

株式会社清水銀行

# 金融仲介機能のベンチマーク実績

2020年度（2020年4月1日～2021年3月31日）

SHIMIZU BANK

# 金融仲介機能のベンチマーク（共通項目）

共通  
ベンチマーク

No.1

当行がメインバンク（融資残高1位）として取引を行っている企業のうち、経営指標（売上・営業利益率・労働生産性等）の改善や就業者数の増加が見られた先数（先数はグループベース。以下断りがなければ同じ）及び、同先に対する融資額の推移

	2019年度			2020年度		
メイン先数	3,309先			3,386先		
メイン先のうち経営指標等が改善した先数	2,089先			1,785先		
	2019年度			2020年度		
メイン先の融資残高	3,081億円			3,251億円		
経営指標等が改善した先に係る3年間の 事業年度末の融資残高の推移	2017年度	2018年度	2019年度	2018年度	2019年度	2020年度
	2,114億円	2,169億円	2,137億円	1,789億円	1,794億円	1,949億円

共通  
ベンチマーク

No.2

当行が貸付条件の変更を行っている  
中小企業の経営改善計画の進捗状況

	2019年度	2020年度
条件変更先数	544先	920先
好調先	23先	31先
順調先	188先	265先
不調先	333先	624先

- ※ 好調先：売上or経常利益が計画比120%超
- ※ 順調先：売上or経常利益が計画比80%以上～120%以下
- ※ 不調先：売上or経常利益が計画比80%未満、または経営改善計画のない先

共通  
ベンチマーク

No.3

当行が関与した創業、第二創業の件数

	2019年度	2020年度
当行が関与した創業件数	357件	483件
当行が関与した第二創業件数	25件	20件

# 金融仲介機能のベンチマーク（共通項目）

共通  
ベンチマーク  
No.4

ライフステージ別の与信先数（先数単体ベース）、及び、融資額

	2019年度	2020年度		2019年度	2020年度
全与信先	9,625先	10,263先	全与信先	8,200億円	8,728億円
創業期	638先	588先	創業期	434億円	353億円
成長期	961先	1,039先	成長期	968億円	882億円
安定期	6,214先	6,572先	安定期	5,702億円	6,564億円
低迷期	350先	409先	低迷期	210億円	261億円
再生期	606先	645先	再生期	519億円	214億円

※ 【創業期】 創業、第二創業から5年までの先      【成長期】 売上高平均で直近2期が過去5期の120%超      【安定期】 売上高平均で直近2期が過去5期の120%～80%  
 【低迷期】 売上高平均で直近2期が過去5期の80%未満      【再生期】 貸出条件の変更または延滞がある期間

共通  
ベンチマーク  
No.5

当行が事業性評価に基づく融資を行っている与信先数及び融資額、及び、全与信先数及び融資額に占める割合（先数単体ベース）

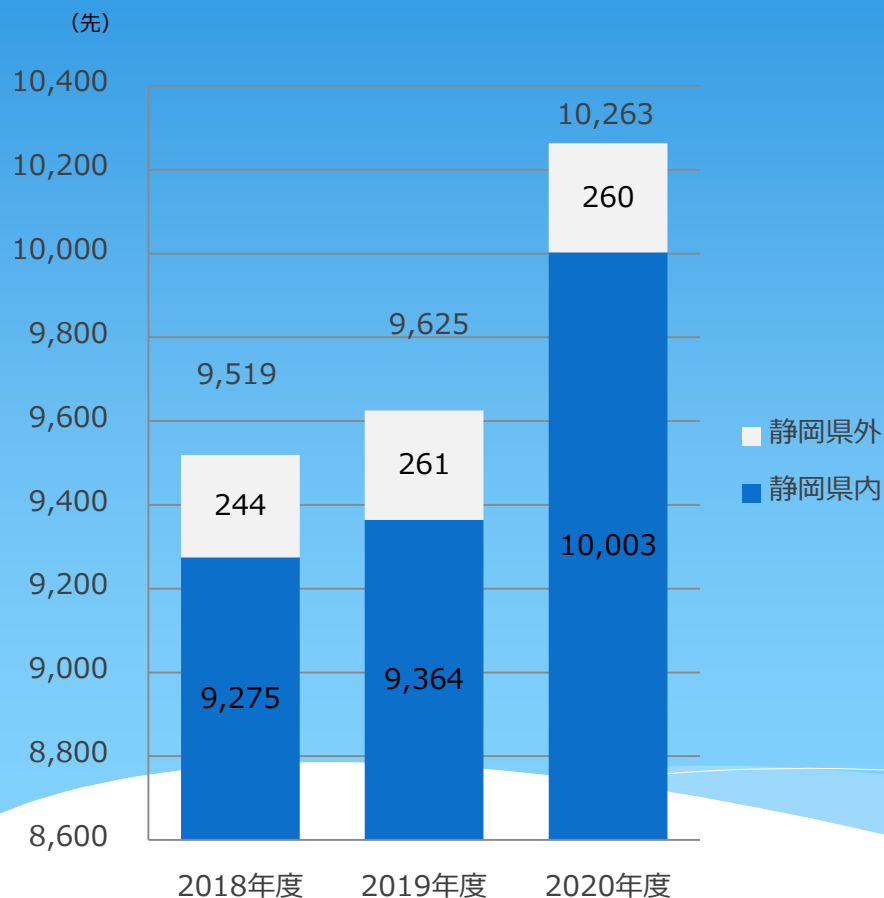
	2019年度	2020年度		2019年度	2020年度
事業性評価に基づく融資 を行っている与信先数	721先	911先	事業性評価に基づく融資 を行っている融資残高	1,198億円	1,618億円
上記計数の全与信先数に 占める割合	7.5%	8.9%	上記計数の当該与信先の 融資残高に占める割合	14.6%	18.5%



# 金融仲介機能のベンチマーク（選択項目）

## 選択 ベンチマーク No.1

全取引先数と地域の取引先数の推移、及び、地域の企業数との比較（先数単体ベース）



## 選択 ベンチマーク No.2

メイン取引（融資残高1位）先数の推移、及び、全取引先数に占める割合（先数単体ベース）

	2019年度	2020年度
メイン取引（融資残高1位）先数の推移	3,707先	3,855先
全取引先数に占める割合	38.5%	37.6%

## 選択 ベンチマーク No.7

地元の中小企業与信先のうち、無担保与信先数、及び、無担保融資額の割合（先数単体ベース）

	2019年度	2020年度
地元中小与信先数①	9,260先	9,898先
無担保融資先数②	4,465先	5,342先
比率②／①	48.2%	54.0%
地元中小向け融資残高③	6,124億円	6,646億円
無担保融資残高④	1,421億円	1,808億円
比率④／③	23.2%	27.2%

# 金融仲介機能のベンチマーク（選択項目）

選択  
ベンチマーク  
No.11

経営者保証に関するガイドラインの活用先数

	2019年度	2020年度
ガイドライン活用先数	1,372先	2,162先
全与信先に占める割合	14.3%	21.1%

選択  
ベンチマーク  
No.16

創業支援先数（支援内容別）

	2019年度	2020年度
創業計画の策定支援	357先	483先
創業期の取引先への融資(プロパー)	138先	121先
創業期の取引先への融資(信用保証付)	86先	329先
政府系金融機関や創業支援機関の紹介	0先	0先
ベンチャー企業への助成金・融資・投資	0先	0先

選択  
ベンチマーク  
No.14

ソリューション提案先

	2019年度	2020年度
ソリューション提案先数	2,827先	3,312先
全取引先に対するソリューション先の割合	33.3%	37.2%
ソリューション提案先の融資残高	3,117億円	3,331億円
ソリューション融資残高の割合	45.4%	46.2%

選択  
ベンチマーク  
No.18

販路開拓支援を行った先数  
（地元・地元外・海外別）

	2019年度	2020年度
地元	1,267先	1652先
地元外	0先	0先
海外	50先	22先

# 金融仲介機能のベンチマーク（選択項目）

選択  
ベンチマーク  
No.19

M&A支援先数

	2019年度	2020年度
M&A支援先数	153先	379先

選択  
ベンチマーク  
No.21

事業承継支援先数

	2019年度	2020年度
事業承継支援先数	316先	449先

選択  
ベンチマーク  
No.39

取引先の本業支援に関連する研修等の実施回数、研修等への参加者数、及び同趣旨の取り組みに資する資格取得者数

	2019年度	2020年度
本業支援に関する研修実施回数	44回	52回
本業支援に関する研修への参加者数	1,111人	1,414人
資格取得者数	190人	724人

選択  
ベンチマーク  
No.40

外部専門家を活用して本業支援を行った取引先数

	2019年度	2020年度
外部専門家を活用して本業支援を行った取引先数	400先	63先