



株式会社清水銀行

# 金融仲介機能のベンチマーク実績

平成28年度（平成28年4月1日～平成29年3月31日）

SHIMIZU BANK

# 金融仲介機能のベンチマーク（共通項目）

共通  
ベンチマーク  
No.1

当行がメインバンク（融資残高1位）として取引を行っている企業のうち、経営指標（売上・営業利益率・労働生産性等）の改善や就業者数の増加が見られた先数（先数はグループベース。以下断りがなければ同じ）及び、同先に対する融資額の推移

	平成27年度			平成28年度		
メイン先数	3,673先			3,479先		
メイン先のうち経営指標等が改善した先数	2,332先			2,044先		
	平成27年度			平成28年度		
メイン先数の融資残高	3,359億円			3,248億円		
経営指標等が改善した先に係る3年間の 事業年度末の融資残高の推移	平成25年度 2,476億円	平成26年度 2,491億円	平成27年度 2,520億円	平成26年度 2,135億円	平成27年度 2,170億円	平成28年度 2,135億円

共通  
ベンチマーク  
No.2

当行が貸付条件の変更を行っている  
中小企業の経営改善計画の進捗状況

	平成27年度	平成28年度
条件変更先数	784先	837先
好調先	93先	34先
順調先	195先	217先
不調先	496先	586先

※ 好調先：売上or経常利益が計画比120%超  
 ※ 順調先：売上or経常利益が計画比80%以上～120%以下  
 ※ 不調先：売上or経常利益が計画比80%未満、または経営改善計画のない先

共通  
ベンチマーク  
No.3

当行が関与した創業、第二創業の件数

	平成27年度	平成28年度
当行が関与した創業件数	203先	243先
当行が関与した第二創業件数	2先	4先

# 金融仲介機能のベンチマーク（共通項目）

共通  
ベンチマーク

No.4

ライフステージ別の与信先数（先数単体ベース）、及び、融資額

	平成27年度	平成28年度		平成27年度	平成28年度
全与信先	9,281先	9,252先	全与信先	7,872億円	7,765億円
創業期	418先	743先	創業期	371億円	436億円
成長期	791先	717先	成長期	709億円	763億円
安定期	6,185先	5,752先	安定期	5,662億円	5,463億円
低迷期	344先	334先	低迷期	259億円	244億円
再生期	917先	939先	再生期	778億円	732億円

※ 【創業期】 創業、第二創業から5年までの先      【成長期】 売上高平均で直近2期が過去5期の120%超      【安定期】 売上高平均で直近2期が過去5期の120%～80%  
 【低迷期】 売上高平均で直近2期が過去5期の80%未満      【再生期】 貸出条件の変更または延滞がある期間

共通  
ベンチマーク

No.5

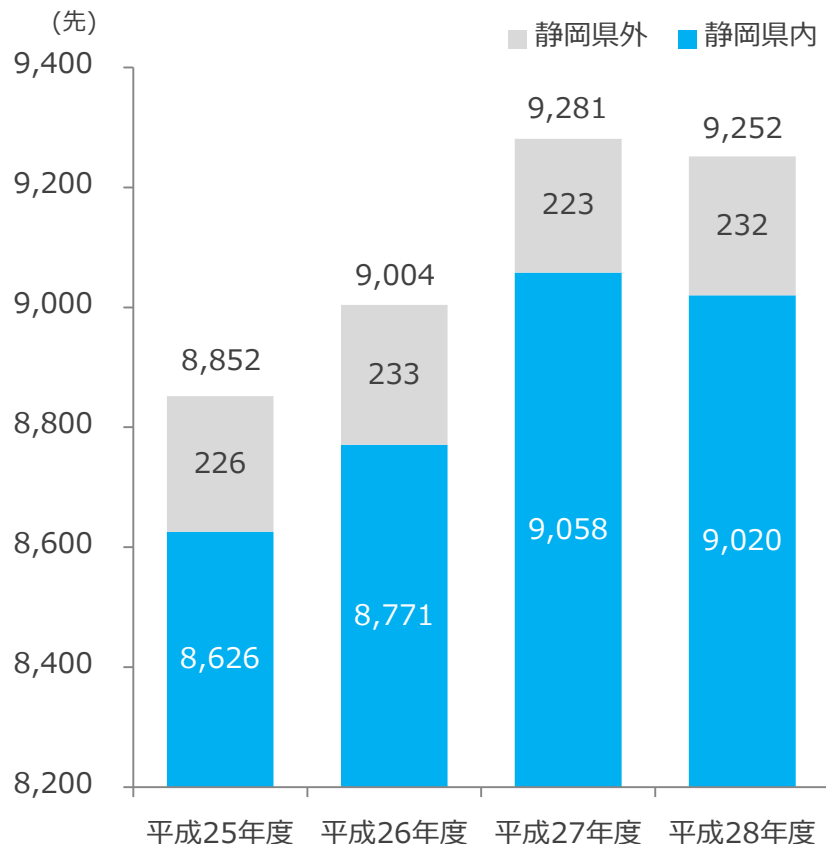
当行が事業性評価に基づく融資を行っている与信先数及び融資額、及び、全与信先数及び融資額に占める割合（先数単体ベース）

	平成27年度	平成28年度		平成27年度	平成28年度
事業性評価に基づく融資 を行っている与信先数	236先	263先	事業性評価に基づく融資 を行っている融資残高	632億円	690億円
上記計数の全与信先数に 占める割合	2.5%	2.8%	上記計数の当該与信先の 融資残高に占める割合	8.0%	8.9%

# 金融仲介機能のベンチマーク（選択項目）

## 選択 ベンチマーク No.1

全取引先数と地域の取引先数の推移、及び、地域の企業数との比較（先数単体ベース）



## 選択 ベンチマーク No.2

メイン取引（融資残高1位）先数の推移、及び、全取引先数に占める割合（先数単体ベース）

	平成27年度	平成28年度
メイン取引（融資残高1位）先数の推移	4,087先	3,926先
全取引先数に占める割合	44.0%	42.4%

## 選択 ベンチマーク No.7

地元の中小企業与信先のうち、無担保与信先数、及び、無担保融資額の割合（先数単体ベース）

	平成27年度	平成28年度
地元中小与信先数①	8,940先	8,909先
無担保融資先数②	4,524先	4,419先
比率②／①	50.6%	49.6%
地元中小向け融資残高③	5,654億円	5,698億円
無担保融資残高④	1,323億円	1,268億円
比率④／③	23.4%	22.3%

# 金融仲介機能のベンチマーク（選択項目）

選択  
ベンチマーク  
No.16

創業支援先数（支援内容別）

	平成27年度	平成28年度
創業計画の策定支援	201先	243先
創業期の取引先への融資(プロパー)	89先	126先
創業期の取引先への融資(信用保証付)	102先	90先
政府系金融機関や創業支援機関の紹介	2先	4先
ベンチャー企業への助成金・融資・投資	0先	0先

選択  
ベンチマーク  
No.18

販路開拓支援を行った先数  
（地元・地元外・海外別）

	平成27年度	平成28年度
地元	1,213先	1,249先
地元外	7先	0先
海外	0先	0先

選択  
ベンチマーク  
No.39

取引先の本業支援に関連する研修等の実施回数、研修等への参加者数、及び同趣旨の取り組みに資する資格取得者数

	平成27年度	平成28年度
本業支援に関する研修実施回数	19回	18回
本業支援に関する研修への参加者数	671人	496人
資格取得者数	119人	231人

選択  
ベンチマーク  
No.40

外部専門家を活用して本業支援を行った取引先数

	平成27年度	平成28年度
外部専門家を活用して本業支援を行った取引先数	178先	125先