーケットは世界中に広がっています。中小企業にとって、魅力的な工業製品ではないでしょうか」

中村社長は、ウイスキー蒸留所の建設地として、静岡市の玉川地区を選んだ。南アルプスに源を発する豊かな清流、清浄な空気、地域の方々の協力体制など、ウイスキーづくりの好条件が揃っていたからである。

静岡を世界へ発信

ウイスキーの熟成には、最低でも3年かかる。蒸留所の建設資金はもちろん、長期の運転資金も欠かせない。そう考えたのが、すべての始まりでした」

平成28年11月、静岡市の山間にある玉川地区にウイスキー蒸留所を建設したガイアフローディスティリング株式会社の中村大航社長は、振り返る。

「以前、プライベートでスコットランドへ旅行した時、あるベンチャー企業の蒸留所を見学しました。世界的に有名なブランドにも関わらず、実態は中小企業そのもの。ウイスキーならば、中小企業でも世界で勝負できるのではないかと思いました」

精密部品メーカーを経営した経験から、中村社長はウイスキーの「工業製品」としての魅力について、こう続ける。

「一般の工業製品は大量生産することが利益につながりますが、ウイスキーは希少性が価値になります。また、ウイスキーは新技術・新製品によって陳腐化するリスクがありません。それどころか、年数が経つほどに価値が増していきます。さらに愛好家は多く、マーケットは世界中に広がっています。中小企業にとって、魅力的な工業製品ではないでしょうか」

中村社長は、ウイスキー蒸留所の建設地として、静岡市の玉川地区を選んだ。南アルプスに源を発する豊かな清流、清浄な空気、地域の方々の協力体制など、ウイスキーづくりの好条件が揃っていたからである。

静岡を世界へ発信

ウイスキーの熟成には、最低でも3年かかる。蒸留所の建設資金はもちろん、長期の運転資金も欠かせない。清水銀行は、この建設資金を、他金融機関と協調融資した。

「正直言って、ウイスキー蒸留というビジネスは金融機関としてはなかなかOKを出しにくい案件だろうと思います。資本を投下してから回収するまで、ビジネスが軌道に乗るまで長い時間がかかりますから」

中村社長は、清水銀行の担当者と長期の事業計画についての話し合いを重ね、ウイスキー蒸留というビジネスへの共通理解を深めることを心がけたと言う。

「当社が目標としているのは、グローバルマーケットで存在感を発揮できる、ローカルな希少価値のあるウイスキーです。だから、原材料も設備もローカルにこだわりました」

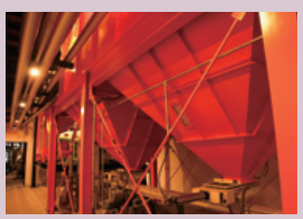
原材料の一部に、地元農家が栽培した大麦を使用。次のウイスキーの醸造樽には地元のヒノキ材を使う予定。また蒸留所の建物は、和の様式美を取り入れたシンプルなデザインとし、目標とするウイスキーの世界観を表現した。

「やりたいことは、たくさんあります。地域の食や観光とのコラボレーションもすすめたい」

いま事業はようやくスタートラインに立ったばかり。20年、30年先をめざして、ウイスキーとともにビジネスを熟成させていく挑戦がこれから始まる。



職人手作りの樽



地元の大麦を使用



ガイアフローディスティリング株式会社
〒421-2223
静岡市葵区落合555番地
ガイアフロー静岡蒸溜所
TEL.054-292-2555
FAX.054-292-2500
http://www.gaiaflow.co.jp

中村社長のウイスキーづくりへの熱い思いを伺い、ご融資のお手伝いをさせていただきました。いよいよこれからがビジネスの本番。社長の夢の実現のために、少しでもお力になれればと考えています。

清水銀行　本店営業部　石山 広康



SOLUTION 課題解決
清水銀行のソリューション営業

最適な助成制度活用のアドバイス

国・県・市町には様々な補助金・助成金制度があります。当行では、事業に最適な助成制度活用のアドバイスを行うとともに、申請のサポートもしております。

はじまり
事業計画のご相談
新工場の建設にあたり、事業計画のご相談をいただき、各種助成金制度の提案をさせていただきました。

ソリューション
特区制度のご利用支援
本部担当者と連携し、地域活性化総合特区（未来創造「新・ものづくり」特区）利子補給制度の利用支援をさせていただきました。

これから
継続的なソリューション提案
ライフステージに応じたソリューション提案を継続的に行い、更なる飛躍のお手伝いをさせていただきます。

株式会社オーテック
代表取締役社長 太田 政夫氏
Mr. Masao Ota

清水銀行 有玉支店
支店長
芝田 光弘
Mitsuhiro Shibata

清水銀行 有玉支店
鈴木 健道
Takemichi Suzuki

短納期・多量生産・高品質のニーズに応える、新工場の建設



多品種・高精度の
製品が続々と生産される

顧客ニーズと従業員の想いに即応できる設備力

浜松市北区大原町。テクノポリス都田地区に程近い地に、平成27年11月、株式会社オーテックは新工場を建設した。

敷地面積は1500坪、建物床面積は700坪。CNC旋盤44台、自動旋盤34台等を揃えた設備は、切削加工のメーカーとして全国屈指の規模だ。同社の太田政夫社長は、工場の移転理由についてこう語る。

「旧工場は住宅地にあり、敷地が狭いのが長年の悩みでした。新工場は津波の心配がない高台で、取引先とのアクセスもよい好立地です。十分なスペースがあるので機械設備の充実を図ることができ、24時間稼働や省力化・無人化をすすめることができました。また、従業員の労働環境も大きく改善しました」

新工場の完成により、設備力に余裕ができたことで、取引先からのニーズに対して、柔軟にスピーディーに対応することが可能になった。

「海外企業との厳しい国際競争に勝つためには、二つのポイントがあると考えています。一つは製品の品質。当社には100分の1ミリ以下の高精度にも対応できる生産設備と、長年培った技術ノウハウがあります。



細かいチェックは検査機+女性の手で



最新マシンが揃う広い工場内

そして、もう一つが『いざという時』の対応力です。たとえば、急な増産の要請や万一の災害やトラブルの時にスピーディーに対応できる生産体制が、信頼につながります。その意味で、新工場は当社の大きな強みになると考えます」

常に一歩先を読んだ挑戦が続く

同社と清水銀行との関係は、太田社長の就任時の平成7年にさかのぼる。義理の兄である先代社長から事業を譲り受ける時、事業承継のための資金を融資したのが、はじまりだ。

「名前だけでなく、経営権のある社長になるためには、買収資金が必要でした。清水銀行の担当者に、自分がやりたいことを話し、これからの事業計画について相談した時、『会社ではなく太田政夫さんにお貸しします』と言われたことを憶えています」

社長就任後、積極的に事業を拡大。もともと自動車部品中心だったが、現在は楽器・医療・住宅・弱電まで幅広い分野に進出している。

「経営はスピード感が大切です。様々なケースを考えながら、前もって準備をしておかなければなりません。金融機関に対しては積極的に情報を開示し、経営のアドバイスをもらうようにしています。清水銀行は一歩先を読んだ提案、準備をしてくれるので頼りにしています」

同社は、いま機械設備のさらなる増強を計画中だ。顧客のニーズを先取りし、いざという時に即応できる体制づくりが着々と進められている。

高精度の製品づくりを担う最新機器



小さな部品も精巧にできる



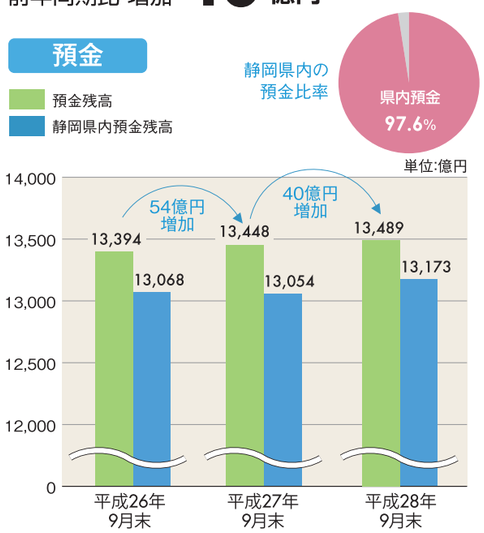
株式会社オーテック
〒433-8102
浜松市北区大原町495-1
TEL.053-437-3535
FAX.053-437-3536
http://www.kk-otec.jp//

協力会の会長を歴任するなど、同業者からの信頼も厚い社長です。いつも前向き、情熱的で、会うたびに元気をもらえます。それが、明るく元気な社風につながっているのではないでしょうか。

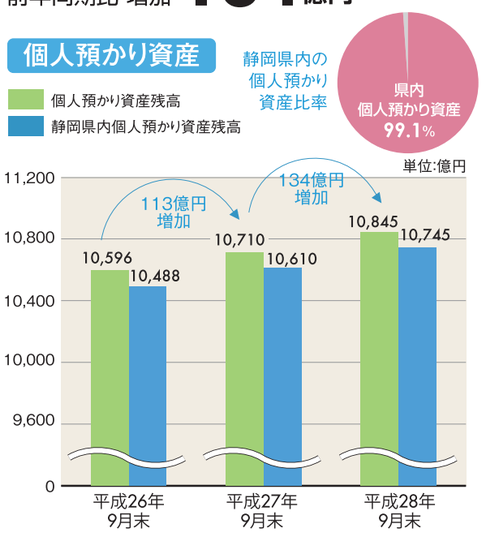
清水銀行　有玉支店　鈴木 健道

預金等の状況

預金残高
前年同期比 増加 **40**億円

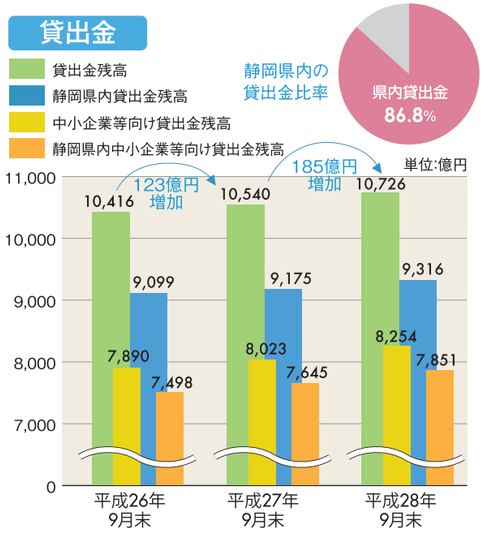


個人預かり資産
前年同期比 増加 **134**億円

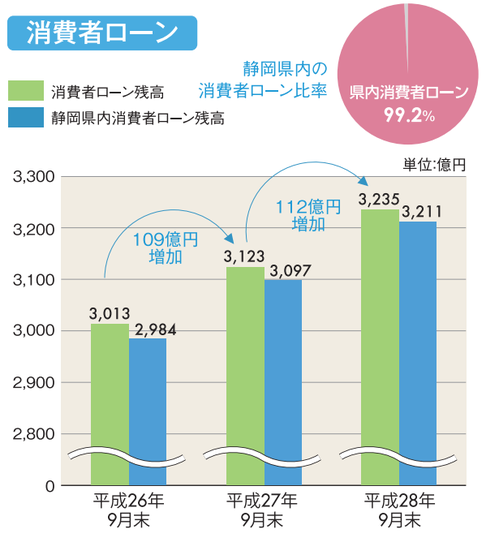


貸出金の状況

貸出金残高
前年同期比 増加 **185**億円



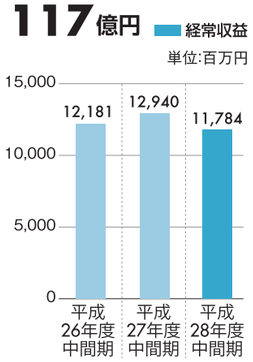
消費者ローン
前年同期比 増加 **112**億円



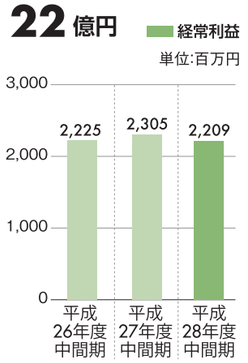
[注]中小企業等とは、資本金3億円(ただし、卸売業は1億円、小売業、飲食業、物品賃貸業等は5千万円)以下の会社または常用する従業員数が300人(ただし、卸売業、物品賃貸業等は100人、小売業、飲食業は50人)以下の企業等であります。

損益の状況

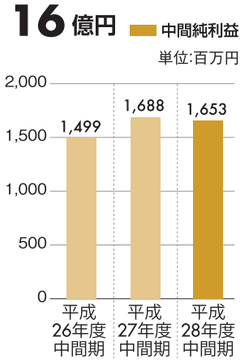
経常収益
117億円



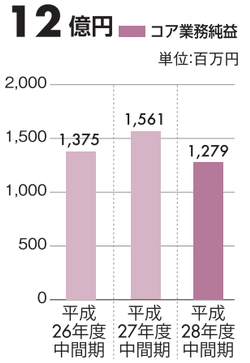
経常利益
22億円



中間純利益
16億円



コア業務純益
12億円



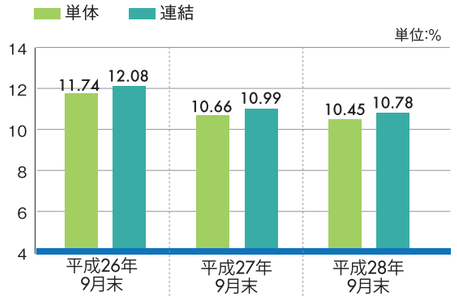
▶経常利益
営業活動によって通常発生する収益(経常収益)から費用(経常費用)を引いたもので、毎期生じる通常の利益を示したものです。

▶中間純利益
当期中に得た純利益で、経常利益に特別損益及び税金等を加減した後の利益を示したものです。

▶コア業務純益
預金や融資、有価証券などの銀行の基本的な業務であげた利益から一般貸倒引当金繰入額と国債等債券損益を除いたもので、本業での基本的な利益を示したものです。

自己資本比率(国内基準)

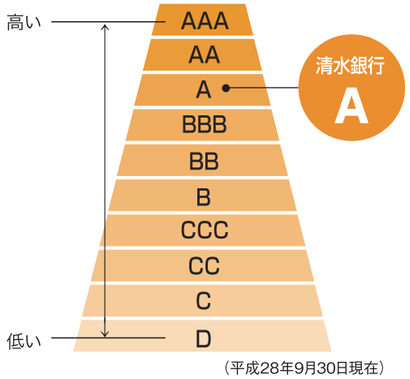
連結ベース **10.78**%



▶自己資本比率
銀行の健全性をはかる指標のひとつです。貸出金などのリスク資産に対する自己資本の割合で、当行をはじめ国内のみに支店がある金融機関には国内基準が適用され、4%以上を維持することが求められています。

格付

当行は長期優先債務について、日本格付研究所よりランク上位にあたる『A』を取得しております。



(平成28年9月30日現在)

▶格付
対象となる債務について、約定どおりに元本と利息が支払われる確実性の程度を公正な第三者である格付機関が評価を行い、簡単な記号で表したものです。

Short Trip in SHIZUOKA

ショートトリップ in 静岡 第14回 由比市街地

由比（ゆい）

歴史が香るまち

Yui

古き良き時代の面影をとどめる街、由比。
浮世絵にも描かれた絶景は今も変わらず人々を魅了する。
ここでしか出会えない味、
ここでしか出会えない風景がここにはある。
かつての旅人のように、
たまにはゆっくり自分の足で街道を歩いてみたい。

駿河湾を臨む、かつては東海道の宿場町だった由比は、今もなお歴史を感じさせるエリアだ。

間口が狭く、奥に長い昔ながらの住居が街道沿いにならび、歴史にまつわる資料館や美術館もあり、まるでタイムスリップしたかのような懐かしさと安心感につつまれる。

また、桜えびやしらす、缶詰や練り物など海産物の加工品等が有名で、とれたての新鮮な海の幸を味わえるお店も多く、お昼時ともなると、観光客や近隣の人々でにぎわう。

そして、旧東海道沿いで多くのお客さまに親しまれてきた清水銀行の由比支店は、今春に旧国道1号線沿いに新築移転する。新店舗は広い駐車場や全自動貸金庫、さらには災害時の避難場所としての機能も備えることを予定しており、より地域に根ざした支店になるだろう。

最近では、若い世代が由比の良さを活かした新しい商品やイベント等の試みを始めており、これから由比は、古き良き歴史と、新しい文化を併せ持つ、さらに魅力あるエリアになりそうだ。是非、足を運んでみてほしい。





1 英君酒造（えいくん）

1881年創業。銘柄『英君』は英でた君主、徳川慶喜公にあやかったもの。静岡酵母のみを使い、地元の湧水でじっくり醸している。

静岡市清水区由比入山2152
054-375-2181
http://eikun.fc2web.com



2 神沢川酒造場

1912年創業。代表銘柄の清酒『正雪』は地元の英雄・由井正雪から命名。時代の変化にも柔軟に対応し、新たな酒造りに取り組んでいる。

静岡市清水区由比181
054-375-2033
http://www.kanzawagawa.jp









3 ゆい桜えび館

桜えび、削り節直売所、団体用レストランを備え、買物と食事が楽しめる。「いわしふりかけ潮の華」は他にはない、自慢の逸品。

静岡市清水区由比672-1
054-375-2448
http://www.kakusa.co.jp/sakura/index.html





4 静岡市東海道広重美術館

浮世絵師・歌川広重の作品を中心に、浮世絵芸術の粋を集める。入口すぐの版画体験コーナーは版画が学べ、外国人観光客にも好評。

静岡市清水区由比297-1
054-375-4454 http://tokaido-hiroshige.jp

5 正雪紺屋（しょうせつこうや）

江戸時代の兵学者・由井正雪の生家といわれる染物屋。仕事場には染物道具などが昔のまま残されている。奥の庭には正雪を祀る祠がある。

静岡市清水区由比68
054-375-2375

6 東海道由比宿おもしろ宿場館

江戸時代の由比の街並みが再現されている。愛嬌あふれる等身大の人形は、松永宝蔵氏の原画を元にしたもの。2階には食事処を併設。

静岡市清水区由比53
054-377-0023





7 清水銀行由比支店本町特別出張所

国の登録有形文化財に指定されている建物は、元・庚子（こうし）銀行で1925年の竣工。正面のイオニア式の柱頭飾は古代ギリシャを思わせる。

静岡市清水区由比41
054-375-3101





8 井筒屋

桜えびたっぷりのかき揚げが名物。香りと甘味を味わってもらうため、鮮度にこだわり、できる限りその日獲れたものを提供する。

静岡市清水区由比314
054-375-2039 http://sakuraebi-itutuya.com







9 由比缶詰所

ホワイトシップの始まりは社員の「自分が食べて美味しいと思う缶詰作り」から。びん長まぐろと綿実油、熟成期間にこだわっている。

静岡市清水区由比429-1
054-375-2121 http://www.yuican.com









10 いなば食品

代表商品「ライトツナ」をはじめタイカレーなど個性的な商品を多数生んでいる。最近ではその技術を生かしたペットフードも好調。

静岡市清水区由比北田114-1
054-375-3111
http://www.inaba-foods.jp



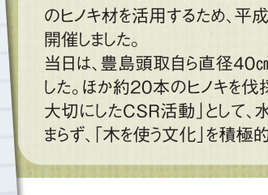


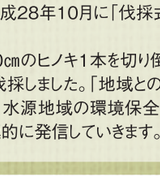


11 原藤商店

生や釜揚げのほか、桜えびを様々に加工・販売している。15代目のご主人が手がける人気の「桜えびグラタン」は、週末限定・要予約。

静岡市清水区由比町屋原88
054-376-0052 http://haratou.com





12 くらさわや

由比特産の桜えびと磯料理が自慢。桜えびづくしのコースを目当てに、県外から訪れるお客さまも。高台にあるので、景色も楽しめる。

静岡市清水区由比東倉沢69-1
054-375-2454
http://www.sakuraebi.org/menu.html



13 薩埵峠（さったとうげ）

昔は東海道の難所として知られた峠。歌川広重の東海道五十三次「由井」で描かれている。展望台から望む富士山は、浮世絵さながら。

当行所有林「伐採式」の開催

当行は、CSR活動の一環として、創立時より所有する静岡市清水区清地の山林を維持管理することにより、環境保全と木材資源の供給を通じた地域貢献に努めてまいりました。この度新築移転を決定した由比支店の内装に、このヒノキ材を活用するため、平成28年10月に「伐採式」を開催しました。

当日は、豊島頭取自ら直径40㎝のヒノキ1本を切り倒しました。ほか約20本のヒノキを伐採しました。「地域との絆を大切にしたCSR活動」として、水源地域の環境保全に留まらず、「木を使う文化」を積極的に発信していきます。



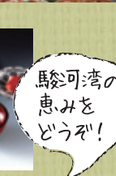


清水銀行由比支店

平成29年春
新築移転OPEN!

これからも皆さまに愛される銀行として一同頑張ってまいります。よろしくお願い致します！







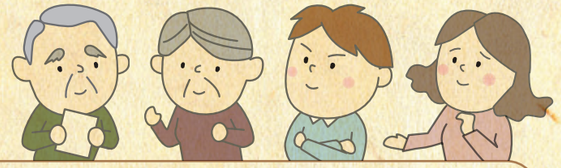


どうなるの？ どうするの？ 知ってよかった！

暮らしに役立つお金の話

「相続」に備えよう!

「相続」についての基礎知識、
おさえておきたいポイントについてまとめました!

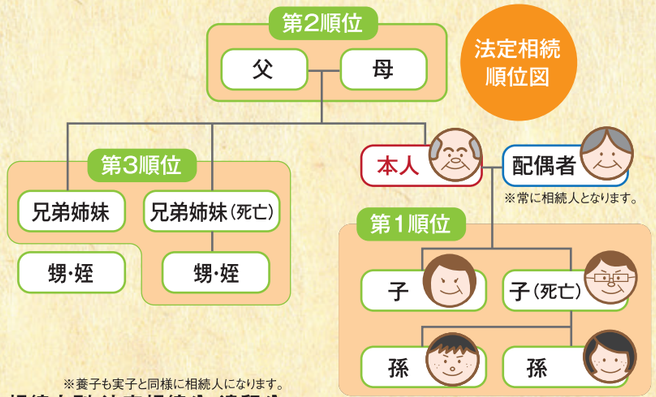


法定相続人と法定相続分

相続とは、人が死亡したときに、その人（被相続人）の財産上の権利・義務を、一定の身分関係にある人（相続人）が受け継ぐことです。

被相続人が遺言をしているときは、それに従うことになります。遺言がない場合は、民法の定めに従います（法定相続）。

相続の対象となる財産（相続財産、遺産）は、財産上の権利・義務です。プラスの財産だけでなく借入金や保証債務などのマイナスの財産も受け継ぎますので、注意してください。



※養子も実子と同様に相続人になります。

相続人別 法定相続分・遺留分

相続人	法定相続分	遺留分
配偶者と子（または孫）	配偶者……1/2 子（孫）……1/2	配偶者……1/4 子（孫）……1/4
配偶者と直系尊属（父母や祖父母等）	配偶者……2/3 直系尊属……1/3	配偶者……1/3 直系尊属……1/6
配偶者と兄弟姉妹（または甥・姪）	配偶者……3/4 兄弟姉妹（甥・姪）…1/4	配偶者……1/2 兄弟姉妹（甥・姪）…なし
配偶者のみ	全部	1/2
子（または孫）のみ	全部	1/2
直系尊属（父母や祖父母等）のみ	全部	1/3
兄弟姉妹（または甥・姪）のみ	全部	なし

※なお、子・直系尊属・兄弟姉妹がそれぞれ2人以上いるときは、原則として均等に分けます。
※遺留分とは、一定の相続人が相続時に法律上取得することが保証されている相続分のこと。

相続税の基礎控除額

相続税は、相続や遺贈によって取得した財産等の合計額が基礎控除額を超える部分に対して課税されます。相続税は、相続発生後10ヵ月以内に原則、現金で納める必要があります。

基礎控除額
3,000万円+600万円×法定相続人の数



しみず プレミアム定期預金 〈相続プラン〉発売中

「相続」への備えのひとつとして、「生命保険」がお役に立ちます！

ポイント1 遺産分割

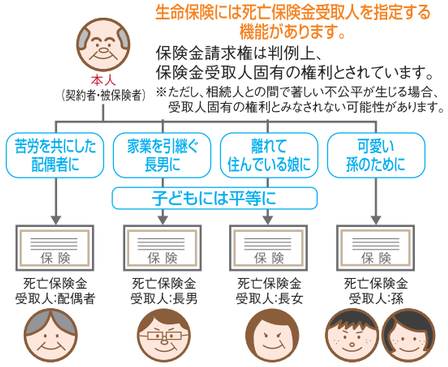
～大切な人に財産をのこしてあげたい～

お金に「宛名」をつけられます

預貯金・有価証券等でのこると、遺産分割協議の対象となります。遺産は、相続人同士の話合いにより分割しなければなりません。

生命保険でのこすと原則、遺産分割協議の対象外となります。

生命保険には死亡保険金受取人を指定する機能があります。
保険金請求権は判例上、保険金受取人固有の権利とされています。
※ただし、相続人との間で著しい不公平が生じる場合、受取人固有の権利とみなされない可能性があります。

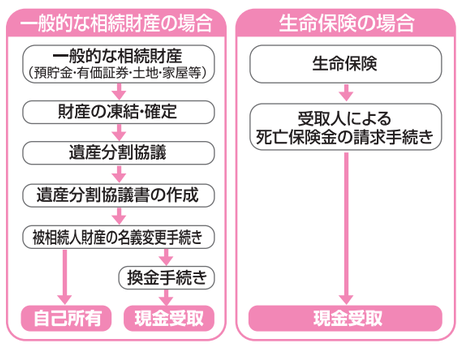


ポイント2 流動性資金の準備

～家族がすぐに使えるお金を確保したい～

すぐに使えるお金の準備ができます

死亡保険金は、受取人からの請求手続きにより比較的速やかに支払われます。死亡保険金の請求手続きには遺産分割協議書や被相続人の（生まれてから亡くなるまでの）戸籍謄本等は必要ありません。



ポイント3 相続財産の評価

～相続税がどのくらいかかるか心配～

相続税の非課税枠があります

預貯金は100%相続税の課税対象となりますが、生命保険には特有の相続時税務取扱いがあります。

死亡保険金を受取った場合

生命保険の死亡保険金には一定の相続税非課税枠があります。



相続税法第12条
非課税枠
500万円×法定相続人の数
※ただし、契約者（保険料負担者）と被保険者が同一で、死亡保険金受取人が相続人だった場合

【計算例】法定相続人が配偶者、長男、長女の3人の場合
500万円×3名=1,500万円が
相続税の非課税枠 となります

死亡保険金の評価額

死亡保険金を受取った場合には、下記評価となります。

【計算例】法定相続人が配偶者、長男、長女の3人の場合
○契約者:本人　○被保険者:本人　○死亡保険金受取人:長男
○死亡保険金:5,000万円（一時金）
○法定相続人:3名（配偶者、長男、長女）

評価額=5,000万円−（500万円×3名*）=3,500万円
【死亡保険金】　【生命保険金の非課税枠】
*死亡保険金受取人の数ではなく、法定相続人の数

清水銀行ではお客さま一人ひとりに適した資産運用をご提案するとともに、商品をご購入いただいた後もお客さまのライフイベントに合わせた継続的なサポートをしております。
詳しいご相談は、お近くの窓口にお気軽にお問い合わせください。

平成29年版

清水銀行カレンダー

SHIMIZU BANK CALENDAR



広闊富士（こうかつふじ）

広々と開けていること

奥行を感じる広々と開けた景観。複数のものが存在しているが、全体がほどよく釣り合っており一体感がある。清水銀行が目指す「地域とともに お客さまとともに」一体（AS ONE）となって取り組む姿勢とも重なる。

写真家 磯西 昭 氏



表紙

「輝き」
櫛形山林道

躍進富士（やくしんふじ）

めざましい勢いで前進・発展すること

清水銀行創立89年目を迎える年であり、90周年に向けての大事な1年間。題名の通り、清水銀行は、勢いよく前進・発展（ADVANCE）することを目指していく。

写真家 小松 啓二 氏



1月/2月 「快晴の三保海岸」 三保海岸



3月/4月 「春光」 新倉山浅間公園



5月/6月 「香り立つ春」 大渕笹葉



7月/8月 「奇跡の時」 田貫湖



9月/10月 「秋の彩」 河口湖



11月/12月 「冴え渡る港」 田子の浦港

Message

しみずで輝く若手行員

モバイルの発展やIT化が進んでもこれまで同様、親しみやすさ、清水銀行員らしさは変わらない。
地域とともにお客さまとともに成長している若手行員を紹介します。

①成功談 ② 抱負 ③ 好きな言葉 ④ お客さまへのメッセージ

02



袖師支店 MA担当
原田 泉 Izumi Harada

① 「お客さまのために出来ること」を心掛けて活動し、ご自身やご家族、ご友人の運用やローンなど、様々なご相談をしていただくことが出来ました。自分を信頼して下さり、感謝していただけたことがとても嬉しかった出来事です。
② お客さまから何でも相談され、信頼される行員になること。
③ 雲外蒼天
④ お客さまと色々なお話しをして、ご意向を伺いながら、お客さまのこれからのことを一緒に考えさせていただきたいです。今後もお客さまとともに成長していけるよう努力していきます。

01



葵町支店 渉外担当
阿部 伸彦 Nobuhiko Abe

① お客さまからのご相談に対し、早期に他社とのマッチングを行い課題解決に向けた提案を行うことができました。それ以降、お客さまに信頼していただき、新たな事業展開のご相談、個人の資産運用のご相談等をいただけるようになりました。
② お客さまの悩みや思いを共有し、夢の実現に向けたお手伝いができる行員になりたいです。
③ 中庸の道
④ まず何か相談しようと思った時に「清水銀行」に聞いてみようと思っていただける様、お客さまのニーズにお応えしていきます。今後もお客さまとともに成長させていただきたいです。

① 他支店のお客さまと私の担当する法人企業とのマッチングにより、土地購入と賃貸物件建設のご融資をさせていただきました。他支店、本部との情報共有、さらには支店長、諸先輩方の支援により取り組むことができ、組織としての存在意義を発揮できたと感じております。
② お客さまが一番最初に頼っていただけるビジネスパートナーを目指し、全力でご支援させていただきます。
③ 一期一会
④ 清水銀行は、お客さまが抱える悩みを解決すべく渉外行員が日々営業活動に邁進しております。お客さまごと抱えるニーズを幅広く捉え、ご対応させていただきます。

04



東静岡支店 渉外担当
中井 武留 Takeru Nakai

① 最初は「投資は怖い」とおっしゃっていたお客さまがいましたが、話を伺う中で、ニーズと運用の仕組みが合致し、その後もご相談いただけるようになりました。「車谷さんには色々相談できるからこれからも担当は変わらないでね」と言っていただけた時はこの仕事をしていてよかったと思いました。
② お客さまから信頼される行員になるよう今後も知識を高めていきたいと思います。
③ 感謝
④ 今後もお客さまとお話しする時間を大切にし、金融サービスの提供を通じてお客さまの夢の実現をサポートしていきたいです。

03



高橋支店 窓口担当
車谷 嶺衣 Rei Kurumatani

06



経営企画部 経営企画担当
伊藤 一樹 Kazuki Ito

① 地域と当行が繋がっているイメージを、当行ホームページのフッター（下部絵）で表現し、SHIMIZU With Cardのデザイン、広告用名刺等で活用しました。その絵を具現化したのが地方創生への取り組み「しみずパートナー企業」です。上司、同僚など多くの方と協力し合い取り組むことができ、改めてチームで仕事をすることの重要性を認識しました。
② ふと話したいと頭に浮かぶビジネスパートナーとなるため、ポジティブに一歩踏み出し、気づきや発想、感応力を磨きます。
③ 常に優しさを忘れない努力
④ もっとお客さまのそばで一緒になって次へのトライをしていきます。「やっぱり清水銀行」とたくさん言っていただけるよう清水銀行らしさで地域を笑顔にします。

05



支店営業部 個人マーケット担当
青木 友理奈 Yurina Aoki

① 広告を作成する際、組織として伝えたいこと、自分の中で伝えたいことをシンプルにまとめるよう心掛けています。完成した広告を多くのお客さまに見てもらい、反応をいただけた時に自分の職務を全うできていると感じます。
② お客さまに清水銀行の行員や商品をさらに魅力的に感じていただけるような広告作りを目指して業務に取り組んでいきます。
③ 笑顔
④ お客さまに清水銀行と清水銀行の商品に興味を持ってもらい、少しでも印象に残るような広告を作っていきたいと思います。まずは店頭で商品のポスター・リーフレットをご覧になってください!

地方が創る Cool Shizuoka

パンにぬる 小倉あん

静岡市清水区大手1丁目2−18　tel. 054-366-5623　静岡市 有限会社 松永製餡所

宮原社長

「パンにぬる」に徹底してこだわった小倉あん

名古屋の喫茶店が発祥とされる「小倉トースト」は、美味しいパンの食べ方の一つとしてすっかり定着してきた。そんななか、日本中の小倉トーストファンから絶賛され、問い合わせが急増しているのが、静岡市清水区の松永製餡所が製造する「パンにぬる小倉あん」だ。人気の秘密を、同社の宮原社長はこう語る。

「あんこの味を決定するのは、原料の小豆と塩です。『パンにぬる小倉あん』には、北海道和田農場の小豆を使用しています。化学肥料を使わず、馬糞を肥料にして栽培された小豆は、つぶつぶ感がまるで違うのです」

実際にパンにぬってみると、この言葉の意味が分かる。よくあるトースト用あんこがペースト状なのに対して、同社の「パンにぬる小倉あん」は、ぷりぷりした小豆の一粒一粒がパンに貼りつくイメージ。寒天を混ぜることで、この食感を実現しているのだと言う。

「塩は、沖縄の美ら海でとれた『ぬちまーす』を使っています。ミネラルたっぷりの滋味は、あんこの味に奥ゆきを与えてくれます」

しっかりと甘いのに、全然しつこくない。毎日食べても飽きない甘さには、こんなところに理由があったのだ。同社の「パンにぬる小倉あん」は、スーパーや生協、菓子店、ベーカリー店などで販売中。他との違いは、ぜひ実際に食べて確かめてほしい。



SHIMIZU BANK TOPICS

ホームページコンテスト「最優秀賞」受賞

静岡商工会議所が静岡情報産業協会と共催で開催した「ホームページコンテスト2016」において、当行のホームページが「最優秀賞」に選ばれました。当コンテストは、2012年より2年に1度開催されており、表現力、集客力、営業力に優れたホームページが表彰されます。平成28年11月には表彰式が行われました。



「徳川の平和」への特別協賛



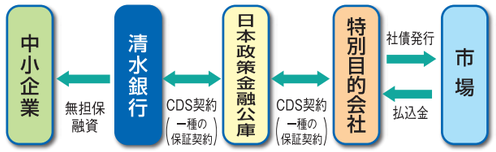
当行は地域の豊かな文化・芸術の発展に向け、平成28年9月より、静岡県立美術館30周年記念展「徳川の平和-250年の美と叡智-」に特別協賛しました。

本展では、徳川時代前・中・後期それぞれの名品を中心とする約100点の作品が展示され、平成28年10月には入場者が2万人に達し、花束と記念品の贈呈セレモニーが行われました。

無担保融資制度「しみず地方創生ローン」の取り扱いを開始

当行は、平成28年10月より地方創生に向けた取り組みを加速させるため、日本政策金融公庫と連携し、CLO（ローン担保証券）手法を活用した無担保融資制度「しみず地方創生ローン」の取り扱いを開始しました。本制度は、中小企業のお客さまへ無担保、無保証人、長期での資金供給を通じて、地方創生・地域経済発展へ貢献することを目的としています。前回からの変更点として、無保証人でのご利用が可能となり、より多くのお客さまにご利用いただける制度内容となりました。今後も地域金融機関として「地方創生」に積極的に取り組み、地域経済の持続的な発展に向け存在意義を発揮してまいります。

【しみず地方創生ローンスキーム】



静岡県内初、ユニバーサルマナー検定3級資格取得講座の開催

当行は、CS（顧客満足度）向上の取り組みの一環として、清水銀行グループ従業員を対象にユニバーサルマナー検定3級資格取得講座を開催いたしました。本講座は、平成28年9月、静岡県内で初の開催となり、従業員が自主的に参加する「土曜講座」として開催しました。引き続き、高齢者や障がい者の方はもちろんのこと、全てのお客さまに対し適切なサービスを提供してまいります。



ブロックチェーン技術等を活用した国内外為替の一元化検討に関するコンソーシアムへの参加

当行は、「国内外為替の一元化検討に関するコンソーシアム」に発足メンバーとして参加し、ブロックチェーン技術等を活用した新たな送金・決済サービスの検討を開始いたします。ブロックチェーン技術は、FinTechにおける革新的な中核技術であり、金融機関システムの安定性を向上させつつ、より柔軟で効率的なシステム構築を実現する可能性を秘めています。今後もお客さまの利便性向上や新たなサービスの提供に取り組んでまいります。

