

株式会社清水銀行

# 金融仲介機能のベンチマーク実績

2019年度（2019年4月1日～2020年3月31日）

SHIMIZU BANK

# 金融仲介機能のベンチマーク（共通項目）

共通  
ベンチマーク

No.1

当行がメインバンク（融資残高1位）として取引を行っている企業のうち、経営指標（売上・営業利益率・労働生産性等）の改善や就業者数の増加が見られた先数（先数はグループベース。以下断りがなければ同じ）及び、同先に対する融資額の推移

	2018年度			2019年度		
メイン先数	3,363先			3,309先		
メイン先のうち経営指標等が改善した先数	1,993先			2,089先		
メイン先の融資残高	3,197億円			3,081億円		
経営指標等が改善した先に係る3年間の 事業年度末の融資残高の推移	2016年度 2,125億円	2017年度 2,111億円	2018年度 2,105億円	2017年度 2,114億円	2018年度 2,169億円	2019年度 2,137億円

共通  
ベンチマーク

No.2

当行が貸付条件の変更を行っている  
中小企業の経営改善計画の進捗状況

	2018年度	2019年度
条件変更先数	547先	544先
好調先	26先	23先
順調先	182先	188先
不調先	339先	333先

- ※ 好調先：売上or経常利益が計画比120%超
- ※ 順調先：売上or経常利益が計画比80%以上～120%以下
- ※ 不調先：売上or経常利益が計画比80%未満、または経営改善計画のない先

共通  
ベンチマーク

No.3

当行が関与した創業、第二創業の件数

	2018年度	2019年度
当行が関与した創業件数	285件	357件
当行が関与した第二創業件数	18件	25件

# 金融仲介機能のベンチマーク（共通項目）

共通  
ベンチマーク  
No.4

ライフステージ別の与信先数（先数単体ベース）、及び、融資額

	2018年度	2019年度		2018年度	2019年度
全与信先	9,519先	9,625先	全与信先	8,073億円	8,200億円
創業期	704先	638先	創業期	434億円	434億円
成長期	814先	961先	成長期	864億円	968億円
安定期	6,173先	6,214先	安定期	5,858億円	5,702億円
低迷期	355先	350先	低迷期	201億円	210億円
再生期	661先	606先	再生期	539億円	519億円

※ 【創業期】 創業、第二創業から5年までの先      【成長期】 売上高平均で直近2期が過去5期の120%超      【安定期】 売上高平均で直近2期が過去5期の120%～80%  
 【低迷期】 売上高平均で直近2期が過去5期の80%未満      【再生期】 貸出条件の変更または延滞がある期間

共通  
ベンチマーク  
No.5

当行が事業性評価に基づく融資を行っている与信先数及び融資額、及び、全与信先数及び融資額に占める割合（先数単体ベース）

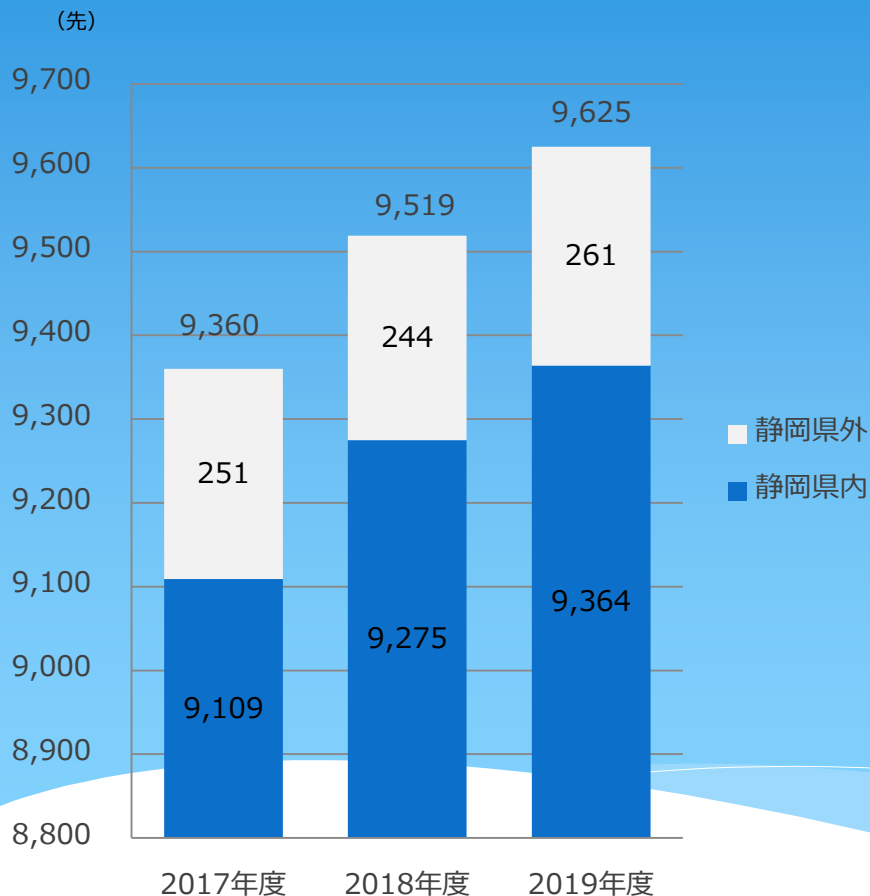
	2018年度	2019年度		2018年度	2019年度
事業性評価に基づく融資 を行っている与信先数	589先	721先	事業性評価に基づく融資 を行っている融資残高	996億円	1,198億円
上記計数の全与信先数に 占める割合	6.2%	7.5%	上記計数の当該与信先の 融資残高に占める割合	12.3%	14.6%



# 金融仲介機能のベンチマーク（選択項目）

## 選択 ベンチマーク No.1

全取引先数と地域の取引先数の推移、及び、地域の企業数との比較（先数単体ベース）



## 選択 ベンチマーク No.2

メイン取引（融資残高1位）先数の推移、及び、全取引先数に占める割合（先数単体ベース）

	2018年度	2019年度
メイン取引（融資残高1位）先数の推移	3,824先	3,707先
全取引先数に占める割合	40.2%	38.5%

## 選択 ベンチマーク No.7

地元の中小企業与信先のうち、無担保与信先数、及び、無担保融資額の割合（先数単体ベース）

	2018年度	2019年度
地元中小与信先数①	9,168先	9,260先
無担保融資先数②	4,492先	4,465先
比率②／①	49.0%	48.2%
地元中小向け融資残高③	6,083億円	6,124億円
無担保融資残高④	1,393億円	1,421億円
比率④／③	22.9%	23.2%

# 金融仲介機能のベンチマーク（選択項目）

選択  
ベンチマーク  
No.16

創業支援先数（支援内容別）

	2018年度	2019年度
創業計画の策定支援	285先	357先
創業期の取引先への融資(プロパー)	171先	138先
創業期の取引先への融資(信用保証付)	102先	86先
政府系金融機関や創業支援機関の紹介	0先	0先
ベンチャー企業への助成金・融資・投資	0先	0先

選択  
ベンチマーク  
No.18

販路開拓支援を行った先数  
(地元・地元外・海外別)

	2018年度	2019年度
地元	1,121先	1,267先
地元外	0先	0先
海外	11先	50先

選択  
ベンチマーク  
No.39

取引先の本業支援に関連する研修等の実施回数、研修等への参加者数、及び同趣旨の取り組みに資する資格取得者数

	2018年度	2019年度
本業支援に関する研修実施回数	53回	44回
本業支援に関する研修への参加者数	1,472人	1,111人
資格取得者数	237人	190人

選択  
ベンチマーク  
No.40

外部専門家を活用して本業支援を行った取引先数

	2018年度	2019年度
外部専門家を活用して本業支援を行った取引先数	314先	400先

