

株式会社清水銀行

# 金融仲介機能のベンチマーク実績

2018年度（2018年4月1日～2019年3月31日）

SHIMIZU BANK

# 金融仲介機能のベンチマーク（共通項目）

共通  
ベンチマーク

No.1

当行がメインバンク（融資残高1位）として取引を行っている企業のうち、経営指標（売上・営業利益率・労働生産性等）の改善や就業者数の増加が見られた先数（先数はグループベース。以下断りがなければ同じ）及び、同先に対する融資額の推移

	2017年度			2018年度		
メイン先数	3,411先			3,363先		
メイン先のうち経営指標等が改善した先数	2,069先			1,993先		
メイン先数の融資残高	3,197億円			3,194億円		
経営指標等が改善した先に係る3年間の 事業年度末の融資残高の推移	2015年度 2,186億円	2016年度 2,216億円	2017年度 2,158億円	2016年度 2,125億円	2017年度 2,111億円	2018年度 2,105億円

共通  
ベンチマーク

No.2

当行が貸付条件の変更を行っている  
中小企業の経営改善計画の進捗状況

	2017年度	2018年度
条件変更先数	600先	547先
好調先	23先	26先
順調先	175先	182先
不調先	402先	339先

- ※ 好調先：売上or経常利益が計画比120%超
- ※ 順調先：売上or経常利益が計画比80%以上～120%以下
- ※ 不調先：売上or経常利益が計画比80%未満、または経営改善計画のない先

共通  
ベンチマーク

No.3

当行が関与した創業、第二創業の件数

	2017年度	2018年度
当行が関与した創業件数	269件	285件
当行が関与した第二創業件数	9件	18件



# 金融仲介機能のベンチマーク（共通項目）

共通  
ベンチマーク

No.4

ライフステージ別の与信先数（先数単体ベース）、及び、融資額

	2017年度	2018年度		2017年度	2018年度
全与信先	9,370先	9,519先	全与信先	7,893億円	8,073億円
創業期	662先	704先	創業期	442億円	434億円
成長期	724先	814先	成長期	752億円	864億円
安定期	6,022先	6,173先	安定期	5,676億円	5,858億円
低迷期	342先	355先	低迷期	278億円	201億円
再生期	714先	661先	再生期	548億円	539億円

※ 【創業期】 創業、第二創業から5年までの先      【成長期】 売上高平均で直近2期が過去5期の120%超      【安定期】 売上高平均で直近2期が過去5期の120%～80%  
 【低迷期】 売上高平均で直近2期が過去5期の80%未満      【再生期】 貸出条件の変更または延滞がある期間

共通  
ベンチマーク

No.5

当行が事業性評価に基づく融資を行っている与信先数及び融資額、及び、全与信先数及び融資額に占める割合（先数単体ベース）

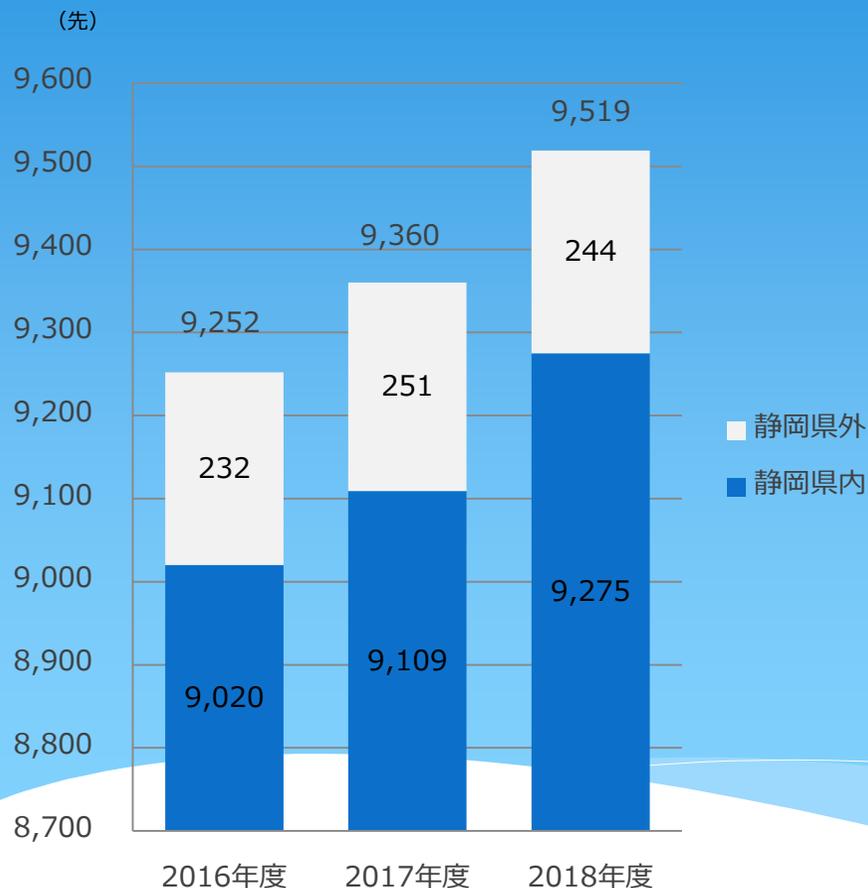
	2017年度	2018年度		2017年度	2018年度
事業性評価に基づく融資 を行っている与信先数	395先	589先	事業性評価に基づく融資 を行っている融資残高	790億円	996億円
上記計数の全与信先数に 占める割合	4.2%	6.2%	上記計数の当該与信先の 融資残高に占める割合	10.0%	12.3%



# 金融仲介機能のベンチマーク（選択項目）

## 選択 ベンチマーク No.1

全取引先数と地域の取引先数の推移、及び、地域の企業数との比較（先数単体ベース）



## 選択 ベンチマーク No.2

メイン取引（融資残高1位）先数の推移、及び、全取引先数に占める割合（先数単体ベース）

	2017年度	2018年度
メイン取引（融資残高1位）先数の推移	3,880先	3,824先
全取引先数に占める割合	41.5%	40.2%

## 選択 ベンチマーク No.7

地元の中小企業与信先のうち、無担保与信先数、及び、無担保融資額の割合（先数単体ベース）

	2017年度	2018年度
地元中小与信先数①	9,014先	9,168先
無担保融資先数②	4,417先	4,492先
比率②／①	49.0%	49.0%
地元中小向け融資残高③	5,841億円	6,083億円
無担保融資残高④	1,317億円	1,393億円
比率④／③	22.5%	22.9%

# 金融仲介機能のベンチマーク（選択項目）

選択  
ベンチマーク  
No.16

創業支援先数（支援内容別）

	2017年度	2018年度
創業計画の策定支援	269先	285先
創業期の取引先への融資(プロパー)	97先	171先
創業期の取引先への融資(信用保証付)	62先	102先
政府系金融機関や創業支援機関の紹介	4先	0先
ベンチャー企業への助成金・融資・投資	0先	0先

選択  
ベンチマーク  
No.18

販路開拓支援を行った先数  
(地元・地元外・海外別)

	2017年度	2018年度
地元	1,210先	1,121先
地元外	0先	0先
海外	10先	11先

選択  
ベンチマーク  
No.39

取引先の本業支援に関連する研修等の実施回数、研修等への参加者数、及び同趣旨の取り組みに資する資格取得者数

	2017年度	2018年度
本業支援に関する研修実施回数	43回	53回
本業支援に関する研修への参加者数	1,358人	1,472人
資格取得者数	284人	397人

選択  
ベンチマーク  
No.40

外部専門家を活用して本業支援を行った取引先数

	2017年度	2018年度
外部専門家を活用して本業支援を行った取引先数	309先	314先

